



2024

ИНТЕГРИРОВАННЫЙ
ГODOVOЙ ОТЧЕТ

ИМПРЕССУМ

Издатель	АО АД Пластик ул. Матошева, д. 8, 21210 Солин
Для издателя	Йосип Дивич член Правления по финансам, контроллингу, бухгалтерскому учету и ИТ
Редактор	Лори Виталич
Графический дизайн	ООО «Gingola»
Тираж	5

Этот документ не является официальным форматом публикации Годового отчета.
Все данные, представленные в отчете, актуальны на 31 декабря 2024 года.



Авторское право © АО АД Пластик 2025 г.
Все права сохранены.
Тексты, фрагменты текстов и графические изображения защищены авторским правом.
Использование указанных данных возможно только с предварительного согласия.

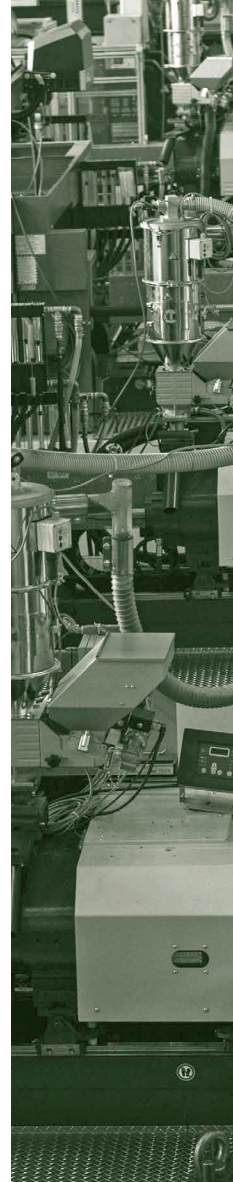
СОДЕРЖАНИЕ



A	Введение	5
B	Отчет руководства	15
	Отчет об устойчивом развитии	54
C	Индекс и мнение	166
D	Аудиторский отчет и финансовая отчетность	181

ВВЕДЕНИЕ

Краткий обзор	6
Письмо председателя Правления	8
Об АД Пластик Группе	10
Видение, миссия, ключевые ценности	11
Производственные площадки	12
Корпоративная матрица	13
История компании	14



A

КРАТКИЙ ОБЗОР

ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ (В МЛН EUR)

152,44



EBITDA (В МЛН EUR)

13,41



МАРЖА EBITDA

8,80%

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ (В МЛН EUR)

2,13

НОВЫЕ СДЕЛКИ (В МЛН EUR)

54,8

ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА
ПО СОСТОЯНИЮ НА 31.12.2024

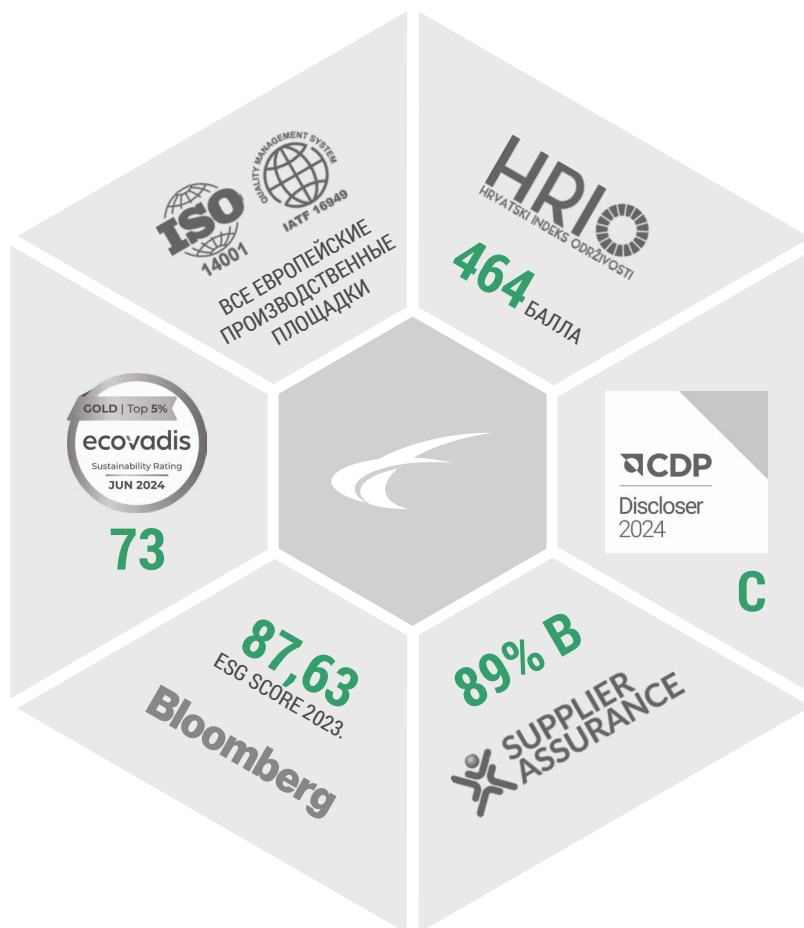
1.802

ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ
ПЛОЩАДОК

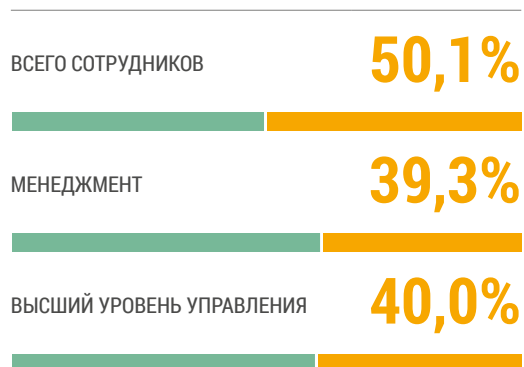
8

СТРАН

5



ДОЛЯ ЖЕНЩИН



2024 г. против 2023 г.

ЭЛЕКТРИЧЕСТВО	-2,1%
ПОТРЕБЛЕНИЕ ВОДЫ	-7,3%
СБРОС ВОДЫ	-7,4%
ДОЛЯ ПЕРЕРАБОТАННЫХ МАТЕРИАЛОВ	+46,0%
ПЕРЕРАБОТКА ОТХОДОВ	+101,5%
УРОВЕНЬ ТРАВМАТИЗМА	-22,3%



ПИСЬМО ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ

Позади нас — год стабильного роста, стратегических прорывов и явных доказательств устойчивости в сложной деловой среде. Мы успешно укрепили свои позиции надежного и ответственного партнера в глобальной цепочке автомобильной промышленности и добились значительного операционного и финансового прогресса.

Это был год серийного запуска большого количества проектов, а также поворотный момент с точки зрения финансовой стабилизации и позиционирования на рынке. Операционные доходы Группы выросли на 17,9 процента и составили 152,44 млн EUR. Показатель EBITDA более чем удвоился и достиг 13,41 млн EUR, а год мы завершили с чистой прибылью в размере 2,13 млн EUR. Все ключевые финансовые показатели демонстрируют рост, а что еще важнее — подтверждают правильность стратегических решений и операционной дисциплины.

В течение отчетного периода были заключены новые сделки на сумму 54,8 млн EUR, а начало 2025 года ознаменовалось подписанием значительного контракта на сумму 126,8 млн EUR с новым клиентом на европейском рынке. Кроме того, общая стоимость вновь заключенных

проектов за последние два года превышает 370 млн EUR, что подтверждает устойчивый рост и долгосрочную жизнеспособность нашей бизнес-модели.

В мире автомобильной промышленности, где единственной константой являются перемены, технологические разработки, нормативная база и сдвиги в рыночных предпочтениях меняют представление о мобильности. Наше своевременное распознавание трендов и инвестиции в проекты с добавленной стоимостью обеспечивают нам конкурентное преимущество. И в отчетном году наши команды успешно отвечали на сложные требования клиентов, одновременно разрабатывая продукцию, сочетающую функциональность, эстетику и устойчивость.

Ожидания быстрого роста продаж электромобилей оказались чрезмерно оптимистичными, а выраженное снижение спроса на ключевых европейских рынках является явным индикатором изменения покупательских привычек. Одно можно сказать наверняка: автомобильная промышленность Европы переживает период перемен, в ходе которого ее будущее будут определять инновации, требования рынка и новые бизнес-модели. Такая динамика несет ►



► с собой вызовы, но также и возможности, которые АД Пластик Группа своевременно распознает.

Мы готовы к дальнейшему росту, укреплению наших конкурентных позиций и созданию устойчивой ценности для всех стейкхолдеров. Мы сосредоточены на повышении операционной эффективности, оптимизации затрат, более эффективном использовании мощностей и сокращении задолженности, что позволит нам добиться еще большей гибкости в будущих операциях.

Устойчивое развитие является неотъемлемой частью нашей стратегии, а оценка ESG АД Пластик Группы подтверждает нашу приверженность интеграции экологических, социальных и управленческих принципов во все аспекты нашего бизнеса. Мы постоянно снижаем свое воздействие на окружающую среду — потребление воды и электроэнергии сократилось, переработка отходов увеличилась вдвое, а доля переработанных материалов значительно возросла. В то же время снижение уровня производственного травматизма свидетельствует

о нашей приверженности вопросам здоровья, безопасности и ответственности. Наше внимание к декарбонизации, экономике замкнутого цикла и ответственному управлению человеческими ресурсами отражает нашу приверженность устойчивому развитию, что делает нас лидерами позитивных изменений в автомобильной промышленности. Нашей деятельностью мы доказываем, что ответственный бизнес и успех в бизнесе идут рука об руку, ведь будущее принадлежит тем, кто строит его с видением и честностью.

АД Пластик Группа - это не просто бизнес-система, это сеть людей, идей и знаний, которые в совокупности создают узнаваемость и успех компании. Хотя люди являются важной частью стратегии устойчивого развития, их роль выходит далеко за рамки отчетности. Они являются основой развития и ключевым фактором при принятии решений — от дизайна продукции до внедрения передовых технологий. Благодаря своим знаниям, опыту и умению адаптироваться к динамичным изменениям рынка наши сотрудники формируют будущее компании. Вот

почему инвестирование в сотрудников — это не просто обязанность, а стратегическое решение, приносящее долгосрочную ценность. Укрепляя культуру инклюзивности, разнообразия и профессионального развития, мы создаем организацию, готовую к вызовам завтрашнего дня.

В перспективе мы нацелены на коммерциализацию существующих проектов и укрепление своих позиций в сегменте инновационных, высококачественных компонентов для электромобилей и гибридных автомобилей. Мы уверены, что эта динамика положительно повлияет на наши финансовые результаты и позволит нам еще больше укрепить свои позиции на рынке.

Спасибо за ваше доверие, поддержку и вклад в наш успех. Вместе мы продолжаем строить будущее — ответственно, смело и с четким видением.

Маринко Дошен
председатель Правления

ОБ АД ПЛАСТИК ГРУППЕ

Уже более 35 лет формирует будущее мобильности, занимая лидирующие позиции в разработке и производстве компонентов для интерьеров и экстерьеров автомобилей в Хорватии, а также одну из самых заметных позиций в Восточной Европе.

Сильная приверженность технологическим инновациям и бескомпромиссным стандартам качества делает компанию надежным партнером ведущих мировых автопроизводителей — от первых эскизов до высококачественной продукции на дорогах.

Ежегодно из производственных мощностей АД Пластик Группы выходит более десяти миллионов изготовленных с высокой точностью деталей, которые находят свое применение в автомобилях более чем в двадцати странах на пяти континентах. Деятельность компании ориентирована на разработку решений, которые способствуют более безопасной и адаптированной мобильности, а также задают стандарты устойчивого будущего. Благодаря применению инновационных материалов, новейших технологий, цифровизации и роботизации

компания успешно отвечает на вызовы и требования всё более динамичной автомобильной отрасли.

Наша главная сила — в наших людях: их знания, опыт и страсть воплощены в каждом изделии, делая его символом нашего превосходства и преданности делу. Качество, надежность и конкурентоспособность — это не просто наши ценности, а основа нашего успеха на требовательном рынке автомобильной промышленности.

Преданная созданию инновационных решений высочайших стандартов качества и безопасности, с видением устойчивой и безопасной мобильности, АД Пластик Группа продолжает возглавлять трансформацию автомобильной отрасли, закладывая основы для лучшего и более безопасного мира.



5

КОНТИНЕНТОВ

20

СТРАН

10

МИЛЛИОНОВ ЗАПЧАСТЕЙ

ВИДЕНИЕ, МИССИЯ, КЛЮЧЕВЫЕ ЦЕННОСТИ

Узнаваемость по выдающимся достижениям в области разработок и производства автомобильных компонентов и деловым отношениям, основанным на доверии и партнерстве. Создание добавленной стоимости на автомобильном рынке, забота о безопасной и устойчивой мобильности, удовлетворении всех стейкхолдеров и сохранении планеты.



Приверженность разработке и поставке автомобильных компонентов высочайшего качества, одновременно способствуя позитивным изменениям в области безопасной, индивидуальной и устойчивой мобильности. Создание инновационных решений, понимая потребности наших клиентов и конечных пользователей и работая в гармонии с окружающей средой.

Забота об устойчивом будущем компании, сотрудников, общества и планеты.

СОВЕРШЕНСТВО

Высочайшие стандарты качества, безопасности и устойчивого развития являются предпосылкой для реализации видения. Поддерживая постоянное совершенствование и предлагая возможности для личного и делового развития и роста каждого человека, стремимся к лучшему способу работы. Постоянные исследования областей роста и инноваций — лучший ответ на вызовы, а страсть, вложенная в продукцию, делает их все лучше и лучше.

ЦЕЛОСТНОСТЬ

Быть примером, которому с радостью последуют другие, делая то, что поощряется, и информируя о том, что делается. Отношения со всеми стейкхолдерами основаны на доверии, открытом и честном общении.

УВАЖЕНИЕ

Долгосрочные деловые и партнерские отношения со всеми стейкхолдерами основаны на справедливости и уважении.

ЕДИНСТВО

Тесное взаимное сотрудничество и поддержка на всех уровнях основаны на доверии и ответственности. Благодаря обмену идеями и знаниями, уважению мультикультурализма, разнообразия и равенства каждый день создается лучшая рабочая среда.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Ответственность за качество и безопасность своей продукции, для которой преданность делу и тщательность являются основными стандартами. Взяв на себя обязательство успешного достижения результатов и создания добавленной стоимости, выражать свою приверженность через положительное влияние на общество.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПЛОЩАДКИ

АД ПЛАСТИК ГРУППА (1.802)

ПРОИЗВОДСТВО

ШТАБ-КВАРТИРА КОМПАНИИ

АО АД Пластик (505)
ул. Матошева, д.8, г. Солин, Хорватия

АД Пластик, Загреб I, Хорватия (514)
АД Пластик, Загреб II, Хорватия (104)

ООО АД Пластик Тиса (278)
Тисауйварош, Венгрия

ООО АДП (172)
Младеновац, Республика Сербия

АО АД Пластик Тольятти (210)
Винтай, Самара, Российская Федерация

ЗАО АД Пластик Калуга (17)*
Калуга, Российская Федерация

ООО АД Пластик (2)
Ново Место, Словения

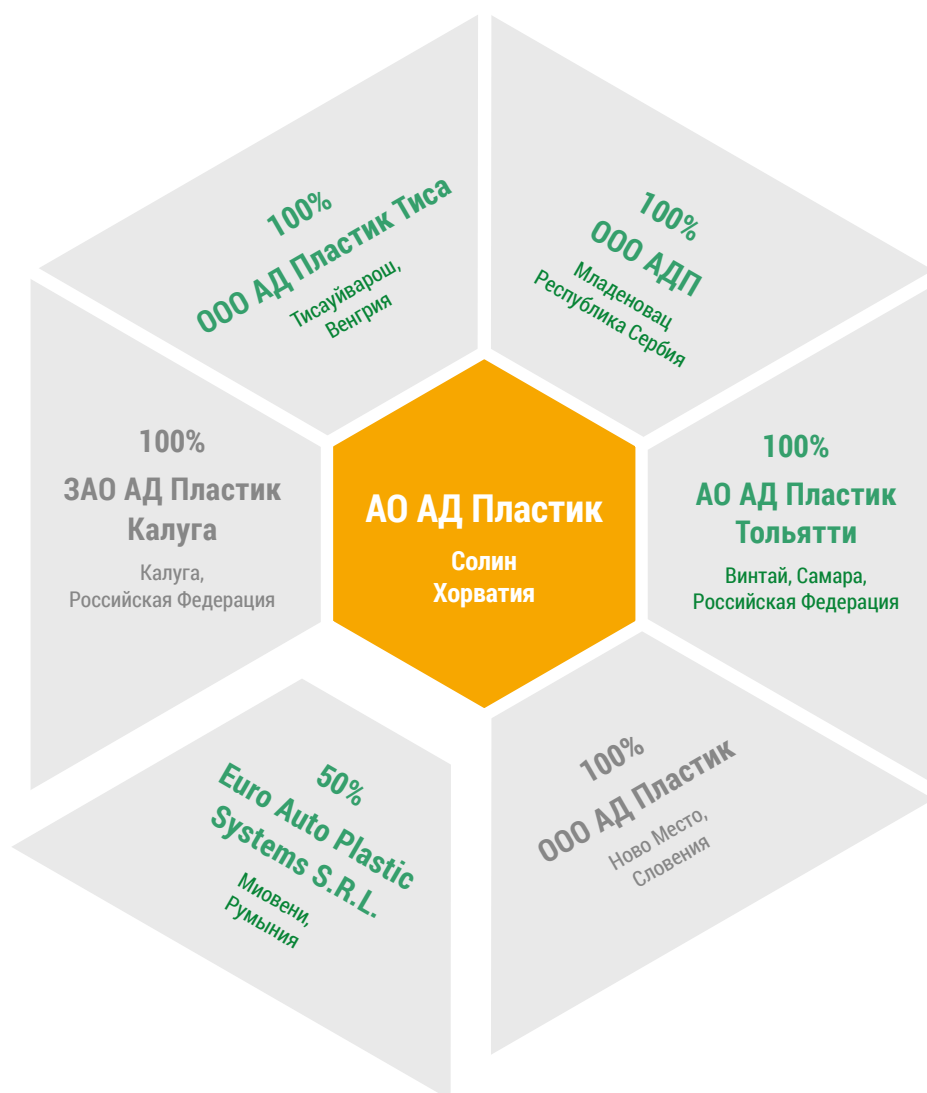
АФФИЛИРОВАННАЯ КОМПАНИЯ

**Euro Auto Plastic
Systems S.R.L.**
Миовени, Румыния

* АД Пластик Калуга приостановила
производственные операции

- Цифры, указанные в скобках рядом с каждой площадкой, обозначают количество сотрудников на соответствующей площадке.
- В соответствии со стандартами ESRS компания не предоставляет данные, касающиеся ЗАО АД Пластик Калуга и ООО АД Пластик в своем [Отчете об устойчивом развитии](#).

КОРПОРАТИВНАЯ МАТРИЦА



ИСТОРИЯ КОМПАНИИ

-
- 2018 г. ● производственная площадка в г. Тисауйварош, Венгрия
 - 2017 г. ● новая роботизированная линия окраски деталей интерьера в г. Загреб
 - 2014 г. ● новая роботизированная линия окраски в г. Загреб
 - 2012 г. ● производственные площадки в г. Младеновац, Сербия и г. Калуга, Россия
 - 2002 г. ● производственная площадка в Румынии – совместное предприятие Euro APS
 - 1995 г. ● производственные площадки в г. Загреб и пос. Винтай, Россия
 - 1994 г. ● официальное изменение названия на АД Пластик
 - 1992 г. ● продолжение деятельности под названием «Autodijelovi»
 - 1952 г. ● учреждение компании «Jugoplastika» – первоначальный предшественник

ОТЧЕТ РУКОВОДСТВА

Об интегрированном отчете	16
Структура собственности	18
Обзор рынков и клиентов	20
Технологии	21
Ключевая продукция	22
Управление качеством	24
Операционная деятельность	26
Риски и возможности	34
Финансовые показатели	43
Заявление об устойчивости	54
Стратегические цели устойчивого развития	56
Принципы Глобального договора ООН	58
Акционеры	59
Корпоративное управление	62
Информация об окружающей среде	88
Информация по социальным вопросам	128
Деловое поведение	155



B

ОБ ИНТЕГРИРОВАННОМ ОТЧЕТЕ

Это восьмой Интегрированный годовой отчет АД Пластик Группы, который содержит всю важную информацию о деятельности за период с 1 января по 31 декабря 2024 года или по состоянию на 31 декабря 2024 года.

Представлены все финансовые и нефинансовые показатели, а финансовый и календарный годы совпадают.

Интегрированный отчет включает в себя отчеты о деятельности, **отчет об устойчивом развитии и годовую финансовую отчетность**, предоставляя подробную информацию обо всех аспектах устойчивого развития, операционной деятельности и управления. Устойчивое развитие систематически отслеживается и по нем отчитываются с 2012 года, и это **первый отчет об устойчивом развитии, соответствующий стандартам ESRS**, включая принцип двойной существенности, частичный охват **цепочки создания стоимости** и соблюдение нормативных требований Директивы ЕС 2013/34/EU и Делегированного регламента 2023/2772.

Интегрированный годовой отчет публикуется на веб-сайтах компании, Загребской фондовой биржи и Глобального договора ООН, а также доступен по запросу в электронном или печатном виде. Отчет предоставляется ежегодно, и Интегрированный годовой отчет Группы за 2023 год был опубликован 24 апреля 2024 года, а публикация этого отчета запланирована на 24 апреля 2025 года, как объявлено в **Графике событий**, опубликованном в конце 2024 года на веб-сайтах компании и Загребской фондовой биржи. ►

► Отчет об устойчивом развитии и объем консолидации

Отчет об устойчивом развитии составлен на **консолидационной основе** и соответствует объему консолидации финансовой отчетности, **за исключением двух производственных площадок**. Производственная площадка в Калуге не включена, так как в 2022 году приостановила производственные операции и в настоящее время нанимает 17 человек на должностях по техническому обслуживанию, не оказывая значительного влияния на бизнес и устойчивое развитие. Компания в Словении охватывает только административный офис с двумя сотрудниками, без производственной деятельности и значительного влияния на факторы устойчивого развития. Финансовые показатели этих производственных площадок включены в финансовую отчетность Группы, но **исключены из отчета об устойчивом развитии**.

Компания EURO Auto Plastic Systems s.r.l. считается аффилированной компанией, поскольку контроль над управлением осуществляет партнер — Faurecia Automotive Holdings s.a.s., и, соответственно, она не включена в отчет об устойчивом развитии.

Отчет об устойчивом развитии включает собственные операции Группы и часть ключевых сегментов цепочки создания стоимости. Отчет составлен в соответствии с стандартами ESRS и основывается на принципе двойной значимости, охватывая значимые воздействия, риски и возможности, выявленные в процессе оценки.

Информация о цепочке создания стоимости **частично доступна** из-за ограниченного доступа к данным и сложности их сбора. Поэтому компания **использует возможность исключения** в течение первых трех лет отчетности в соответствии с переходными положениями ESRS.

Тем не менее, были исследованы возможности улучшения сбора данных, особенно с нижних уровней цепочки поставок, и было замечено, что некоторые поставщики уже проходят оценку устойчивых практик через специализированные агентства. Устойчивое развитие несомненно имеет большое значение в автомобильной промышленности, и все участники цепочки создания стоимости подвергаются регулярным проверкам и B2B отчетности, что в будущем поспособствует доступности данных и росту прозрачности.

Для обеспечения постепенного улучшения качества данных планируется дальнейшее развитие системы сбора информации в следующих отчетных периодах. Уже предприняты первые шаги через обновление ежегодной анкеты для поставщиков, которая приведена в соответствие с новыми требованиями устойчивого развития. Ожидается, что с течением времени объем и точность собранных данных будут увеличиваться, что сделает отчетность более детализированной и надежной.

Показателей с очень высоким уровнем неопределенности измерений в отчетном периоде не выявлено. Оценки и допущения использовались, например, при расчете выбросов парниковых газов (на основе потребления энергии и коэффициентов выбросов), при оценке экономии энергии (на основе технических данных оборудования), при определении доли переработанных материалов, однако уровень их неопределенности не оказывает существенного влияния на достоверность представленной информации.

Информация, исключенная из-за коммерческой тайны и договорных обязательств

Использована возможность исключения определенной информации, которая считается коммерческой тайной и интеллектуальной собственностью. Это касается специфических изделий и деловых отношений с клиентами, при этом информация о компонентах, которые выпускаются для отдельных производителей автомобилей, не была опубликована из-за договорных обязательств по конфиденциальности и защиты рыночной конкуренции. Также информация о предстоящих событиях и переговорах с клиентами не была опубликована из-за договорных обязательств по защите стратегических бизнес-интересов.

Стандарты периода для оценки воздействия, рисков и возможностей

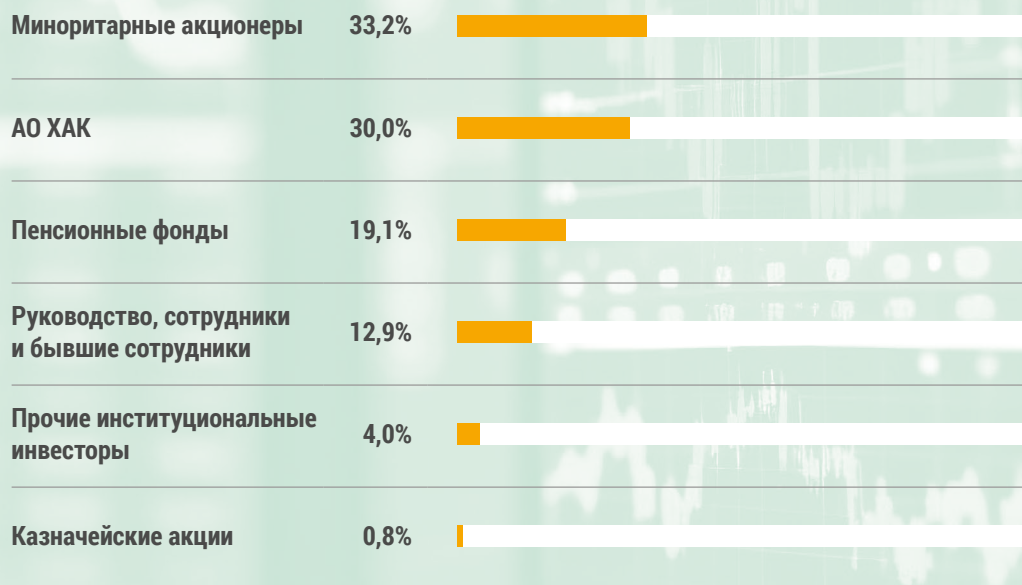
Применено определение временных периодов по стандарту ESRS, при этом краткосрочный период определяется как один год (отчетный период), среднесрочный период – до пяти лет, долгосрочный период – более пяти лет. Однако в стратегическом финансовом планировании среднесрочным периодом в настоящее время считается период в три года, а все, что выходит за эти рамки, считается долгосрочным. В будущем планируется постепенное приведение в соответствие со стандартами ESRS для обеспечения лучшей сопоставимости и согласованности данных в отчетах об устойчивом развитии.

Возможность ссылки на другие источники информации использовалась для того, чтобы избежать повторения данных и обеспечить ясность отчетности. Ссылки в отчете используются для отдельных показателей в целях обеспечения согласованности, тогда как внешние источники используются для политик, кодексов и стратегических документов, которые регулярно обновляются. Все данные, доступные через ссылки, четко обозначены с указанием местоположения документа или ссылки.

Независимый аудит Отчета об устойчивом развитии

Отчет об устойчивом развитии подлежит проведению независимого аудита в соответствии с Директивой о корпоративной отчетности в области устойчивого развития и Делегированным регламентом, устанавливающим европейские стандарты отчетности в области устойчивого развития. Аудит проводит независимый экспертный орган KPMG, и их мнение представлено на [странице 185](#) данного отчета.

СТРУКТУРА СОБСТВЕННОСТИ



Компания по состоянию на 31 декабря 2024 г.
владеет 35 008 акциями,
или 0,8 процента уставного капитала.



10 КРУПНЕЙШИХ АКЦИОНЕРОВ

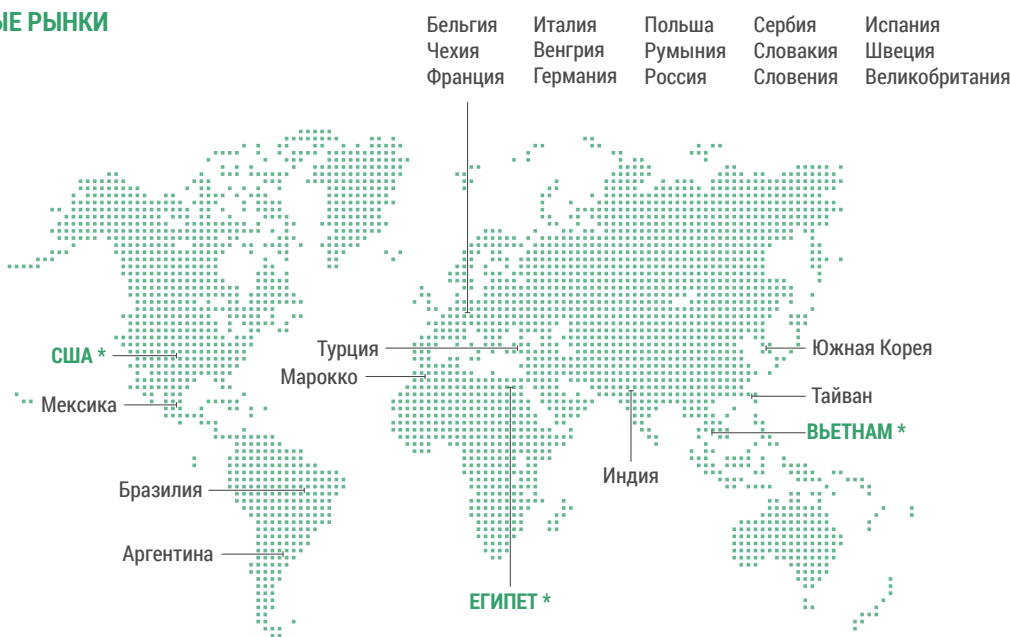
Акционер	Состояние	Доля	
1. АО «Холдинг «Автокомпоненты»	1 259 875	30,0%	
2. АО «Privredna banka Zagreb» / Raiffeisen ОПФ категория Б	454 939	10,8%	
3. АО «Raiffeisenbank Austria» / Raiffeisen добровольный пенсионный фонд	205 458	4,9%	
4. АО «Erste & Steiermarkische bank» / PBZ CO ОПФ категория Б	77 441	1,8%	
5. Катия Клепо	67 633	1,6%	
6. АО «OTP banka» / OTP Индексный фонд – ОИФ с публичной офертой	63 508	1,5%	
7. АО «Privredna banka Zagreb» / Raiffeisen ОПФ категория А	43 538	1,0%	
8. Ивица Толич	40 881	1,0%	
9. Йосип Бобан	40 000	1,0%	
10. АО АД Пластик	35 008	0,8%	
	2 288 281	54,5%	

Десять крупнейших акционеров владеют 54,5 процента акций компании, и по сравнению с прошлым годом состав остался идентичным, с незначительными изменениями в порядке. PBZ CO ОПФ категории Б сократил количество своих акций на 37.758, в то

время как OTP индексный фонд - ОИФ с публичным размещением увеличил свою позицию на 12.252 акции. АО АД Пластик отчудило 3.420 акций в качестве наград за выдающиеся достижения сотрудников.

ОБЗОР РЫНКОВ И КЛИЕНТОВ

ЗНАЧИМЫЕ РЫНКИ



* новые рынки по сравнению с предыдущим отчетом

ЗНАЧИМЫЕ КЛИЕНТЫ

STELLANTIS			ГРУППА VOLKSWAGEN			ГРУППА RENAULT					
											
SUZUKI			HELLA			TOGG			АВТОВАЗ		
											

ТЕХНОЛОГИИ

Технологический прогресс, цифровизация, роботизация и исследования новых материалов и процессов являются ключевыми факторами, обеспечивающими безопасность и качество продукции в автомобильной промышленности и в АД Пластик Группе. Постоянное совершенствование производственных процессов, их мониторинг и оптимизация являются неотъемлемой частью повседневной деятельности. Наличие определенных технологий корректируется в соответствии с требованиями рынка и клиентов, а также более широкими технологическими тенденциями в отрасли.

Наиболее важные технологии в портфеле Группы — это **литье под давлением**, представленное на всех производственных площадках, и **окраска**, которая осуществляется в Загребе. Загребский завод оснащен двумя модернизированными и роботизированными линиями окраски, что обеспечивает высокое качество, повторяемость и эффективность процесса.

На производственных цехах в Солине и Винтае также используется **экструзия**, в Младеновце и Тисауйвароше применяется технология **выдувного формования**, а **термоформование** присутствует только в Винтае. В отчетный период технология термоформования в Младеновце была отменена в связи со стратегическим направлением на технологии с большим рыночным потенциалом и интересом со стороны клиентов. При этом основной акцент сделан на литье под давлением как ключевой технологии, которая обеспечивает большую гибкость в дизайне, эффективность производства и лучшую адаптацию к требованиям современной автомобильной промышленности.

Хотя основной деятельностью АД Пластик Группы является производство автокомпонентов, она также предлагает своим клиентам дополнительные услуги, повышающие стоимость конечного изделия. К ним относится **сборка автомобильных деталей**, которая позволяет поставлять полностью собранные компоненты, готовые к установке в транспортные средства. Это подразумевает сложные процессы, требующие высокого уровня знаний и часто автоматизации. Поэтому дальнейшая оптимизация, улучшение поставок и сотрудничество с логистическими партнерами для удаленных мест определения являются одними из приоритетов будущего развития.

Дополнительную ценность производственным процессам придают передают технологии обработки, такие как **ультразвуковая и вибрационная сварка**, **горячее тиснение (hot stamping)**, **автоматическая склейка**, **окончательная лазерная обработка** и **автоматический контроль качества** продукции.

ЗНАЧИМЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

ЛИТЬЕ ПОД ДАВЛЕНИЕМ

Все производственные
площадки



ОКРАСКА

Загреб



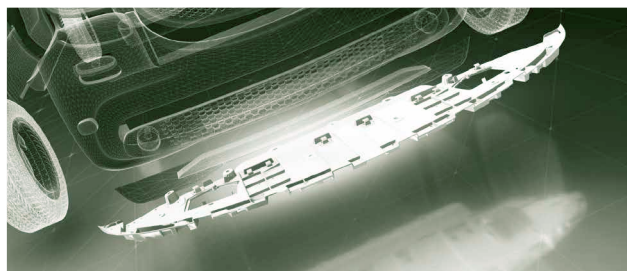
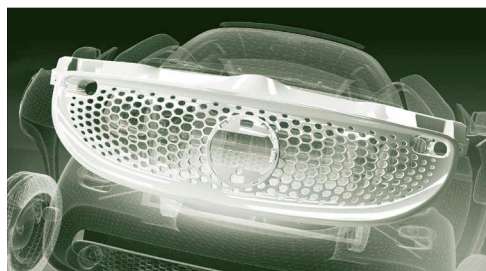
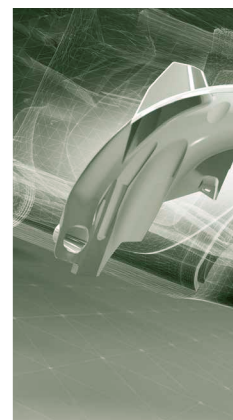
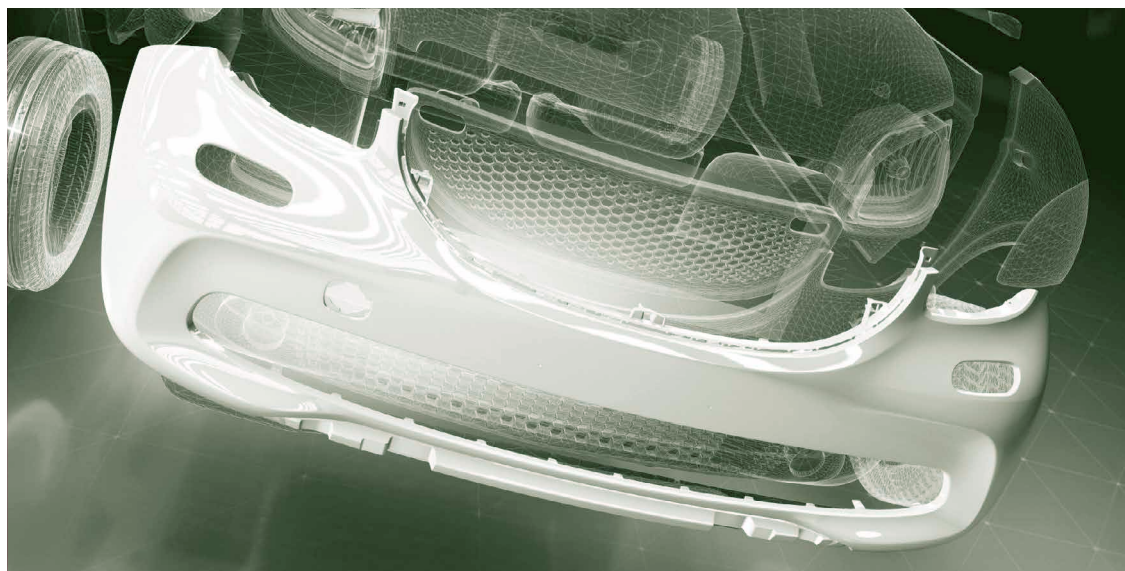
КЛЮЧЕВАЯ ПРОДУКЦИЯ

ЗНАЧИМАЯ ПРОДУКЦИЯ

(изменений по сравнению с предыдущими периодами нет)

ЭКСТЕРЬЕР

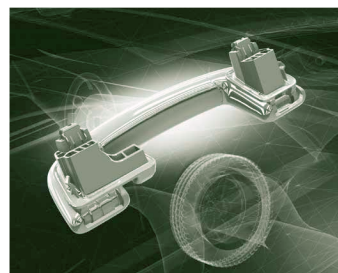
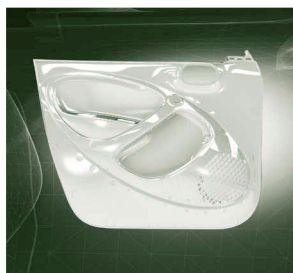
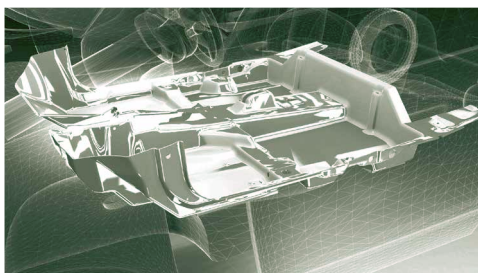
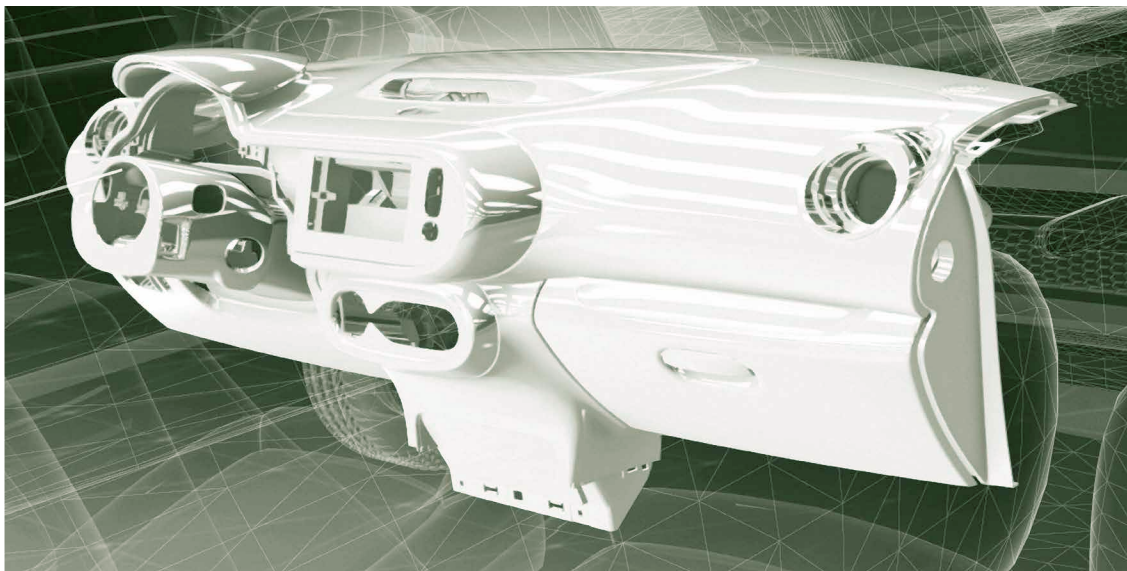
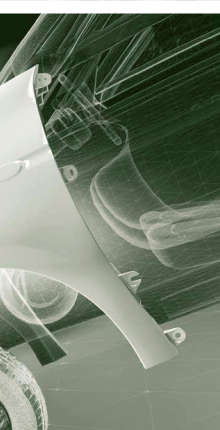
- Передние и задние бамперы
- Передние решетки и воздухопроводы
- Накладки на брызговики и облицовки порога
- Спойлеры
- Обивки крышки багажника (*tailgate*)
- Кронштейны подсветки номерных знаков
- Подкладки шасси и батарей
- Дефлекторы, кронштейны мотора вентилятора охлаждения
- Каналы распределения воздуха



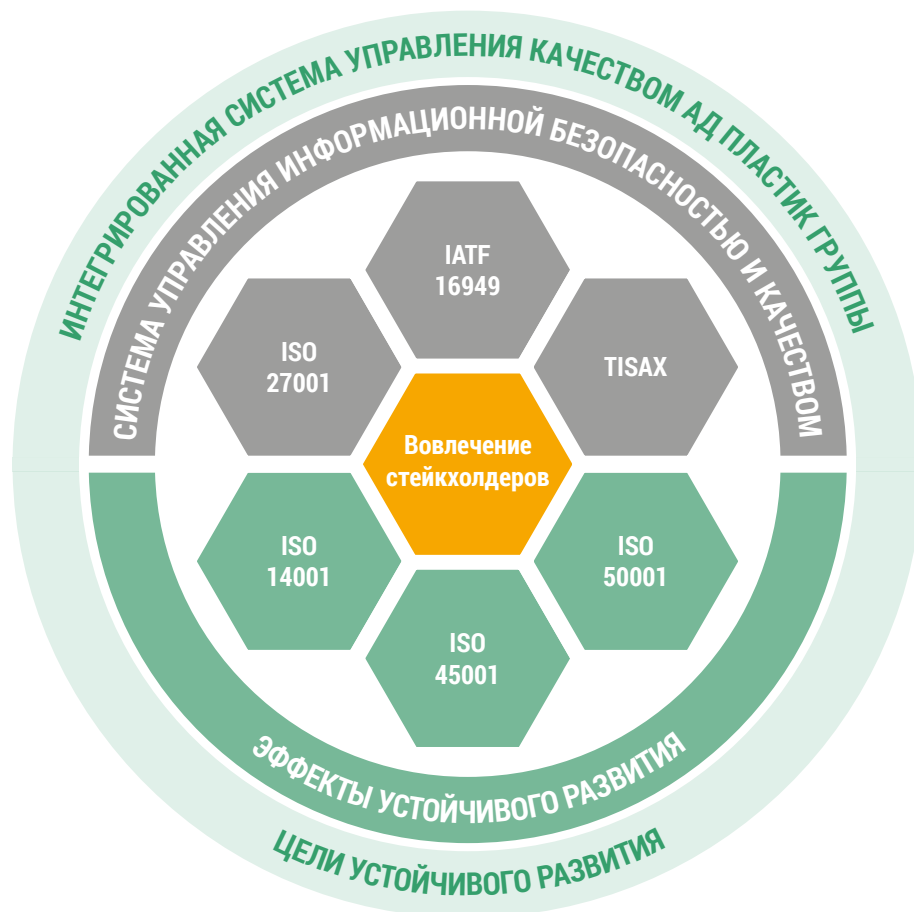
КЛЮЧЕВАЯ ПРОДУКЦИЯ

ИНТЕРЬЕР

- Обивки дверей
- Центральная консоль
- Панель приборов и соответствующие детали
- Поручни
- Уплотнители опускного стекла
- Мелкие литейные детали



УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ



Качество продукции и процессов является основой конкурентоспособности в автомобильной промышленности. Поэтому система управления качеством, соответствует международно признанным стандартам. Подвергается регулярным проверкам и предполагает постоянные улучшения для обеспечения удовлетворенности клиентов,

полного соблюдения нормативных требований и совершенства во всех аспектах бизнеса.

Политика управления качеством четко определяет принципы, ответственности и цели организации в отношении интегрированного подхода к улучшению качества.

АУДИТЫ И РЕСЕРТИФИКАЦИЯ

В течение отчетного периода были проведены все необходимые **ре-сертификационные и надзорные аудиты** на уровне Группы, при этом независимые сертификационные органы подтвердили высокую эффективность системы управления качеством.

На заводе АД Пластик в Тольятти после перерыва была успешно проведена повторная сертификация со стороны сертификационного органа DQS, в результате чего были обновлены сертификаты в области экологического менеджмента и управления качеством.

НАДЗОР СО СТОРОНЫ КЛИЕНТОВ

Помимо внешних сертификационных аудитов, **клиенты проводят регулярные оценки и надзор** производственных процессов, чтобы обеспечить постоянство качества и соответствие их требованиям. В отчетный период было проведено **16 аудитов со стороны клиентов в Солине и Загребе**, а также **один в Венгрии**, все из которых были оценены как удовлетворительные, без критических несоответствий.

Данные результаты и положительная обратная связь клиентов дополнительно подтверждают высокий уровень **качества продукции и производственных процессов** в АД Пластик Группе. Благодаря системному подходу и дальнейшему совершенствованию компания обеспечивает долгосрочную устойчивость бизнеса и превосходство во всех сегментах качества.

СЕРТИФИКАТЫ

АД Пластик Группа создала надежную систему управления качеством, которая включает в себя признанные на международном уровне стандарты:

Конкретная область постоянного совершенствования	Применяемые стандарты
Менеджмент качества в автомобильной промышленности	IATF 16949 (все производственные площадки)
Экологический менеджмент	ISO 14001 (все производственные площадки)
Менеджмент охраны здоровья и безопасности труда	ISO 45001 (Хорватия и Сербия)
Энергетический менеджмент	ISO 50001 (Хорватия и Сербия)
Управление информационной безопасностью	ISO 27001 (Хорватия и Сербия)
Информационная безопасность в автомобильной промышленности	TISAX® (Хорватия и Венгрия)

АД Пластик Тиса в Венгрии впервые внедрила стандарт **TISAX** в 2024 году, еще больше улучшив структуру безопасности управления информацией в соответствии с отраслевыми требованиями.



ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

ИНЖЕНЕРНОЕ ПРЕВОСХОДСТВО НА СЛУЖБЕ ПРОГРЕССА

ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

Отчетный год принес значительный прогресс в деятельности в области исследований и разработок, дополнительно укрепив позицию АД Пластик Группы как надежного партнера в автомобильной промышленности.



Успешно реализованы все ключевые проекты для мировых производителей автомобилей, как в роли **разработчика и производственного партнера (Full Service Supplier - FSS)**, так и **поставщика по спецификациям клиентов (Build to Print - BTP)**.

В сегменте электрических автомобилей завершена деятельность по разработкам ключевых компонентов экстерьера, оптимизируя вес и энергетическую эффективность автомобиля. В сегменте SUV и кроссоверов были реализованы сложные инженерные и производственные адаптации относительно компонентов экстерьера и интерьера, в соответствии с самыми строгими стандартами безопасности и дизайна.

Успешно разработаны **спойлеры** для нескольких моделей автомобилей и **эстетические рейлинги на крышу** для одного автомобиля из Группы Stellantis. Особый прорыв был достигнут с использованием материала PMMA при изготовлении рейлинга на крышу, видимого компонента, сделанного из экологически чистого материала, который

обеспечивает **долговечность, стойкость к ультрафиолетовому излучению и возможность переработки**. Эта инновация дополнительно повышает прочность, эстетическое и воспринимаемое качество, а также снижает массу автомобиля и потребление энергии. Указанный технологический прогресс был официально представлен общественности компанией Stellantis, что подтверждает качество, инновационность и устойчивость решений АД Пластик Группы.

В рамках одного из значимых проектов особое внимание было уделено применению тампонной печати с двухцветным нанесением и защитным слоем лака, что обеспечивает долговечность, износостойкость и снижает необходимость в дополнительных производственных операциях. Эта технология обеспечивает точное нанесение на сложные поверхности, высокое качество, гибкость, устойчивость к внешним условиям и износу. Дополнительно, монтаж зажимов был осуществлен через **автоматизированные роботизированные станции, что гарантирует**

высокий уровень повторяемости и энергоэффективность производства.

Проекты компании также охватили премиум-сегмент автомобилей, ориентируясь на разработку сложных интерьеров, которые сочетали эстетику и функциональность. Заключение новых сделок на разработку ключевых компонентов экстерьера дополнительно подтверждает позицию компании как одного из ведущих поставщиков автомобильной промышленности в этом регионе Европы.

Смотря в будущее, приверженность **инновациям, использованию устойчивых материалов и снижению углеродного следа** остается основным направлением. Разработка передовых полимеров и интеграция **умных полимеров с электронными компонентами** будет способствовать эволюции подключенных и автономных автомобилей. Развитие талантов и оптимизация процессов остаются ключевыми для долгосрочного успеха и адаптации к промышленным изменениям.



ПУТЬ К НОВЫМ РЫНКАМ И БИЗНЕС- ВОЗМОЖНОСТЯМ

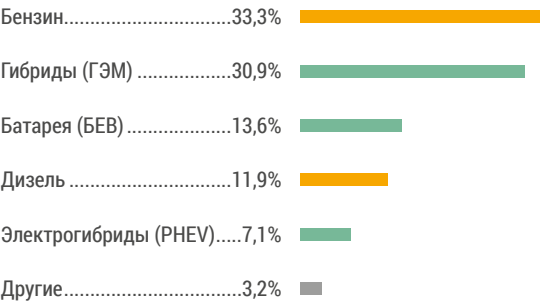
ПРОДАЖИ И РЫНОК

Автомобильная промышленность остается одним из важнейших экономических секторов Европейского Союза, генерируя более 7,5 процента ВВП и обеспечивая 13,2 миллиона рабочих мест.

Автопром занимает 10,3 процента всех работников в производстве, а с 72,8 млрд EUR, которые инвестированы в исследования и разработки, составляет 33 процента всех европейских инвестиций в инновации. Несмотря на макроэкономические вызовы и изменения в регулировании, отрасль продолжает адаптироваться к требованиям рынка.

В течение 2024 года европейский автомобильный рынок зафиксировал скромный рост на 0,8 процента, с общим числом в 10,6 миллиона новых зарегистрированных автомобилей. Рост в Испании составил 7,1 процента, в то время как Франция (-3,2 процента), Германия (-1 процент) и Италия (-0,5 процента) зафиксировали падение продаж, что отражает экономическую неопределенность и изменения в предпочтениях покупателей.

Спрос меняется – гибридные автомобили показывают сильный рост, в то время как продажи батарейных электрических автомобилей (BEV) замедляются. BEV составляют 13,6 процента рынка, что является падением на 5,9 процента по сравнению с предыдущим годом, в то время как продажи гибридов выросли на 20,9 процента, с долей в 30,9 процента на европейском рынке. Таким образом, гибриды значительно приблизились к бензиновым автомобилям, которые все еще занимают наибольшую долю – 33,3 процента, с большим потенциалом для их преобладания. Доля дизельных автомобилей сократилась до 11,9 процента, а электрифицированных гибридов (PHEV) до 7,1 процента.



Регуляторные давления также продолжают формировать рынок, включая внедрение стандартов Euro 7, что увеличивает производственные расходы и требует адаптации моделей автомобилей. Кроме того, волатильность цен на энергоносители и сырье, а также проблемы в цепочках поставок усложняют планирование и оптимизацию производства.

Отрасль по-прежнему ищет оптимальное направление для развития силовых установок. Вместо полной электрификации производители все больше инвестируют в гибридные варианты, отвечая на предпочтения покупателей и требования регуляторов.

Лидеры рынка

Группа Volkswagen сохранила лидерскую позицию с 26,7 процента рыночной доли на рынке ЕС, что представляет собой рост на 3,2 процента по сравнению с предыдущим годом. Шкода, Cupra и Porsche демонстрируют рост продаж, в то время как Audi фиксирует падение. Stellantis остается вторым крупнейшим производителем в Европе, однако его рыночная доля снизилась с 17,8 процента до 16,4 процента из-за общего снижения продаж на 7,2 процента. Группа Renault немного увеличила свою рыночную долю с 10,9 процента до 11,0 процента, с ростом продаж на 1,3 процента.

Бизнес-результаты и стратегическое развитие

В 2024 году АД Пластик Группа заключила новые сделки на сумму 54,8 млн EUR с клиентами Stellantis, Ford и SMP Automotive. Планируемая продолжительность проектов составляет от четырех до двенадцати лет, что обеспечивает стабильность портфеля. Помимо расширения деятельности на европейском рынке, также начаты поставки продукции на новые рынки Египта и Вьетнама, а также осуществляются поставки запасных частей в Техас, США.

Ключевыми клиентами остаются Stellantis, Группа Renault, Ford, Suzuki и Группа VW, включая Audi, Bentley и Hella. Начало серийного производства новых моделей Alfa Romeo, Citroën, Dacia и Suzuki стало значимым событием прошедшего года, в то время как задержка производства нескольких моделей Stellantis до первого квартала 2025 года оказала влияние на планирование производственных мощностей.

Адаптация и оптимизация

АД Пластик Группа продолжает оптимизацию производственных мощностей в Солине, обеспечивая долгосрочную операционную эффективность и адаптацию к потребностям ключевых клиентов. Помимо расширения портфеля заключенных сделок, активно исследуются возможности сотрудничества с новыми клиентами на европейском рынке, адаптируясь к промышленным тенденциям и регуляторным требованиям.

Автомобильная промышленность в 2024 году была динамичной и сложной, но через стратегическую адаптацию, инвестиции в инновации и оптимизацию ресурсов АД Пластик Группа продолжила закладывать основу для долгосрочной устойчивости и конкурентоспособности.

АД Пластик Группа не предлагает продукцию или услуги, продажа которых запрещена на каком-либо рынке.

ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА КАК КЛЮЧ К СТАБИЛЬНОСТИ



ПРОИЗВОДСТВО

Отчетный период сопровождался множеством вызовов в производственной деятельности, включая значительные колебания заказов и рыночную волатильность.

АД Пластик Группа успешно управляла сложными производственными процессами, сочетая индустриализацию новых проектов с оптимизацией серийного производства.





КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ

- **Индустриализация девяти новых проектов**, несмотря на перенос планируемых сроков со стороны клиентов, что многократно увеличивает сложность управления производственными процессами
- **Адаптация серийного производства** в условиях волатильности заказов и удлиненных сроков поставки, с заказом материалов за шесть месяцев вперед
- **Завершение серийного производства** нескольких крупных проектов, планирования запасов и минимизация потерь в условиях рыночной нестабильности
- **Оптимизация производственной и себестоимостной эффективности**, несмотря на более сложные процессы и более высокие стандарты клиентов
- **Внедрение автоматизации и цифровизации**, включая роботизированные сборочные линии, которые повышают повторяемость и точность изготовления
- **Управление сложными проектами**, включая **пробные и валидационные рабочие задания**, с повышенными требованиями в процессе окраски
- **Поддержание высокого уровня конкурентоспособности**, несмотря на глобальные рыночные вызовы и колебания рабочей силы
- **Снижение воздействия на окружающую среду** через **более энергоэффективные процессы и оптимизацию материалов**

Особое внимание уделялось адаптации гибкого производства к **меняющимся рыночным условиям**, обеспечению высоких стандартов качества и конкурентоспособности в глобальной цепочке поставок. Устойчивое развитие остается приоритетом за счет **сокращения отходов, оптимизации потребления энергии и вторичной переработки материалов**.

Такой подход обеспечивает **непрерывный рост, укрепление конкурентоспособности и долгосрочную стабильность бизнеса**, что соответствует целям АД Пластик Группы.

УМНЫЕ МАРШРУТЫ И ОПТИМИЗАЦИЯ РЕСУРСОВ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ПОСТАВКИ



ЛОГИСТИКА

Волатильность на рынке оказала значительное влияние на цепочки поставок в автомобильной промышленности, но успешное управление сложными логистическими вызовами обеспечило своевременную поставку, оптимизацию запасов и минимизацию потерь в рассматриваемый период.





КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ

- **Индустриализация новых проектов** с управлением логистическими потоками и оптимизацией распределения, при этом для некоторых проектов сроки были перенесены непосредственно перед началом серийного производства
- **Более сложные логистические потоки**, включая сотрудничество с логистическими партнерами и поставки через пункты сбора заказов у клиентов
- **Влияние природных бедствий**, в первую очередь наводнений в Испании, которые временно затруднили продолжение производства и поставку товаров
- **Поддержание высокого логистического рейтинга** по оценкам клиентов
- **Улучшение сотрудничества с логистическими партнерами** и оптимизация транспортных затрат
- **Запуск серийного производства новых проектов** и поддержка в оптимизации затрат и качества
- **Снижение экологического следа** путем улучшения транспортных маршрутов и более эффективного использования ресурсов

АД Пластик Группа продолжает укреплять свои логистические процессы и сеть логистических партнеров, совершенствуя цепочку поставок и оптимизируя затраты, обеспечивая стабильность и конкурентоспособность в глобальной среде.

РИСКИ И ВОЗМОЖНОСТИ

Риски, которые осознает АД Пластик Группа в своей деятельности, зависят от внешних и внутренних факторов. Своевременное выявление, мониторинг и управление рисками влияют на результаты бизнеса, а также на окружающую среду и изменение климата.

Постоянные улучшения в области управления рисками являются основополагающим рычагом успешного управления бизнесом в целом. В то время как влияние компании на внешние факторы ограничено, внутренние факторы подвергаются воздействию посредством постоянного развития деловой политики и процедур.

ТИПЫ РИСКОВ

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ РИСКИ	Рыночный риск
	Риск деловой среды
	Риск конкуренции
	Риск зависимости от одного клиента
	Технологический риск
	Регуляторные риски
ОПЕРАЦИОННЫЕ РИСКИ	Риск перебоев в поставках
	Риск нехватки рабочей силы
	Риск неисполнения договорных обязательств
	Киберриски
	Риск инфекционных заболеваний
ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ	Валютный риск
	Процентный риск
	Ценовой риск
	Кредитный риск
	Риск ликвидности
РИСКИ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ	Климатические риски
	Репутационные риски

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

АД Пластик Группа выявляет, анализирует и отслеживает ключевые бизнес-риски, включая экологические, социальные и управленческие (ESG) риски. В рамках процедуры **Управление рисками и возможностями** определена методология выявления, анализа и управления рисками бизнес-процессов, и она обеспечивает достижение запланированных результатов и снижение негативных последствий. Список рисков регулярно обновляется, а риски взаимодействуют с внутренними и внешними факторами, влияющими на бизнес.

Однако в настоящее время отсутствует централизованная система управления стратегическими рисками, которая охватывала бы рыночные, геополитические, финансовые и ESG риски структурированным образом. На практике управление этими рисками осуществляется через реактивные меры и оценки, проводимые по мере необходимости.

Для обеспечения долгосрочной устойчивости бизнеса планируется поэтапное усиление системы управления стратегическими рисками через:

- развитие системы регулярного мониторинга стратегических рисков, включая системные оценки и стратегии смягчения рисков
- внедрение инструментов для анализа рисков и возможностей в бизнес-планировании
- усиление прозрачности через приведение отчетности в соответствие со стандартами ESRS и улучшенную аналитику влияния устойчивого развития на бизнес-процессы и финансовые результаты
- цифровизацию мониторинга ключевых показателей рисков

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ РИСКИ

Стратегические риски охватывают вызовы, которые могут потенциально угрожать долгосрочным бизнес-целям компании. К ним относятся изменения на рынке, технологические инновации, политическая нестабильность, изменения в регулировании и бизнес-среде. В 2024 году особое внимание уделяется вызовам, связанным с электрификацией автомобилей, геополитической ситуацией, растущей конкуренцией и регуляторным требованиям, особенно тем, которые касаются устойчивого развития.

РЫНОЧНЫЙ РИСК

Колебания спроса и изменение тенденций в автомобильной промышленности, таких как переход на электромобили и гибридные модели, могут повлиять на деятельность компании. Переход к экологически чистым технологиям требует адаптации стратегий в отношении продукции и услуг как автопроизводителей, так и их поставщиков. Кроме того, инфляция и рост цен на ключевое сырье могут дополнительно поставить под угрозу рентабельность, а появление китайских производителей с низкими ценами на европейском рынке усиливает давление на маржу, но также открывает новые возможности.

УПРАВЛЕНИЕ

- Фокус на диверсификации портфеля продукции
- Мониторинг глобальных и региональных трендов, включая вход новых производителей на рынок ЕС
- Тесное сотрудничество с клиентами для согласования цен в соответствии с изменениями на рынке

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Разработка продукции с меньшим углеродным следом способствует долгосрочному соответствию требованиям ESG и ожиданиям инвесторов.

РИСК ДЕЛОВОЙ СРЕДЫ

Нестабильность в странах ведения бизнеса, включая макроэкономические условия, инфляцию и социальные напряженности, может повлиять на операционную и финансовую стабильность. Диверсификацией производства в нескольких странах смягчается этот риск, но это требует постоянной адаптации бизнес-практик. Этот риск особенно выражен в контексте части бизнеса на российском рынке.

УПРАВЛЕНИЕ

- Регулярный мониторинг макроэкономических показателей и адаптация операционных стратегий
- Фокус на стабильные европейские рынки с целью сокращения подверженности рисковым регионам

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Распределение бизнеса обеспечивает устойчивость компании к внешним воздействиям.

РИСК КОНКУРЕНЦИИ

Увеличение числа поставщиков в автомобильной промышленности и технологический прогресс конкуренции снижают рентабельность и долю рынка. Цена, качество и инновации остаются ключевыми факторами конкурентоспособности, а низкие цены китайских производителей создают дополнительное давление на европейском рынке.

УПРАВЛЕНИЕ

- Инвестиции в технологии и инновации с целью снижения производственных затрат
- Разработка индивидуальных решений в сотрудничестве с ключевыми клиентами
- Фокус на высоких стандартах качества и устойчивого развития как конкурентным преимуществом

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Внедрение устойчивых практик в производстве привлекает экологически осведомленных клиентов и инвесторов

► РИСК ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОДНОГО КЛИЕНТА

Историческая зависимость от одного клиента была снижена за счет диверсификации клиентского портфеля. Однако консолидация производителей в автомобильной промышленности ограничивает возможности дальнейшей диверсификации.

УПРАВЛЕНИЕ

- Заключение сделок с новыми клиентами и с клиентами с меньшей долей в доходах Группы
- Развитие долгосрочных отношений с несколькими партнерами для обеспечения стабильности доходов

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Ориентация на производителей, интегрирующих устойчивость в свои бизнес-модели, способствует долгосрочному успеху АД Пластик Группы.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ РИСК

Отставание в технологическом развитии снижает конкурентоспособность и затрудняет выполнение требований к новым транспортным средствам, в то время как экологические стандарты требуют инвестиций в технологии с меньшим углеродным следом.

УПРАВЛЕНИЕ

- Непрерывные инвестиции в новые технологии с акцентом на автоматизацию и энергоэффективность, а также на снижение углеродного следа
- Разработка продукции, соответствующей экологическим стандартам, что повышает конкурентоспособность
- Следуя технологическим трендам, уменьшается риск несоответствия нормативным требованиям и повышается энергоэффективность

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Ключевые технологии Группы не являются прямыми загрязнителями окружающей среды, что минимизирует риск несоответствия все более строгим регламентам охраны окружающей среды.

РЕГУЛЯТОРНЫЕ РИСКИ

Изменения в законодательной и регуляторной среде, такие как фискальные регламенты, трудовое законодательство и правила устойчивого развития, могут существенно повлиять на бизнес. Особенно сложными являются требования, связанные со снижением выбросов парниковых газов и соблюдением стандартов ESG. Учитывая подверженность на российском рынке, значительные регуляторные риски для Группы возникают из санкций и российских контрсанкций, а также их последствий. Хотя эти меры до сих пор не привели к изменению бизнес-модели Группы, они полностью трансформировали автомобильную промышленность в России и значительно усложнили деятельность субсидиарных компаний.

УПРАВЛЕНИЕ

- Мониторинг законодательных изменений во всех странах ведения бизнеса
- Проактивное планирование и адаптация операций для удовлетворения новых стандартов в области устойчивого развития
- Сотрудничество с отраслевыми ассоциациями для влияния на благоприятные законодательные рамки

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Особое внимание уделяется нормативным актам, требующим сокращения выбросов CO₂ и повышения энергетической эффективности. Разработка продукции с меньшим углеродным следом и возможные инвестиции в возобновляемые источники энергии соответствуют этим требованиям.

ОПЕРАЦИОННЫЕ РИСКИ

Операционные риски связаны с внутренними процессами, управлением ресурсами и внешними факторами, которые могут нарушить повседневную деятельность компании. В 2024 году особое внимание уделялось вызовам, связанным с цепочками поставок, рабочей силой и кибербезопасностью.

РИСК ПЕРЕБОЕВ В ПОСТАВКАХ

Нестабильность в цепочках поставок, вызванная геополитическими конфликтами, санкциями и изменениями на рынке, включая нехватку сырья и трудности с логистикой, может нарушить непрерывность производства. Например, наводнения в Испании в 2024 году затронули партнеров компании, что привело к меньшим задержкам поставок.

УПРАВЛЕНИЕ

- Диверсификация поставщиков и обеспечение множественных источников поставок
- Поддержание запасов безопасности для ключевых материалов, чтобы избежать простоев
- Разработка кризисных протоколов и гибких планов поставок

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Оптимизация логистики способствует более устойчивому бизнесу.

РИСК НЕХВАТКИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ

Нехватка квалифицированных сотрудников, особенно на производственных объектах в Хорватии и Европе, представляет собой вызов для поддержания операционной эффективности и производственных мощностей. Интенсификация производства новых проектов в 2024 году требовала дополнительной рабочей силы и специализированных навыков, что в условиях нехватки рабочей силы на внутреннем рынке было преодолено за счет найма иностранных работников.

УПРАВЛЕНИЕ

- Повышение привлекательности компании как работодателя и детальное планирование потребностей в наборе персонала
- Обучение и переквалификация сотрудников для специфических производственных процессов
- Сотрудничество с агентствами по трудоустройству и привлечение рабочей силы из регионов с избытком квалифицированных работников

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Развивая внутренние образовательные программы и инклюзивное трудоустройство, АД Пластик Группа способствует социальной устойчивости и долгосрочному развитию рабочей силы.



► РИСК НЕВЫПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Задержки в производстве или поставке, вызванные сбоями в цепочках поставок, кадровыми ресурсами или внешними факторами, могут негативно повлиять на репутацию компании и отношения с клиентами. В этом процессе компания подвергается рискам возможного невыполнения договорных обязательств перед клиентом, в первую очередь из-за невыполнения договорных обязательств поставщиками или задержек в производстве и поставках из-за непредвиденных обстоятельств. Несмотря на многочисленные трудности в отчетном периоде, АД Пластик Группа выполнила все договорные обязательства перед своими клиентами и поставщиками.

УПРАВЛЕНИЕ

- Строгое управление проектами и контроль сроков через усовершенствованные системы отслеживания производства
- Постоянная оценка поставщиков через мониторинг качества и стабильности поставок, а также обеспечение запасов в случае необходимости
- Увеличение прозрачности и проактивная коммуникация с клиентами, регулярные аудиты клиентов на производственных площадках Группы
- Оптимизация производственных процессов с целью уменьшения уязвимости к сбоям

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Повышение эффективности способствует надежности и устойчивости поставок.

КИБЕРРИСКИ

Увеличение числа кибератак и угроз безопасности представляет собой риск для целостности данных, бизнес-процессов и конфиденциальной информации о клиентах и партнерах.

УПРАВЛЕНИЕ

- Инвестиции в передовые системы кибербезопасности и регулярное обновление протоколов безопасности
- Обучение сотрудников важности информационной безопасности и предотвращению атак
- Регулярное тестирование систем безопасности и аудиты ИТ-инфраструктуры

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Применение цифровых технологий безопасным и устойчивым образом обеспечивает долгосрочную защиту данных и оптимизацию бизнеса.

РИСК ИНФЕКЦИОННЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ

Пандемии и другие инфекционные болезни могут вызвать сбои в работе производственных мощностей, повлиять на здоровье сотрудников и снизить эффективность бизнеса. Появление коронавируса показало, какой значительный эффект это может вызвать, и потребовало корректировок рабочих протоколов.

УПРАВЛЕНИЕ

- Внедрение мер здравоохранения и безопасности в соответствии с рекомендациями здравоохранительных органов
- Разработка кризисных планов для управления пандемическими ситуациями и регулярная ежегодная оценка
- Гибкость в организации труда, включая варианты удаленной работы для административных подразделений

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Забота о здоровье и безопасности сотрудников способствует социальной ответственности и устойчивости компании к внешним потрясениям.

ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ

Финансовые риски охватывают вызовы, которые могут угрожать финансовой стабильности компании, такие как значительные изменения валютных курсов, рост процентных ставок, задержки во взимании платы по дебиторской задолженности и тому подобное. В 2024 году особое внимание уделялось рыночным тенденциям, изменениям курса российской рубля, движению процентных ставок и поддержанию ликвидности компании. Управление этими рисками централизовано и осуществляется в финансовой службе материнской компании, которая управляет деятельностью на национальном и международном финансовом рынке и консолидирует денежные потоки субсидиарных компаний Группы.

ВАЛЮТНЫЙ РИСК

Валютный риск значительно снизился с переходом Хорватии на евро, но международная деятельность и тот факт, что часть компаний Группы находится за пределами ЕС или использует валюту, отличную от евро, все еще несут определенные валютные риски. Группа подвержена изменениям валютных курсов EUR/RUB, EUR/HUF, EUR/RSD и EUR/LEI, что может повлиять на финансовые результаты, особенно в результате рыночной волатильности и геополитических воздействий.

В 2024 году наибольшее негативное влияние на финансовые результаты Группы оказала девальвация рубля по отношению к евро. Тем не менее, благодаря согласованным механизмам с клиентами, значительные изменения валютного курса рубля компенсируются через корректировку продажных цен, что снижает негативное финансовое воздействие.

УПРАВЛЕНИЕ

- Балансировка открытых валютных позиций по каждой валюте в рамках позиций баланса
- Согласование продажных цен для евро-компоненты с изменениями курса евро относительно валюты продажи, что обеспечивает защиту рентабельности
- Регулярный мониторинг валютных рынков и проведение анализов для обеспечения гибкости в управлении валютными рисками

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Стабильное управление валютными рисками способствует более устойчивому росту и снижает уязвимость компании к изменениям в глобальной экономической среде. Установленные механизмы корректировки цен обеспечивают устойчивость бизнеса к долгосрочным макроэкономическим изменениям, в то время как постоянная оценка рисков позволяет принимать своевременные решения, поддерживающие финансовую стабильность.

* Дополнительная информация об управлении этим риском доступна в примечаниях к финансовой отчетности на страницах [235](#) и [295](#).

ПРОЦЕНТНЫЙ РИСК

Рост процентных ставок может увеличить затраты на финансирование, что снижает рентабельность и ограничивает доступность капитала для инвестиций. Хотя в 2024 году процентные ставки начали снижаться после погашения старых кредитов с низкими (фиксированными) процентными ставками и новых заимствований с более высокими процентными ставками, затраты на финансирование увеличились.

УПРАВЛЕНИЕ

- Переговоры о более выгодных условиях заимствования, включая переменную процентную ставку в условиях высоких ставок и фиксированную в условиях низких ставок
- Рефинансирование существующих кредитных обязательств в соответствии с рыночными условиями с целью оптимизации затрат на финансирование
- Перенос части инвестиций в долгосрочные проектные активы на покупателя

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Снижение финансовых затрат позволяет перераспределить ресурсы на устойчивые проекты и снижает давление на операционные маржи.

► ЦЕНОВОЙ РИСК

Изменения цен на сырье и энергоносители могут существенно повлиять на затраты на производство и рентабельность компании. В отчетный период продолжались сильные инфляционные давления, в первую очередь на услуги и затраты труда.

УПРАВЛЕНИЕ

- Долгосрочные контракты с поставщиками для стабилизации стоимости сырья
- Перенос увеличенных расходов на клиентов в соответствии с контрактными условиями

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Повышенное использование переработанных материалов и оптимизация энергетической эффективности снижают затраты и улучшают экологическую ответственность.

КРЕДИТНЫЙ РИСК

Риск неплатежей со стороны клиентов может привести к проблемам с денежными потоками и снижению ликвидности компании. АД Пластик Группа сотрудничает с надежными клиентами, являющимися финансово стабильными компаниями, что минимизирует риск взимания платы и гарантирует погашение дебиторской задолженности в согласованные сроки. Кредитный риск, связанный с выданными займами, находится под контролем компании, поскольку это займы, выданные субсидиарным компаниям, в которых материнская компания является единственным владельцем.

УПРАВЛЕНИЕ

- Заключение сделок с клиентами с высоким финансовым рейтингом
- Мониторинг сроков погашения дебиторской задолженности и своевременные действия в случае задержек

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Стабильное управление кредитным риском позволяет лучше планировать денежные потоки и снижает финансовые риски.

РИСК ЛИКВИДНОСТИ

Невозможность своевременно выполнить обязательства перед кредиторами может поставить под угрозу деятельность компании. Поэтому АД Пластик Группа поддерживает оптимальные объемы денежных средств на счете, а также обеспечивает доступные кредитные линии. Риск ликвидности может возрасти в условиях роста инфляции и сокращения доступа к финансированию.

УПРАВЛЕНИЕ

- Проактивное управление денежными потоками посредством регулярного планирования на ежемесячной, ежеквартальной и ежегодной основе
- Обеспечение дополнительных кредитных линий и резервов для обеспечения доступности необходимых финансовых ресурсов
- Повышение гибкости в условиях взимания платы и осуществления оплаты для оптимизации денежного потока в периоды интенсивных инвестиций

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Стабильное управление ликвидностью позволяет компании поддерживать финансовую стабильность и финансировать устойчивые проекты в долгосрочной перспективе, а также снижает зависимость от дорогостоящих краткосрочных источников финансирования.

* Дополнительная информация об управлении этим риском доступна в примечаниях к финансовой отчетности на страницах [236](#) и [295](#).

РИСКИ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Риски с точки зрения устойчивого развития относятся к вызовам, связанным с экологическими, социальными и управленческими аспектами деятельности. Эти риски становятся все более значимыми из-за роста регуляторных требований, ожиданий инвесторов и изменений в потребительских предпочтениях. В 2024 году особое внимание уделялось климатическим рискам и рискам, связанным с репутацией компании.

КЛИМАТИЧЕСКИЕ РИСКИ

Климатические риски приобретают все большее значение не только из-за требований законодательства, но и из-за изменений в потребительских предпочтениях, которые ожидают продукты с меньшим углеродным следом. Регулирование ЕС приводит к дополнительным затратам, но также создает возможности для дифференциации на рынке. Увеличение количества экстремальных погодных явлений, таких как наводнения в Испании в 2024 году, которые повлияли на одного из ключевых поставщиков, подчеркивает важность адаптации бизнес-стратегии. АД Пластик Группа отвечает на эти вызовы разработкой экологически чистой продукции, сотрудничеством с поставщиками по внедрению устойчивых практик и постоянным мониторингом регуляторных изменений для сохранения конкурентоспособности на европейском рынке.

УПРАВЛЕНИЕ

- Внедрение мер по снижению выбросов CO₂ на производственных площадках
- Сотрудничество с поставщиками, реализующими устойчивые практики и снижающими свой экологический след
- Потенциальные инвестиции в энергоэффективность и использование возобновляемых источников энергии
- Увеличение доли новых материалов с низким углеродным следом
- Регулярная оценка внутренних процедур с учетом частоты и возможного воздействия на безопасность и бизнес

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Инвестиции в устойчивые практики способствуют соблюдению норм ЕС в области изменения климата и повышают устойчивость компании к климатическим рискам.

РЕПУТАЦИОННЫЕ РИСКИ

Репутационный риск становится все более значимым на фоне растущих ожиданий со стороны рынка и регулирующих органов в отношении устойчивого развития и может повлиять на доступ к рынкам, заключение новых сделок и привлечение инвесторов. Помимо восприятия связей с российским рынком, к репутационным вызовам относятся несоблюдение ESG-требований, таких как соответствие нормам ЕС по выбросам и устойчивому развитию, а также прозрачность в отчетности по устойчивым практикам.

УПРАВЛЕНИЕ

- Повышение прозрачности за счет улучшенной отчетности в соответствии со стандартами ERSR и таксономией ЕС
- Активное взаимодействие с клиентами и регулируемыми органами для обеспечения соответствия рыночным ожиданиям
- Регулярное обновление целей в области устойчивого развития в соответствии с международными стандартами
- Проведение регулярных оценок ESG-соответствия в цепочке создания стоимости и в операционной деятельности

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: Прозрачность и проактивное управление практиками ESG обеспечивают долгосрочную позицию на рынке и снижают риски штрафов со стороны регулирующих органов и потери клиентов. Благодаря улучшению практики устойчивого развития и прозрачности обеспечивается конкурентное преимущество и повышается доверие стейкхолдеров компании.



ВОЗМОЖНОСТИ

Разработка и производство полимерных компонентов для автомобильной промышленности традиционно не рассматривались как ключевой фактор в снижении углеродного следа. Однако в условиях глобальных целей по декарбонизации автопром все больше инвестирует в разработку более легких автомобилей, что способствует замене металлических деталей полимерными решениями. Эта тенденция открывает значительные возможности для АД Пластик Группы, особенно в контексте инноваций в материалах и повышения энергоэффективности транспортных средств.

Возрастающая потребность в устойчивых решениях наряду с развитием электрификации, автономного вождения и цифровой взаимосвязанности увеличивает спрос на специализированные полимерные компоненты. Это открывает возможности для расширения продуктового портфеля и углубления сотрудничества как с текущими, так и с новыми клиентами.

Дополнительно, выход новых производителей, в основном китайских компаний, на европейский рынок меняет конкурентную динамику и открывает новые возможности. Их потребность в местных поставщиках может открыть возможности для сотрудничества — как через прямые поставки компонентов, так и посредством адаптации существующих технологий к их требованиям.

Геополитическая стабилизация и возможное завершение конфликта в Европе могут дополнительно стимулировать экономический рост и укрепление цепочек поставок, снижая неопределенность в бизнесе. С другой стороны, рыночные возможности выходят за рамки автопрома — разработка новых материалов, цифровизация производственных процессов и растущая потребность в устойчивых решениях открывают перспективы в таких секторах, как строительство, транспорт и энергетика.

С развитием новых технологий и материалов, цифровизация и роботизация продолжают повышать стандарты отрасли, обеспечивая лучшую производительность, безопасность и качество продукции. В этом контексте АД Пластик Группа получает возможность дополнительно укрепить свою позицию инновационного и надежного партнера на рынке в предстоящие годы.

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2024 ГОД

Наблюдаемый финансовый год принес продолжение положительного тренда роста и стабилизации, что видно из представленных промежуточных отчетов в течение года, подтверждая устойчивость и стратегическую направленность АД Пластик Группы. Достигнутые результаты ясно указывают на дальнейшее укрепление рыночных позиций и создание основы для устойчивого роста в будущем.

Доходы Группы в 2024 году составили 152,44 млн EUR, что представляет рост на 17,9 процента по сравнению с предыдущим годом. Доходы материнской компании выросли на 22,9 процента и составили 116,03 млн EUR. Новые проекты являются ключевым двигателем роста доходов и будут способствовать укреплению бизнес-результатов в 2025 году и последующих периодах по мере реализации согласованных объемов, с дополнительным увеличением загрузки производственных мощностей и рентабельности.

EBITDA Группы составила 13,41 млн EUR, что на 86,03 процента больше по сравнению с прошлым годом. EBITDA материнской компании увеличилась на 123,15 процента, достигнув 7,68 млн EUR. Продажа оснастки, изготовленной для проектов, которые в отчетном периоде

вышли в серийное производство, оказала значительное влияние на рост EBITDA.

Чистая прибыль Группы составила 2,13 млн EUR, что представляет собой значительный прогресс по сравнению с прошлым годом, когда был зафиксирован чистый убыток. Одновременно чистая прибыль материнской компании составила 0,40 млн EUR, главным образом из-за обесценения инвестиций в субсидиарную компанию ООО АДП в Младеноваце. В противном случае чистая прибыль материнской компании составила бы 2,68 млн EUR.

Замена старых моделей автомобилей новыми в серийном производстве румынского завода повлияла на результаты аффилированной компании, которая в отчетном году получила чистую прибыль в размере 6,18 млн EUR, тем самым скромнее внесла вклад в результаты Группы по сравнению с предыдущим годом. На результаты материнской компании также отразилось решение о выплате меньшей суммы дивидендов. Однако с годовым производством новых моделей в 2025 году ожидается положительное влияние на загруженность мощностей и финансовый эффект румынской компании, а также на результаты материнской компании и АД Пластик Группы. ►

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

► Увеличенный уровень задолженности, связанный с финансированием проектной и инвестиционной деятельности, вместе с более высокими средними затратами на заимствования, оказал влияние на рост процентных расходов в 2024 году. Однако значительное сокращение доли заемных средств в последнем квартале, снижение базовых процентных ставок и продолжение тенденции уменьшения долгов приведут к снижению расходов на финансирование в 2025 году.

Проектная деятельность и деятельность по индустриализации играли ключевую роль в отчетном периоде и в значительной степени повлияли на мощности, внутренние ресурсы и затраты. Учитывая проекты, серийное производство по которым начинается в 2025 году и чей полный вклад в

результаты деятельности еще предстоит получить, операционная и финансовая эффективность значительно улучшатся в будущем периоде.

Продажная деятельность по-прежнему очень динамична и активно ориентирована на европейский рынок, с устойчивым поступлением новых сделок. Достигнутые результаты Группы подтверждают успешное направление бизнеса и открывают возможности для дальнейшего улучшения прибыльности. Продолжаются инвестиции в разработки и оптимизацию мощностей, одновременно укрепляя финансовую стабильность и операционную эффективность. Несмотря на существующие рыночные вызовы, благодаря сильной стратегии адаптации, компания остается на пути устойчивого и долгосрочного роста.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Показатели (в 000 EUR)	АД Пластик Группа			АО АД Пластик		
	2023 г.	2024 г.	Индекс	2023 г.	2024 г.	Индекс
Доходы от продаж	123.832	147.967	119,49	89.388	111.152	124,35
Прочие доходы	5.476	4.476	81,74	5.060	4.877	96,38
Операционные расходы	132.371	149.841	113,20	98.301	118.928	120,98
EBITDA*	7.210	13.413	186,03	3.440	7.676	223,15
Чистая прибыль/убыток	-1.273	2.133	-	1.040	397	38,17
NFD*	45.884	40.345	87,93	43.928	37.598	85,59
Маржа EBITDA*	5,58%	8,80%	322 bps	3,64%	6,62%	297 bps
Маржа чистой прибыли*	-0,98%	1,40%	-	1,10%	0,34%	-76 bps
ROE*	-1,26%	2,16%	-	1,15%	0,43%	-71 bps
Capex*	8.860	12.907	145,68	7.349	11.348	154,41

* Помимо показателей, определенных Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), АД Пластик Группа также использует в своих отчетах альтернативные показатели эффективности. Обзор и определение показателей, используемых в настоящем документе, приведены на страницах [49](#) и [50](#).

ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ

Операционные расходы (в 000 EUR)	АД Пластик Группа			АО АД Пластик		
	2023 г.	2024 г.	Индекс	2023 г.	2024 г.	Индекс
Изменения стоимости остатков незавершенного производства и готовой продукции	227	-418	-	85	-41	-
Затраты на сырье и материал	66.677	64.871	97,29	45.059	45.904	101,88
Себестоимость проданных товаров	7.223	24.229	335,44	11.922	27.850	233,60
Затраты на услуги	12.122	11.726	96,73	8.900	8.354	93,87
Затраты на персонал	31.980	34.638	108,31	22.708	24.175	106,46
Амортизация	10.273	10.811	105,24	7.293	8.290	113,67
Прочие операционные затраты	3.767	3.960	105,12	2.278	4.155	182,40
Резервы на риски и расходы, нетто	-136	1	-	-136	1	-
Обесценение кредитов и дебиторской задолженности покупателей	238	23	9,78	192	240	125,00

ЧИСТЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

Чистый финансовый результат (в 000 EUR)	АД Пластик Группа			АО АД Пластик		
	2023 г.	2024 г.	Индекс	2023 г.	2024 г.	Индекс
ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ	199	271	136,02	5.337	4.065	76,17
Доходы от процентов	199	271	136,02	377	595	157,76
Дивиденды	-	-	-	4.960	3.470	69,97
ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ	2.349	2.917	124,20	672	1.323	196,96
Отрицательные курсовые разницы	1.451	1.323	91,16	20	3	14,61
Расходы в виде процентов	898	1.595	177,58	652	1.320	202,56
ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ	-2.150	-2.647	123,11	4.665	2.742	58,77

Выраженное ослабление рубля в течение всего года, вместе с его волатильностью и ослаблением форинты, привело к значительным курсовым разницам на уровне Группы, хотя они все же были ниже по сравнению с прошлым годом. В отчетный период значительно возросли также расходы на проценты, прежде всего из-за роста средней процентной ставки по заимствованиям,

а также из-за уровня финансового долга в течение года. Низкая дивидендная выплата от аффилированной компании в Румынии, рост процентных расходов оказали значительное влияние на финансовые результаты материнской компании.

ФИНАНСОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

Сокращенный баланс (в 000 EUR)	АД Пластик Группа			АО АД Пластик		
	31.12.2023 г.	31.12.2024 г.	Индекс	31.12.2023 г.	31.12.2024 г.	Индекс
АКТИВЫ	189.136	180.877	95,63	163.528	157.704	96,44
Долгосрочные активы	124.117	123.919	99,84	116.522	115.403	99,04
Краткосрочные активы	65.019	56.958	87,60	47.006	42.301	89,99
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	90.672	81.970	90,40	72.413	66.159	91,36
Долгосрочные обязательства	33.501	20.635	61,60	29.668	17.748	59,82
Краткосрочные обязательства	57.171	61.335	107,28	42.745	48.411	113,26
КАПИТАЛ	98.464	98.908	100,45	91.115	91.545	100,47

Хотя в отчетный период инвестиции были значительными, в первую очередь связанными с новыми сделками, взимание платы за оснастку по новым проектам и положительный операционный денежный поток позволили существенно сократить долю заемных средств.

Мероприятия, направленные на оптимизацию графиков погашения и снижение давления краткосрочных финансовых обязательств, начатые в 2024 году, были завершены в начале 2025 года. В результате на балансе по состоянию на 31.12.2024 наблюдается неблагоприятное соотношение краткосрочного и долгосрочного финансового долга. Однако в рамках достигнутых договоренностей с кредиторами выплаты на сумму 9,39 млн EUR были распределены на последующие годы, хотя изначально их необходимо было погасить в 2025 году. Это обеспечит сбалансированную динамику погашения кредитов и укрепит финансовое положение компании.

Чистый финансовый долг Группы составляет 40,35 млн EUR, что на 5,54 млн EUR меньше по сравнению с концом 2023 года. Одновременно чистый финансовый долг материнской компании сократился на 6,33 млн EUR и составляет 37,60 млн EUR.

Показатели NFD/EBITDA как для Группы, так и для материнской компании также значительно улучшились. На уровне Группы этот показатель теперь составляет 3,01, а на уровне материнской компании – 4,90. Ожидается дальнейшее улучшение за счет продолжения сокращения доли заемных средств и роста рентабельности.

Коэффициент задолженности Группы снизился с 0,48 до 0,45 на 31.12.2024, а в материнской компании – с 0,44 до 0,42.



ИНВЕСТИЦИИ В 2024 ГОДУ

Объем реализованных инвестиций в отчетном году составил 12,91 млн EUR, что представляет собой рост на 45,7 процента по сравнению с предыдущим годом. Из общей суммы инвестиций 9,89 млн EUR было вложено в материальные активы, тогда как оставшиеся 3,01 млн EUR относятся к нематериальным активам. Основная часть инвестиций в материальные активы была направлена на специфические инвестиции и возвратную тару для новых проектов, в то время как инвестиции в нематериальные активы в основном касаются капитализированных затрат на разработку новых проектов.

С окончанием 2024 года завершается и более значительный инвестиционный цикл, связанный с новыми проектами, что приведет к значительно меньшему объему инвестиций в текущем и последующих годах. В то же время текущий уровень загрузки производственных мощностей позволяет продолжать рост производства без необходимости в значительных вложениях в оборудование, что создает пространство для повышения операционной эффективности и рентабельности.

АФФИЛИРОВАННАЯ КОМПАНИЯ EAPS

АД ПЛАСТИК ГРУППА С КОНСОЛИДАЦИЕЙ ПРИНАДЛЕЖАЩЕЙ ЕЙ ДОЛИ СОБСТВЕННОСТИ В АФФИЛИРОВАННОЙ КОМПАНИИ

Позиции (в 000 EUR)	2023 г.	2024 г.	Индекс
ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ	177.885	214.967	120,8
ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ	175.817	208.575	118,6
Затраты на материал	101.969	126.329	123,9
Затраты на персонал	39.091	43.741	111,9
Амортизация	11.173	11.992	107,3
Прочие затраты	23.584	26.513	112,4
ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ	237	286	120,3
ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ	2.335	2.983	127,8
ОБЩИЕ ДОХОДЫ	178.122	215.253	120,8
ОБЩИЕ РАСХОДЫ	178.152	211.558	118,8
Прибыль до налогообложения	-30	3.695	-
Налог на прибыль	1.244	1.561	125,6
ПРИБЫЛЬ ПЕРИОДА	-1.273	2.133	-
EBITDA	13.241	18.384	138,8

С целью представления более четкой картины о деятельности, составлен сопоставимый и сокращенный консолидированный отчет о прибылях и убытках АД Пластик Группы за 2023 и 2024 гг., с отчетом о прибылях и убытках аффилированной компании Euro Auto Plastic Systems s.r.l., Миовени, Румыния, в котором доля АО АД Пластик в собственности составляет 50 процентов.

Операционные доходы АД Пластик Группы с консолидированной принадлежащей ей долей собственности в аффилированной компании составили 214,97 млн EUR, что на 20,8 процента больше по сравнению с аналогичным периодом. Показатель EBITDA Группы составил 18,38 млн EUR.



СОКРАЩЕННЫЙ ОПУ И БАЛАНС АФФИЛИРОВАННОЙ КОМПАНИИ EAPS

Результаты EAPS включены в результаты АД Пластик Группы по методу долевого участия. Достигнутые операционные доходы этой компании выросли на 30 процента и составили 130,25 млн EUR. Однако из-за ранее упомянутого перехода на производство новых моделей автомобилей и сопутствующих расходов чистая прибыль снизилась по сравнению с аналогичным периодом и составила 6,18 млн EUR. Ожидается, что полное годовое производство новой модели при высокой загрузке мощностей окажет значительное положительное влияние на рентабельность компании в ближайшие годы.

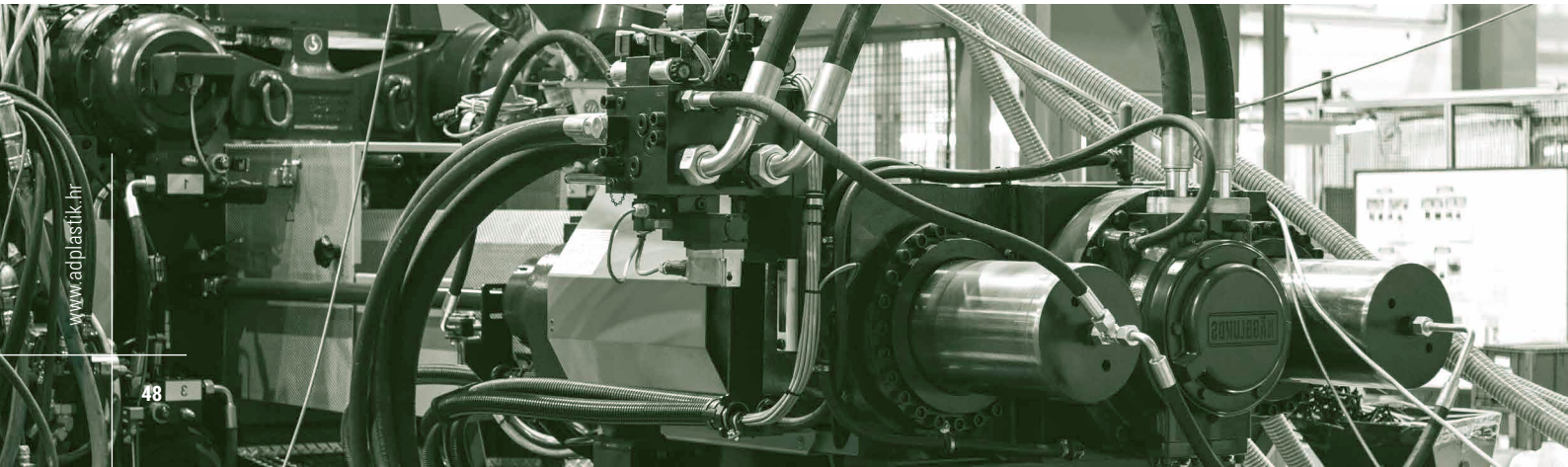
В отчетном периоде инвестиции EAPS составили 4,30 млн EUR и были в основном направлены на внедрение новых проектов и обновление парка оборудования, процесс которого начался еще в 2023 году.

Основная часть доходов EAPS формируется на румынском рынке, в то время как меньшая доля продукции поставляется на рынки Марокко, Бразилии, Колумбии, Аргентины и Турции.

Позиции (в 000 EUR)	2023 г.	2024 г.	Индекс
Операционные доходы	100.190	130.250	130,0
Операционные расходы	-89.928	-122.671	136,4
Чистый финансовый результат	105	-103	-
Прибыль до налогообложения	10.367	7.477	72,1
Налог на прибыль	-1.649	-1.295	78,5
Прибыль периода	8.718	6.183	70,9

отображено 100% реализации

Позиции (в 000 EUR)	31.12.2023 г.	31.12.2024 г.	Индекс
Долгосрочные активы	19.478	19.650	100,9
Краткосрочные активы	38.767	62.432	161,0
ИТОГО АКТИВ	58.245	82.082	140,9
Капитал + резервы	21.015	20.264	96,4
Долгосрочные обязательства и резервы	1.271	1.194	93,9
Краткосрочные обязательства	35.959	60.624	168,6
ИТОГО ПАССИВ	58.245	82.082	140,9



АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ

В дополнение к мерам финансовой эффективности, определенным Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), АД Пластик Группа также использует определенные альтернативные показатели эффективности в своих отчетах, потому что считает их полезными для анализа эффективности деятельности для инвесторов. Альтернативные показатели эффективности показывают сравнительные периоды, чтобы можно было сравнивать результаты компании за разные периоды.

EBITDA И МАРЖА EBITDA

EBITDA (прибыль до вычета процентов, налогов, износа и амортизации) - это операционная прибыль (операционные доходы за вычетом операционных расходов), увеличенная за счет амортизации материальных и нематериальных активов. Компания также отображает маржу EBITDA, которая представляет собой процент EBITDA по отношению к операционным доходам.

МАРЖА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ

Рассчитывается по соотношению реализованной чистой прибыли и операционных доходов. Компания использует этот показатель для отслеживания своей рентабельности относительно операционных доходов.

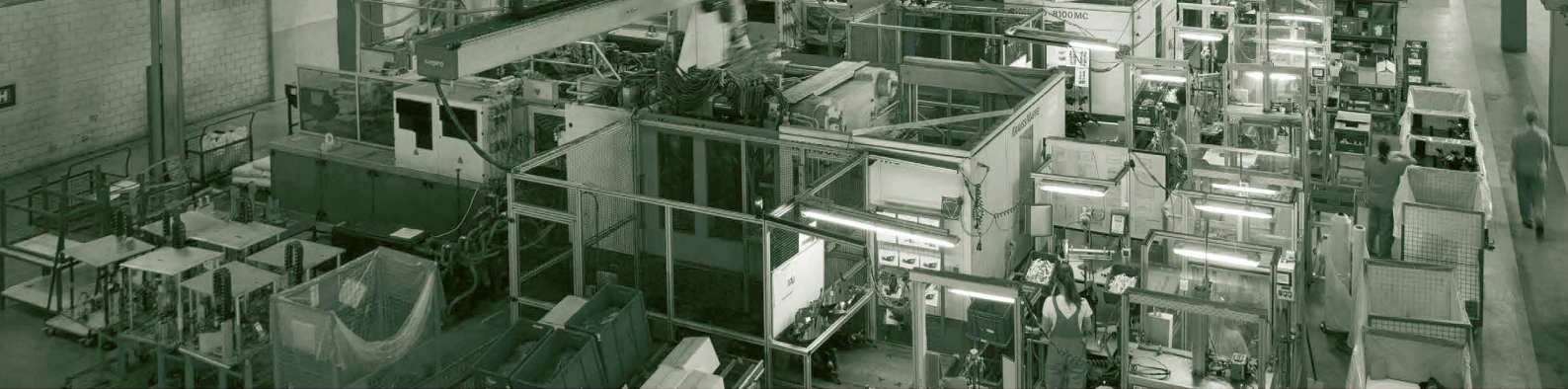
ЧИСТЫЙ ДОЛГ И ЧИСТЫЙ ДОЛГ ПО ОТНОШЕНИЮ К EBITDA

Чистый долг представляет собой сумму краткосрочных и долгосрочных обязательств перед банками, а также краткосрочные и долгосрочные кредиты небанковским компаниям за вычетом денежных средств и их эквивалентов. АД Пластик Группа использует отношение чистого долга к EBITDA

как показатель финансовой стабильности и способности компании погашать свои финансовые обязательства. При расчете показателей на ежеквартальной основе учитывается EBITDA, реализованная за последние четыре квартала.

АД Пластик Группа (в 000 EUR)	31.12.2023	31.12.2024
Небанковские кредиты	3.128	2.282
Долг. обяз. перед банками	30.367	17.850
Кратк. обяз. перед банками	16.431	24.475
Наличные	-4.042	-4.262
Чистый финансовый долг	45.884	40.345

АО АД Пластик (в 000 EUR)	31.12.2023	31.12.2024
Небанковские кредиты	2.508	1.904
Долг. обяз. перед банками	27.899	16.178
Кратк. обяз. перед банками	14.546	22.562
Наличные	-1.025	-3.046
Чистый финансовый долг	43.928	37.598



ROE

Этот показатель используется для отслеживания реализованной рентабельности капитала. Он рассчитывается на годовой и ежеквартальной основе. При расчете показателей на годовой основе соотносятся чистая прибыль текущего периода и среднее значение капитала (среднее значение стоимости капитала на конец отчетного периода и стоимости капитала на начало отчетного периода). На квартальном уровне рассчитывается соотношением чистой прибыли за последние четыре квартала и средней стоимости капитала (среднее значение стоимости капитала на конец отчетного периода и стоимости капитала на конец того же периода предыдущего года).

CAPEX

Капитальные вложения представляют собой косвенные денежные потоки и относятся к платежам за материальные и нематериальные активы. Этот показатель используется в качестве индикатора использования средств для достижения будущих экономических потоков и обеспечения распределения средств в соответствии со стратегией Группы.

КОЭФФИЦИЕНТ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Коэффициент задолженности - это соотношение общей суммы обязательств к общей сумме активов. Данный показатель используется для мониторинга финансового риска компании в виде роста обязательств по отношению к активам.

РЫНОЧНАЯ КАПИТАЛИЗАЦИЯ

Рыночная капитализация - это общая рыночная стоимость компании, которая рассчитывается как умножение общего количества акций и последней цены на акцию в день отчетного периода.

	31.12.2023	21.12.2024
Последняя цена за период (EUR)	13,7	9,5
Количество акций (000)	4.200	4.200
Рыночная капитализация (в 000 EUR)	57.534	39.728

EPS и P/E

Эти показатели используются для того, чтобы инвесторы могли проанализировать стоимость акции. Прибыль на акцию (EPS) рассчитывается путем деления чистой прибыли на средневзвешенное количество акций. В ежеквартальных расчетах используется чистая прибыль, полученная за последние четыре квартала.

	31.12.2023	31.12.2024
Чистая прибыль/убыток периода (в 000 EUR)	-1.273	2.133
Средневзвешенное количество акций (000)	4.159	4.161
EPS (EUR)	-0,31	0,51

P/E - это отношение цены к прибыли на акцию (EPS). Цена представляет собой цену на акцию на последний день отчетного периода. В квартальном расчете чистая прибыль представляет собой реализованную прибыль за последние четыре квартала.

АКЦИЯ ADPL

Отчетный период ознаменовался сильным ростом на глобальных рынках капитала, несмотря на геополитическую нестабильность и риски. Например, S&P 500 вырос на 23,3 процента, а Dow Jones Industrial Average увеличился на 12,9 процента, что подтверждает позитивные настроения инвесторов.

Однако динамика индексов, связанных с автомобильной отраслью, была значительно скромнее, а в некоторых случаях и отрицательной, что видно путем резкого снижения стоимости

акций компаний-аналогов. Более слабые, чем ожидалось, продажи новых автомобилей, а также неопределенность, связанная с планами электрификации в Европе, стали ключевыми факторами, оказывающими дополнительное давление на котировки акций в этом секторе.

Тенденция снижения процентных ставок центральными банками, которая отмечалась в прошлом году и, как ожидается, продолжится в текущем, безусловно, оказывает значительное

влияние на рыночные потоки и инвестиционные решения.

Стоимость акции ADPL на 31.12.2024 составила 9,5 EUR, что представляет собой снижение на 31 процент по сравнению с концом 2023 года. В то же время индекс Crobex за этот же период вырос на 25,9 процента, что дополнительно подтверждает расхождение между широким рынком и специфическими вызовами, с которыми сталкивается автомобильный сектор.

ADPL	31.12.2023	31.12.2024	Индекс
Последняя цена (EUR)	13,7	9,5	69,1
Средняя цена (EUR)	14,2	12,4	87,1
Самая высокая цена (EUR)	17,2	13,9	80,8
Самая низкая цена (EUR)	10,5	9,4	89,5
Объем	346.352	410.813	118,6
Оборот (EUR)	4.927.042	5.088.190	103,3
Рыночная капитализация (EUR)*	57.534.301	39.728.065	69,1
EPS (EUR) *	-0,3	0,5	-

* В дополнение к мерам, определенным Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), АД Пластик Группа также использует альтернативные показатели эффективности в своих отчетах. Обзор и определение показателей, используемых в этом документе, представлены в Дополнении 1.

ДИВИДЕНД

Стратегия компании в отношении выплаты дивидендов остается неизменной. Учитывая достигнутые результаты, бизнес-планы и другие актуальные факторы, цель заключается в продолжении политики выплаты привлекательных дивидендов. При выполнении законодательных и уставных предпосылок предлагается выплата дивидендов в размере не менее

пятидесяти процентов от доступной суммы. Указанная сумма определена Уставом, который вместе с **Политикой выплаты дивидендов** доступен на веб-сайте компании. При принятии решения о предложении распределения прибыли компания учитывает деловые обстоятельства, а также обеспечение устойчивости бизнеса и достижение целей развития.

ДВИЖЕНИЕ АКЦИЙ (€)

- 31,0% ADPL + 25,9% CROBEX

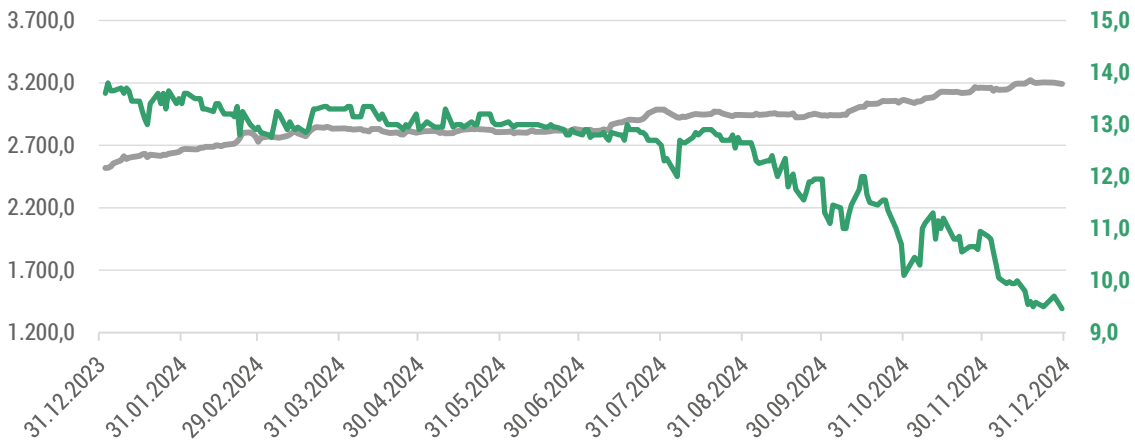


ГРАФИК СОБЫТИЙ НА БИРЖЕ

26.02.2025	Неаудированный годовой финансовый отчет за 2024 год
06.03.2025	Заседание Совета директоров
24.04.2025	Аудированный Интегрированный годовой отчет за 2024 год
29.04.2025	Финансовый отчет за первый квартал 2025 года
30.04.2025	Представление Интегрированного годового отчета за 2024 год и финансового отчета за первые три месяца 2025 года заинтересованным финансовым аналитикам и представителям общественности
29.05.2025	Заседание Совета директоров
17.07.2025	Общее собрание акционеров
25.07.2025	Финансовый отчет за второй квартал 2025 года и полугодовой финансовый отчет за 2025 год
18.09.2025	Заседание Совета директоров
28.10.2025	Финансовый отчет за третий квартал 2025 года и финансовый отчет за девять месяцев 2025 года
12.12.2025	Заседание Совета директоров

В соответствии с Правилами Загребской фондовой биржи, в конце 2024 года АД Пластик Группа опубликовала график событий на 2025 год, в котором изложены все важнейшие

события. Любые возможные изменения или дополнения публикуются сразу же по факту их возникновения, и не позднее, чем за неделю до события.

ПЛАН ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА 2025 ГОД

Вызовы, связанные с электрификацией и реструктуризацией европейской автомобильной промышленности, будут и в дальнейшем формировать рыночные возможности в ближайшие годы. Несмотря на ожидаемое постепенное восстановление спроса, отрасль сталкивается с растущим давлением по оптимизации затрат, повышению эффективности и соблюдению нормативных требований по сокращению углеродного следа. В этом контексте АД Пластик Группа направляет свою стратегию на долгосрочный рост серийного производства, увеличение рентабельности, оптимизацию операционных мощностей и устойчивое ведение бизнеса.

Уже в 2025 году ожидается более значительный вклад доходов от серийного производства, при этом в трехлетнем периоде прогнозируется рост доходов от собственной продукции в среднем на 6 процентов в год, при умеренном росте общих операционных доходов. Этот рост будет обусловлен постепенным увеличением объемов производства по текущим проектам, а также получением новых сделок, которые укрепляют позицию компании как поставщика сложных компонентов экстерьера и интерьера. Одновременно ожидается, что повышение загрузки производственных мощностей и ориентация на продукцию с большей добавленной стоимостью положительно скажутся на марже EBITDA, которая в следующие три года прогнозируется на уровне 12 процентов.

Финансовая дисциплина и оптимизация затрат остаются ключевыми приоритетами, при этом среднегодовые капитальные инвестиции (CAPEX) в ближайшие три года планируются на уровне всего 5 млн EUR в год. Такой рациональный инвестиционный подход позволит компании повысить операционную эффективность без дополнительной финансовой нагрузки, одновременно продолжая сокращение доли заемных средств и укрепление финансовой стабильности. Стратегический фокус компании остается на развитии материалов и процессов, которые обеспечивают большую рентабельность и соответствуют трендам устойчивой мобильности.

Предстоящий период открывает возможности для дальнейшей трансформации портфеля продукции за счет увеличенного применения современных полимерных материалов и технологий, позволяющих снизить вес автомобилей и уровень выбросов CO₂. В то же время цифровизация и оптимизация производственных процессов дополнительно повысят операционную эффективность и укрепят конкурентные преимущества компании.

Повышение загрузки мощностей, эффективности и рентабельности, наряду с дальнейшим сокращением доли заемных средств и укреплением финансовой позиции, являются основными целями на предстоящий период. АД Пластик Группа готова воспользоваться преимуществами новых рыночных трендов, продолжая укреплять свою позицию в качестве стратегического партнера автопроизводителей в Европе.

ЕЖЕГОДНО (В ТЕЧЕНИЕ СЛЕДУЮЩИХ ТРЕХ ЛЕТ)

6% РОСТ ДОХОДОВ
ОТ СОБСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

12% МАРЖА EBITDA

5 млн EUR CAPEX



ОТЧЕТ ОБ УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ



Отчетность в области устойчивого развития основана на требованиях Директивы (ЕС) 2022/2464 о корпоративной отчетности в области устойчивого развития и соответствует Европейским стандартам отчетности в области устойчивого развития (ESRS). В целях достижения большей прозрачности и соответствия национальным нормам также включена информация в соответствии с Законом о торговых обществах, Законом о бухгалтерском учете и Кодексом корпоративного управления Загребской фондовой биржи. В случаях, когда использовались другие стандарты или системы отчетности, их применяемые положения четко указаны.

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ В ОБЛАСТИ УСТОЙЧИВОСТИ

УСТОЙЧИВОСТЬ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ

разработка
**БОЛЕЕ ЛЕГКИХ
МАТЕРИАЛОВ**
снижение веса
транспортных
средств

ВЫБРОСЫ CO₂
-50%
2030 г.

НУЛЕВЫЕ
ВЫБРОСЫ
CO₂
2050 г.

ОТХОДЫ
НА СВАЛКИ
-80%
2030 г.

100%
ПЕРЕРАБАТЫВАЕМО-
СТИ ПРОДУКЦИИ
2050 г.

+40%
ЭКОЛОГИЧНЫХ
МАТЕРИАЛОВ
2030 г.

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ
+30%
2030 г. **+50%**
2050 г.

ОПТИМИЗАЦИЯ
ПРОИЗВОДСТВЕН-
НЫХ ПРОЦЕССОВ
повышение
энергоэффективности

РЫНОЧНОЕ РАСШИРЕНИЕ И ЛОГИСТИКА

увеличение
ДОЛИ РЫНКА
в ЕС и

ВЫХОД НА РЫНКИ
с высокими экологическими
стандартами

увеличение
**ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
ВОЗВРАТНОЙ ТАРЫ**



оптимизация
ЛОГИСТИКИ И ДИСТРИБУЦИИ
сокращение выбросов CO₂ от транспорта

ВОВЛЕЧЕННОСТЬ СТЕЙКХОЛДЕРОВ И СОТРУДНИКОВ

ВОВЛЕЧЕННОСТЬ
СОТРУДНИКОВ

+20%
2030 г.

УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ
СОТРУДНИКОВ

+20%
2030 г.

БЕЗ ТРАВМ

2030 г.



увеличение

ВОВЛЕЧЕННОСТИ
СТЕЙКХОЛДЕРОВ

(в рамках ESG-стратегий)

ПРОГРАММА
БЛАГОПОЛУЧИЯ
И

НЕПРЕРЫВНОЕ ОБУЧЕНИЕ

УСТОЙЧИВАЯ ЦЕПОЧКА СОЗДАНИЯ СТОИМОСТИ

РЕКЛАМАЦИИ НА
ПРОДУКЦИЮ

-20% 2026 г.

ОПЕРАЦИОННЫЕ
РИСКИ

-20% 2030 г.

УСТОЙЧИВЫХ ПОСТАВЩИКОВ по стоимости закупок



75%
2030 г.

85%
2040 г.

100%
2050 г.

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ В
ОБЛАСТИ УСТОЙЧИВОСТИ

ПРИНЦИПЫ ГЛОБАЛЬНОГО ДОГОВОРА ООН

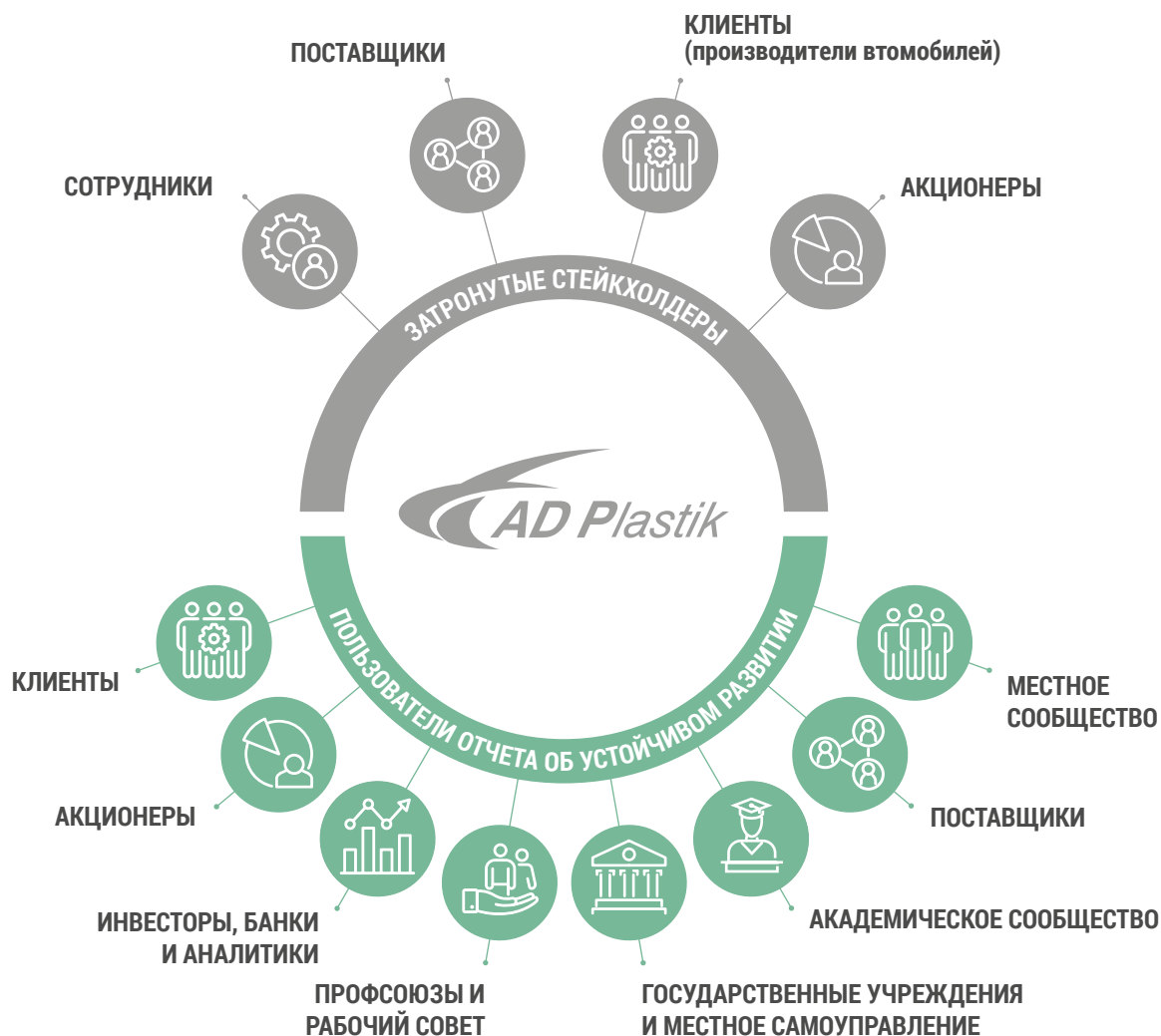


С 2013 года АД Пластик Группа является гордым подписантом Глобального договора ООН (UNGC) — крупнейшей в мире инициативы в области устойчивого и ответственного ведения бизнеса. Как один из основателей локальной сети UNGC в Хорватии и с председателем Правления в составе Управляющего комитета, она активно вносит вклад в развитие

устойчивых бизнес-практик и продвижение их принципов. Глобальный договор ООН устанавливает высокие стандарты, которые полностью соответствуют долгосрочным целям компании. Деятельность постоянно совершенствуется в соответствии с этими ценностями, подтверждая приверженность ответственному росту и устойчивому будущему.

СТЕЙКХОЛДЕРЫ

ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА



ИНТЕРЕСЫ И ПОЗИЦИИ СТЕЙКХОЛДЕРОВ

АД Пластик Группа активно сотрудничает со своими ключевыми стейкхолдерами, включая клиентов и поставщиков, регулирующие органы и академическое сообщество, с целью обеспечения соответствия стандартам устойчивого развития и повышения экологической эффективности своей продукции и процессов. Сотрудничество направлено на разработку экологических и перерабатываемых

материалов, снижение углеродного следа и улучшение энергоэффективности транспортных средств за счет инноваций в области исследований и разработок, а также оптимизации производственных процессов. Более подробная информация о результатах и достижениях в отчетном периоде представлена в главах [Исследования и разработки](#) и [Производство](#).

- ▶ Хотя компания не взаимодействует напрямую с конечными потребителями и не производит компоненты, оказывающие прямое влияние на безопасность автомобилей, ее вклад в отрасль проявляется через соблюдение высочайших отраслевых стандартов и требований клиентов. Соблюдение норм безопасности и качества способствует повышению надежности и долговечности автомобилей, а также снижению их общего экологического следа. Конечные потребители не участвуют напрямую в формировании стратегии компании, однако их растущий спрос на более энергоэффективные автомобили стимулирует дополнительные инвестиции в исследования и внедрение «зеленых» технологий.

В дополнение к технологическим инновациям, бизнес-модель и стратегия компании постоянно совершенствуются с целью минимизации потенциальных негативных воздействий продукции и операций. Прозрачное сотрудничество со стейкхолдерами обеспечивает своевременное понимание рыночных тенденций и изменений в нормативно-правовой базе, что позволяет эффективнее интегрировать устойчивые решения и оптимизировать производственные процессы.

Такой подход позволяет не только выполнять нормативные требования и отраслевые стандарты, но и вносить проактивный вклад в развитие устойчивой автомобильной промышленности, снижая негативное воздействие на окружающую среду и способствуя долгосрочной конкурентоспособности продукции.

ЗАТРОНУТЫЕ СТЕЙКХОЛДЕРЫ

Стейкхолдеры Потребности стейкхолдеров и выгоды для бизнеса

Каналы коммуникации



Сотрудники

- Заинтересованные, способные и мотивированные сотрудники
- Охрана труда и техника безопасности
- Стабильность занятости и условия труда
- Развитие карьеры, образование и система вознаграждений
- Снижение текучести кадров
- Укрепление организационной культуры
- Сосредоточение на устойчивом развитии бизнеса за счет снижения воздействия на окружающую среду и этических условий труда

- Опрос удовлетворенности и вовлеченности
- Тестирование устойчивости (новое)
- Обучение и внутренние семинары
- Цифровые уведомления (обычные)
- Ящик АДП
- Доски объявлений (производство)
- Интранет
- Прямое общение, встречи, фокус-группы и электронная почта



Клиенты

(Производители автомобилей)

- Качество и надежность продукции
- Сотрудничество в проектах по разработкам
- Инновации в области экологических материалов и технологий
- Соблюдение правил и положений устойчивого развития
- Точность доставки и эффективность цепочки поставок

- Регулярные встречи и B2B-мероприятия (продвижение использования экологически чистых материалов и технологий)
- Тестирование устойчивости (новое)
- Регулярные аудиты ESG и технические аудиты клиентов
- Анкеты по устойчивому развитию для клиентов
- B2B портал (оценка удовлетворенности)



Поставщики

- Долгосрочное сотрудничество
- Соблюдение стандартов устойчивого развития, справедливые условия оплаты и деловая этика
- Партнерство в области инноваций и эффективности
- Стабильность цепочки поставок
- Сокращение выбросов и отходов в цепочке поставок
- Повышение конкурентоспособности за счет инноваций
- Более простые процессы и лучший контроль качества

- Регулярные встречи и B2B-мероприятия
- Аудиты ESG по мере необходимости
- Тестирование устойчивости — требования ESRS (новые)
- Оценка поставщиков (анкеты)
- Управленческие платформы (портал B2B)
- Корпоративный сайт



Акционеры

- Стабильный рост стоимости акций, устойчивые доходы и дивиденды
- Прозрачная финансовая и ESG-отчетность и управление
- Долгосрочная бизнес-стратегия, соответствующая тенденциям рынка
- Финансовая стабильность и рост

- Прозрачная и регулярная отчетность
- Общее собрание и встречи акционеров
- Регулярные объявления на Загребской фондовой бирже
- День инвестора и конференции
- Прямое общение
- Корпоративный сайт

ПОЛЬЗОВАТЕЛИ ОТЧЕТА ОБ УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ

Стейкхолдеры

Потребности стейкхолдеров и выгоды для бизнеса

Каналы коммуникации

Сотрудники
Поставщики
Акционеры



Профсоюзы и рабочий совет

- Права работников, безопасность рабочих мест и соблюдение коллективного договора
- Стабильные социальные отношения снижают риски и повышают удовлетворенность сотрудников
- Устойчивое развитие через улучшение условий труда и инклюзивную корпоративную культуру

- Регулярные встречи и переговоры
- Коллективный договор
- Внутренние системы сообщения о нарушениях
- Доски объявлений (производство)
- Интранет
- Прозрачная и регулярная отчетность



Инвесторы, банки и аналитики

- Финансовая стабильность и кредитоспособность компании
- Устойчивость бизнес-модели и управление рисками
- Соблюдение стандартов устойчивого развития снижает финансовые риски и обеспечивает более выгодные условия финансирования

- Встречи с финансовыми учреждениями
- Прозрачная и регулярная отчетность
- Регулярные публикации на Загребской фондовой бирже
- Прямая коммуникация
- День инвестора и конференции
- Корпоративный веб-сайт



Академическое сообщество

- Сотрудничество в области исследований, разработок новых материалов и технологий
- Профессиональная практика способствует трудоустройству молодых талантов и обеспечивает доступ к инновациям и научным исследованиям
- Развитие компетенций и будущих сотрудников
- Партнерство в проектах зелёной мобильности и циркулярной экономики

- Партнерство с университетами, профессиональные семинары и мастер-классы
- Научно-исследовательские проекты
- Программы профессиональной практики и устойчивого развития
- Совместные исследования
- Конференции
- Дни карьеры
- Гостевые лекции, визиты и мероприятия



Государственные учреждения и местное самоуправление

- Соблюдение правил и положений
- Поддержка законодательной базы
- Более благоприятные условия для ведения бизнеса
- Увеличение стратегических инвестиций
- Налоговые отчисления и экономический рост
- Партнерство в проектах разработок

- Встречи и консультации
- Форумы и конференции
- Участие в отраслевых и регулирующих органах
- Прозрачное общение о бизнесе



Местное сообщество

- Занятость и экономическое воздействие
- Социальная ответственность и воздействие на окружающую среду
- Участие в жизни общества укрепляет положительную репутацию
- Инвестиции в проекты по энергоэффективности и уменьшение экологического следа

- Спонсорство, пожертвования и инициативы в области устойчивого развития
- Программы волонтерства для сотрудников
- Прозрачная и регулярная отчетность по устойчивому развитию
- Непосредственное сотрудничество и прямое сотрудничество
- Корпоративный веб-сайт
- Деловые социальные сети

УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ СТРУКТУРА

Структура корпоративного управления основана на дуалистической системе, которая предусматривает наличие Правления и Совета директоров, а вместе с Общим собранием и Ревизионной формирует четыре ключевые функции компании. Такая система обеспечивает эффективное принятие решений и контроль за деятельностью компании.



ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ

Акционеры компании осуществляют свои права на заседаниях Общего собрания, на которых принимаются решения по ключевым вопросам, таким как избрание и освобождение с должности членов Совета директоров, распределение прибыли, одобрение работы членов Правления и Совета директоров, назначение аудитора, внесение изменений в Устав, увеличение или уменьшение уставного капитала и другие важные вопросы, предусмотренные законодательством.

На очередном Общем собрании акционеров, состоявшемся 18 июля 2024

года в Солине, присутствовало или было представлено 2.555.921 голос, что составляет 60,86 процента уставного капитала компании. Собрание рассмотрело Интегрированный годовой отчет АД Пластик Группы за 2023 год и Отчет об оценке деятельности Совета директоров. Приняты решения об использовании прибыли, назначении Аудитора на 2024 год, отчеты о вознаграждениях органов управления. Также были утверждены изменения и дополнения в Политику вознаграждения членов Правления и принято решение об избрании члена Совета директоров.

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

Совет директоров осуществляет контроль за деятельностью компании, предоставляет стратегические рекомендации и обеспечивает защиту интересов акционеров в соответствии с [Уставом](#).

Совет директоров состоит из семи членов, четыре члена из которых назначаются Общим собранием, один – Рабочим советом и два – акционерным обществом «Холдинг «Автокомпоненты», Санкт-Петербург, Россия. Их срок полномочий длится четыре года, и они могут быть назначены повторно.

Для обеспечения экспертности и разнообразия в 2021 году был принят Профиль Совета директоров, адаптированный к бизнес-модели и стратегии АД Пластик Группы.

За отчетный период в соответствии с Графиком событий проведено четыре очередных заседания. Все члены приняли участие в трех заседаниях, один член отсутствовал на одном заседании. Решения принимались в соответствии с [Регламентом работы Совета директоров](#), который размещен на сайте компании.

Согласно вышеуказанному Регламенту работы, член, заметивший у себя или у других лиц конфликт интересов, обязан немедленно сообщить об этом другим членам Совета директоров. При наличии подозрения о наличии незаявленного конфликта интересов необходимо сообщить об этом Председателю Совета директоров. В случае возникновения подозрения о наличии конфликта интересов у председателя об этом информируется заместитель председателя.

Совет директоров ведет учет всех уведомлений о конфликтах интересов.

ЧЛЕНЫ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ

Ивица Толич, председатель

- срок полномочий с 25 августа 2024 г. по 25 августа 2028 г.
- избран Общим собранием
- 40.881 ADPL акция
- **независимый член** - в соответствии с Кодексом Загребской фондовой биржи

Боже Плазibat, заместитель председателя

- срок полномочий с 1 февраля 2023 г. по 1 февраля 2027 г.
- избран Общим собранием
- **независимый член** - в соответствии с Кодексом Загребской фондовой биржи

Соломатин Игорь Анатольевич, член

- срок полномочий с 25 июля 2023 г. по 25 июля 2027 г.
- избран Общим собранием

Катия Клепо, член

- срок полномочий с 4 декабря 2024 г. по 4 декабря 2028 г.
- 67.633 ADPL акции
- назначена акционером «Холдинг «Автокомпоненты»

Корецкая Алина Викторовна, член

- срок полномочий с 21 июля 2024 г. до 21 июля 2028 г.
- назначена акционером «Холдинг «Автокомпоненты»

Анделка Чуло, член

- срок полномочий с 15 мая 2024 г. по 15 мая 2028 г.
- назначена Рабочим советом - представитель сотрудников

Ивца Богдан, член

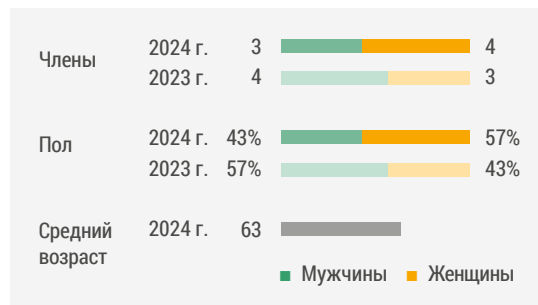
- срок полномочий с 1 февраля 2023 г. по 1 февраля 2027 г.
- избрана Общим собранием
- 20.000 ADPL акций
- **независимый член** - в соответствии с Кодексом Загребской фондовой биржи

Три члена Совета директоров являются независимыми членами в соответствии с правилами Загребской фондовой биржи.

43%
НЕЗАВИСИМЫХ ЧЛЕНОВ

В соответствии с Правилами Биржи, председатель Совета директоров выполняет свою функцию как независимый член, что обеспечивает объективность и беспристрастность в его работе. Кроме того, один из членов Совета директоров избран в качестве представителя сотрудников, что позволяет интегрировать точку зрения сотрудников в управленческие процессы.

Учитывая профессиональный опыт, два члена Совета директоров обладают значительной экспертизой в области бухгалтерского учета и финансового управления, в то время как четверо членов имеют прямой опыт работы в автомобильной отрасли, полученный в ходе предыдущей деятельности в компании. Такая комбинация профессиональных знаний и практического опыта обеспечивает качественный контроль



за деятельностью компании и принятие обоснованных и ответственных решений.

Согласно Кодексу корпоративного управления Загребской фондовой биржи, статья 74.

КОМИССИИ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ

Совет директоров компании учредил три комиссии в качестве консультативных органов, которые своей деятельностью способствуют более эффективному принятию решений.

РЕВИЗИОННАЯ КОМИССИЯ

Ревизионная комиссия контролирует процесс финансовой отчетности, учетную политику и предоставляет рекомендации по выбору и эффективности внешнего аудитора. Компания соблюдает требование Загребской фондовой биржи о том, что как минимум один член комиссии должен быть независимым.

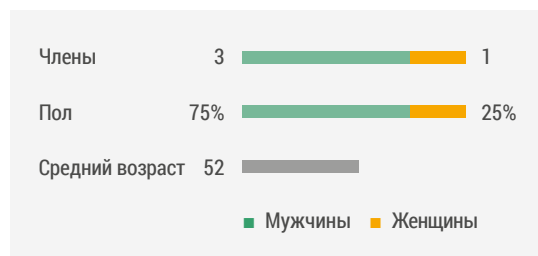
В течение 2024 года комиссия провела четыре заседания, в которых приняли участие все ее члены. Были рассмотрены годовой план службы внутреннего аудита, отчеты внутреннего и внешнего аудитора, решения о распределении прибыли и назначении аудитора на 2024 год. Ревизионная комиссия предоставила Совету директоров рекомендации по утверждению этих отчетов и планов.

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ

■ Ивица Толич

ЧЛЕНЫ

■ Боже Плазибат
■ Корецкая Алина Викторовна
■ Соломатин Игорь Анатольевич



КОМИССИЯ ПО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯМ

Комиссия по вознаграждениям предлагает политику вознаграждения Правления, размер вознаграждений членам Совета директоров, утверждаемых Общим собранием, а также договорные условия для членов Правления.

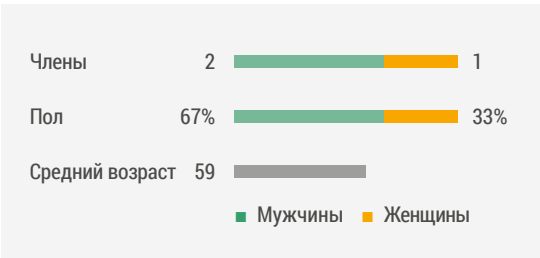
В 2024 году было проведено одно заседание, в котором приняли участие все члены комиссии, обсуждался вопрос о невыплате вознаграждений членам Правления за 2023 год, рассматривался отчет о вознаграждениях и предложения по внесению изменений в Политику вознаграждений членов Правления.

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ

■ Ана Лукетин

ЧЛЕНЫ

■ Соломатин Игорь Анатольевич
■ Ивица Толич



КОМИССИЯ ПО НАЗНАЧЕНИЯМ

Комиссия по назначениям предлагает кандидатов в Правление и Совет директоров, принимая во внимание цели [Политики разнообразия](#).

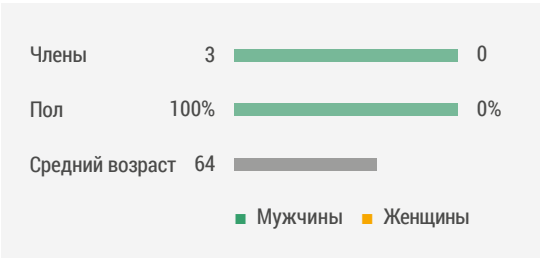
В 2024 году было проведено одно заседание, в котором приняли участие все члены комиссии. В ходе заседания были предложены члены Комиссии по назначениям, Комиссии по вознаграждениям, Ревизионной комиссии, а также один член Совета директоров.

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ

■ Ивица Толич

ЧЛЕНЫ

■ Нэнад Шкомрль
■ Соломатин Игорь Анатольевич



ПРАВЛЕНИЕ

В соответствии с Регламентом работы Правления, члены Правления обязаны избегать принятия решений, вытекающих из личной заинтересованности или интересов связанных лиц, и не имеют права участвовать в принятии решений, которые могут привести к конфликту интересов.

Если какой-либо из членов Правления обнаружит существующий или потенциальный конфликт интересов у себя или

у другого члена, он обязан немедленно уведомить об этом остальных членов Правления и председателя Совета директоров. В случае подозрения, что кто-либо из членов не сообщил о конфликте интересов, данная информация должна быть передана председателю Совета директоров.

С целью предотвращения потенциальных конфликтов интересов, в менеджерские договоры включены положения о запрете конкуренции в период действия трудовых отношений и после их прекращения, а также обязательство по соблюдению коммерческой тайны.

ЧЛЕНЫ ПРАВЛЕНИЯ

МАРИНКО ДОШЕН

Председатель Правления

- Председатель Правления с 6 февраля 2015 г.
- текущий срок полномочий с 21 июля 2020 г. по 21 июля 2025 г.
- 28.324 ADPL акции

Он родился в Риеке, где окончил Технический факультет и получил степень магистра по специальности «инженер-механик». Окончил обучение на степень MBA в Загребской школе бизнеса по специальности «нефтяные исследования», а на протяжении своей карьеры он посетил несколько дополнительных семинаров и повышал свою квалификацию в стране и за рубежом.

Свою карьеру начал в нефтехимической промышленности Хорватии в качестве стажера, а с 1997 до 2004 года занимал ряд управленческих и исполнительных должностей, включая должность председателя Правления компании AO DINA. После этого в должности директора инвестиционной компании Coca-Cola Bottling Energy Ltd. руководил строительством нескольких энергетических проектов в Венгрии.

Он занимал должность исполнительного директора и члена Правления компании AO «Trast», одной из ведущих логистических компаний в Хорватии, а после этого в качестве председателя Правления он руководил проектом оперативной реструктуризации компании «Мирна, Ровинь».



К команде АД Пластик Группы он присоединился в 2012 году на должности генерального директора субсидиарного предприятия ПХР (сегодня АД Пластик Тольятти) в России, а в 2015 году он был назначен на должность председателя Правления.

Его специальность — управление изменениями и управление в кризисных ситуациях.

МЛАДЕН ПЕРОШ

член Правления по продажам

- член Правления с 9 ноября 2011 г.
- текущий срок полномочий с 21 июля 2020 г. по 21 июля 2025 г.
- 25.613 ADPL акций

Он получил диплом Факультета машиностроения и судостроения в Загребе по специальности «Двигатели и автотранспортные средства», а свою бизнес-карьеру начал в качестве инженера-конструктора в Отделе разработок и исследований компании Končar EVA в Загребе. В июне 1999 года присоединился к команде компании АД Пластик в качестве конструктора в Конструкторском отделе.

Его карьера в компании развивалась быстро, он стал руководителем проекта, директором по конструированию, директором по разработкам, помощником члена Правления по коммерции и разработкам, а затем и членом Правления по коммерции и разработкам. В этот период значительную часть времени он проводил в России, занимаясь развитием рынка и запуском новообразованных компаний.



С июля 2012 года до февраля 2015 года он занимал должность председателя Правления АД Пластик Группы, после чего занял должность члена Правления.

ЙОСИП ДИВИЧ

член Правления по финансам, контроллингу, бухгалтерскому учету и ИТ

- член Правления с 15 сентября 2022 г.
- текущий срок полномочий с 15 сентября 2022 г. по 21 июля 2025 г.
- 645 ADPL акций

Он родился в г. Имотски, а степень магистра экономики он получил на Экономическом факультете в Сплите. Он начал свою карьеру на должности координатора по контроллингу в АД Пластик, контролируя деятельность аффилированных компаний в Румынии и Сербии. Затем он проработал четыре года в России, осуществляя финансовый контроль за деятельностью субсидиарной компании АД Пластик Тольятти. По возвращении он был повышен до должности директора по финансам и отвечал за управление денежными потоками и финансовыми рисками всей группы, а также за управление казначейством материнской компании. Он участвовал в нескольких процессах должной осмотрительности и руководил инвестициями и отношениями с инвесторами. Благодаря своему многолетнему опыту работы в автомобильной промышленности и знанию различных рыночных возможностей, он



является членом советов директоров субсидиарных компаний АД Пластик Группы в Венгрии и России, а также аффилированной компании в Румынии.

ГЕНДЕРНАЯ СТРУКТУРА И СРЕДНИЙ ВОЗРАСТ ПРАВЛЕНИЯ

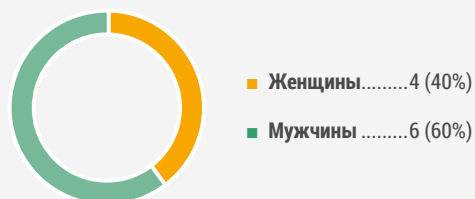
ЦЕЛЬ

ДОЛЯ ЖЕНЩИН В ПРАВЛЕНИИ

25% к концу **2026 г.**



ГЕНДЕРНАЯ СТРУКТУРА ВЫСШЕГО УРОВНЯ УПРАВЛЕНИЯ (Правление и Совет директоров)



Представленность женщин на уровне высших органов управления составляет 40 процентов, что соответствует установленным законодательным требованиям и подтверждает приверженность компании принципам гендерного равенства.

Согласно статье 272 р Закона о торговых обществах

Несмотря на то, что компания реализует план преемственности в соответствии с **Политикой разнообразия состава Правления и Совета директоров**, а также установленной целевой долей не менее 25 процентов женщин в составе Правления, эта цель пока еще не достигнута. Тем не менее, работа над ее реализацией продолжается в рамках установленного пятилетнего периода. В 2024 году новых назначений в Правление не было, и, соответственно, доля женщин в его составе не увеличилась.

Состав органов управления и надзора отражает высокий уровень профессионализма, разнообразия и равноправия, создавая тем самым все предпосылки для эффективного, ответственного и прозрачного корпоративного управления. Обеспечен баланс по критериям навыков, опыта и компетенций, что видно из резюме членов Правления.

ЗАЯВЛЕНИЕ О ПОЛИТИКЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ ЧЛЕНОВ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ

На Общем собрании акционеров в 2021 году было принято Решение о вознаграждениях членов Совета директоров на период в четыре года, которое также применялось и в 2024 году.

Это решение основано на принципе обеспечения привлечения квалифицированных и компетентных членов Совета директоров, а также на стремлении к реализации миссии и долгосрочной стратегии компании в интересах всех ее стейкхолдеров. Решением обеспечивается прозрачность вознаграждений членов Совета директоров с учетом внешних и внутренних факторов, экономических условий, уровня оплаты труда сотрудников и лучших практик.

Члены Совета директоров имеют право на получение вознаграждения за участие в работе самого Совета и его комиссий, с целью обеспечения независимости и предотвращения конфликта интересов. Их вознаграждение не зависит от результатов деятельности компании и устанавливается как фиксированная сумма в соответствии с рекомендациями Кодекса корпоративного управления Загребской фондовой биржи и Агентства по надзору за финансовыми услугами (Hanfa).

Размер вознаграждения зависит от роли конкретного члена Совета директоров, и выплаты производятся ежеквартально. Члены, одновременно входящие в состав комиссий Совета директоров, получают дополнительное вознаграждение за свою деятельность, причем выплаты осуществляются после проведения заседаний соответствующих комиссий.

ЗАЯВЛЕНИЕ О ПОЛИТИКЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ ЧЛЕНОВ ПРАВЛЕНИЯ

С 2021 года компания проводит Политику вознаграждений членов Правления, принятую Советом директоров по предложению Комиссии по вознаграждениям. После утверждения Общим собранием Политика вознаграждений членов Правления была официально опубликована.

Настоящая Политика устанавливает систему вознаграждения членов Правления, способствующую прозрачности, долгосрочным интересам, успешной и этичной реализации бизнес-стратегии и развитию компании и всей группы.

Политика вознаграждений обеспечивает баланс между фиксированным и переменным вознаграждением членов Правления, что способствует прозрачному и эффективному управлению.

Менеджерские договоры определяют права и обязанности членов Правления, исходя из выполнения ими функций:

- **месячная заработная плата**
- **годовой бонус (награда)** может выплачиваться по достигнутому результату в хозяйственном году, в зависимости от степени реализации отдельных ключевых показателей деятельности, определенных отдельными менеджерскими договорами. Одним из критериев для выплаты бонусов является нефинансовая цель, определенная как получение положительной оценки отчета об устойчивом развитии от независимого внешнего экспертного органа. Решение о выплате бонуса принимается Советом директоров с учетом степени и объема достижения целей. Бонус выплачивается акциями компании или деньгами.
- **полис страхования жизни**
- **право на использование служебного автомобиля** круглосуточно
- **выходное пособие в случае прекращения срока полномочий**, за исключением случаев, когда отдельный член отзывается до истечения срока полномочий по причинам, вызванным его поведением или если он сам подал в отставку

Премирование членов Правления в 2024 году не осуществлялось.

В соответствии с законодательством данные о вознаграждениях членов Правления и Совета директоров публикуются в составе Отчета о вознаграждениях, предварительно утверждаемого Общим собранием.

В системе премирования АД Пластик Группы нефинансовые эффекты, связанные с климатическими аспектами, являются частью системы премирования Правления, но не и других органов, поэтому в предыдущем периоде вознаграждения, связанные с вопросами климата, не выплачивались.

КОРПОРАТИВНЫЕ ФУНКЦИИ

Каждая корпоративная функция имеет четко определенный уровень управления, который непосредственно подчиняется высшему органу управления. Повышение общего уровня осведомленности обо всех актуальных бизнес-вопросах компании и ее устойчивом развитии является неотъемлемой частью регулярной деятельности.

Менеджмент регулярно проводит консультации с отдельными стейкхолдерами и обязан регулярно информировать Правление об этом. При необходимости или по запросу отдельных стейкхолдеров периодически организуются консультации с Правлением.

СОВЕТНИКИ

- Производственные операции

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ДИРЕКТОРА

- Контролинг и бухгалтерский учет
- Правовые вопросы
- Управление персоналом и организационное проектирование
- Стратегические закупки
- Производство, логистика, качество, охрана труда и общие дела

ДИРЕКТОРА

- Производственная площадка Солин
- Технический директор ПП Солин
- Производственная площадка Загреб
- Производство ПП Загреб
- АДП Младеновац
- АД Пластик Тиса
- АД Пластик Тольятти
- Внутренний аудит
- Качество
- Логистика
- Продажи
- Проекты
- Разработки процессов
- Разработки продукции
- Стратегические закупки материалов
- Охрана труда и общие дела

УПРАВЛЕНИЕ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ И СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

АД Пластик Группа реализует стратегию бизнес-модели, согласованную с принципами устойчивого развития и долгосрочными целями по снижению экологического следа и усилению положительного социального воздействия. Бизнес-модель основана на инновационных решениях в производстве автомобильных компонентов, при этом особое внимание уделяется эффективности производственных процессов, оптимизации использования ресурсов и устойчивости в цепочке создания стоимости.

Ключевыми факторами являются сокращение выбросов CO₂, повышение энергоэффективности, разработка экологически безопасных материалов и улучшение условий охраны труда.

Активно ведется работа по диверсификации производственных мощностей и технологий, включая цифровизацию и автоматизацию бизнес-процессов с целью повышения конкурентоспособности и сокращения экологического следа. ►

- Устойчивая цепочка создания стоимости включает оптимизацию закупок, увеличение доли местных поставщиков и снижение экологического воздействия производства и дистрибуции. Одновременно, сотрудничество с академическим сообществом и научно-исследовательскими институтами способствует разработке инновационных решений в области устойчивой мобильности.

Стратегические закупки в рамках действующих политик систематически стимулируют поставщиков соблюдать права человека, права сотрудников и уязвимых групп, обеспечивать равные возможности и уважать другие трудовые права. Путем совершенствования существующих политик устанавливаются ориентиры устойчивого управления поставщиками, направленные на минимизацию негативного воздействия на окружающую среду, продвижение социальной ответственности и обеспечение экономической устойчивости. В этом контексте применяется глубокий аналитический подход к темам, соответствующим требованиям ESRS.

С целью достижения более высокого стандарта устойчивого развития в цепочке создания стоимости была принята обновленная Анкета по оценке устойчивого развития (Sustainability Assessment Questionnaire) для поставщиков, обеспечивающая аналитический подход и ранжирование поставщиков по критериям устойчивого развития. Этот инструмент способствует достижению целей, установленных в политиках устойчивого развития, с особым акцентом на охрану окружающей среды, соблюдение прав человека и этическое ведение бизнеса.

Наряду с технологическими инновациями, стратегия включает развитие внутренних ресурсов через повышение квалификации сотрудников, поддержку непрерывного обучения и реализацию программ, направленных на благополучие и вовлеченность. Такой интегрированный подход обеспечивает долгосрочную устойчивость бизнес-модели, позволяет адаптироваться к изменениям на рынке и позиционирует АД Пластик Группу как ключевого участника устойчивой трансформации автомобильной отрасли.

Стратегическая структура и процесс принятия решений

Правление и руководство, в сотрудничестве с Группой по устойчивому развитию, несут ответственность за реализацию стратегии устойчивого развития и принятие ключевых решений на основе оценки двойной существенности. Группа по устойчивому развитию определяет существенные воздействия, риски и возможности, проводит оценку двойной существенности, а также анализирует мнения и интересы стейкхолдеров, информируя об этом Правление. На основе утвержденного анализа Правление интегрирует ключевые выводы в стратегические решения и дальнейшую операционную деятельность.

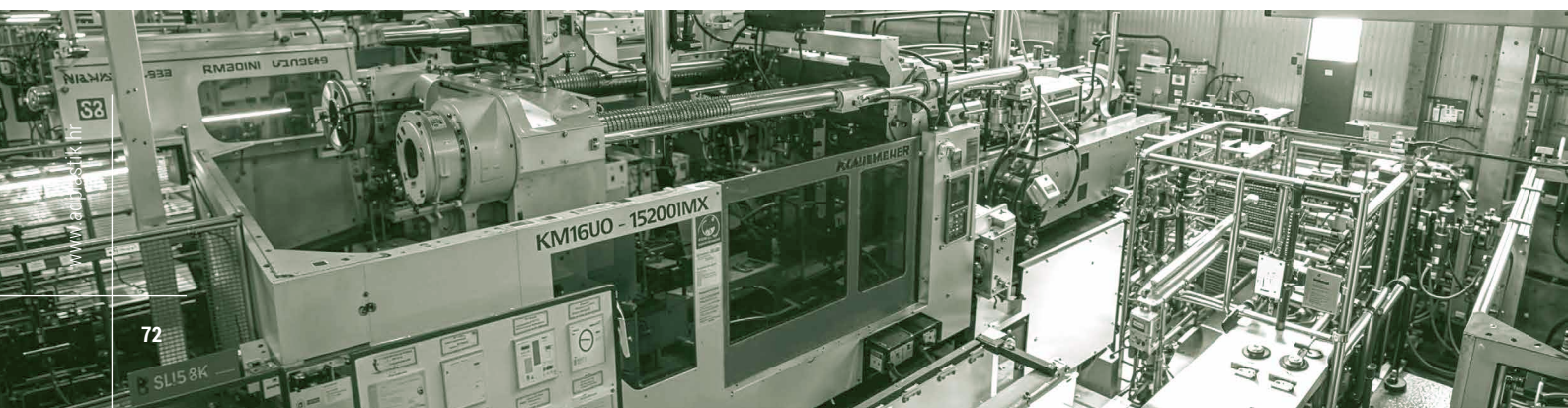
Правление принимает ключевые решения в области устойчивого развития на основе оценки двойной существенности, которые:

- представляются Совету директоров
- интегрируются в систему вознаграждения руководства через показатели устойчивости
- влияют на финансовую отчетность для обеспечения соответствия целям устойчивого бизнеса

После определения стратегических целей Группой по устойчивому развитию и их утверждения Правлением, они реализуются на операционном уровне в рамках бизнес-направлений. Директора и исполнительные директора бизнес-функций несут ответственность за интеграцию стратегии устойчивого развития в операционные планы и согласование своей деятельности с долгосрочными целями устойчивого развития. В их обязанности входит обеспечение ресурсами и поддержкой для реализации инициатив в области устойчивого развития, а также контроль за выполнением планов действий в своих зонах ответственности.

Их задача — интеграция ключевых показателей устойчивости в операционные процессы, определение среднесрочных и долгосрочных целей, а также разработка стратегий и политик, необходимых для их достижения. Это также включает проведение обучающих программ и развитие специфических компетенций, необходимых для дальнейшего развития устойчивых деловых практик внутри АД Пластик Группы.

Компания не реализует специальные программы стимулирования, связанные с факторами устойчивого развития, для административных, управляющих и надзорных органов, за исключением Правления, переменное вознаграждение которого также зависит от достижения нефинансовых целей (стр. 69).



Группа по устойчивому развитию

Правление назначает Группу по устойчивому развитию, которая играет ключевую роль в обеспечении нормативного соответствия, выявлении существенных воздействий, рисков и возможностей, а также в определении стратегических целей и разработке планов действий. В состав Группы входят представители различных подразделений, включая отделы качества, разработки, юридических вопросов, организации, стратегических закупок, технологий, охраны труда, общих дел и продаж. Такой состав обеспечивает согласование целей устойчивого развития с операционной деятельностью.

Кроме того, директора субсидиарных компаний являются ассоциированными членами Группы по устойчивому развитию, что способствует более широкой интеграции стратегии устойчивого развития во всех бизнес-подразделениях. Для повышения уровня знаний и компетенций члены Группы по устойчивому развитию принимают участие в различных семинарах и обучении на тему устойчивого развития. Некоторые из них успешно завершили обучение по корпоративной устойчивости (EKO), организованное HR PSOR.

Группа по устойчивому развитию подотчетна напрямую председателю Правления. Один из членов Группы, который одновременно является членом Правления, ответственным за финансы, обеспечивает связь между вопросами устойчивого развития и финансовым управлением.

Члены Правления обладают высокой профессиональной компетентностью, приобретенной в результате многолетнего опыта работы в отрасли, ориентированной на устойчивое развитие. Их активное участие в профессиональных ассоциациях, связанных с устойчивым развитием, позволяет постоянно отслеживать глобальные тренды и применять лучшие практики в деятельности.

В 2024 году были обновлены Кодекс делового поведения и внутренние политики, **Стратегические цели в области устойчивого развития**, а также расширен состав Группы по устойчивому развитию за счет новых членов.

Мониторинг и отчетность

На основании решения Правления предусмотрена **квартальная отчетность** Группы по устойчивому развитию о **прогрессе** в достижении **целей в области устойчивого развития**. В следующем отчетном периоде планируется **внедрение ежемесячной отчетности** по операционной деятельности в области устойчивого развития, которая будет представляться на совещаниях Правления и руководства. Директора бизнес-функций будут отчитываться по вопросам устойчивого развития в рамках своей компетенции, обеспечивая тем самым точность и прозрачность мониторинга прогресса устойчивого развития. Такая система отчетности позволит постоянно адаптировать стратегию с учетом нормативных, технологических и рыночных изменений, что обеспечит долгосрочную устойчивость и прозрачность деятельности компании.



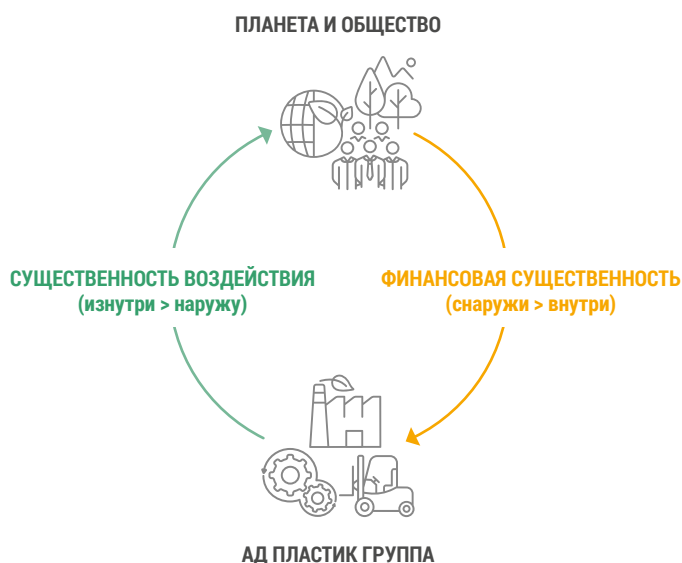
СТРАТЕГИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Цель стратегии устойчивого развития – установить и достичь долгосрочных целей бизнес-устойчивости, способствующих снижению углеродного (экологического) следа и улучшению социального воздействия. Эта стратегия применяется ко всем площадкам АД Пластик Группы, а цели устанавливаются относительно 2023 года как базового года для данного документа.



АНАЛИЗ ДВОЙНОЙ СУЩЕСТВЕННОСТИ

АД Пластик Группа провела оценку двойной существенности в соответствии с Европейскими стандартами отчетности в области устойчивого развития. Была разработана методология, позволившая выявить ключевые воздействия, риски и возможности, а также интегрировать их в систему стратегического управления.



Была признана взаимосвязь между воздействием компании на окружающую среду и общество и финансовыми последствиями, возникающими под влиянием внешних факторов устойчивого развития.

МЕТОДОЛОГИЯ ОЦЕНКИ ДВОЙНОЙ СУЩЕСТВЕННОСТИ

Для обеспечения комплексного понимания ключевых аспектов устойчивого развития был применен структурированный подход к двойной существенности, включающий две основные компоненты:

Существенность воздействия	анализ влияния бизнес-деятельности, продукции и услуг на окружающую среду и общество
Финансовая существенность	оценка потенциальных рисков и возможностей, связанных с внешними факторами устойчивого развития

- Оценка была проведена посредством системного анализа бизнес-деятельности, собственных операций, отраслевых стандартов и внутренних консультаций. Процесс включал междисциплинарные консультации внутри компании, мониторинг ключевых проектов и деятельности в отчетном периоде, а также оценку операционной деятельности и ее воздействия.

Каждый член Группы по устойчивому развитию взял на себя ответственность за направление устойчивого развития, соответствующее его профессиональной экспертизе, компетенциям и полномочиям. Это обеспечило всесторонний и глубокий анализ всех тем, связанных с окружающей средой, социальной сферой и управлением, а также применение специализированных знаний. На основе анализа были выявлены воздействия по каждой теме и проведены дополнительные консультации с внутренними экспертами из соответствующих бизнес-подразделений.

Для обеспечения полноты оценки в анализ были включены все производственные площадки Группы. Оценивались особенности их деятельности и конкретный операционный контекст. Поскольку Группа на всех производственных площадках осуществляет одинаковую основную деятельность, использует те же технологии и применяет единую стратегию и корпоративные политики, значительных различий между отдельными производственными площадками не выявлено. Это позволило провести единообразную и последовательную оценку значимости на уровне всей Группы.



ПРОЦЕСС ОЦЕНКИ И КРИТЕРИИ СУЩЕСТВЕННОСТИ



Идентификация воздействий, рисков и возможностей проводилась по установленным критериям с учетом нормативных требований, бизнес-модели и рыночных тенденций. Оценка была согласована с рекомендациями ESRS и основывалась на сочетании качественных и количественных показателей, принимая во внимание их значимость для бизнеса, устойчивость и долгосрочную стабильность компании. Положительные и отрицательные воздействия оценивались по масштабу и охвату, а также по возможности устранения отрицательных воздействий. Серьезность потенциальных последствий дополнительно рассматривалась с точки зрения вероятности их возникновения.

Масштаб	насколько сильно воздействие на окружающую среду или общество, с учетом существующих мер по его снижению
Охват	насколько широко распространено воздействие - количество затронутых площадок, сотрудников или доля затрат
Возможность устранения	насколько реально компенсировать ущерб по затратам и времени

- Каждый критерий оценивался по шкале от 1 до 5. Среднее значение этих оценок определяло итоговый уровень серьезности. Если средняя оценка превышала 3, воздействие считалось существенным. Такой подход обеспечил объективную и последовательную оценку серьезности негативных воздействий. При интерпретации значимости потенциальных негативных воздействий на права человека приоритет отдавался серьезности воздействия, а не вероятности его возникновения.

При оценке рисков анализировалось их возможное финансовое влияние, в частности воздействие на показатель EBITDA. Оценка проводилась по нескольким уровням серьезности, при этом риски классифицировались в соответствии с их относительным влиянием на бизнес. Для обеспечения полной картины воздействия риска также учитывался временной

горизонт воздействия – краткосрочный, среднесрочный или долгосрочный.

Помимо финансового воздействия, была оценена и вероятность возникновения риска с учетом частоты его проявления и условий, при которых он может реализоваться. Вероятность оценивалась по шкале, охватывающей диапазон от маловероятного события, которое происходит редко и только при особых обстоятельствах, до событий, которые являются весьма вероятными или практически неизбежными.

Итоговая оценка риска определяется как среднее значение оценки финансового воздействия и вероятности возникновения, что обеспечивает объективный и последовательный подход к оценке риска и позволяет принимать эффективные решения по управлению рисками и их смягчению.

ВОВЛЕЧЕНИЕ СТЕЙКХОЛДЕРОВ

В рамках процесса оценки существенности воздействий были вовлечены соответствующие стейкхолдеры, включая сотрудников, акционеров, поставщиков и представителей местных сообществ. Посредством консультаций, презентаций и анкетирования была обеспечена возможность обмена мнениями, что дополнительно обогатило анализ существенности воздействий. Каждой группе стейкхолдеров была представлена методология оценки воздействий с целью повышения осведомленности об экологическом и социальном влиянии деятельности компании.

Среди опрошенных стейкхолдеров были мелкие акционеры, банки и инвестиционные фонды. В рамках консультаций с сотрудниками участие приняли представители различных организационных уровней, что обеспечило широкий спектр релевантных точек зрения. В категорию «сообщества» вошли представители академических учреждений и государственных организаций. При идентификации ключевых стейкхолдеров в цепочке поставок учитывалась их значимость с точки зрения объема операций, влияния на бизнес, а также наличие у них собственных обязательств по раскрытию информации об устойчивом развитии.

Компания предприняла ряд шагов для обеспечения участия клиентов в процессе оценки существенности, включая предоставление подробных инструкций и проведение консультаций, однако формальная оценка эффектов не была проведена. Клиенты пояснили, что уже проводят систематическую оценку устойчивости своих поставщиков посредством внутренних процессов и аудитов, и не видят необходимости в дополнительной оценке.

Высокие стандарты устойчивого развития в отрасли подтверждаются регулярными внешними оценками, проводимыми по инициативе клиентов через специализированные агентства, такие как EcoVadis. В 2024 году АД Пластик Группа получила **73 из 100 баллов** и **вошла в число 5 процентов лучших поставщиков**, завоевав золотую медаль.



Несмотря на то, что формальное участие клиентов в процессе не было реализовано, их ожидания и стандарты в области устойчивого развития уже интегрированы в отраслевые процессы. В целях дальнейшего улучшения обмена информацией планируются прямые консультации, тематические воркшопы и целевые интервью, что позволит усилить прозрачность и сотрудничество в сфере устойчивого развития.

ЗАЯВЛЕНИЕ О ДОЛЖНОЙ ОСМОТРИТЕЛЬНОСТИ

элементы процесса должной осмотрительности	раздел	страница
Интеграция процесса должной осмотрительности в систему управления, стратегию и бизнес-модель	Управление устойчивым развитием и стратегическая интеграция	72-74
Сотрудничество со стейкхолдерами на всех ключевых этапах процесса должной осмотрительности	Взаимодействие со стейкхолдерами	77
Выявление и оценка негативных воздействий	Анализ существенности	78-87
Принятие мер по устранению или смягчению этих негативных воздействий	Анализ существенности	78-87
Мониторинг эффективности предпринятых действий и раскрытие информации	Анализ существенности	78-87

АНАЛИЗ СУЩЕСТВЕННОСТИ

Анализ данных показывает высокий уровень согласованности между внутренней оценкой существенности воздействий и восприятием стейкхолдеров, за исключением некоторых различий, свидетельствующих о различии приоритетов или понимания воздействий.

Изменение климата было признано весьма существенной темой как внутренним анализом, так и стейкхолдерами. Это указывает на наличие четкого консенсуса относительно важности данной темы и осознание ее влияния на бизнес и устойчивое развитие. Аналогичная ситуация наблюдается в отношении таких тем, как загрязнение, водные ресурсы, циркулярная экономика, биоразнообразие, а также потребители и конечные пользователи — где внутренние оценки и восприятие стейкхолдеров полностью совпадают. Это свидетельствует о том, что данные темы устойчиво воспринимаются как важные, но не критические для бизнеса.

В то же время в отношении собственной рабочей силы и делового поведения выявлены различия в оценках. Хотя внутренняя оценка классифицирует эти темы как весьма существенные, стейкхолдеры присвоили им несколько более низкие оценки. Это говорит о том, что организация осознает сильное внутреннее влияние этих тем на деятельность, в то время как стейкхолдеры, несмотря на признание важности, не рассматривают их влияние как столь выраженное или прямое. Такое расхождение может быть связано с тем, что организация воспринимает вопросы, касающиеся собственной рабочей силы и делового поведения, как зону повышенной ответственности, тогда как стейкхолдеры, особенно внешние, оценивают эту тему в более широком отраслевом контексте.

В темах, касающихся работников в цепочке создания стоимости и затронутых сообществ, наблюдается полное совпадение между внутренним анализом и восприятием стейкхолдеров: обе стороны оценили их как менее существенные. Эти темы в настоящий момент не рассматриваются как существенные ни с внутренней, ни с внешней стороны, что указывает на их ограниченное текущее операционное влияние.

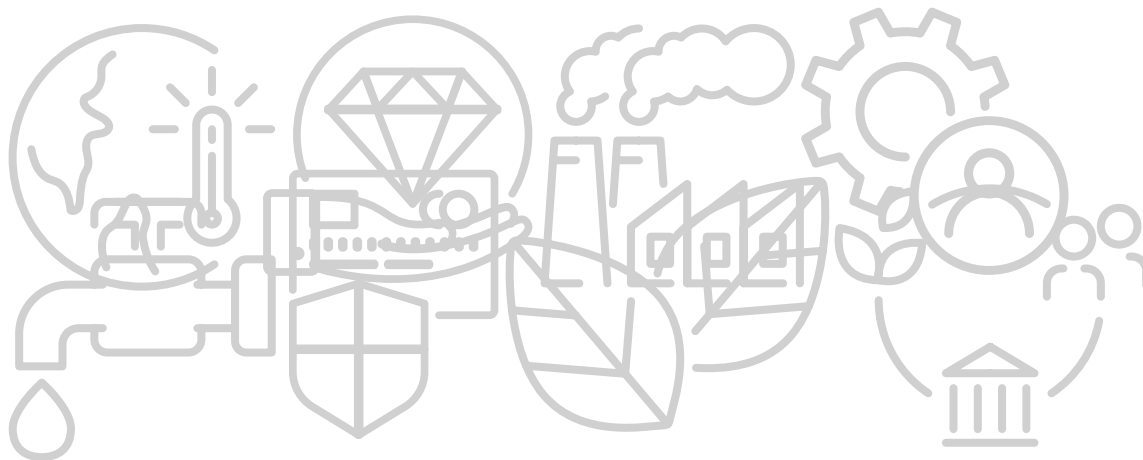
Видно, что прослеживается высокая степень совпадения оценок, что свидетельствует о стабильности в понимании важности отдельных тем между организацией и стейкхолдерами. Тем не менее, различия в оценке таких аспектов, как собственная рабочая сила и деловое поведение, указывают на то, что организация рассматривает их как ключевые элементы внутреннего управления и устойчивого развития.

Анализ финансовой существенности показал, что изменение климата, загрязнение, водные ресурсы, циркулярная экономика, собственная рабочая сила, деловое поведение и потребители признаны финансово релевантными. Эти темы связаны с нормативными требованиями, рыночными ожиданиями и операционными рисками, и могут оказывать влияние на операционные затраты, инвестиции и долгосрочную устойчивость бизнеса.

С другой стороны, биоразнообразие и экосистемы в настоящий момент не признаны финансово значимыми, а работники в цепочке создания стоимости и затронутые сообщества оцениваются как обладающие низкой финансовой существенностью. Последние две темы важны с точки зрения социальной ответственности, однако пока не рассматриваются как ключевые факторы при финансовом принятии решений.

В целом, наибольшую финансовую существенность имеют темы, непосредственно связанные с затратами на адаптацию, нормативными требованиями и рыночными изменениями. В то же время экологические и социальные темы с более низкими оценками финансовой существенности пока не воспринимаются как факторы, напрямую влияющие на финансовые показатели.

В соответствии с оценкой существенности информации применяется **исключение из раскрытия ожидаемых финансовых последствий** с учетом неопределенности исходов и доступности надежных данных.



ФИНАНСОВАЯ СУЩЕСТВЕННОСТЬ Существенная/Ключевая Минимальная		Циркулярная экономика (E5)	
		Загрязнение (E2) Вода (E3) Потребители и конечные пользователи (S4)	Изменение климата (E1) Собственная рабочая сила (S1) Деловое поведение (G1)
	Работники в цепочке создания стоимости (S2) Затронутые сообщества (S3)		
		Биоразнообразие и экосистемы (E4)	
	Несущественные темы	Существенные темы	
	Минимальная	Существенная	Ключевая
СУЩЕСТВЕННОСТЬ ВОЗДЕЙСТВИЯ			

С целью дальнейшего повышения уровня понимания была разработана матрица существенности, отображающая соотношение между значимостью воздействий на окружающую среду и общество и финансовыми последствиями для деятельности компании.

Матрица позволяет стратегически расставлять приоритеты в области устойчивого развития и обеспечивает сохранение фокуса на ключевых темах в рамках корпоративной стратегии.

СУЩЕСТВЕННЫЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ

ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА

существенные воздействия



E1
ИЗМЕНЕНИЕ КЛИМАТА

	воздействие	цель / ожидаемое последствие	действия и прогресс
■ Положительное	План по снижению выбросов и повышению энергоэффективности	Снижение выбросов CO ₂ на 50 процентов и использование 50 процентов энергии из возобновляемых источников к 2030 году	Заявка в рамках Национального плана восстановления и устойчивости (НПВУ) и Фонда модернизации – строительство фотоэлектрической электростанции, оптимизация потребления энергии, повышение энергоэффективности, мониторинг выбросов по Охватам 1, 2 и 3.
■ Отрицательное	Использование исключительно невозобновляемых источников энергии, затрудненный сбор данных по выбросам Охвата 3, воздействие выбросов по Охватам 1 и 2 на окружающую среду и изменение климата	Снижение выбросов по Охватам 1 и 2 – достижение нулевых выбросов CO ₂ к 2050 году	Модернизация энергетических систем, повышение энергоэффективности, ежегодный мониторинг сокращения выбросов
■ Риски	Финансовая и операционная подверженность в связи с переходом к низкоуглеродной экономике	Достижение стратегических целей в области устойчивого развития и регуляторные вызовы	Использование субсидий и разработка продукции с меньшим углеродным следом

Стратегии и политики

Стратегия и цели устойчивого развития, Кодекс делового поведения и политики.

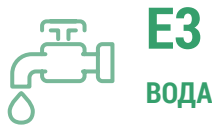


E2
ЗАГРЯЗНЕНИЕ

	воздействие	цель / ожидаемое последствие	действия и прогресс
■ Положительное	Регулярный мониторинг выбросов, не охваченных Охватами 1, 2 и 3	Снижение негативного воздействия на окружающую среду	Замена отдельных изделий на изделия с меньшим экологическим воздействием, сокращение выбросов и использования опасных веществ, а также строгий контроль микропластика на дробилках
■ Отрицательное	Качественные характеристики отдельных материалов, содержащих долю вызывающих обеспокоенность веществ, затрудняют их замену альтернативными решениями	Постоянный контроль и разработка альтернативных решений в сотрудничестве с партнерами	IMDS – регулярная отчетность о детальном химическом составе материалов и внедрение заменяющих материалов
■ Риски	Рост затрат на инвестиции в разработку и исследование новых материалов и дополнительного оборудования	Замедление разработки новых решений и рост операционных расходов могут повлиять на конкурентоспособность и финансовую устойчивость	Повышение эффективности исследований и разработок, а также диверсификация источников финансирования

Стратегии и политики

Стратегия и цели устойчивого развития, Кодекс делового поведения и политики.



	воздействие	цель / ожидаемое последствие	действия и прогресс
■ Положительное	Цифровой мониторинг потребления воды, регулярный анализ и контроль сточных вод, а также эффективное управление и отчетность	Снижение потребления воды на 30 процентов к 2030 году	Постоянный мониторинг потребления и контроль качества сбрасываемой воды
■ Потенциальное	Улучшение инфраструктуры и управления водными системами	Снижение потребления воды и постоянный контроль сточных вод	Замена внутренней инфраструктурной системы на отдельных площадках и цифровой мониторинг потребления
■ Риски	Высокие инвестиции в инфраструктурные системы увеличивают операционные расходы и влияют на инвестиционные планы	Нарушение экологических стандартов приводит к снижению эффективности производственных процессов	Модернизация инфраструктурных систем способствует улучшению качества воды и повышению безопасности

Стратегии и политики

Стратегия и цели устойчивого развития, Кодекс делового поведения и политики.



E4

БИОРАЗНООБРАЗИЕ И ЭКОСИСТЕМЫ

	воздействие	цель / ожидаемое последствие	действия и прогресс
■ Положительное	Деятельность компании не способствует распространению инвазивных видов в новые среды обитания, при этом выбросы от производственных процессов строго контролируются с помощью систем очистки и фильтрации с целью минимизации загрязнения	Постоянное совершенствование управления экологическим воздействием за счет усиления контрольных мер	Благодаря модернизации систем фильтрации и очистки, улучшению контроля транспортировки и регулярному мониторингу экологических показателей обеспечивается минимальное воздействие на биоразнообразие и экосистемы
■ Потенциальное	Сокращение выбросов и улучшения в рамках стандартов ESRS E1, E2 и E3 способствуют снижению негативного воздействия на биоразнообразие и экосистемы	Совершенствование системы управления направлено на достижение целей устойчивого развития	Оптимизация использования ресурсов, фильтрации, водного управления и проведение обучающих мероприятий способствуют снижению выбросов и защите биоразнообразия
■ Риски	Риски для биоразнообразия не выделены отдельно, поскольку они связаны со стандартами ESRS E1, E2 и E3.		

Стратегии и политики

Стратегия и цели устойчивого развития, Кодекс делового поведения и политики.



E5
ЦИРКУЛЯРНАЯ ЭКОНОМИКА

	воздействие	цель / ожидаемое последствие	действия и прогресс
■ Положительное	Снижение экологического следа за счет оптимизации использования ресурсов и управления отходами	Увеличение доли переработанных материалов на 30 процентов, экологичных – на 40 процентов, а также возвратной тары к 2030 году, и обеспечение перерабатываемости всей продукции по окончании срока службы к 2050 году	Проекты с более высокой долей экологических материалов, оптимизация складских запасов и разработка продукции, пригодной в качестве вторичного сырья
■ Отрицательное	Невозможность разделения смешанных производственных отходов, использование материалов из невозобновляемых источников из-за их качественных характеристик, а также ограниченное количество компаний по утилизации отходов	Переход к циркулярной экономике – переработка всех производственных отходов до 2050 года	Разработка устойчивых альтернативных материалов и совершенствование производственных процессов с целью сокращения объема отходов
■ Риски	Неконкурентоспособность по цене и качеству экологических материалов и высокая себестоимость их разработки	Несоблюдение экологических стандартов и вытекающие из этого вызовы с репутацией и регулированием	Заклучение новых проектов с повышенной долей экологических материалов

Стратегии и политики

Стратегия и цели устойчивого развития, Кодекс делового поведения и политики.



S1

СОБСТВЕННАЯ РАБОЧАЯ СИЛА

	воздействие	цель / ожидаемое последствие	действия и прогресс
■ Положительное	Адекватные меры по защите условий труда, охране здоровья и социальной защите сотрудников	Безопасные и стабильные рабочие места, повышение вовлеченности персонала, увеличение доли часов обучения на 30 процентов к 2030 году	Новые коллективные договоры с улучшенными материальными условиями, охватывающие всех сотрудников Группы, а также превентивные меры по обеспечению безопасности и охране здоровья
■ Отрицательное	Невозможность полного согласования с инфляционным давлением, превышающим реальные возможности, создает вызовы в поддержании экономической стабильности и социального уровня сотрудников	Отслеживание и согласование заработной платы с отраслевыми стандартами	Коллективные переговоры
■ Потенциальное	Укрепление стабильности занятости и развитие компетенций улучшают условия труда, однако повышенная нагрузка и сниженная гибкость могут привести к недовольству	Рост удовлетворенности и мотивации сотрудников способствует повышению производительности, операционной эффективности и долгосрочной конкурентоспособности, тогда как возможными последствиями могут быть неудовлетворенность и рост текучести кадров	Анализ рабочих мест и системное обучение, выявление возможностей внедрения гибких моделей работы
■ Риски	Повышенная текучесть кадров в условиях изменений на рынке труда и инфляционного давления может привести к нехватке рабочей силы	Снижение эффективности работы, трудности в поддержании непрерывности производства, более высокие затраты на рабочую силу и обучение, а также долгосрочное снижение конкурентоспособности	Улучшение рабочего климата, условий труда и системы найма

Стратегии и политики

Стратегия и цели устойчивого развития, Кодекс делового поведения и политики.



S4

ПОТРЕБИТЕЛИ И КОНЕЧНЫЕ ПОЛЬЗОВАТЕЛИ

	воздействие	цель / ожидаемое последствие	действия и прогресс
■ Положительное	Безопасные процессы, соблюдение нормативных требований и регулярные проверки обеспечивают защиту данных, качество продукции и безопасность	Обеспечение высочайших стандартов безопасности и качества продукции	Принят Кодекс рекламы и рыночных коммуникаций, проводится развитие B2B-коммуникационных платформ в цепочке создания стоимости
■ Отрицательное	Невозможность оперативно адаптироваться к новым требованиям клиентов и нормативным изменениям замедляет внедрение новой информации	Своевременная адаптация в соответствии с нормативными требованиями ЕС	Совершенствование внутренних процедур
■ Потенциальное	Совершенствование анализа DFMEA повышает безопасность конечных пользователей	Абсолютная безопасность конечных пользователей	Улучшенный анализ DFMEA
■ Риски	Отсутствие контроля над конфиденциальными данными, несоответствие нормативным требованиям и качеству информации о продукции	Правовые санкции, рост операционных затрат, подрыв репутации и долгосрочных деловых отношений	Строгое соблюдение соглашений о неразглашении (NDA), соответствие нормативным требованиям, регулярные проверки, прозрачная коммуникация и обучение сотрудников

Стратегии и политики

Стратегия и цели устойчивого развития, Кодекс делового поведения и политики.



G1

ДЕЛОВОЕ ПОВЕДЕНИЕ

	воздействие	цель / ожидаемое последствие	действия и прогресс
■ Положительное	Кодекс делового поведения и политики обеспечивают этичное и прозрачное ведение бизнеса через четкие стандарты, соблюдение нормативных требований, системные аудиты и механизмы защиты информаторов о нарушениях	Устойчивое управление поставщиками, нулевая терпимость к коррупции и насилию, защита прав человека, укрепление доверия стейкхолдеров, предотвращение коррупции и постоянное улучшение показателей устойчивости	Обучение сотрудников, соблюдение и выполнение установленных процедур, а также регулярные аудиты поставщиков для контроля стандартов устойчивого развития
■ Потенциальное	Содействие устойчивому развитию через участие в конференциях и профессиональных организациях, оптимизация цепочки поставок за счет консолидации поставщиков и долгосрочных контрактов, а также обучение сотрудников антикоррупционным практикам	Устойчивое, этичное и прозрачное ведение бизнеса путем усиления регуляторных инициатив, оптимизации цепочки поставок и обучения сотрудников	Активное участие в профессиональных панелях, членство в отраслевых организациях, консолидация поставщиков, долгосрочные контракты и обучающие программы
■ Риски	Недостаточная защита информаторов, несвоевременные выплаты поставщикам и недостаточное понимание антикоррупционных практик	Рост операционных затрат, правовые последствия и репутационные риски	Развитие механизмов защиты, оптимизация расчетов и обучение сотрудников

Стратегии и политики

Стратегия и цели устойчивого развития, Кодекс делового поведения и политики.

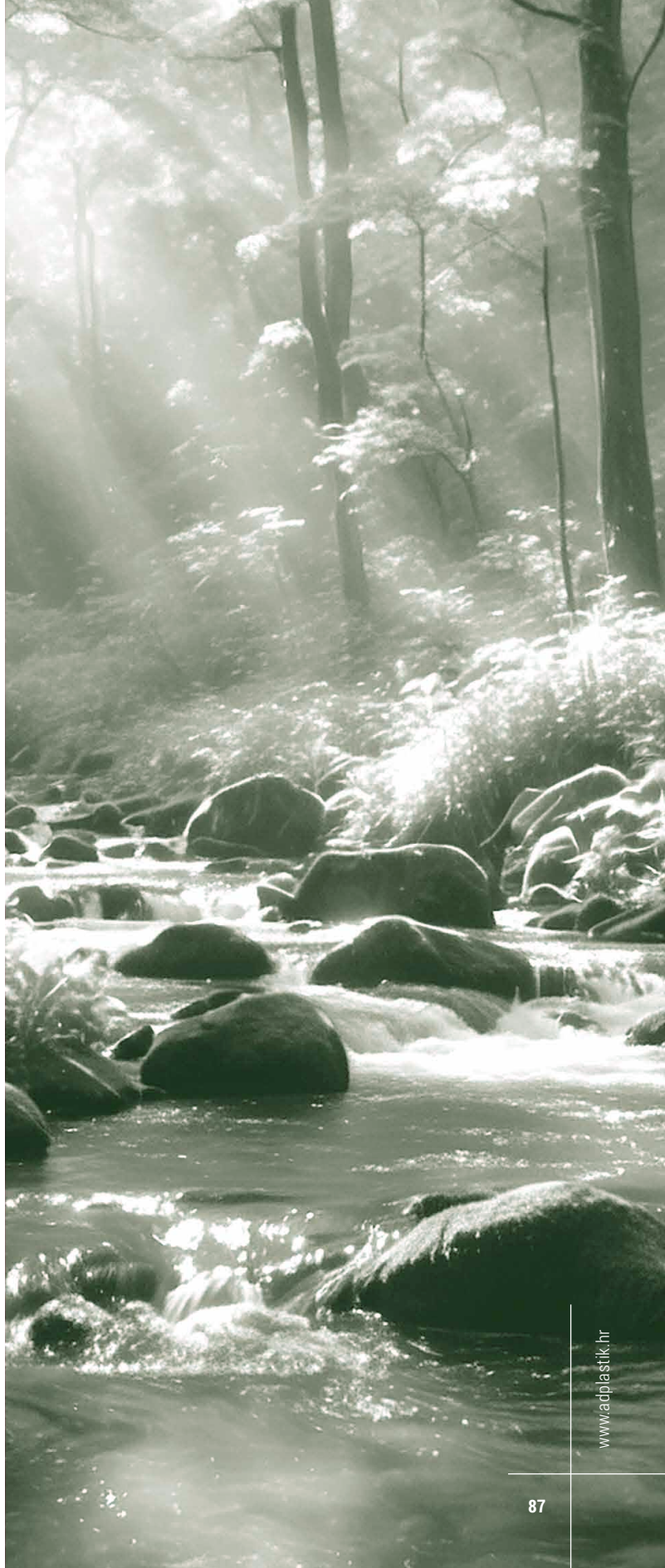
Неоцененные темы

В процессе оценки существенности некоторые подтемы не были оценены, так как не считаются релевантными для деятельности компании или неприменимы в контексте отрасли. Все остальные темы были систематически рассмотрены, при этом некоторые воздействия были признаны несущественными, что отражено в индивидуальном анализе [тематических стандартов](#).

- **ESRS E3 Морские ресурсы** не оценивались, поскольку не относятся к деятельности компании, однако часть этой темы, касающаяся водных ресурсов, была учтена в анализе (см. [стр. 104](#));
- **ESRS E4 Биоразнообразие и экосистемы** — данные по изменению назначения земель, пресноводных и морских ресурсов, а также по прямому использованию природных ресурсов не оценивались, поскольку не являются значимыми для бизнес-модели и отраслевого контекста, за исключением аспектов, связанных с климатическими изменениями и загрязнением (см. [стр. 107](#)). Также не проводилась оценка воздействия на состояние видов, масштаб и состояние экосистем, а также влияние на экосистемные услуги и зависимости от них, поскольку эти аспекты не применимы к деятельности компании.

Ключевые рекомендации

- Внедрить систематический мониторинг выбросов в цепочке создания стоимости (особенно Scope 3)
- Постепенный переход на устойчивые источники энергии
- Использовать устойчивые инновации для снижения финансовых и операционных рисков
- Усилить контроль за соблюдением критериев устойчивости в цепочке поставок
- Повысить прозрачность и внедрить цифровые решения для улучшения коммуникации внутри цепочки создания стоимости
- Обеспечить непрерывное обучение сотрудников и дальнейшее развитие социальных политик





E1

ИЗМЕНЕНИЕ КЛИМАТА

УСТОЙЧИВОСТЬ СТРАТЕГИИ И БИЗНЕС-МОДЕЛИ

АД Пластик Группа поэтапно развивает анализ физических и переходных климатических рисков с целью обеспечения адекватного управления ими и долгосрочной устойчивости. В настоящее время формализованный анализ устойчивости отсутствует, однако в 2025–2026 годах планируется проведение оценки климатических сценариев для выявления долгосрочных вызовов и возможностей. Цель — углубление понимания климатических рисков и возможностей, что позволит повысить эффективность стратегического планирования и разработки адаптационных мер. ►

ИНФОРМАЦИЯ ОБ
ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЕ

► ИДЕНТИФИЦИРОВАННЫЕ ФИЗИЧЕСКИЕ РИСКИ

- Экстремальные погодные явления, такие как наводнения и волны жары, могут повлиять на производственные процессы, увеличить операционные издержки и вызвать сбой в цепочке поставок
- Изменения в доступности ресурсов и рост цен на энергоресурсы могут оказывать долгосрочное влияние на операционную эффективность и стабильность планирования

МЕРЫ АДАПТАЦИИ

Повышение устойчивости производственных площадок за счет оценки уязвимости к климатическим воздействиям и внедрения инфраструктурных мер защиты

Оптимизация энергопотребления посредством цифровизации и повышения энергоэффективности

Диверсификация цепочки поставок для снижения зависимости от регионов, подверженных экстремальным погодным условиям

Внедрение систем раннего оповещения о погодных угрозах и антикризисных планов на случай непредвиденных ситуаций

ИДЕНТИФИЦИРОВАННЫЕ ПЕРЕХОДНЫЕ РИСКИ

- Регуляторные риски — ужесточение требований законодательства ЕС может привести к росту нормативной нагрузки и операционных расходов
- Рыночные риски — ожидания клиентов и отрасли по снижению углеродного следа могут повлиять на конкурентоспособность и бизнес-возможности
- Финансовые риски — инвестиции в декарбонизацию и возобновляемые источники энергии требуют значительных ресурсов и тщательного финансового планирования

МЕРЫ АДАПТАЦИИ

Постепенная адаптация продуктового портфеля к требованиям устойчивого развития за счет разработки легких и перерабатываемых материалов, а также продукции с низким уровнем выбросов CO₂

Оптимизация цепочки поставок путем оценки выбросов в Scope 3 и сотрудничества с поставщиками по сокращению углеродного следа

Изучение возможностей инвестирования в устойчивые технологии, включая циркулярную экономику и возобновляемые источники энергии для собственных операций

Оценка финансовых последствий изменения климата посредством стресс-тестов и сценарного анализа, включающего стоимость квот на выбросы и потенциальные углеродные налоги

АД Пластик Группа осознает необходимость постоянного совершенствования способностей к управлению климатическими рисками и возможностями и планирует в последующие годы усовершенствовать методы анализа устойчивости, интегрируя полученные результаты в стратегическое планирование.

На данный момент переходный план по смягчению последствий изменения климата формально не создан, однако компания признает его важность для приведения бизнес-модели в соответствие с целью достижения климатической нейтральности к 2050 году. В отчетный период был начат процесс разработки плана в соответствии с требованиями ESRS, завершение которого запланировано на 2025 год. В этом контексте также рассматривался климатический сценарий, совместимый с ограничением глобального потепления до 1,5 °C, в качестве основы для определения экологических, социальных, технологических, рыночных и нормативных тенденций, а также потенциальных мер по декарбонизации, которые следует включить в план, в соответствии с таксономией ЕС и Парижским соглашением.

В отчетном периоде были обновлены стратегические цели в области устойчивого развития, включая цели по сокращению выбросов. Эти цели не являются результатом дополнительных внутренних исследований, а основаны на обязательных нормативных актах и директивах ЕС, с учетом ожидаемых регуляторных изменений, технологического прогресса и рыночных тенденций. План сокращения выбросов основан на актуальных параметрах из рамочных документов ЕС, а его выполнение будет регулярно отслеживаться и адаптироваться в соответствии с последними требованиями.

Для мониторинга прогресса в достижении установленных целевых значений в **качестве базового года выбран 2023 год**, с учетом внешних факторов, таких как температурные колебания, влияющие на потребление энергии и выбросы. В случае существенных отклонений в последующие годы может применяться среднее значение за три года, чтобы обеспечить более точное отображение трендов снижения выбросов.

ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ ИЗМЕНЕНИЯ КЛИМАТА

АД Пластик Группа ориентирована на ответственное управление воздействием на окружающую среду и постоянно развивает и внедряет политики, направленные на смягчение последствий изменения климата, адаптацию бизнеса к климатическим вызовам и повышение энергоэффективности. Управление климатическими рисками осуществляется через **Кодекс делового поведения, политики в области охраны окружающей среды, энергоменеджмента и устойчивого управления поставщиками.**

Политика в области охраны окружающей среды	согласование производственных и операционных процессов с наилучшими доступными технологиями и методами с целью снижения экологического следа
Политика устойчивого управления поставщиками	установление требований по снижению выбросов в цепочке поставок
Политика в области энергоменеджмента	внедрение системы управления энергопотреблением в соответствии со стандартом ISO 50001 для повышения энергоэффективности

Политики применяются ко всем видам операционной деятельности АД Пластик Группы, включая производственные процессы, энергоэффективность и цепочку поставок. Особое внимание уделяется сокращению выбросов в ходе собственной деятельности, в то время как в цепочке поставок воздействие снижается за счет требований к поставщикам. Политики применяются ко всем производственным площадкам Группы, в то время как на операции, не связанные с производством, в настоящее время не распространяются конкретные климатические цели.

СМЯГЧЕНИЕ ПОСЛЕДСТВИЙ ИЗМЕНЕНИЯ КЛИМАТА

В рамках энергетического перехода АД Пластик Группа разрабатывает проекты, направленные на снижение зависимости от ископаемого топлива, повышение энергоэффективности и оптимизацию производственных процессов. Адаптация к климатическим изменениям осуществляется за счет разработки устойчивых материалов, с особым вниманием к внедрению переработанных и биоразлагаемых полимеров, что позволяет сократить углеродный след и зависимость от ископаемых ресурсов. Одним из ключевых проектов на предстоящий период является строительство **фотоэлектрической станции в Загребе**, которая позволит сократить **выбросы CO₂ на 300 тонн** в год. В отчетном периоде были заявлены два

проекта на софинансирование через Фонд модернизации и Национальный план восстановления и устойчивости, с основной инвестицией в фотоэлектрическую станцию мощностью 1725 кВт. Фонд модернизации финансирует исключительно фотоэлектрическую станцию, тогда как Национальный план восстановления и устойчивости охватывает также объединение расчетных точек учета, приобретение новой дробильной установки, холодильной станции и климатической камеры. Также планируется замена старого котла на низкотемпературный и модернизация системы отопления, что приведет к снижению потребления газа на 36 000 м³ в год и сокращению **выбросов CO₂ на 80 тонн ежегодно**. Эти проекты подтверждают приверженность компании к сокращению экологического следа и повышению устойчивости к климатическим рискам.

Реализация мероприятий зависит от доступности финансовых ресурсов, при этом доступное финансирование играет важную роль в адаптации к рыночным изменениям и инвестициям в декарбонизацию. Доверие стейкхолдеров и финансовых учреждений к устойчивости стратегии может обеспечить более благоприятные условия финансирования и способствовать реализации запланированных мероприятий.

Деятельность компании, направленная на сокращение выбросов парниковых газов и смягчение воздействия выбросов, финансируется за счет альтернативных механизмов (например, внутренних средств или иных форм финансирования). В связи с этим данные о финансировании через углеродные кредиты отсутствуют.

АД Пластик Группа пока не располагает детализированной оценкой финансовых последствий климатических рисков, но осознает их влияние и начала анализ потенциальных эффектов. Физические риски, такие как экстремальные погодные явления и рост цен на энергоресурсы, могут повлиять на операционную эффективность и стабильность бизнеса. Переходные риски, включая ужесточение регулирования и инвестиционные затраты на декарбонизацию, могут увеличить финансовую нагрузку в последующие годы. В то же время возможности, связанные с повышением энергоэффективности и использованием возобновляемых источников энергии, способны снизить операционные расходы и обеспечить долгосрочную стабильность. Проекты, такие как фотоэлектрическая станция и разработка перерабатываемых материалов, укрепляют рыночную позицию и устойчивость бизнеса.

Поскольку анализ устойчивости стратегии еще находится в разработке, количественная оценка финансовых последствий будет представлена в будущих отчетах.

ЭНЕРГЕТИКА

ОБЩЕЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ЭНЕРГИИ ИЗ ИСКОПАЕМЫХ ВИДОВ ТОПЛИВА (МВт·ч)

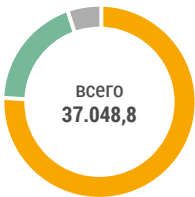
Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	27.241,7	26.201,3	-3,8%
Венгрия	4.648,9	4.293,4	-7,6%
Сербия	2.880,5	2.401,9	-16,6%
Россия	3.062,4	4.152,2	+35,6%
ВСЕГО	37.833,6	37.048,8	-2,1%



Хорватия	70,7%
Венгрия	11,6%
Сербия	6,5%
Россия	11,2%

ОБЩЕЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ЭНЕРГИИ ИЗ ИСКОПАЕМЫХ ВИДОВ ТОПЛИВА (МВт·ч)

- Потребление приобретенной энергии для нужд отопления и охлаждения из ископаемых источников (Охват 2)28.158,0 (76,0%)
- Потребление топлива из природного газа (Охват 1)6.876,4 (18,6%)
- Потребление топлива из сырой нефти и нефтепродуктов (Охват 1)2.014,4(5,4%)
- Потребление топлива из угля и угольной продукции 0
- Потребление топлива из других видов ископаемого топлива 0



ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ИНТЕНСИВНОСТЬ

0,24 МВт·ч / к €

Энергетическая интенсивность измеряется как отношение общего потребления электроэнергии (МВт·ч) к общему доходу (к €).

ПОТРЕБЛЕНИЕ ТОПЛИВА ИЗ СЫРОЙ НЕФТИ
И НЕФТЕПРОДУКТОВ (ОХВАТ 1) (МВт·ч)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	619,8	655,6	+5,8%
Венгрия	167,5	509,3	+204,1%
Сербия	11,1	8,2	-26,0%
Россия	544,1	841,2	+54,6%
ВСЕГО	1.342,5	2.014,4	+50,0%

ПОТРЕБЛЕНИЕ ТОПЛИВА
ИЗ ПРИРОДНОГО ГАЗА (ОХВАТ 1) (МВт·ч)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	5.574,9	5.915,6	+6,1%
Венгрия	537,4	624,0	+16,1%
Сербия	391,4	336,7	-14,0%
Россия	66,4	-	-100,0%
ВСЕГО	6.570,1	6.876,4	+4,7%

ПОТРЕБЛЕНИЕ ПРИОБРЕТЕННОЙ ЭНЕРГИИ ДЛЯ НУЖД ОТОПЛЕНИЯ
И ОХЛАЖДЕНИЯ ИЗ ИСКОПАЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ (ОХВАТ 2) (МВт·ч)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	21.047,0	19.630,0	-6,7%
Венгрия	3.944,0	3.160,0	-19,9%
Сербия	2.478,0	2.057,0	-17,0%
Россия	2.452,0	3.311,0	+35,0%
ВСЕГО	29.921,0	28.158,0	-5,9%



ДРУГИЕ ИСТОЧНИКИ

	2023 г.	2024 г.
 Общее потребление энергии из ядерных источников	-	-
Доля энергии из ядерных источников в общем потреблении энергии	-	-
Общее потребление энергии из возобновляемых источников	-	-
 Потребление энергии из возобновляемых источников, включая биомассу	-	-
Потребление купленной или приобретенной электроэнергии, тепла, пара и энергии охлаждения из возобновляемых источников	-	-
Потребление энергии из возобновляемых источников собственного производства, кроме топлива	-	-
Доля энергии из возобновляемых источников в общем потреблении энергии	-	-
ВСЕГО	-	-

ВЫБРОСЫ

За отчетный период общие выбросы парниковых газов не снизились, несмотря на четко обозначенные целевые показатели. Увеличение выбросов является следствием увеличения объемов производства и совершенствования методологии расчета, что считается важным шагом на пути к более точной и прозрачной отчетности. Кроме того, по части выбросов Scope 3, рассчитанной в отчетном периоде, сопоставимые данные за 2023 год отсутствуют.

Хотя 2023 год был выбран в качестве базового для Охватов 1 и 2, выравнивание по Охвату 3 еще не завершено полностью. Причина этого заключается в необходимости дополнительного анализа и валидации данных из цепочки создания стоимости, поскольку в течение года операционные границы постепенно расширились, и Охват 3 изначально не был охвачен. В ближайший период планируется пересчет и согласование базового года по Охвату 3, что обеспечит большую сопоставимость и последовательность в отчетности.

При определении организационных границ АД Пластик Группа использует подход оперативного контроля. Отчетность по выбросам охватывает все предприятия, которые являются частью консолидированной финансовой отчетности, за исключением предприятий в Калуге и Словении, которые имеют ограниченную эксплуатационную и устойчивую значимость.

	т CO ₂ e 2023 г.	базовый год	целевые показатели на основе местоположения	
			2030 г.	2050 г.
Scope 1 и 2	9.740	✓	4.900 -50%	- net zero
Scope 1	1.790	✓	900	-
Scope 2	7.950		4.000	-
Scope 3	64.353,1	✗	51.483 -20%	- net zero

На основании консультаций с профильными организациями и экспертами, а также благодаря дополнительному обучению внутренних специалистов, был усовершенствован расчет выбросов Scope 1, 2 и 3. Изменения касаются преимущественно методологии расчета и для обеспечения лучшей сопоставимости одинаковая методология была применена также к данным за 2023 год, что привело к переменам и в этой части, о чем более подробно указано на следующих страницах.

Дополнительная информация об охвате отчетности представлена на [странице 17](#).

ОБЩИЕ ВЫБРОСЫ ОХВАТ (SCOPE) 1, 2, 3

НА ОСНОВЕ РЫНКА (т CO₂e)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	47.523,9	77.620,9	+63,3%
Венгрия	9.359,8	9.209,8	-1,6%
Сербия	10.004,1	9.446,6	-5,6%
Россия	8.121,7	11.065,9	+36,3%
ВСЕГО	75.009,5	107.343,2	+43,1%

ИНТЕНСИВНОСТЬ	0,70	т CO ₂ e/к €
---------------	------	-------------------------

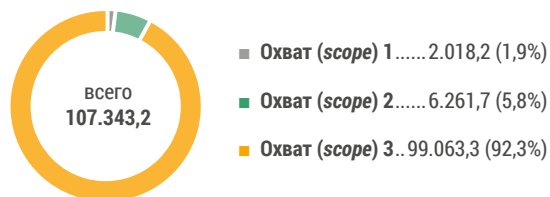
НА ОСНОВЕ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ (т CO₂e)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	48.995,7	79.728,5	+62,7%
Венгрия	9.359,8	9.209,8	-1,6%
Сербия	10.004,1	9.446,6	-5,6%
Россия	8.121,7	11.065,9	+36,3%
ВСЕГО	76.481,3	109.450,8	+43,1%

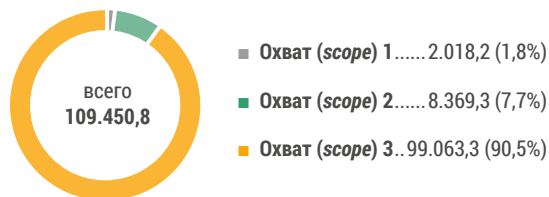
ИНТЕНСИВНОСТЬ	0,72	т CO ₂ e/к €
---------------	------	-------------------------

Интенсивность выбросов измеряется как отношение общих выбросов по Охватам 1, 2 и 3 (т CO₂e) к **общему доходу** (к €).

НА ОСНОВЕ РЫНКА (т CO₂e)

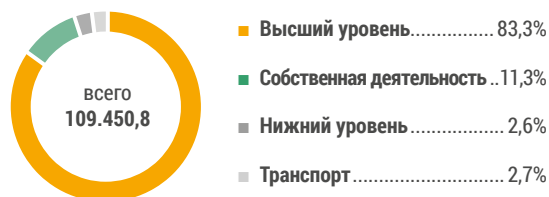


НА ОСНОВЕ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ (т CO₂e)



РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЫБРОСОВ В ЦЕПОЧКЕ СОЗДАНИЯ СТОИМОСТИ (т CO₂e)

	2023 г.	2024 г.	Δ
Высший уровень	62.251,4	91.217,7	+46,5%
Собственная деятельность	11.740,1	12.324,1	+5,0%
Нижний уровень	-	2.899,9	-
Транспорт	2.489,8	3.009,0	-20,9%
ВСЕГО	76.481,3	109.450,8	+43,1%



ОХВАТ (SCOPE) 1 - Потребление энергоносителей

Включает потребление мазута, природного газа для отопления, сжиженного газа в баллонах для вилочных погрузчиков, а также бензина и дизельного топлива для собственных или арендованных автомобилей, включая выбросы от деловых поездок на автомобилях. Расчет проводится путем умножения объема потребленных энергоносителей (в тоннах, литрах или кубометрах) на соответствующий эмиссионный фактор.

Для расчета выбросов использовались эмиссионные коэффициенты DEFRA, признанные на международном уровне и регулярно обновляемые для обеспечения точности оценок.

По сравнению с опубликованным отчетом за предыдущий период были использованы другие коэффициенты выбросов, что привело к изменениям на 2023 год. В то же время выбросы, связанные с деловыми поездками, были переведены в Охват 1 для более точного расчета, поскольку у компании имеются данные о расходе топлива.

ВАЛОВЫЕ ВЫБРОСЫ (т CO₂e)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	1.387,2	1.475,6	+6,4%
Венгрия	161,2	257,3	+59,6%
Сербия	88,9	76,5	-13,9%
Россия	152,4	208,8	+37,0%
ВСЕГО	1.789,7	2.018,2	+12,8%



ОХВАТ (SCOPE) 2 – Электроэнергия

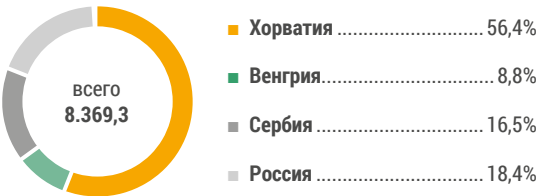
Выбросы рассчитываются на основе фактического потребления электроэнергии, указанного в счетах поставщиков. Потребление умножается на местный коэффициент выбросов каждой страны, что обеспечивает более точный расчет выбросов. Были использованы эмиссионные факторы Carbon Database Initiative на 2023 и 2024 годы. Это также привело к изменениям в 2023 году, поскольку в предыдущем отчетном периоде использовались другие коэффициенты выбросов.

Хотя общее потребление электроэнергии в 2024 году было несколько ниже по сравнению с предыдущим годом, выбросы парниковых газов из Охвата 2 увеличились из-за более высоких эмиссионных факторов для электроэнергии в странах, где мы осуществляем деятельность.

Компания дополнительно запросила рыночные эмиссионные факторы от поставщиков электроэнергии по отдельным площадкам, однако получила их только для Хорватии, и, соответственно, общая рыночная стоимость парниковых газов не является точной.

ВАЛОВЫЕ ВЫБРОСЫ НА ОСНОВЕ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ (т CO₂e)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	4.271,1	4.718,5	+10,5%
Венгрия	964,8	734,7	-23,9%
Сербия	1.553,2	1.379,3	-11,2%
Россия	1.160,9	1.536,8	+32,4%
ВСЕГО	7.950,0	8.369,3	+5,3%



ВАЛОВЫЕ ВЫБРОСЫ НА ОСНОВЕ РЫНКА (т CO₂e)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	2.799,2	2.610,9	-6,7%
Венгрия	964,8	734,7	-23,9%
Сербия	1.553,2	1.379,3	-11,2%
Россия	1.160,9	1.536,8	+32,4%
ВСЕГО	6.478,2	6.261,7	-3,3%



ОХВАТ (SCOPE) 3 – Прочие выбросы

В отчетном периоде был усовершенствован расчет выбросов в рамках Scope 3 и расширен за счет дополнительных категорий, ранее не охваченных. Для 2023 и 2024 годов рассчитаны выбросы по дополнительным категориям, которые ранее не подлежали отчетности, что позволило обеспечить более полный обзор углеродного следа компании.

В то же время методы расчета для некоторых категорий еще находятся в стадии разработки, и ведется активная работа над их совершенствованием. Цель – внедрить в последующих

отчетных периодах расчеты, включающие более детализированные данные о цепочке поставок, использовании и утилизации продукции.

Путем дальнейшего сотрудничества с релевантными стейкхолдерами, применения отраслевых руководств и адаптации методологии будет обеспечена согласованность и соответствие лучшим практикам в области отчетности по выбросам парниковых газов.

ВАЛОВЫЕ ВЫБРОСЫ (т CO₂e)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	43.337,5	73.534,4	+69,7%
Венгрия	8.233,7	8.217,8	-0,2%
Сербия	8.362,0	7.990,8	-4,4%
Россия	6.808,4	9.320,3	+36,9%
ВСЕГО	66.741,6	99.063,3	+48,4%



	2023 г.	2024 г.	Δ
1. Приобретенные товары и услуги	59.281,4	83.790,3	+41,3%
2. Капитальные товары	-	4.254,6	-
3. Деятельность, связанная с топливом и энергией (не входит в Scope 1 или 2)	2.970,0	3.169,6	+6,7%
4. Транспортировка и дистрибуция на более высоком уровне	2.489,8	3.009,0	+20,9%
5. Отходы, образующиеся в ходе деятельности	-	89,9	-
6. Служебные командировки сотрудников	164,0	90,3	-44,9%
7. Поездки сотрудников на работу	1.836,4	1.756,4	-4,4%
8. Арендованные активы (аренда)	-	3,2	-
12. Утилизация продукции по окончании жизненного цикла	-	69,4	-
15. Инвестиции - Euro APS (Хорватия)	-	2.830,5	-

1 Приобретенные товары и услуги

Для обеспечения максимально точного расчета выбросов дополнительно различаются переработанные и непереработанные основные материалы. Их объем учитывается с учетом специфических эмиссионных факторов. По той же методике в расчет включены древесина, картон, пленка и офисная бумага — рассчитанные по массе упаковочного материала в тоннах. Все эти показатели также составляют часть материальных потоков в рамках Циркулярной экономики.

Был использован комбинированный подход к расчету выбросов: для основных материалов применялась методика, основанная на средних данных (average-data method), а для остальных товаров и услуг — методика, основанная на расходах по финансовой отчетности (spend-based method). Для последней использовались коэффициенты выбросов по методу spend-based, предоставленные DEFRA за 2021 год, с учетом инфляционных корректировок, с целью обеспечения актуальности данных. Такой подход позволил охватить более широкий спектр закупок. Дальнейшее совершенствование методологии планируется в следующем отчетном периоде с целью повышения точности и полноты охвата данной категории. Из-за ограниченности данных, выбросы за 2023 год в этой категории были рассчитаны частично.

2 Капитальные товары

Выбросы рассчитаны методом на основе расходов (spend-based method) с применением эмиссионных факторов DEFRA за 2021 год, с инфляционной корректировкой для обеспечения актуальности данных.

Для расчетов использовались данные из финансовой отчетности. В качестве капитальных товаров учитывались только две категории: здания, но и сооружения и оборудование. Это позволило получить более полную картину влияния капитальных инвестиций на общий углеродный след компании. Выбросы за 2023 год не были рассчитаны.

3 Деятельность, связанная с топливом и энергией (не включенная в Scope 1 и 2)

Выбросы в этой категории охватывают выбросы на этапах «от скважины до бака» (WTT – Well-To-Tank) и потери при передаче и распределении (T&D – Transmission and Distribution) для потребленной электроэнергии из Охвата 2, а также для используемых видов топлива из Охвата 1 (мазут, природный газ, сжиженный нефтяной газ, бензин и дизельное топливо).

4 Транспортировка и дистрибуция

Выбросы были рассчитаны путем умножения общего расстояния перевозки, массы груза в тоннах и соответствующих коэффициентов выбросов. При этом использовались коэффициенты для грузоперевозок из официальной базы данных DEFRA, включая также коэффициенты, охватывающие выбросы, возникающие до непосредственного сжигания топлива (WTT – Well-To-Tank).

Анализ был полностью проведен для площадок в России, Сербии и Венгрии, тогда как для материнской компании в Хорватии он был выполнен частично. В Хорватии были охвачены данные по 30 крупнейшим поставщикам (из общего числа 500), с учетом условий поставки EXW и DAP. Использовалась нетто-масса закупленного материала, поскольку данные о брутто-массе в настоящее время недоступны. Для материалов, представленных в различных единицах измерения, масса была оценена на основе коэффициентов преобразования.

Были охвачены исключительно перевозки от поставщиков первого уровня до площадок Группы, а также перевозки готовой продукции к клиентам — но только в тех случаях, когда транспортировку организовывала компания. Перевозки, организованные клиентами, а также внутренние перемещения внутри производственных площадок в Хорватии в настоящее время не включены из-за отсутствия данных.

В отличие от предыдущих периодов, когда масса груза не учитывалась при расчете, методология была усовершенствована и внедрен более надежный подход, основанный на фактическом объеме перевезенного груза. Этот расчет впервые позволил количественно оценить влияние транспортных процессов в цепочке поставок на общий объем выбросов. Планируется дальнейшее совершенствование сбора данных и методологии отчетности в соответствии с международными стандартами и регуляторными требованиями.

► 5 Отходы, образующиеся в ходе деятельности

Выбросы от отходов, образующихся в процессе деятельности, рассчитываются на основе данных о типе, объеме и способе утилизации отходов, выраженных в тоннах, умноженных на соответствующие эмиссионные факторы. Расчет основан на перемножении количества каждой категории отходов и ее эмиссионного коэффициента. Отходы классифицированы по следующим категориям: пластик, металл, бумага/картон, электронные отходы, текстиль, минеральные масла, кирпич, древесина и коммерческие/промышленные отходы. Выбросы определяются в зависимости от метода обработки отходов, включая переработку, энергетическое использование сжиганием и захоронение на полигонах. Для расчета использовались эмиссионные коэффициенты DEFRA за 2024 год, что обеспечивает соответствие международно признанным стандартам. Выбросы за 2023 год не рассчитывались.

6 Служебные командировки сотрудников

Выбросы от служебных авиаперелетов рассчитываются на основе данных, предоставленных по каждому авиабилету агентством, организующим поездки. Данные по площадкам за пределами Хорватии в отчетном периоде были недоступны. Выбросы от арендуемых автомобилей не включены в Score 3, а представлены в Score 1.

7 Поездки сотрудников на работу

Для поездок сотрудников на работу и с работы используется оценочный показатель, основанный на адресах проживания работников и способах передвижения до места работы. Эти данные умножаются на соответствующий эмиссионный фактор DEFRA.

8 Арендованные активы

Большая часть выбросов от использования арендованной недвижимости, машин и транспортных средств уже включена в расчеты Охвата 1 и 2 на основе фактического потребления энергии и топлива. В этой категории выбросы для склада в Крапине рассчитывались на основе потребления электроэнергии.

ВЫБРОСЫ ПОСЛЕ ПОСТАВКИ ПРОДУКЦИИ

DOWNSTREAM

9 Транспортировка и дистрибуция

Выбросы по данной категории, связанные с транспортировкой продукции, организованной клиентами или третьими сторонами, не включены из-за отсутствия данных.

10 Обработка проданной продукции

Выбросы не включены в расчет за текущий год, поскольку в настоящее время не собраны точные данные о производственных процессах клиентов. Поскольку продукция компании далее обрабатывается, то есть монтируется в транспортное средство до окончательного использования, в следующих отчетных периодах планируется разработать систему сбора данных в сотрудничестве с клиентами, которая позволит обеспечить качественный расчет в будущих отчетных периодах.

11 Использование проданной продукции

Выбросы также не включены в расчет за текущий год, поскольку в настоящее время не собраны точные данные. Хотя продукция компании не потребляет энергию напрямую, ее масса положительно влияет на расход топлива транспортных средств, в которые она встроена. В следующих отчетных периодах планируется разработать соответствующую методологию, которая обеспечит качественное представление. ►

► **12 Утилизация продукции по окончании жизненного цикла**

Выбросы по этой категории рассчитаны на основе общего количества проданной продукции, выраженного в тоннах. Согласно средним отраслевым данным, предполагается, что 50 процентов продукции перерабатывается, 25 процентов утилизируется сжиганием, а 25 процентов захоранивается на свалках по окончании жизненного цикла транспортного средства. Для расчета использовались эмиссионные факторы DEFRA для отходов в рамках Score 3, при этом применен тот же фактор, как указано в таблицах. Выбросы за 2023 год не рассчитывались.

13 Аренда активов (сдача в аренду)

Выбросы от аренды не выделяются отдельно, поскольку выбросы от используемых арендованных помещений уже включены в расчет Охватов 1 и 2, на основании фактического потребления энергии и топлива. Кроме того, помещение, на которое распространяется аренда, в течение большей части года не использовалось, то есть не находилось в активной эксплуатации, поэтому не было существенных источников выбросов, требующих отдельного расчета в рамках данной категории.

14 Франшизы

Выбросы по этой категории не применимы, поскольку компания не осуществляет деятельность по франчайзинговой модели.

15 Инвестиции

Выбросы, связанные с инвестициями, включают выбросы по Охватам 1 и 2 аффилированной компании Euro APS, рассчитанные пропорционально доле участия в размере 50 процентов, в соответствии с действующими требованиями стандартов ESRS. Данные по Охвату 3 не были доступны, но планируется их включение в следующем отчетном периоде. Поскольку для определения границ отчетности используется подход операционного контроля, в данном случае были применены рекомендации, допускающие включение выбросов пропорционально доле владения компанией в этой структуре. За 2023 год данные отсутствуют.

АД Пластик Группа в настоящее время не применяет систему внутренней цены на углерод в своих бизнес-решениях, а возможность ее введения будет рассмотрена в соответствии с будущими нормативными требованиями и стратегическими целями в области устойчивого развития. Биогенных выбросов CO₂ не было, поскольку биомасса не используется в качестве источника энергии или в процессах.

В отчетном периоде не проводился формальный анализ ожидаемых финансовых последствий существенных физических

и переходных климатических рисков и потенциальных возможностей. На основе предварительных внутренних оценок и доступных данных установлено, что в настоящее время риски не являются материальными для финансового положения компании. Однако признана важность комплексного анализа климатических рисков и возможностей, и в настоящее время ведутся подготовительные работы по разработке методологии и проведению детального анализа в будущих периодах. Это обеспечит всестороннюю и прозрачную отчетность в соответствии с требованиями ESRS.

В данном отчетном периоде капитальные и операционные расходы, связанные с мерами по борьбе с изменением климата, отдельно не представлялись; однако в последующих периодах планируется разработка методологии их мониторинга и увязки с финансовой отчетностью.

Система торговли квотами на выбросы парниковых газов (EU ETS) не применяется к деятельности компании, и ни одна из площадок не подпадает под регулируемую сферу применения ETS. Следовательно, отсутствует необходимость в приобретении единиц выбросов, а также не возникает доход от их продажи.



E2

ЗАГРЯЗНЕНИЕ

Управление загрязнением имеет ключевое значение для долгосрочной устойчивости бизнеса — как с точки зрения соблюдения нормативных требований, так и в целях охраны окружающей среды и оптимизации издержек. Были определены ключевые риски и возможности, связанные с различными формами загрязнения, а мероприятия по управлению направлены на минимизацию негативных воздействий и использование возможностей для улучшения деятельности.

Анализ двойной существенности позволил четко идентифицировать значимые воздействия, риски и возможности, связанные с загрязнением. Мониторинг выбросов летучих органических соединений (ЛОС) с линий окраски, выбросов от котельных установок и холодильных систем позволяет снизить уровень загрязнения и обеспечивает соблюдение законодательных норм. Замена оборудования на более эффективные технологии способствует снижению загрязнения, однако требует значительных первоначальных инвестиций.

Посредством использования IMDS и соблюдения требований REACH, проводится анализ и сокращение содержания вызывающих обеспокоенность веществ, включая замену хромированных компонентов на более устойчивые альтернативы. Контроль микропластика осуществляется за счет фильтрации и замкнутых холодильных систем, а хранение пластиковых материалов в закрытых помещениях повышает операционные затраты.

Загрязнению живых организмов, пищевых ресурсов и веществ, особо вызывающих обеспокоенность, не уделяется отдельное

внимание, поскольку эти аспекты не являются релевантными для деятельности компании, в то время как загрязнение почвы было оценено как несущественное. Однако остальные факторы по данной теме признаны существенными, что подтверждено и мнением стейкхолдеров, что дополнительно подчеркивает полноту и важность отчетности по теме загрязнения.

Операционная деятельность на всех площадках была проанализирована с использованием качественных оценок и предположений. В рамках Политики охраны окружающей среды четко определен фокус на предотвращение и контроль загрязнения воздуха, воды и почвы. Предусмотрены конкретные процедуры по снижению негативных воздействий и замене вредных веществ, которые применяются на всех уровнях деятельности, обеспечивая тем самым последовательную защиту окружающей среды. Системы мониторинга выбросов регулярно обслуживаются и находятся под контролем, а модернизация и реализация мероприятий способствуют сокращению загрязнения у источника. Планы действий позволяют быстро реагировать в случае инцидентов. Компания системно внедряет меры по предотвращению, снижению и контролю загрязнений, обеспечивая тем самым долгосрочную устойчивость своей деятельности.

За исключением собственных операций, компания реализует меры также через сотрудничество со стейкхолдерами в цепочке создания стоимости. Политика управления поставщиками поощряет использование устойчивых материалов, сокращение объема вызывающих обеспокоенность веществ и применение экологически безопасных технологий. ►

► Продвигаются наилучшие доступные методы, а также постепенное выведение из оборота материалов с негативным воздействием. Кроме того, через систему сертификации и регулярной отчетности обеспечивается соответствие актуальным стандартам и нормативам. Благодаря постоянной оптимизации процессов, включая сокращение выбросов, компания совместно с цепочкой создания стоимости вносит вклад в снижение экологического следа и долгосрочную устойчивость своей деятельности.

Целевые показатели в области управления загрязнением установлены амбициозно – переход на краски, лаки и растворители на водной основе к 2050 году, а также увеличение доли экологических материалов до 40 процентов к 2030 году. Эти добровольные целевые значения основаны на детальном анализе операционной деятельности и отслеживаются посредством регулярной отчетности и сравнения с предыдущими результатами. Цели устанавливаются в соответствии с нормативными требованиями и лучшими отраслевыми практиками. При этом экологические пороговые значения не учитывались – подход основан на соблюдении действующего законодательства, снижении экологического следа и оптимизации операционных процессов.

В соответствии с законодательными требованиями регулярно измеряются выбросы NO₂, SO₂, CO, PM и ЛОС. Системы мониторинга и регулярного технического обслуживания обеспечивают контроль над негативными воздействиями выбросов от тепловых процессов и линий окраски.

В холодильных системах и системах противопожарной защиты применяются хладагенты. Учеты подтверждают регулярный ремонт и обслуживание системы в сотрудничестве с сертифицированными сервисными компаниями.

**ДРУГИЕ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ ВЫБРОСЫ
В АТМОСФЕРУ (т)**

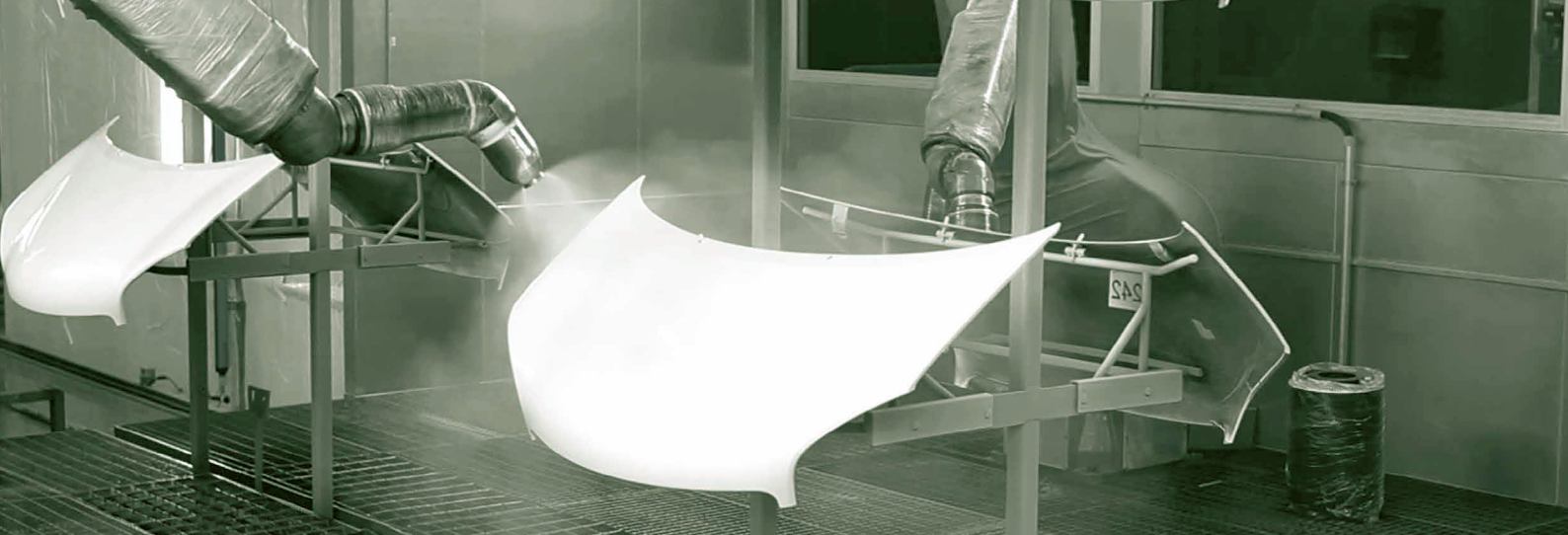
Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	13,4	14,9	+11,2%
Венгрия	-	0,2	-
Сербия	0,3	0,5	+66,7%
Россия	6,2	6,2	-
ВСЕГО	19,9	21,8	+9,5%

КОЛИЧЕСТВО ХЛАДАГЕНТА В ОБОРУДОВАНИИ (т)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	1,6	1,7	+3,9%
Венгрия	0,4	0,2	-60,5%
Сербия	0,2	0,1	-54,5%
Россия	0,4	-	-97,3%
ВСЕГО	2,6	2,0	-23,1%

Хладагенты (т)	2024 г.				
	Хорватия	Венгрия	Сербия	Россия	ВСЕГО
R22	0,029	-	0,009	-	0,038
R32	-	0,020	0,004	-	0,024
R407C	0,974	-	0,074	0,011	1,058
R404A	0,004	-	-	-	0,004
R410A	0,452	0,077	0,004	-	0,534
R417A	0,030	-	-	-	0,030
R449A	0,009	-	-	-	0,009
R134A	0,125	-	-	-	0,125
HCFC-22	-	0,061	-	-	0,061
227ea	0,040	-	-	-	0,040
ВСЕГО	1,7	0,2	0,1	0,0	2,0

Выбросы (т)	2024 г.				
	Хорватия	Венгрия	Сербия	Россия	ВСЕГО
NO _x	0,8	0,1	0,5	4,9	6,3
SO _x	-	-	-	-	-
CO	0,5	0,1	-	-	0,6
VOC	13,6	-	-	1,2	14,8
PM(10)	-	-	-	0,1	0,1
ВСЕГО	14,9	0,2	0,5	6,2	21,8



ВЕЩЕСТВА, ВЫЗЫВАЮЩИЕ ОБЕСПОКОЕННОСТЬ

Как производитель пластиковых компонентов для автомобильной промышленности, АД Пластик Группа обязана регистрировать свою продукцию в International Material Data System (IMDS) — глобальной системе управления данными о материалах в автомобильной отрасли. Эта система позволяет собирать, анализировать и обмениваться информацией о химическом составе материалов, обеспечивая полную прозрачность по всей цепочке поставок. Цель системы — обеспечить соответствие нормативным требованиям (REACH, ELV, директива RoHS) и упростить процесс переработки автомобилей по завершении их жизненного цикла.

Данные в системе IMDS регулярно обновляются и предоставляются клиентам в соответствии с их требованиями. Этот инструмент является ключевым для управления устойчивостью материалов, способствует соблюдению экологических стандартов и обеспечивает ответственное ведение бизнеса в автомобильной промышленности.

Все материалы, используемые в производстве, проходят homologацию со стороны автопроизводителей, что гарантирует их техническое и экологическое соответствие отраслевым стандартам. Перед непосредственным использованием в производственном процессе материалы проходят детальную проверку химических и технических характеристик, что подтверждает отсутствие веществ, запрещенных или ограниченных действующим законодательством. Таким образом обеспечивается высокий уровень качества, безопасности и экологичности готовой продукции, а также долгосрочное соответствие отраслевым и нормативным требованиям.

Компания систематически отслеживает и отчитывается о наличии вызывающих беспокойство веществ в составе летучих органических растворителей, используемых в

производственных процессах. Общий объем выбросов ЛОС (VOC) с производственных площадок представлен в таблице на [стр. 101](#).

Основными источниками этих выбросов являются краски, лаки и растворители, используемые в процессах окрашивания на площадке в Загребе. Летучие органические соединения включают различные химические вещества, такие как толуол, бензол и ксилол, которые классифицируются как вызывающие беспокойство. Их потребление отслеживается ежемесячно через журналы учета, при этом не фиксируются отдельные вещества, а собираются данные на уровне общей массы использованных летучих органических соединений.

В 2024 году в процессах окраски было использовано всего **692 тонны красок, лаков и растворителей**, из которых **552 тонны составляли летучие органические соединения**. В целях снижения негативного воздействия ЛОС на регенеративных установках сжигания выбросов линий окраски в Загребе было уничтожено **321,63 тонны** ЛОС. Количество ЛОС не измеряется на поставляемой продукции.

Поскольку компания не является крупным загрязнителем, внутренний анализ и реализованные меры по управлению загрязнением показывают, что ожидаемые финансовые последствия значимых рисков и возможностей минимальны и не оказывают существенного влияния на финансовое положение, результаты деятельности и денежные потоки компании.

Доходы от продажи продукции и услуг, содержащих или включающих вызывающие беспокойство вещества, относятся исключительно к продукции, проходящей процесс окраски, однако точная доля этих доходов в общих доходах не указана. Вещества, вызывающие особую озабоченность, в процессе производства не выявлены. В отчетном периоде инцидентов не зафиксировано, поэтому операционные и капитальные расходы по данному фактору не подлежат отражению. Расходы на рекультивацию загрязненных участков и полигонов в 2024 году составили 27.881 евро.

МИКРОПЛАСТИК

Микропластик был признан существенной темой со стороны стейкхолдеров в связи со спецификой деятельности компании по производству пластиковых компонентов для автомобильной промышленности. Важно отметить, что в **процессе производства микропластик не выделяется**. Производство основано на плавлении пластиковых гранул и литье под давлением в форму, что осуществляется в закрытой системе под высоким давлением. Тем не менее, в процессе производства возникают забракованные изделия, которые в большинстве случаев могут быть повторно использованы в рамках системы. Для повторного использования такие изделия необходимо измельчить в специальной дробильной установке.

Процесс измельчения происходит внутри корпуса дробилки, где подвижные ножи вращаются вокруг неподвижных, настроенных на нужный размер гранул. В нижней части корпуса расположено сито, через которое проходят частицы меньшего размера, в то время как более крупные остаются в процессе до достижения нужной величины. В ходе измельчения происходит

механическое разрушение материала, в результате чего образуется пластиковая пыль, которая вместе с гранулами выходит из дробилки. Пыль отделяется в циклонном сепараторе и собирается в специально подготовленные мешки, которые затем герметично закрываются и хранятся как пластиковые отходы.

С целью уменьшения количества пластиковой пыли и повышения эффективности переработки, регулярно производится взвешивание отделенной пыли и определяется ее соотношение к общей массе измельченного материала. Обслуживание дробилки включает регулярную чистку, а также замену или заточку ножей в зависимости от объема, типа измельчаемого материала и продолжительности процесса. Циклонный сепаратор также проходит регулярную чистку и замену фильтров. Его точная настройка обеспечивает эффективное отделение пыли без смешивания с гранулами. Все эти процедуры определены внутренними инструкциями по обслуживанию, что гарантирует эффективность процесса и минимизирует воздействие на окружающую среду.





ЕЗ

УПРАВЛЕНИЕ ВОДНЫМИ РЕСУРСАМИ

Вода является важным природным ресурсом и неотъемлемой частью бизнес-процессов, используемой для функционирования технологического оборудования АД Пластик Группы. Операционная деятельность компании не оказывает негативного воздействия на местные водные ресурсы и экосистемы, а все производственные площадки расположены вне зон с высоким риском дефицита воды и вне охраняемых территорий. Водоснабжение обеспечивается исключительно через местные подключения к системам централизованного водоснабжения, а расход воды постоянно контролируется с помощью водосчетчиков на всех производственных площадках.

АД Пластик Группа применяет системный подход к оценке значимых воздействий, рисков и возможностей посредством анализа производственных площадок, операционной деятельности и консультаций с затронутыми сообществами. В рамках анализа двойной существенности были проведены консультации с сообществами. Поскольку существенного воздействия на морские ресурсы не выявлено, отдельные консультации по этой теме не проводились. В то же время, тема воды была признана существенной как на внутреннем уровне, так и со стороны стейкхолдеров, причем водопотребление выделено как особенно важный фактор. При оценке воздействий экологические пороговые значения не учитывались, так как компания не оказывает существенного влияния на общий объем водопотребления и не расположена в районах с риском дефицита воды.

На внутреннем уровне были определены как положительные, так и отрицательные, реальные и потенциальные воздействия. Ключевые риски включают финансовые сложности, истощение местных водных ресурсов и высокие затраты на модернизацию канализационных и ливневых систем. Вместе с тем были выявлены возможности, такие как улучшение устойчивости бизнеса через внедрение систем очистки сточных вод, повышение прозрачности за счет контроля качества сбросов и оптимизация потребления с помощью цифровых систем мониторинга и онлайн-контроля.

В настоящее время компания не имеет отдельно определенной политики управления водными ресурсами, однако все производственные площадки систематически выполняют требования законодательства и располагают соответствующими разрешениями на водопользование. Благодаря регулярному мониторингу потребления, анализу сточных вод и инфраструктурным адаптациям обеспечивается ответственное и устойчивое использование воды. Цель компании — **снизить водопотребление на 30 процентов к 2030 году** путем внедрения более эффективных технологий и оптимизации процессов, несмотря на отсутствие законодательно установленного обязательства это делать.

ОБЩЕЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ВОДЫ (м³)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	36.164,0	33.641,0	-7,0%
Венгрия	2.470,0	2.032,0	-17,7%
Сербия	1.717,0	1.871,0	+9,0%
Россия	3.601,0	3.390,0	-5,9%
ВСЕГО	43.952,0	40.934,0	-6,9%



ПОТРЕБЛЕНИЕ ВОДЫ
ИЗ ОБЩЕСТВЕННОГО ВОДОСНАБЖЕНИЯ (м³)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	31.355,0	30.012,0	-4,3%
Венгрия	2.470,0	2.032,0	-17,7%
Сербия	1.717,0	1.871,0	+9,0%
Россия	3.601,0	3.390,0	-5,9%
ВСЕГО	39.337,0	37.305,0	-5,2%

ПОТРЕБЛЕНИЕ ВОДЫ
ИЗ СОБСТВЕННОЙ СКВАЖИНЫ (м³)

Площадка	2023 г.	2024 г.	Δ
Загреб	4.809,0	3.629,0	-24,5%
ВСЕГО	4.809,0	3.629,0	-24,5%

ИНТЕНСИВНОСТЬ	м³ / на одного сотрудника	м³ / т продукции	м³ / к €
	23,0	4,1	0,27

Интенсивность потребления воды измеряется как отношение общего потребления воды (м³) к общего дохода (к €).

ЦЕЛЬ

2030 г.

потребление воды

-30%

(2023 43.952,0 м³)

ВОДА, ИСПОЛЬЗОВАННАЯ
В ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ ПРОЦЕССЕ (м³)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	11.046,0	11.048,0	0%
Венгрия	10,0	12,0	+20,0%
Сербия	10,7	10,7	0%
Россия	670,0	670,0	0%
ВСЕГО	11.736,7	11.740,7	-0,1%

СБРОС ВОДЫ (м³)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	17.806,0	16.681,0	-6,3%
Венгрия	980,0	2.032,0	+107,3%
Сербия	1.717,0	1.871,0	+9,0%
Россия	3.601,0	3.390,0	-5,9%
ВСЕГО	24.104,0	23.974,0	-0,5%



В производственных участках используется система циркуляции воды, при которой охлаждающая вода повторно применяется в замкнутом цикле. Часть воды испаряется и пополняется свежей водой, а системы охлаждения по мере необходимости опорожняются и очищаются один раз в год. В Хорватии на обоих площадках измеряется объем воды, использованной в технологическом процессе производства, тогда как на остальных площадках объем технологической воды определяется по емкости, указанной в технических характеристиках систем охлаждения.

Меры по снижению негативных воздействий и рисков

В целях минимизации потенциальных негативных последствий в Хорватии внедрена цифровая система мониторинга потребления воды и оповещения, которая позволяет немедленно реагировать на возможные нежелательные колебания в потреблении. Регулярный анализ сточных вод проводится на всех производственных площадках для повышения эффективности управления ресурсами, а модернизация инфраструктуры способствует снижению потребления воды и улучшению контроля ее качества.

Каждое инвестиционное решение рассматривается с точки зрения возможного воздействия на окружающую среду, что позволяет достичь оптимального баланса между экономическими и экологическими потребностями. Компания инвестирует в модернизацию водопроводных систем с целью сокращения потерь, однако высокие затраты на инфраструктурные инвестиции могут повлиять на инвестиционные планы. Кроме того, сточные воды перед сбросом проходят очистку с использованием отстойников, жиросепараторов и сепараторов. Замена устаревшей инфраструктуры и внедрение цифровых систем мониторинга позволяют оптимизировать потребление и снизить операционные риски.

В Венгрии вода закупается напрямую у компании MOL, которая отвечает за водоснабжение, обращение с сточными и ливневыми водами, а также за соблюдение нормативных требований. Вода в производственном процессе в основном используется для охлаждения оснастки и масла, а один раз в год производится ее замена внутри системы. Освобожденная вода сбрасывается в канализационную сеть, которую также обслуживает MOL, что полностью соответствует действующим нормативам.

На данный момент финансовая количественная оценка ожидаемых последствий, связанных с управлением водными ресурсами, не проводится, однако информация представлена в качественной форме в соответствии с актуальными стандартами отчетности.





E4

БИОЛОГИЧЕСКОЕ РАЗНООБРАЗИЕ И ЭКОСИСТЕМЫ

Биологическое разнообразие имеет решающее значение для стабильности экосистем, и его сохранение требует ответственного управления природными ресурсами и экологическими воздействиями. Хотя АД Пластик Группа не осуществляет деятельность, оказывающую прямое негативное влияние на биологическое разнообразие, она интегрирует экологические аспекты в свои бизнес-процессы с целью снижения общего экологического следа.

Производственные площадки не расположены на охраняемых территориях, что исключает прямое негативное воздействие на чувствительные экосистемы. Деятельность компании не включает процессы, способные нарушить естественные среды обитания или прямо угрожать отдельным видам, что снижает риски для биоразнообразия.

Тем не менее, в рамках оценки двойной существенности был проанализирован потенциальный эффект по отдельным аспектам данной темы, и выявлены определенные взаимосвязи с экологическими факторами бизнеса. В рамках данной оценки рассматривались только климатические изменения, загрязнение и инвазивные чужеродные виды, в то время как воздействие на состояние видов, масштаб и состояние экосистем, деградация земель, опустынивание и покрытие почвы не оценивались, поскольку они не применимы к деятельности компании. Компания не использует ресурсы природных экосистем и не зависит от экосистемных услуг в своей операционной деятельности, поэтому оценка влияния по этим аспектам не проводилась.

Из числа оцененных, климатические изменения и загрязнение были признаны существенными на основе оценки стейкхолдеров, что сделало тему биоразнообразия релевантной для отчетности. Изменения климата влияют на экосистемы на глобальном уровне, и компания, принимая меры по сокращению выбросов и повышению энергоэффективности, вносит вклад в смягчение их последствий — более подробно это описано в разделах по [изменению климата](#) и [загрязнению](#).

Хотя тема инвазивных чужеродных видов не была признана существенной, были проанализированы потенциальные воздействия, и установлено, что бизнес-деятельность не включает действия, способные привести к их распространению в новые среды обитания. Потенциальные риски связаны исключительно с транспортировкой и дистрибуцией, но данные процессы находятся под строгим контролем для предотвращения любого нежелательного воздействия. ►



- Формальная оценка устойчивости стратегии и бизнес-модели в контексте рисков и возможностей, связанных с биоразнообразием, не проводилась, так как не были выявлены прямые риски, способные поставить под угрозу устойчивость бизнеса. Несмотря на это, осуществляется постоянный мониторинг регуляторных требований и отраслевых рекомендаций с целью обеспечения долгосрочного соответствия и ответственного управления потенциальными экологическими воздействиями.

Через бизнес-подход, реализацию политики охраны окружающей среды и совершенствование технологических процессов компания обеспечивает долгосрочную устойчивость деятельности без негативного влияния на биоразнообразие, способствуя глобальным усилиям по защите экосистем и борьбе с изменениями климата. В соответствии с политикой охраны окружающей среды особое внимание уделяется сохранению биологического разнообразия, ответственному использованию земель и предотвращению вырубке лесов, в соответствии с целями ЕС в области устойчивого развития и лучшими практиками в автомобильной промышленности. Дополнительно, в рамках Политики устойчивого управления поставщиками продвигаются меры и практики по защите биоразнообразия, предотвращению обезлесения и деградации экосистем, обеспечивая ответственное использование природных ресурсов по всей цепочке создания стоимости.

В настоящее время компенсационные меры по биоразнообразию не внедрены, и иерархия смягчения в рамках планов действий компании не применяется. Также в текущих инициативах не использовались местные и традиционные знания или решения, основанные на природе. Целевые значения, связанные с биоразнообразием и экосистемами, не определены, и при их формулировании не использовались экологические пороговые значения. Однако компания продолжает отслеживать регуляторные требования и отраслевые стандарты, которые обеспечивают ответственное управление потенциальными экологическими воздействиями и долгосрочное соблюдение лучших практик. Через существующие политики в области охраны окружающей среды и устойчивого управления поставщиками интегрированы принципы сохранения природных ресурсов и ответственного землепользования, с постоянным мониторингом лучших отраслевых практик.

Квантификация ожидаемых финансовых последствий, связанных с биоразнообразием и экосистемами, не проводилась, и в настоящее время компания не располагает релевантными данными о возможных воздействиях, зависимостях или ключевых допущениях в данной области.



E5

ЦИРКУЛЯРНАЯ ЭКОНОМИКА

Эволюция бизнеса сегодня немыслима без устойчивого развития, особенно в автомобильной промышленности, где сокращение воздействия на окружающую среду за счет более эффективного использования ресурсов и внедрения принципов циркулярной экономики становится практически обязательным. Как давний партнер ведущих автопроизводителей, АД Пластик Группа осознает важность инноваций в области устойчивых материалов, оптимизации производственных процессов и увеличения повторного использования сырья. Интегрируя принципы циркулярной экономики в свои бизнес-стратегии, компания снижает объемы отходов, повышает энергоэффективность и исследует альтернативные материалы с меньшим экологическим следом.

В рамках оценки двойной существенности было установлено, что все определенные воздействия в данной теме являются существенными, включая приток ресурсов, отток материалов и управление отходами, что подтвердили и стейкхолдеры. Основные вызовы обусловлены тем, что полимеры в основном производятся из невозобновляемых источников, таких как нефтехимическое сырье, а возможности разделения комплексного производственного брака при многокомпонентных и окрашенных изделиях ограничены. Дополнительный риск представляют высокие затраты на исследования и внедрение новых материалов, что создает давление на ресурсы. С другой стороны, положительные сдвиги достигаются за счет системного мониторинга используемых материалов и интеграции устойчивых решений в новые проекты, что способствует активному снижению экологического следа производственных процессов.

Постоянное совершенствование процессов увеличивает ресурсную эффективность и уменьшает негативное воздействие, а стратегия устойчивого развития направлена на продление жизненного цикла продукции, оптимизацию процессов переработки и сокращение зависимости от первичного сырья.

Стратегия управления данной темой сформирована в ответ на ожидания стейкхолдеров, рыночные тенденции и глобальные цели устойчивого развития. Циркулярная экономика интегрирована в бизнес-процессы в соответствии с международно признанными стандартами ISO 14001 и ISO 50001, при этом регулярные оценки эффективности обеспечивают непрерывное совершенствование. Благодаря системному подходу и тесному сотрудничеству с поставщиками и клиентами, оптимизируется использование ресурсов и сокращается экологический след деятельности.

В дополнение к этому, политики в области качества и устойчивого управления поставщиками, а также Кодекс делового поведения обеспечивают внедрение принципов устойчивого развития во всех аспектах деятельности компании. Эти документы четко определяют руководящие принципы ответственного ведения бизнеса, совершенствования процессов и укрепления партнерств, поддерживающих долгосрочное устойчивое развитие. Политика охраны окружающей среды предусматривает сокращение, повторное использование и переработку отходов и упаковочных материалов в соответствии с практиками циркулярной экономики, при этом акцент делается на оптимизацию использования ресурсов и увеличение доли переработанных материалов в производственных процессах.

- К 2030 году поставлена цель сократить объем отходов, отправляемых на свалки, на 80 процентов, увеличить долю переработанного входного материала в общем объеме используемых полимеров на 30 процентов, а также увеличить долю обратной тары и экологически чистых материалов до 40 процентов. Также планируется направлять не менее 50 процентов производственных отходов на дальнейшее использование, а долгосрочной целью является достижение 100 процентов перерабатываемости всей продукции к 2050 году.

В рамках процесса RFQ (Request for Quotation) в отчетном периоде, в сотрудничестве с одним из заказчиков, был предложен и одобрен материал для одной из компонентов, содержащий 25 процентов переработанного сырья.

Также в процессе разработки другого изделия клиенту была представлена возможность реализации крепежного элемента непосредственно на изделии с использованием технологии

ультразвуковой сварки, при сохранении высокого качества изделия. На этой основе были достигнуты значительные экологические преимущества, включая снижение массы изделия на 8,66 процентов за счет отказа от клея и сокращения энергопотребления. Такая оптимизация позволила сделать производственный процесс более экологически безопасным и энергоэффективным, что положительно воспринимается всеми стейкхолдерами.

Помимо фотоэлектрической станции, в среднесрочной перспективе рассматривается заключение договоров с поставщиками на поставку электроэнергии из возобновляемых источников с сертифицированным происхождением как дополнительный вклад в интеграцию устойчивых энергетических решений в бизнес. В соответствии с обновленной анкетой по устойчивости поставщиков, планируется проведение оценки их устойчивости, результаты которой будут включены в общую оценку цепочки создания стоимости.

ПРИТОКИ РЕСУРСОВ

ДОЛЯ ПЕРЕРАБОТАННОГО МАТЕРИАЛА В ПРОИЗВОДСТВЕ (т)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	18,4%	14,8%	-19,7%
Венгрия	0%	43,2%	0%
Сербия	23,1%	32,9%	+42,3%
Россия	18,7%	27,1%	+45,2%
АД Пластик Группа	15,9%	23,2%	+46,0%

В отчётном году был проведен анализ входящих материалов с особым акцентом на те, которые используются в производственных процессах и становятся составной частью готовой продукции. При анализе отслеживалась доля переработанных материалов и невозвратных компонентов упаковки. Основными материалами, используемыми на всех производственных

площадках Группы, являются термопластичные органические полимеры. В зависимости от спецификаций продукции они применяются в различных соотношениях и комбинациях. Анализ притока материалов проведен на основе официального отчета отдела контроллинга, при этом были учтены оригинальные базовые входные материалы, переработанная доля этих материалов, а также регенерат как побочный продукт процесса литья под давлением. Показан уровень переработанного содержания в составе продукции, при этом весь переработанный материал считается встроенным в конечные изделия как вторичное сырье.

Данные об упаковке были получены из внутренней ERP-системы, где упаковка учитывается в штуках, поэтому общий объем был оценен на основе произведения площади упаковки и средней удельной плотности трехслойного картона. Для пластиковой пленки применена аналогичная методология оценки массы, при этом большинство используемой упаковки является многоразовой и возвратной.

► Повторное использование материалов оптимизировано с помощью специального расчета доли переработанного содержания для каждого переработанного материала, основанного на отчетах о совокупном объеме использованного сырья. Регенерат в системе Promis идентифицируется отдельным кодом, который присваивается сразу после его появления и переработки, что позволяет отслеживать его интеграцию в готовую продукцию.

Источник информации о применяемой системе сертификации при определении доли переработанных материалов в базовом сырье — это документ клиента, в соответствии с которым доля вторичного содержания определяется согласно их стандарту.

**ПОТРЕБЛЕНИЕ
МАТЕРИАЛОВ
ПО КАТЕГОРИЯМ**

Детализированное отображение расхода материалов по категориям обеспечивает системную оценку материальных потоков в производстве, позволяя лучше понять воздействие используемых ресурсов и их оптимизацию в соответствии с принципами устойчивого ведения бизнеса. Данные за 2023 год были обновлены для обеспечения качественной сопоставимости, поскольку в предыдущие годы данные собирались с использованием иной методологии. Это обновление обеспечивает последовательность анализа и позволяет точнее отслеживать и сравнивать тенденции во времени.

ВИДЫ МАТЕРИАЛОВ (т)		2023 г.	2023 г.	доля переработанных материалов
Хорватия	Основные материалы	7.464,3	5.929,6	14,8%
	Переработанная часть основных материалов	671,0	369,4	
	Регенерат	703,5	507,5	
Венгрия	Основные материалы	1.732,0	1.899,0	43,2%
	Переработанная часть основных материалов	-	821,0	
	Регенерат	-	-	
Сербия	Основные материалы	737,9	661,1	32,9%
	Переработанная часть основных материалов	157,7	185,9	
	Регенерат	13,1	31,8	
Россия	Основные материалы	1.115,0	1.322,4	27,1%
	Переработанная часть основных материалов	115,0	-	
	Регенерат	93,2	358,5	
Всего использовано материалов		11.049,2	9.812,1	23,2%
Всего использовано переработанных материалов		1.753,5	2.274,1	
Всего регенерата		809,8	897,8	

ОФИСНАЯ БУМАГА (т)	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	9,8	8,3	-15,5%
Венгрия	2,2	3,8	+72,7%
Сербия	0,9	1,0	+11,1%
Россия	1,7	1,6	-3,6%
ВСЕГО	14,6	14,7	+0,8%

ОТТОКИ РЕСУРСОВ

Ключевыми изделиями АД Пластик Группы являются пластиковые элементы интерьера и экстерьера автомобилей, которые в своей основной массе состоят из базовых и вспомогательных материалов, указанных в таблице **Потребление материалов по категориям**. Объем материалов в оттоке соответствует объему переработанных материалов во притоке ресурсов, поскольку весь переработанный материал в конечном итоге встраивается в конечное изделие, которое поставляется напрямую клиентам. Нет внутренних складов, где накапливаются значительные объемы продукции, которые могли бы исказить баланс входа и выхода. В случаях, когда АД Пластик Группа выступает в роли поставщика по разработкам, в процессе проектирования учитываются принципы циркулярности и устойчивости, что подробно описано на [стр. 27](#).

Ожидаемый срок службы продукции соответствует стандартам автомобильной промышленности, при этом качество материалов и изделий строго регулируется автопроизводителями, то есть клиентами АД Пластик Группы. Средний срок службы полимерных изделий в составе автомобилей соответствует сроку эксплуатации самих автомобилей, который, согласно доступной статистике ЕС, составляет от 10 до 20 лет. Все изделия разрабатываются с возможностью демонтажа и при необходимости замены. В процессе валидации продукции проводятся испытания в аккредитованных лабораториях, включая измерения усилий, необходимых для сборки и разборки. Возможность ремонта полимерных компонентов зависит от типа и степени повреждения.

В настоящее время расчет доли переработанного содержания на уровне отдельных изделий не проводится, однако планируется внедрение системы, которая позволит более детально отслеживать данный показатель в будущем. Анализ общего объема используемых материалов показал, что доля переработанных материалов в притоке равна доле переработанных материалов в оттоке, поскольку весь переработанный материал в итоге включается в конечные изделия. Тем самым обеспечивается последовательность материального потока и поддерживаются принципы циркулярной экономики в производственной деятельности.

УПАКОВКА (т)	2023 г.	2024 г.	Δ
Деревянные поддоны	690,6	469,7	-32,0%
Картон	231,5	227,2	-1,9%
Пластиковая пленка	196,4	273,9	+93,5%
		970,8	

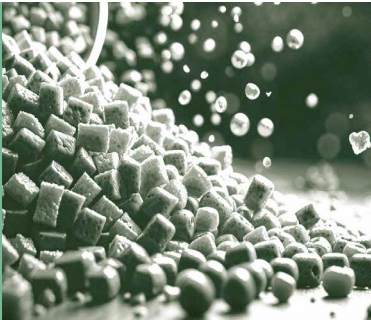
	2023 г.	2024 г.	Δ
ДЕРЕВЯННЫЕ ПОДДОНЫ	690,6	469,7	-32,0%
Хорватия	452,4	324,6	-28,2%
Венгрия	81,7	50,1	-38,7%
Сербия	138,9	77,4	-44,3%
Россия	17,6	17,6	0%
КАРТОН	231,5	227,2	-1,9%
Хорватия	72,1	101,8	+41,2%
Венгрия	95,5	77,2	-19,2%
Сербия	59,1	40,4	-31,6%
Россия	4,8	7,8	+62,5%
ПЛАСТИКОВАЯ ФОЛЬГА	196,4	273,9	+39,5%
Хорватия	60,8	148,4	+144,1%
Венгрия	25,6	21,5	-16,0%
Сербия	77,6	41,9	-46,0%
Россия	32,4	62,1	+91,7%

АД Пластик Группа не использует биологические материалы.

ДОЛЯ ПЕРЕРАБОТАННОГО
МАТЕРИАЛА

21,1%

в общем притоке основных
материалов и упаковки вместе



УПРАВЛЕНИЕ ОТХОДАМИ

Ответственное управление отходами является одним из ключевых элементов циркулярной экономики, интегрированным в стратегию устойчивого развития АД Пластик Группы. Тем самым берет на себя обязательство по предотвращению образования отходов, переработке и повторному использованию материалов, а также безопасной утилизации в соответствии с нормативными требованиями.

Текущие цели по снижению объемов отходов не основаны на научно обоснованных экологических порогах или отраслевых нормативах, а являются добровольными и вытекают из внутренних анализов и операционных стратегий. Подход базируется на оптимизации производственных процессов, увеличении объемов переработки и сокращении отходов, направляемых на свалки, наряду с улучшением системы управления отходами.

Планируется совершенствование методологии постановки целей путем анализа экологических порогов и согласования с национальными и отраслевыми стандартами в будущем. В этом процессе также будут учитываться соответствующие нормативно-правовые рамки и научные рекомендации, включая цели ЕС в области циркулярной экономики и отраслевые рекомендации по сокращению отходов.

Управление отходами осуществляется системно в соответствии со стандартом ISO 14001, при этом это не только зона ответственности профильных подразделений, но и всех сотрудников. Внутренними процедурами четко определены процессы обращения с отходами, а эффективность системы подliegt обязательной ежегодной оценке.



УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫМИ ОТХОДАМИ

Отходы представляют собой потенциальную утрату ресурсов, материалов и энергии, поэтому предотвращение их образования является важным элементом бизнес-стратегии. Основным сырьем производственных процессов являются термопластичные полимеры, которые обрабатываются с использованием технологий литья под давлением, экструзии и термоформования, а на линиях окраски в Загребе осуществляется окраска пластиковых компонентов.

Процесс управления некачественной продукцией:

Визуальный и измерительный контроль	некачественная продукция сортируется в специальные контейнеры
Внутренняя переработка	некачественная продукция, по возможности, измельчается и возвращается в производственный процесс
Внешняя утилизация	в случае, если переработка невозможна, отходы передаются уполномоченной компании по утилизации с обязательным предоставлением документации, требуемой по закону

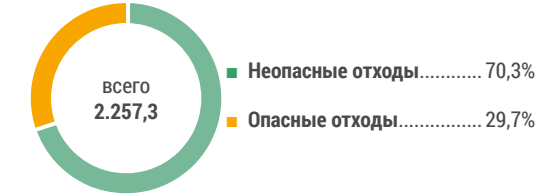
ОБЩИЙ ОБЪЕМ ОТХОДОВ

Страна	2023 г. (т)	2024 г. (т)	Δ
Хорватия	1.293,3	1.823,1	+41,0%
Венгрия	239,3	173,7	-27,4%
Сербия	127,8	101,2	-20,8%
Россия	94,4	159,4	+68,9%
ВСЕГО	1.754,7	2.257,3	+28,6%

Сортировка отходов основана на прямых измерениях – по завершении производственного процесса отходы передаются уполномоченным организациям по утилизации отходов, которые производят их измерение и предоставляют официальные данные. На основании этих измерений и документации определяются пропорции материалов, которые могут быть переработаны или использованы повторно, что обеспечивает последовательную и прозрачную классификацию продукции. Объем отходов на производственных площадках напрямую зависит от уровня производства, типа и количества сырьевой упаковки, а также от дополнительных видов деятельности, таких как внеплановые уборки и внедрение новых изделий. Таким образом, на отдельных площадках в отчетном периоде был зафиксирован рост объема отходов в связи с вышеуказанными действиями:

Солин	в связи с внеочередной уборкой
Загреб	в связи с введением новых проектов и частыми практическими испытаниями
Винтай	за счет роста производства

Значительный рост объемов переработки отходов также является результатом указанных действий. Особенно выделяется завод в Загребе, где внедрение нового проекта в



НЕОПАСНЫЕ ОТХОДЫ (т)

Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	484,1	1.174,3	+142,6%
Венгрия	231,4	166,5	-28,0%
Сербия	122,1	101,2	-17,1%
Россия	93,3	143,7	+54,1%
ВСЕГО	930,9	1.585,8	+70,4%

ОПАСНЫЕ ОТХОДЫ (т)

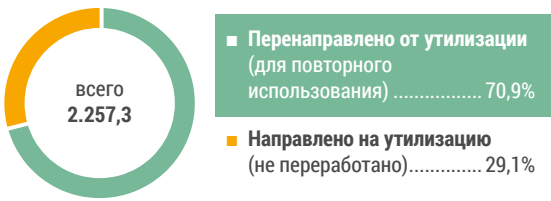
Страна	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	809,1	648,7	-19,8%
Венгрия	7,9	7,2	-9,2%
Сербия	5,7	-	-100%
Россия	1,1	15,6	+1.321,8%
ВСЕГО	823,9	671,5	-18,5%

технологии окраски привело к увеличению объема бумажных и пластиковых отходов, которые системно направляются на переработку. В Солине доля перерабатываемых отходов также увеличилась вследствие внеплановых уборок на производственной площадке.

МЕТОДЫ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ

ПЕРЕНАПРАВЛЕНО ОТ УТИЛИЗАЦИИ (т)

Метод	2023 г.	2024 г.	Δ
Переработка	791,4	1.594,9	+101,5%
Энергетическая утилизация	25,3	4,5	-82,2%
ВСЕГО	816,6	1.599,4	+95,9%



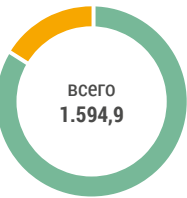
НАПРАВЛЕНО НА УТИЛИЗАЦИЮ (т)

Метод	2023 г.	2024 г.	Δ
Сжигание отходов на суше	3,6	303,1	+8.294,7%
Утилизация отходов на специально подготовленном полигоне	321,3	192,3	-40,2%
Хранение отходов перед утилизацией	613,1	103,0	-83,2%
Физико-химическая переработка отходов	-	59,5	-
ВСЕГО	938,1	657,9	-29,9%

ПЕРЕРАБОТКА (т)

Неопасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	379,9	1.159,9	+205,3%
Венгрия	25,4	29,9	+17,5%
Сербия	-	-	-
Россия	57,9	143,7	+148,5%
ВСЕГО	463,2	1.333,5	+187,9%

Опасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	324,4	261,4	-19,4%
Венгрия	2,7	-	-100%
Сербия	-	-	-
Россия	1,1	-	-100%
ВСЕГО	328,2	261,4	-20,3%



Неопасные отходы	количество
Бумажная и картонная упаковка	410,6
Пластиковые отходы	400,5
Железо и сталь	191,8
Украшения и обрезки из смешанных тканей	122,9
Смешанная упаковка	112,4
Деревянная упаковка	23,5
Пластиковая упаковка	19,5
Отходы пленки	18,0
Отходы полиуретановой пены, не загрязненные	6,8
Черепица/плитка и керамика	6,1
Отходы полипропиленовых изделий	6,1
Незагрязненные отходы упаковочного картона	4,1
Пластик и резина	3,6
Бумага-картон	3,3
Отходы полиэтиленовой пленки и полиэтиленовых изделий	2,8
Отходы стекловолокна	1,1
Неорганические отходы	0,5
ВСЕГО	1.333,5

Опасные отходы	количество
Прочие растворители и смеси растворителей	208,7
Отходы шлама	51,9
Металлическая упаковка, содержащая опасные твердые пористые материалы, включая пустые емкости под давлением	0,6
Утилизированное оборудование, содержащее опасные компоненты	0,2
Люминесцентные лампы и другие отходы, содержащие ртуть	0,1
Батареи и аккумуляторы	-
ВСЕГО	261,4

ПОДГОТОВКА К ПОВТОРНОМУ ИСПОЛЬЗОВАНИЮ (т)

Опасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ	Опасные отходы	количество
Хорватия	25,3	4,5	-82,2%	Нехлорированные гидравлические масла	4,5
Венгрия	-	-	-	ВСЕГО	4,5
Сербия	-	-	-		
Россия	-	-	-		
ВСЕГО	25,3	4,5	-82,2%		

АД Пластик Группа не использует станки, устройства, оборудование или сырье, содержащие радиоактивные вещества, поэтому радиоактивные отходы не образуются.

СЖИГАНИЕ НА ЗЕМЛЕ (т)

Опасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ	Опасные отходы	количество
Хорватия	-	303,1	-	Шламы от красок и лаков, содержащие органические растворители или другие опасные вещества	195,6
Венгрия	3,6	-	-100,0%	Упаковка, содержащая остатки опасных веществ или загрязненная опасными веществами	60,8
Сербия	-	-	-	Абсорбенты, фильтрующие материалы, противоручные ткани и защитная одежда, загрязненные опасными веществами	38,6
Россия	-	-	-	Отходы красок и лаков, содержащие органические растворители или другие опасные вещества	8,1
ВСЕГО	3,6	303,1	+8.294,7%	Органические отходы, содержащие опасные вещества	0,1
				Отработанные тонеры для принтеров, содержащие опасные вещества	-
				ВСЕГО	303,1

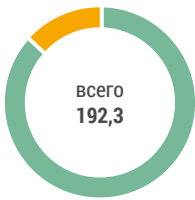
УТИЛИЗАЦИЯ НА СПЕЦИАЛЬНО ПОДГОТОВЛЕННОМ СВАЛКЕ (т)

Неопасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	54,1	14,1	-73,9%
Венгрия	206,0	136,6	-33,7%
Сербия	24,4	17,0	-30,3%
Россия	35,4	-	-100,0%
ВСЕГО	319,9	167,7	-47,6%

Опасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	1,2	1,8	+49,2%
Венгрия	0,3	7,2	+2.657,7%
Сербия	-	-	-
Россия	-	15,6	-
ВСЕГО	1,4	24,6	+1.606,3%

Неопасные отходы	количество
Пластиковые отходы	89,8
Коммунальные отходы	46,8
Отходы смешанных материалов	17,0
Пластиковые частицы и опилки	7,3
Пластик и резина	5,3
Крупногабаритные отходы	1,5
Отходы, не указанные иным образом	-
ВСЕГО	167,7

Опасные отходы	количество
Мусор и оценки с промышленных площадок низкой степени опасности	5,7
Оценки с территории компании	5,7
Неклорированные моторные, трансмиссионные и смазочные масла на минеральной основе	4,4
Контейнеры полиэтиленовые загрязненные	3,4
Отработанное электрическое и электронное оборудование	1,7
Опасные упаковочные отходы	1,1
Абсорбенты, фильтрующие материалы, проти- рочные ткани, защитная одежда, загрязненная опасными веществами	0,7
Отходы клеев и герметиков, содержащие ор- ганические растворители или другие опасные вещества	0,5
Песок, загрязненный нефтью или нефтепродук- тами	0,4
Пластик, загрязненный маслом	0,3
Кожаная рабочая обувь, утратившая потреби- ТЕЛЬСКИЕ свойства	0,2
Пустые топливные бутылки	0,2
Спецодежда из натуральных, синтетических, ис- кусственных и шерстяных волокон, загрязнен- ная нефтепродуктами	0,1
Отработанные тонеры	0,1
Противоскользящий материал, загрязненный маслом или нефтепродуктами	0,1
Отработанные чернила, содержащие опасные вещества	-
ВСЕГО	24,6



■ Неопасные отходы..... 87,2%
■ Опасные отходы 12,8%



ХРАНЕНИЕ ПЕРЕД УТИЛИЗАЦИЕЙ (т)

Неопасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ	Опасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ
Хорватия	50,1	0,3	-99,4%	Хорватия	458,3	18,5	-96,0%
Венгрия	-	-	-	Венгрия	1,3	-	-100,0%
Сербия	97,7	84,2	-13,8%	Сербия	5,7	-	-100,0%
Россия	-	-	-	Россия	-	-	-
ВСЕГО	147,8	84,5	-42,8%	ВСЕГО	465,4	18,5	-96,0%

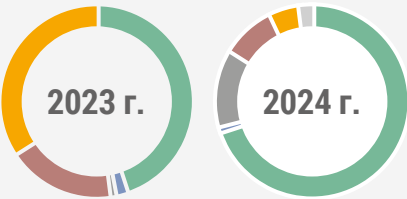
Неопасные отходы	количество	Опасные отходы	количество
Отходы из железа и стали	30,9	Отходы, содержащие масло	8,2
Пластиковые отходы	26,3	Нефтяная вода из сепаратора нефти и воды	6,4
Картонная упаковка	16,3	Шлам из сепараторов	3,2
Деревянная упаковка	8,2	Промасленные тряпки/перчатки	0,6
Пластиковая упаковка	2,4	Упаковка под давлением	0,2
Смесь жиров и масел из сепараторов – масло/ вода, содержащие только пищевые масла и жиры	0,3	Упаковка, содержащая остатки опасных веществ или загрязненная опасными веществами	0,1
ВСЕГО	84,5	ВСЕГО	18,5



ФИЗИКО-ХИМИЧЕСКАЯ ОБРАБОТКА (т)

Опасные отходы	2023 г.	2024 г.	Δ	Опасные отходы	количество
Хорватия	-	59,5	-	Нефтяная вода из сепаратора нефти и воды	25,2
Венгрия	-	-	-	Эмульсии и растворы для механической обработки, не содержащие галогенов	22,5
Сербия	-	-	-	Водные жидкие отходы, содержащие опасные вещества	9,8
Россия	-	-	-	Шлам из сепараторов нефти и воды	2,0
ВСЕГО	-	59,5	-	ВСЕГО	59,5

45,1%	70,7%	■ Переработка
1,4%	0,2%	■ Энергетическая утилизация
0,2%	13,4%	■ Сжигание отходов на суше
18,3%	8,5%	■ Утилизация отходов на специально подготовленном полигоне
35,0%	4,6%	■ Хранение отходов перед утилизацией
0%	2,6%	■ Физико-химическая переработка отходов



Инновации в сокращении отходов

В целях снижения воздействия на окружающую среду процессы управления отходами постоянно совершенствуются:

Внутренняя дистилляция растворителя	199,5 тонн растворителя были очищены на заводе в Загребе и повторно использованы в процессе окраски
Модель циркулярной экономики	совместно с партнерами с 2017 года применяется модель аренды и экологической чистки рабочей ткани и жиропоглотителей
Переработка растворителей	в сотрудничестве с партнерами с 2018 года, в 2024 году очищено и возвращено в производственный процесс 209,9 тонн отработанных органических растворителей

Растворители, используемые на линиях окраски в Загребе, собираются после использования и направляются поставщику для восстановления. В результате этого процесса 78 процентов собранного растворителя возвращается в производственный цикл, тогда как оставшаяся часть дополняется оригинальным растворителем, что позволяет оптимизировать потребление и сократить объемы отходов.

Сбор опасного осадка в цехах окраски служит примером эффективного управления отходами. Система водяного сбора позволяет улавливать остаточные частицы после окраски, при этом загрязненная вода очищается и повторно используется, тем самым уменьшая экологический след производственного процесса.

АД Пластик Группа постоянно адаптируется к новым требованиям в сфере обращения с отходами, стремясь к снижению их объема, увеличению перерабатываемости и оптимизации ресурсов на всем протяжении цепочки создания стоимости.

В настоящее время не проводится расчет ожидаемых финансовых последствий воздействий, рисков и возможностей, связанных с использованием ресурсов и циркулярной экономикой, поскольку еще не разработана методология, которая позволила бы достоверно количественно оценить эти воздействия в денежном выражении без значительных затрат или усилий. На данном этапе анализируются качественные аспекты связанных рисков и возможностей, включая выявленные вызовы и потенциальные выгоды от увеличения доли вторичного сырья, оптимизации ресурсов и перехода к более устойчивым производственным процессам. Планируется дальнейшее совершенствование системы мониторинга и анализа, чтобы в будущем обеспечить более точную оценку финансовых последствий в соответствии с требованиями ESRS.

ЕС ТАКСОНОМИЯ

В соответствии с Парижским соглашением и Европейским зеленым курсом Европейский союз взял на себя обязательство достичь климатической нейтральности к 2050 году, а также сократить выбросы парниковых газов на 55 процентов к 2030 году по сравнению с уровнем 1990 года. Были приняты различные предложения, акты и политики для достижения этих амбициозных целей, и одной из ключевых мер является Регламент о таксономии, который стимулирует инвестиции в устойчивые проекты и бизнес. Он устанавливает рамки, то есть единый классификационный подход к оценке экономических видов деятельности, которые могут считаться экологически устойчивыми. Цель таксономии ЕС – снижение уровня гринвошинга и стимулирование финансирования устойчивой деятельности.

Регламент о таксономии и делегированные регламенты определяют критерии для установления экономической деятельности, которые экологически устойчивы и вносят значительный вклад в достижение экологических целей. Если виды деятельности описаны в делегированных актах по таксономии, они могут квалифицироваться как экономически приемлемые. При этом термин «неприемлемая экономическая деятельность» не обозначает, что деятельность является по сути «хорошей» или «плохой», а лишь указывает на то, что она не охвачена положениями Регламента о таксономии.

Экономическая деятельность считается таксономически соответствующей, если она соответствует четырем основным критериям:

- вносит существенный вклад как минимум в одну из шести экологических целей, определенных в статье 9 Регламента о таксономии
- не наносит существенного вреда ни одному из остальных экологических целей
- проводится с соблюдением минимальных гарантий
- соответствует техническим критериям проверки

В соответствии со статьями 8 Регламента о таксономии, с 2021 года компания обязана отчитываться о соответствующей доле оборота, капитальных вложений и операционных расходов, которые возникают из активов или процессов таксономически приемлемой экономической деятельности.

В Делегированном регламенте Комиссии (ЕС) 2023/2485 деятельность АД Пластик Группы «Производство компонентов для транспортных средств и мобильности» признана как такая, что может внести существенный вклад в смягчение последствий изменения климата. Однако соответствие компании зависит от количества произведенных автомобилей с альтернативными типами привода, что не находится под контролем Группы.

МЕТОДОЛОГИЯ

Оценку соответствия и приемлемости в соответствии с таксономией ЕС проводили внутренние многопрофильные команды через рабочие семинары, интервью и рабочие встречи. Были проанализированы виды экономической деятельности, определены и классифицированы таксономически приемлемые и неприемлемые виды деятельности, а также рассчитаны доли в доходах, капитальных и операционных расходах. Данные представлены в евро, а применение Международных стандартов финансовой отчетности исключает возможность двойного расчета показателей. Краткое изложение основных учетных политик представлено в разделе Годовой финансовый отчет, в примечаниях к консолидированной финансовой отчетности.

ВЫЗОВЫ

Положение ЕС о таксономии содержит сложные формулировки, и их интерпретация может различаться. Несмотря на то, что при расчете таксономических показателей за отчетный и сравнительный периоды использовались доступные на данный момент интерпретации, оценки и допущения, возможное появление дополнительных разъяснений в будущем может повлиять на последующие отчеты и раскрытие информации, связанной с таксономией.

Несмотря на то что компания строго соблюдает различные акты и нормативные требования, касающиеся прав человека,

прав сотрудников и потребителей, борьбы с коррупцией и взяточничеством, налогообложения и честной рыночной конкуренции, последующий анализ показал, что критерии реализации минимальных гарантий требуют значительно большего распределения ресурсов для дополнительного подтверждения соответствия. Это указывает на возможность для улучшений и адаптаций в будущих отчетных периодах.

МИНИМАЛЬНЫЕ ГАРАНТИИ

Для всех идентифицированных видов деятельности обеспечено соблюдение минимальных гарантий. Это включает выполнение обязательств в области прав человека и проведение процедур должной осмотрительности (due diligence) в соответствии с требованиями стандарта ESRS 2. Особое внимание уделялось темам, связанным с собственной рабочей силой (S1), потребителями и конечными пользователями (S4), а также деловым поведением (G1).

НЕ НАНОСИТ ЗНАЧИТЕЛЬНОГО ВРЕДА (DNSH)

В отчетном периоде не зафиксировано значительного вреда другим экологическим целям в соответствии с критериями DNSH (Do No Significant Harm) из Регламента о таксономии ЕС. Все приемлемые виды деятельности были оценены как соответствующие указанным требованиям.

РЕГЛАМЕНТ О ТАКСОНОМИИ ПРЕДПИСЫВАЕТ ШЕСТЬ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ЦЕЛЕЙ



ДОХОДЫ

Доля доходов от таксономически приемлемых видов деятельности рассчитывается как соотношение дохода от экономической деятельности, соответствующей критериям таксономии, к общему доходу компании. Основная часть доходов АД Пластик Группы формируется за счет основной деятельности, признанной таксономически приемлемой.

ПРИЗНАННЫЕ ПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

№	Деятельность	Номер вида деятельности
1	Сбор и транспортировка неопасных отходов по фракциям, которые разделяются у источника	5.5
2	Производство компонентов для транспортных средств и мобильности	3.18



- Таксономически приемлемые, но экологически неустойчивые виды деятельности (таксономически не соответствующие)76,03%
- Таксономически неприемлемые виды деятельности23,97%

ДОЛЯ СООТВЕТСТВУЮЩИХ И ПРИЕМЛЕМЫХ ОБЩИХ ДОХОДОВ ПО ЭКОЛОГИЧЕСКИМ ЦЕЛЯМ

Экологические цели	Доля таксономически соответствующих общих доходов по цели	Доля таксономически приемлемых общих доходов по цели
Смягчение последствий изменения климата	-	76,03%
Адаптация к изменению климата	-	-
Устойчивое использование и защита водных и морских ресурсов	-	-
Переход к циркулярной экономике	-	-
Предотвращение и контроль загрязнения	-	-
Защита и восстановление биоразнообразия и экосистем	-	-

Доход = доход от продаж

Для заявленных видов деятельности доходы включают доходы от продажи продукции и оказания услуг. Эти данные представлены в Примечании 4 «Доходы от продаж» и Примечании 5 «Прочие доходы» в составе консолидированной финансовой отчетности.

Производство компонентов для транспортных средств и мобильности составляет значительную долю в доходах Группы – 75,4 процентов, учитывая, что основная деятельность Группы полностью таксономически несоответствующая. Несмотря на то что бизнес-деятельность не наносит существенного вреда ни одной из экологических целей и соответствует минимальным гарантиям, отсутствие доказательств значительного вклада в смягчение последствий изменения климата классифицирует ее как таксономически несоответствующую.

Вся продукция АД Пластик Группы – это пластиковые компоненты интерьера и экстерьера транспортных средств, которые не зависят от типа силовой установки автомобиля. Однако в соответствии с критериями таксономии значительный вклад в смягчение последствий изменения климата связывается с типом привода транспортного средства, в которое устанавливаются компоненты, что выходит за рамки контроля компании. Хотя продукция уже распределена между заказчиками и типами транспортных средств, на данный момент она не полностью привязана к конкретной силовой установке. По этой причине данная деятельность классифицируется как таксономически несоответствующая в консервативном ключе, несмотря на то что часть компонентов действительно используется в автомобилях с нулевым уровнем выбросов, тем самым явно способствуя снижению негативного воздействия на окружающую среду.

Важно отметить, что будущее соответствие деятельности в значительной мере будет зависеть от роста доли транспортных средств с альтернативным приводом и сниженным уровнем выбросов, на что компания имеет ограниченное или отсутствующее прямое влияние.

КАПИТАЛЬНЫЕ РАСХОДЫ (CAPEX)

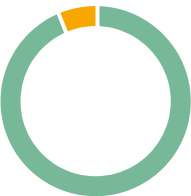
Доля капитальных расходов показана по отношению к капитальным вложениям в отчете о движении денежных средств, включая приобретение недвижимого имущества, станков и оборудования, инвестиции в недвижимое имущество и нематериальные активы. Числитель охватывает те капитальные расходы, которые связаны с таксономически соответствующими видами деятельности, в то время как знаменатель включает прирост материальных и нематериальных активов до амортизации и повторной оценки, включая переоценку и обесценение. Кроме того, в знаменатель включены приросты активов, возникающие в результате слияний и поглощений, в то время как изменения справедливой стоимости не учитываются при расчете.

Капитальные расходы (CapEx)

Включают статьи, относящиеся к недвижимому имуществу, станкам и оборудованию, а также расходы на замену компонентов отдельных активов в момент их возникновения, от которых ожидаются будущие экономические выгоды. Эти данные представлены в Примечании 17 «Недвижимое имущество, станки и оборудование», Примечании 16 «Нематериальные активы» и Примечании 18 «Активы в форме права пользования» в составе консолидированной финансовой отчетности.

ПРИЗНАННЫЕ ПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

№	Деятельность	Номер вида деятельности
1	Монтаж, обслуживание и ремонт оборудования для энергоэффективности	7.3
2	Реконструкция существующих зданий	7.2
3	Покупка и владение зданиями	7.7
4	Производство компонентов для транспортных средств и мобильности	3.18



- Таксономически приемлемые, но экологически неустойчивые виды деятельности (таксономически не соответствующие).....74,73%
- Таксономически неприемлемые виды деятельности25,27%

ДОЛЯ СООТВЕТСТВУЮЩИХ И ПРИЕМЛЕМЫХ КАПИТАЛЬНЫХ РАСХОДОВ ПО ЭКОЛОГИЧЕСКИМ ЦЕЛЯМ

Экологические цели	Доля таксономически соответствующих капитальных расходов (CAPEX) по цели	Доля таксономически приемлемых капитальных расходов (CAPEX) по цели
Смягчение последствий изменения климата	-	15,21%
Адаптация к изменению климата	-	-
Устойчивое использование и защита водных и морских ресурсов	-	-
Переход к циркулярной экономике	-	0,27%
Предотвращение и контроль загрязнения	-	-
Защита и восстановление биоразнообразия и экосистем	-	-

Доля в размере 94 процентов от приемлемых видов экономической деятельности, в контексте основной деятельности Группы, относится к действиям, которые могут значительно способствовать достижению цели по смягчению последствий изменения климата. Значительная часть этих действий связана с инвестициями в модернизацию производственных процессов, закупку энергоэффективных машин и оборудования, а также с обслуживанием нежилых зданий на всех производственных площадках.

Тем не менее, несмотря на то что отдельные виды деятельности не наносят значительного вреда другим экологическим целям и соответствуют минимальным гарантиям, несоответствие в основном связано с невыполнением критериев значительного вклада и отсутствием подтверждающей документации, касающейся соблюдения минимальных гарантий. Это указывает на необходимость дальнейших инвестиций, которые могли бы обеспечить больший вклад по крайней мере в одну из шести экологических целей в будущем, а также на потребность в пересмотре подтверждений реализации минимальных гарантий.

ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ (ОРЕХ)

Показатель операционных расходов (Орех) показан по отношению к общим операционным затратам в отчете о совокупной прибыли за вычетом амортизации. В соответствии с Регламентом о таксономии ЕС, знаменатель включает прямые некапитализированные расходы, связанные с исследованиями и разработками, мерами по реконструкции зданий, краткосрочной арендой, относящейся к активам с правом пользования в соответствии с МСФО 16, техническим обслуживанием и ремонтом, а также все прочие прямые расходы на повседневное обслуживание недвижимого имущества, станков и оборудования. Эти действия может выполнять сама компания или третья сторона, которой поручены эти задачи.

Числитель в составе операционных расходов включает вышеупомянутые затраты, которые непосредственно связаны с таксономически приемлемыми видами деятельности.

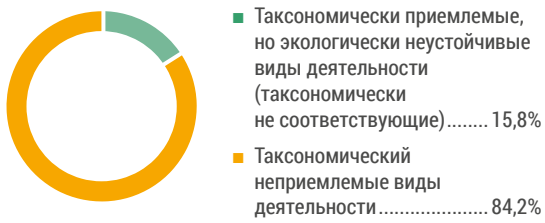
Двойной подсчет был исключен благодаря подготовке данных на консолидированном уровне, их согласованию с консолидированной финансовой отчетностью и классификации данных по категориям таким образом, чтобы одно и то же значение не могло быть отнесено к нескольким категориям. Также были четко определены категории, которые могут учитываться как соответствующие, несоответствующие или неприемлемые виды деятельности.

ПРИЗНАННЫЕ ПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

№	Деятельность	Номер вида деятельности
1	Монтаж, обслуживание и ремонт оборудования для энергоэффективности	7.3
2	Сбор и транспортировка неопасных отходов по фракциям, которые разделяются у источника	5.5
3	Перевозки мотоциклами, легковыми автомобилями и легким коммерческим транспортом	6.5
4	Городской, пригородный и автомобильный пассажирский транспорт	6.3
5	Реконструкция системы сбора, очистки воды и водоснабжения	5.2
6	Покупка и владение зданиями	7.8
7	Услуги автомобильных перевозок грузов	6.6
8	Реконструкция существующих зданий	7.2
9	Производство компонентов для транспортных средств и мобильности	3.18
10	Сбор и транспортировка неопасных и опасных отходов	2.3

Приемлемые виды экономической деятельности составляют 15,8 процента от общих операционных расходов. Важно отметить, что наибольшая доля несоответствующих видов деятельности обусловлена тем, что основная деятельность Группы, а также услуги по грузовым и пассажирским автоперевозкам не соответствуют критериям значительного вклада согласно Регламенту по таксономии ЕС. Учитывая, что эти факторы частично находятся вне зоны контроля Группы, возможности их приведения в соответствие с таксономическими требованиями ограничены.

Несмотря на значительную долю приемлемых экономических видов деятельности в операционных расходах, несоответствие действий указывает на необходимость дополнительных



ДОЛЯ СООТВЕТСТВУЮЩИХ И ПРИЕМЛЕМЫХ ОПЕРАЦИОННЫХ РАСХОДОВ ПО ЭКОЛОГИЧЕСКИМ ЦЕЛЯМ

Экологические цели	Доля таксономически соответствующих операционных расходов (ОРЕХ) по цели	Доля таксономически приемлемых операционных расходов (ОРЕХ) по цели
Смягчение последствий изменения климата	-	74,43%
Адаптация к изменению климата	-	-
Устойчивое использование и защита водных и морских ресурсов	-	-
Переход к циркулярной экономике	-	-
Предотвращение и контроль загрязнения	-	-
Защита и восстановление биоразнообразия и экосистем	-	-

инвестиций в проекты, которые обеспечат более высокий вклад в достижение экологических целей. Это включает инвестиции в технологии и системы, позволяющие сократить потребление энергии более чем на 30 процентов, переход на транспортные средства без выбросов, а также проведение исследований и независимых аудитов с целью более точной количественной оценки воздействия отдельных видов экономической деятельности на окружающую среду.

ОБЪЕМ

Производственные площадки АД Пластик Группы

АО АД Пластик, Хорватия
ООО АД Пластик Тиса, Венгрия
ООО АДП, Сербия
АО АД Пластик Тольятти, Россия

ДОХОДЫ ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Виды экономической деятельности (1)	Отметка/отметки (2)	Абсолютные доходы (3)	Доля доходов (4)	Критерии существенного вклада		Критерии непричинения значительного ущерба		Доля доходов, соответствующая требованиям таксономии ЕС, за N год (14)	Доля доходов, соответствующая требованиям таксономии ЕС, за N-1 год (15)	Категория (стимулирующая деятельность) (16)	Категория (переходная деятельность) (17)
		Валюта	%	Смягчение последствий изменения климата (5)	Адаптация к изменению климата (6)	Смягчение последствий изменения климата (7)	Адаптация к изменению климата (8)				
				%	%	Водные и морские ресурсы (9)	Циркулярная экономика (10)	Загрязнение (11)	Биоразнообразие и экосистемы (12)	Минимальные гарантии (13)	
А. ТАКСОНОМИЧЕСКИ ПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ											
А.1. Таксономически приемлемые, но экологически неустойчивые виды деятельности (таксономически не соответствующие)											
Сбор и транспортировка опасных отходов по фракциям, которые разделяются у источника	5.5	191	0,13%							0,29%	0
Производство компонентов для транспортных средств и мобильности	3.18	115.712	75,90%							0	0
Доходы от таксономически приемлемой, но экологически неустойчивой деятельности (не соответствующей таксономии) (А)		115.903	76,03%								
В. ТАКСОНОМИЧЕСКИ НЕПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ											
Доходы от таксономически неприемлемых видов деятельности (В)		36.540	23,97%								
Итого (А + В)		152.443	100,00%								

КАПИТАЛЬНЫЕ РАСХОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Виды экономической деятельности (1)	Отметки/отметки (2)			Критерии существенного вклада	Критерии непричинения значительного ущерба								
		Абсолютные капитальные расходы (3)	Доля капитальных расходов (4)	Смягчение последствий изменения климата (5)	Адаптация к изменению климата (6)	Смягчение последствий изменения климата (7)	Адаптация к изменению климата (8)	Водные и морские ресурсы (9)	Циркулярная экономика (10)	Загрязнение (11)	Биоразнообразие и экосистемы (12)	Минимальные гарантии (13)	
		Валюта	%	%	%								
А. ТАКСОНОМИЧЕСКИ ПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ													
А.2. Таксономически приемлемые, но экологически неустойчивые виды деятельности (таксономически не соответствующие)													
Монтаж, обслуживание и ремонт оборудования для энергоэффективности	7.3	14	0,11%									1,92%	О
Реконструкция существующих зданий	7.2	485	3,72%									0	Р
Покупка и владение зданиями	7.7	120	0,92%									0	Р
Производство компонентов для транспортных средств и мобильности	3.18	9.087	69,69%									0	
Капитальные затраты на таксономически приемлемые, но экологически неустойчивые виды деятельности (не соответствующие таксономии) (А)		9.706	74,43%										
Б. ТАКСОНОМИЧЕСКИ НЕПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ													
Капитальные расходы по таксономически неприемлемым видам деятельности (В)	0	3.333	25,57%										
Итого (А + В)		13.039	100%										

ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Виды экономической деятельности (1)	Отметка/отметки (2)				Критерии суще- ственного вклада	Критерии непричи- нения значительного ущерба							Доля операционных расходов, соответ- ствующих таксономии, за N год (14)	Доля операционных расходов, соответ- ствующих таксономии, за N-1 год (15)	Категория (стимулирующая деятель- ность) (16)	Категория (переходная деятель- ность) (17)
		Абсолютные операционные рас- ходы (3)	Доля операционных расходов (4)	Смягчение последствий изменения климата (5)	Адаптация к изменению климата (6)	Смягчение последствий изменения климата (7)	Адаптация к изменению климата (8)	Водные и морские ресурсы (9)	Циркулярная экономика (10)	Загрязнение (11)	Биоразнообразие и экосистемы (12)	Минимальные гарантии (13)				
А. ТАКСОНОМИЧЕСКИ ПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ																
А.1. Таксономически приемлемые, но экологически неустойчивые виды деятельности (таксономически не соответствующие)																
Монтаж, обслуживание и ремонт оборудования для энер- гоэффективности	7.3	61	0,35%											0,21%	0	
Сбор и транспортировка неопасных отходов по фракци- ям, которые разделяются у источника	5.5	111	0,64%													
Сбор и транспортировка неопасных и опасных отходов	2.3	47	0,00													
Перевозки мотоциклами, легковыми автомобилями и легким коммерческим транспортом	6.5	136	0,79%											0,09%		P
Городской, пригородный и автомобильный пассажир- ский транспорт	6.3	212	1,22%													P
Реконструкция системы сбора, очистки воды и водо- снабжения	5.2	13	0,08%													P
Покупка и владение зданиями	7.7	60	0,35%													P
Услуги автомобильных перевозок грузов	6.6	94	0,54%													P
Реконструкция существующих зданий	7.2	14	0,08%													P
Производство компонентов для транспортных средств и мобильности	3.18	1.986	11,46%													P
Операционные затраты на таксономически приемле- мые, но экологически неустойчивые виды деятельно- сти (не соответствующие таксономии) (А.2)		2.734	15,78%													
Б. ТАКСОНОМИЧЕСКИ НЕПРИЕМЛЕМЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ																
Операционные расходы по таксономически неприем- лемым видам деятельности (В)	0	14.594	84,22%													
Итого (А + В)		17.328	100%													



S1

СОБСТВЕННАЯ РАБОЧАЯ СИЛА

СОТРУДНИКИ
ДВИЖУЩАЯ
СИЛА УСПЕХА

1.783

ОБЩАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА

ИНФОРМАЦИЯ ПО
СОЦИАЛЬНЫМ ВОПРОСАМ



Люди — основа бизнеса, движущая сила каждой инновации, предоставленной ценности и успеха. Их профессионализм, преданность делу и энергия обеспечивают не только конкурентоспособность компании, но и её долгосрочную стабильность и устойчивое развитие. Инвестирование в сотрудников — это, следовательно, инвестиция в будущее: их безопасность, здоровье, профессиональное развитие и удовлетворенность являются ключевыми приоритетами компании. Организационная культура формируется таким образом, чтобы поощрять инклюзивность, стремление к превосходству и чувство принадлежности, в то время как стимулирующая рабочая среда постоянно совершенствуется для обеспечения возможностей развития сотрудников.

Сотрудники являются одной из трех ключевых областей стратегии устойчивого развития, для которых цели были обновлены в отчетный период в соответствии с их потребностями и правами, а также с нормативными актами ЕС. Кроме того, были обновлены Кодекс делового поведения и политики компании, которые приведены в соответствие с высшими международными стандартами и законодательными рамками.

Все сотрудники включены в охват отчетности, при этом агентские работники, а также сотрудники, предоставляющие услуги по уборке, питанию и аналогичные услуги на объектах компании, не рассматриваются как собственные работники.

В отчете ключевыми темами, связанными с собственной рабочей силой, определены безопасность рабочих мест, охрана труда и здоровья, права сотрудников, свобода объединения, социальный диалог, развитие навыков и подход к уязвимым группам. Нехватка рабочей силы и рост затрат на удержание сотрудников признаны потенциальными рисками, способными повлиять на текучесть кадров и стабильность производственного процесса.

Несмотря на постоянные усилия по улучшению стабильности рабочей силы путем увеличения доли договоров на неопределенный срок, ведения регулярного социального диалога и улучшения условий труда, волатильность рынка и рост стоимости жизни представляют собой серьезный вызов. Учитывая рост

операционных расходов и давление на финансовую устойчивость бизнеса, повышение заработной платы в соответствии с потребностями сотрудников является непростой задачей. Тем не менее, компания продолжает инвестировать в долгосрочные решения, обеспечивающие конкурентные условия труда, баланс между работой и личной жизнью, а также возможности профессионального развития, осознавая, что удовлетворенность сотрудников — основа стабильности и успешной деятельности.

Механизмы защиты прав сотрудников четко определены и обеспечивают конфиденциальность и безопасность в случае нарушения прав, при полной нетерпимости к актам возмездия. Подробная информация о процедурах устранения негативных последствий и доступных каналах для выражения обеспокоенности размещена на [странице 156](#). Активное сотрудничество с рабочим советом и профсоюзами позволяет голосу сотрудников быть услышанным при принятии всех решений, которые их касаются, обеспечивая их вовлеченность в формирование будущего компании.

Хотя потенциальные негативные последствия редки и трудно предсказуемы, они систематически устраняются через существующие механизмы управления рисками. Особое внимание уделяется сотрудникам, которые могут быть более подвержены рискам из-за специфики рабочих условий, личных обстоятельств или организационных изменений. В таких случаях обеспечивается адаптация рабочих мест, дополнительное обучение и возможности для повышения квалификации, с целью предоставить поддержку и долгосрочную безопасность.

Компания осознает, что переход к более устойчивой модели ведения бизнеса может повлечь за собой изменения, влияющие на сотрудников. Реструктуризация и оптимизация производственных процессов иногда требуют переквалификации или адаптации рабочих мест, но одновременно открывают возможности для трудоустройства в секторах зеленой экономики. С целью обеспечения справедливого перехода и стабильности в условиях изменений, разрабатываются программы обучения и повышения квалификации для сотрудников, которые помогут им успешно адаптироваться к новым требованиям рынка.

ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ

В отчетный период были усовершенствованы политики по управлению воздействием на собственную рабочую силу, включая политики в области прав человека и этического набора персонала, разнообразия и равных возможностей, охраны труда и техники безопасности. Они соответствуют стандартам ЕС, Руководящим принципам ООН по предпринимательской деятельности в аспекте прав человека, Декларации Международной организации труда и рекомендациям ОЭСР. Политики способствуют управлению значимыми факторами устойчивого развития и применяются ко всем сотрудникам Группы, уделяя особое внимание уязвимым группам.

Политики, касающиеся прав сотрудников, были усовершенствованы с особым акцентом на защиту прав детей и этический набор персонала. Ключевые изменения включают усиление механизмов, обеспечивающих предотвращение детского труда и торговли людьми, а также приведение внутренних процессов в соответствие с высшими международными стандартами в области защиты трудовых и детских прав. Кодексом и политиками строго запрещены принудительный и детский труд, а также торговля людьми, при этом внедрены механизмы контроля и каналы подачи сообщений о нарушениях, гарантирующие конфиденциальность и защиту заявителей. Компания не осуществляет деятельность в зонах с высоким риском использования принудительного, обязательного или детского труда, ни по характеру деятельности, ни по географическим регионам, в которых работает.

Кроме того, дополнительно подчеркнута приверженность обеспечению выплаты заработной платы в соответствии с законодательством каждой страны, в которой компания осуществляет деятельность, с расширением обязательства на покрытие базовых жизненных расходов сотрудников и их семей (living wage), позволив им вести достойную жизнь. Определена выплата соответствующей заработной платы (adequate wages), которая превышает установленный законом минимум и обеспечивает сотрудникам стабильность и финансовую безопасность. Кодекс и политики опубликованы на интернет-странице компании и во внутренней сети, а каждый сотрудник получает свой экземпляр при трудоустройстве.

Безопасность сотрудников обеспечивается через систему управления охраной труда и Политику охраны здоровья и безопасности сотрудников, которые включают превентивные меры, оценку рисков и регулярные обучающие мероприятия, создавая тем самым безопасную и здоровую рабочую среду. Кодекс делового поведения и Политика разнообразия и равных возможностей предотвращают любые формы дискриминации по признаку пола, возраста, инвалидности, расового и этнического происхождения, вероисповедания и других охраняемых категорий, при этом компания посредством обучения и механизмов контроля активно продвигает инклюзивность и равноправие.

Открытое сотрудничество с сотрудниками осуществляется через регулярный социальный диалог, рабочий совет и профсоюзы, обеспечивая их активное участие в процессах принятия решений, а также защиту их прав и интересов.

ЗАНЯТОСТЬ

АД Пластик Группа привержена обеспечению прозрачного и справедливого трудоустройства, профессионального развития и равных возможностей для всех сотрудников. Квалификация, навыки и опыт составляют основу для набора персонала, определения функций, обучения и карьерного продвижения сотрудников, при этом ведется постоянная работа над дальнейшим совершенствованием внутренних политик с целью обеспечения инклюзивного подхода ко всем кандидатам, принимая во внимание возможные препятствия в получении определенной квалификации.

ЦЕЛЬ

доля женщин в долгосрочной
перспективе

45-50%

(2023 52,6%)

СОТРУДНИЧЕСТВО С СОТРУДНИКАМИ

Сотрудничество с сотрудниками и их представителями осуществляется через социальный диалог, коллективные переговоры и внутренние каналы коммуникации. Мнения сотрудников учитываются при принятии решений, влияющих на условия труда, профессиональное развитие и безопасность на рабочем месте.

Регулярные встречи с Рабочим советом и профсоюзами обеспечивают прозрачность и активное участие сотрудников в процессах принятия решений. Также представитель сотрудников участвует в работе Совета директоров, имея прямой доступ к процессу принятия бизнес-решений. Помимо формальных форм диалога, поощряются индивидуальные и групповые беседы с сотрудниками, опросы удовлетворенности, а также систематические оценки условий труда и потребностей сотрудников.

Оперативную ответственность за реализацию этих процессов несет Правление в сотрудничестве с отделами по управлению персоналом и охране труда. Эффективность сотрудничества оценивается на основе анализа обратной связи от сотрудников, результатов коллективных переговоров и мониторинга эффективности реализованных мер. Особое внимание уделяется вовлечению уязвимых категорий сотрудников, включая лиц с инвалидностью, женщин и тех, кто работает на должностях с повышенным уровнем профессионального риска. Их потребности интегрируются посредством адаптации рабочих мест, программ профессионального развития и обеспечения равных возможностей.

Коммуникация с сотрудниками наиболее активна и осуществляется на различных уровнях, включая прямые консультации и их участие в оценке воздействия на бизнес. Для обеспечения

инклюзивности и равного доступа ко всей информации используются различные каналы коммуникации, адаптированные к специфическим потребностям и возможным барьерам, таким как языковые и культурные различия, гендерный дисбаланс или структурные вызовы внутри организации.

Для сбора обратной связи и стимулирования диалога применяются внутренние семинары, анкеты, тематические встречи, а также возможность анонимного выражения мнений через АДП Ящик. Регулярно проводятся исследования организационного климата и удовлетворенности сотрудников, а также специализированные исследования, направленные на выявление вызовов, связанных с разнообразием и инклюзивностью.

Сотрудники регулярно информируются о деятельности компании и ключевых решениях через внутренний бюллетень АДП Новости, информационные доски, интранет и другие цифровые каналы коммуникации. Доступность информации обеспечивается также адаптацией содержания к потребностям сотрудников, с учетом различных мест работы, уровня цифровой грамотности и способности к восприятию ключевых тем.

В случаях потенциальных конфликтов интересов внутри рабочей силы применяются механизмы социального диалога и внутренние процедуры разрешения разногласий, обеспечивая прозрачность и справедливость процессов. Особое внимание также уделяется защите прав человека, включая право на неприкосновенность частной жизни, свободу выражения мнения, а также мирные собрания и протесты, при этом все механизмы защиты и подачи заявлений о нарушениях доступны сотрудникам в понятной и простой форме.

Такой подход формирует открытую и доступную коммуникацию, способствующую инклюзивности, прозрачности и участию сотрудников в формировании рабочей среды, позволяя им активно участвовать в бизнес-процессах и принятии решений.

В своей **Политике защиты прав человека и этического набора персонала** компания обязуется соблюдать международно признанные права человека в соответствии с Принципами ООН в сфере бизнеса и прав человека. Политика включает запрет принудительного и детского труда, торговли людьми, дискриминации, а также поощрение свободы объединений и коллективных переговоров. Используя принципы должной осмотрительности, компания постоянно выявляет и минимизирует риски негативного воздействия на свою собственную деятельность и цепочку создания стоимости. **Механизмы приема и рассмотрения жалоб** доступны всем стейкхолдерам, более подробную информацию можно найти на [странице 156](#).





Вовлечение сотрудников в оценку двойной существенности

Мнение сотрудников сыграло важную роль в процессе оценки двойной существенности, в котором участвовали представители различных групп сотрудников через фокус-группы. Помимо условий труда, здоровья и безопасности, сотрудники особо высоко оценили важность предотвращения коррупции и взяточничества, корпоративной культуры и изменения климата. Это подтверждает высокий уровень осведомленности о вопросах устойчивого развития и этических стандартах внутри компании.

Управление рисками осуществляется систематически через оценку воздействия бизнес-решений на сотрудников, особенно в контексте реструктуризации и технологических изменений. Эффективность принятых мер отслеживается посредством регулярного анализа, обратной связи от сотрудников и мониторинга ключевых показателей, связанных с рабочей силой.

Цели по улучшению условий труда и развитию сотрудников

С целью дальнейшего повышения уровня безопасности, здоровья, профессионального развития и удовлетворенности сотрудников были определены конкретные целевые показатели, являющиеся неотъемлемой частью стратегии устойчивого развития:

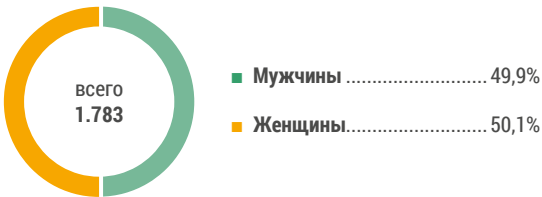
Охрана труда	устранение производственного травматизма к 2030 году за счет повышения стандартов безопасности и обучения
Здоровье сотрудников	внедрение программ благополучия на всех производственных площадках к 2030 году с акцентом на физическое и психическое здоровье
Образование и развитие	30 часов обучения на одного сотрудника в год к 2030 году для поддержки непрерывного обучения и развития компетенций
Развитие талантов	увеличение уровня удержания талантов на 20 процентов и внедрение индивидуальных карьерных планов к 2030 году
Вовлеченность и удовлетворенность	увеличение вовлеченности сотрудников на 25 процентов и уровня удовлетворенности на 20 процентов к 2030 году через гибкие условия труда и социальный диалог
Разнообразие и инклюзия	доля женщин на руководящих должностях в 40 процентов до конца 2025 года и увеличение представленности недостаточно представленных групп на 15 процентов к 2030 году

Эти целевые значения были разработаны в сотрудничестве с сотрудниками и их представителями, а их прогресс систематически отслеживается с помощью анкет, аудитов и показателей, связанных с рабочей силой.

СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ЗАНЯТОСТИ

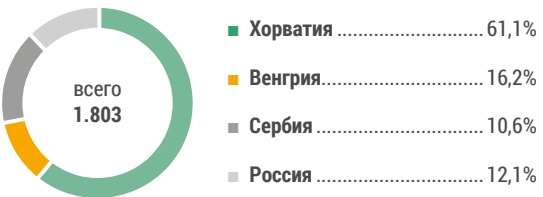
Страна	2023 г.			2024 г.		
	Общая численность персонала	Мужчины	Женщины	Общая численность персонала	Мужчины	Женщины
Хорватия	1.120	568	552	1.123	598	525
Венгрия	307	120	187	278	112	166
Сербия	202	105	97	172	94	78
Россия	229	87	142	210	85	125
ВСЕГО	1.858	880	978	1.783	889	894

ОБЩАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА



Пол указан самими сотрудниками, другие категории не применимы и поэтому не указаны.

СРЕДНЕСПИСОЧНАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ ПЕРСОНАЛА



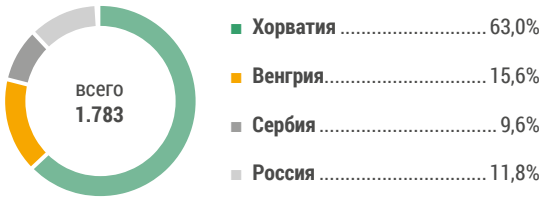
Среднегодовая численность сотрудников рассчитывается путем сложения количества сотрудников на конец каждого месяца, после чего определяется среднее значение за 12 месяцев.

ДОЛЯ ЖЕНЩИН

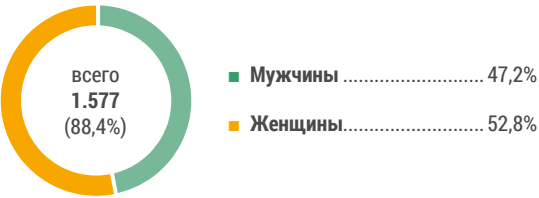


СОТРУДНИКИ ПО ТИПУ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА

	2023 г.					2024 г.				
	Хорватия	Венгрия	Сербия	Россия	Всего	Хорватия	Венгрия	Сербия	Россия	Всего
Постоянная занятость	996	304	165	229	1.694	931	276	160	210	1.577
Мужчины	483	120	89	87	779	458	112	89	85	744
Женщины	513	184	76	142	915	473	164	71	125	833
Временные сотрудники	124	3	37	-	164	192	2	12	-	206
Мужчины	85	-	16	-	101	140	-	5	-	145
Женщины	39	3	21	-	63	52	2	7	-	61
ВСЕГО	1.120	307	202	229	1.858	1.123	278	172	210	1.783



ПОСТОЯННАЯ ЗАНЯТОСТЬ



ВРЕМЕННЫЕ СОТРУДНИКИ

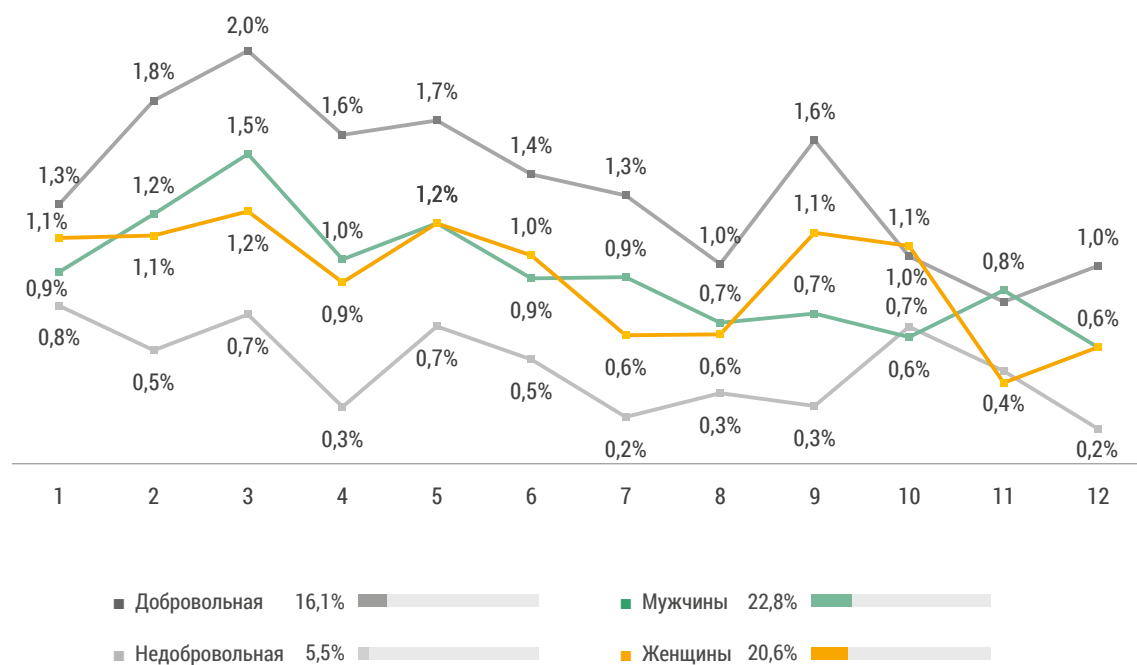
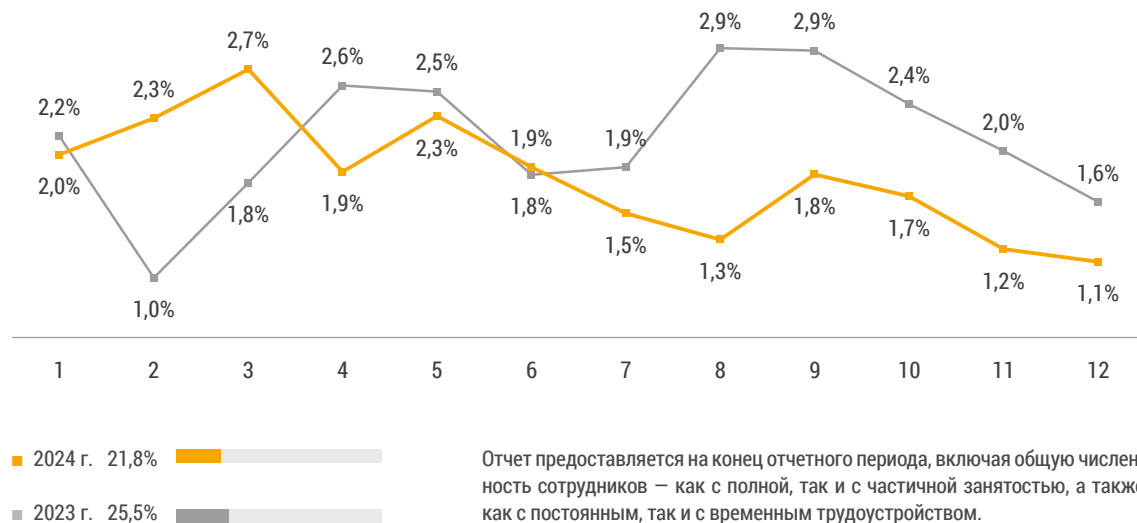


Высокая доля сотрудников с постоянным трудоустройством является результатом практики, согласно которой новые сотрудники изначально получают срочные трудовые договоры, которые со временем, как правило, преобразуются в бессрочные. Дополнительный рост срочных договоров в Хорватии в течение 2024 года связан с увеличением трудоустройства

работников из третьих стран. В соответствии с законодательными рамками Европейского союза и их стран происхождения, такие договоры связаны с разрешениями на работу, что в данный момент не позволяет их преобразование в бессрочные трудовые договоры.

Сотрудники с негарантированным количеством рабочих часов не являются известной категорией в деятельности компании.

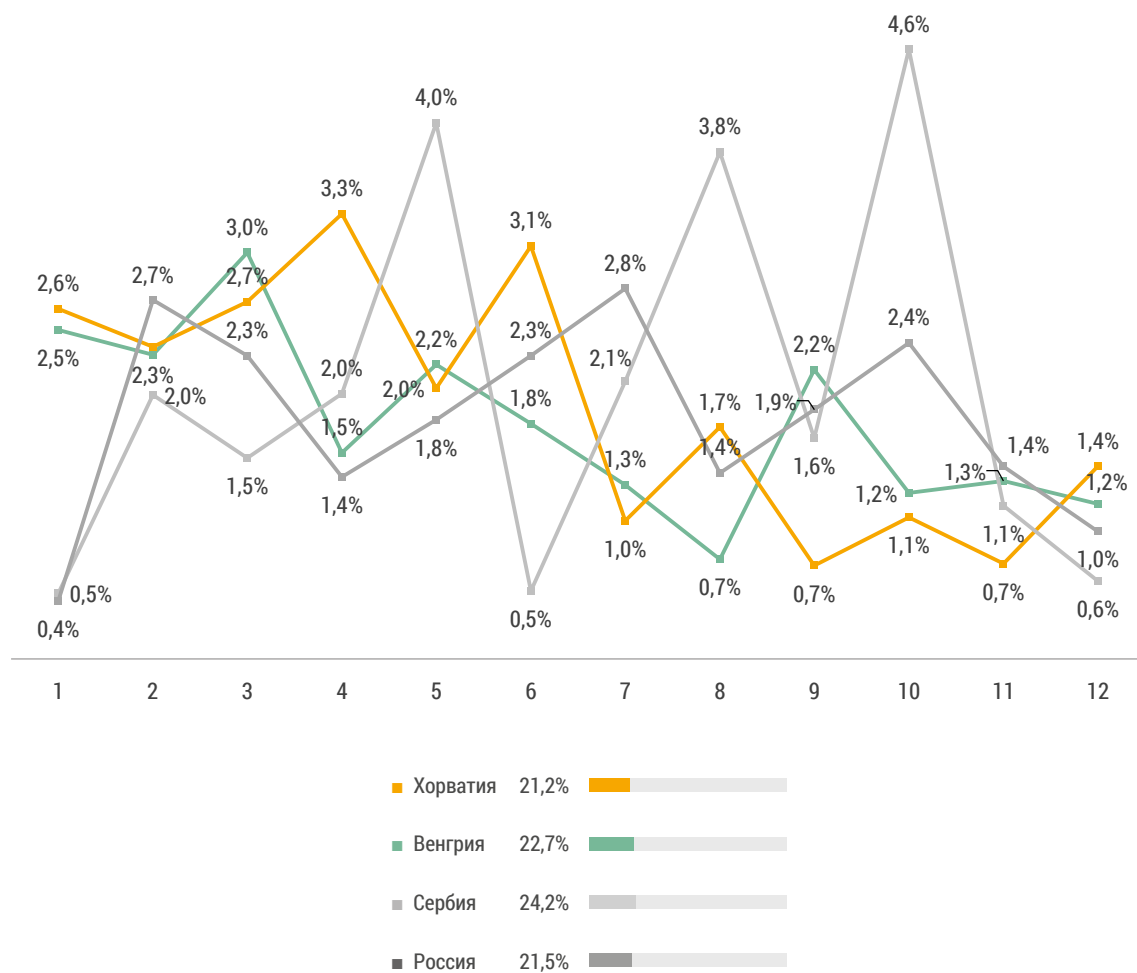
КОЭФФИЦИЕНТ ТЕКУЧЕСТИ ПО МЕСЯЦАМ



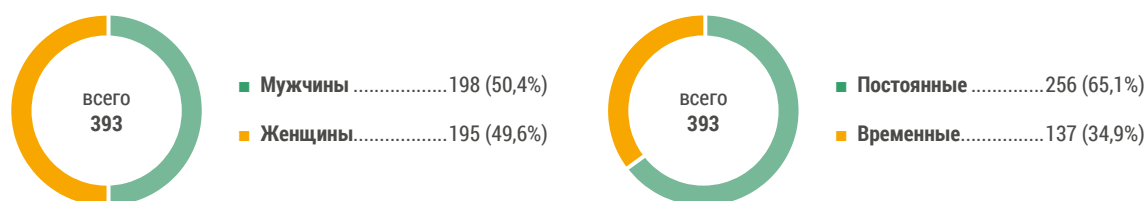
Годовой коэффициент текучести кадров рассчитывается как отношение общего количества увольнений к среднегодовой численности сотрудников.

Месячный коэффициент текучести рассчитывается как отношение общего количества увольнений за месяц к численности сотрудников на конец соответствующего месяца.

КОЭФФИЦИЕНТ ТЕКУЧЕСТИ КАДРОВ С УЧЕТОМ СТРАНЫ



УВОЛЕННЫЕ/УВОЛИВШИЕСЯ



РАБОЧЕЕ ВРЕМЯ

СОТРУДНИКИ ПО ТИПУ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ

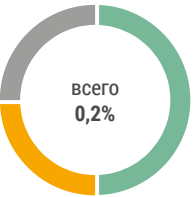
	2023 г.					2024 г.				
	Хорватия	Венгрия	Сербия	Россия	Всего	Хорватия	Венгрия	Сербия	Россия	Всего
Полная занятость	1.117	306	201	229	1.853	1.121	277	171	210	1.779
Мужчины	566	120	105	87	878	597	112	94	85	888
Женщины	551	186	96	142	975	524	165	77	125	891
Неполная занятость	3	1	1	-	5	2	1	1	-	4
Мужчины	2	-	-	-	2	1	-	-	-	1
Женщины	1	1	1	-	3	1	1	1	-	3
ВСЕГО	1.120	307	202	229	1.858	1.123	278	172	210	1.783



- Полная занятость 99,8%
- Неполная занятость 0,2%

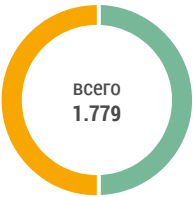
Лишь 0,2 процента сотрудников работают на условиях неполной занятости, исключительно по собственному выбору, адаптируя рабочие обязанности в соответствии с личными потребностями и обстоятельствами.

ДОЛЯ НЕПОЛНОЙ ЗАНЯТОСТИ ПО МЕСТОНаХОЖДЕНИЮ



- Хорватия 0,2%
- Венгрия 0,4%
- Сербия 0,6%
- Россия 0,0%

ПОЛНАЯ ЗАНЯТОСТЬ

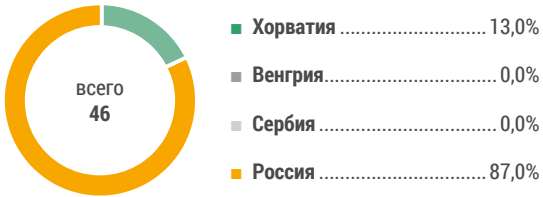


- Мужчины 49,9%
- Женщины 50,1%

РАБОТНИКИ, НЕ ЯВЛЯЮЩИЕСЯ СОТРУДНИКАМИ КОМПАНИИ

	Доля	NACE 78 *	Самозанятые
Хорватия	13,0%	6	0
Венгрия	0,0%	0	0
Сербия	0,0%	0	0
Россия	87,0%	40	0
Всего		46	0

* NACE 78 - Работники, предоставленные сторонними агентствами, по площадкам



Предприятие нанимает исключительно работников через кадровые агентства (NACE 78), при этом самозанятых лиц нет. Опубликованные данные включают общее количество агентских работников на конец отчетного периода, при этом чаще всего речь идет о работниках в производстве, нанятых в связи с увеличением объема работы.

В представленных данных четко указаны агентские работники по производственным площадкам, однако данные за сопоставимый период отсутствуют из-за различий в ранее используемой методологии. Эта методология включала также работников других компаний, оказывающих услуги на производственных площадках компании, и которые относятся к работникам в цепочке создания стоимости.

ДОЛЯ СОТРУДНИКОВ, ОХВАЧЕННЫХ КОЛЛЕКТИВНЫМ ДОГОВОРОМ

	2023 г.		2024 г.	
	сотрудники	КД	сотрудники	КД
Хорватия	1.120	100%	1.123	100%
Венгрия	307	100%	278	100%
Сербия	202	0%	172	100%
Россия	229	100%	210	100%
ВСЕГО	1.858	87,7%	1.783	100%

	Члены ЕЭЗ	Сотрудники	КД
Хорватия	✓	1.401	100%
Венгрия			
Сербия	x	382	100%
Россия			

Все сотрудники предприятия охвачены коллективными договорами, при этом в каждой стране подписан отдельный коллективный договор. В Хорватии в течение отчетного периода велись переговоры и был заключен новый Коллективный договор сроком на один год, в то время как в Сербии впервые был подписан

Коллективный договор сроком на три года. Коллективные договоры в Венгрии и России действуют до 31 декабря 2025 года.

Не существует соглашений с сотрудниками в рамках EWC, SE или SCE.

РАЗНООБРАЗИЕ И РАВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ВСЕХ

Справедливая и инклюзивная рабочая среда является основой стабильности и успешности АД Пластик Группы. Равное отношение и равноправные возможности составляют неотъемлемую часть корпоративной культуры и ценностей компании. Политики компании обеспечивают каждому сотруднику

равную возможность для профессионального развития, карьерного роста и безопасной рабочей среды. Такой подход не только способствует социальной ответственности, но и укрепляет этические стандарты компании, создавая стимулирующую и продуктивную рабочую атмосферу.

ВОЗРАСТНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ РУКОВОДСТВА

		2023 г.				2024 г.			
		18-30	30-50	>50	Всего	18-30	30-50	>50	Всего
Руководство высшего звена	Мужчины	-	12	12	24	-	11	12	23
	Женщины	-	7	4	11	-	5	5	10
Руководство среднего звена	Мужчины	2	32	4	38	4	29	3	36
	Женщины	1	19	11	31	-	19	11	30
Линейное руководство	Мужчины	4	42	22	68	3	39	21	63
	Женщины	2	21	14	37	3	21	15	39
ВСЕГО		9	133	67	209	10	124	67	201

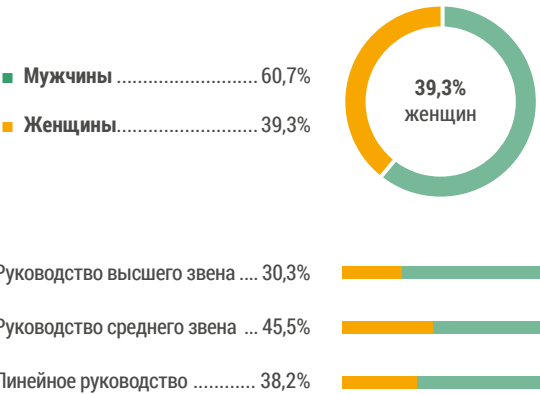


ЦЕЛЬ

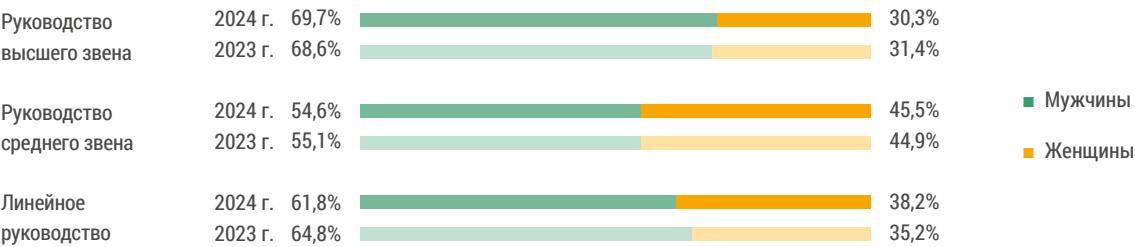
ДОЛЯ ЖЕНЩИН НА РУКОВОДЯЩИХ ДОЛЖНОСТЯХ

40% к концу 2025 г.
(2023 37,8%)

ДОЛЯ ЖЕНЩИН В РУКОВОДСТВЕ

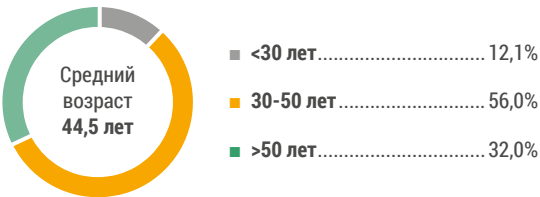


ГЕНДЕРНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ РУКОВОДСТВА

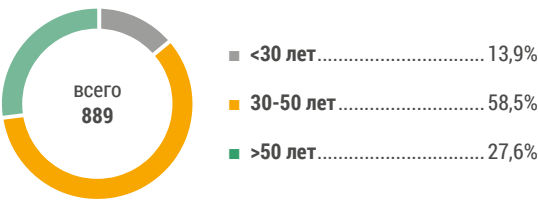


ВОЗРАСТНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ СОТРУДНИКОВ

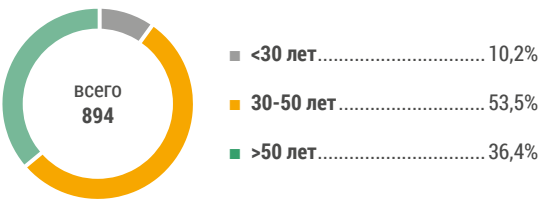
	2023 г.			2024 г.		
	<30	30-50	>50	<30	30-50	>50
Мужчины	146	498	236	124	520	245
Женщины	111	514	353	91	478	325
Всего	257	1.012	589	215	998	570



ВОЗРАСТНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ - МУЖЧИНЫ



ВОЗРАСТНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ - ЖЕНЩИНЫ



Для обеспечения эффективности политик установлены четкие процедуры для выявления и устранения нарушений. Сотрудникам доступны различные каналы для анонимного или прямого выражения обеспокоенности, и каждый зафиксированный случай неравного обращения, дискриминации или нарушения прав человека тщательно расследуется и решается соответствующими мерами. В отчетном периоде были получены два сообщения, по которым в процессе рассмотрения было установлено, что речь идет о недоразумениях, связанных с организацией труда и распределением обязанностей. Таким образом, не было зафиксировано ни одного случая, требующего принятия конкретных мер, что подтверждает эффективность действующих механизмов и приверженность компании созданию безопасной и справедливой рабочей среды.

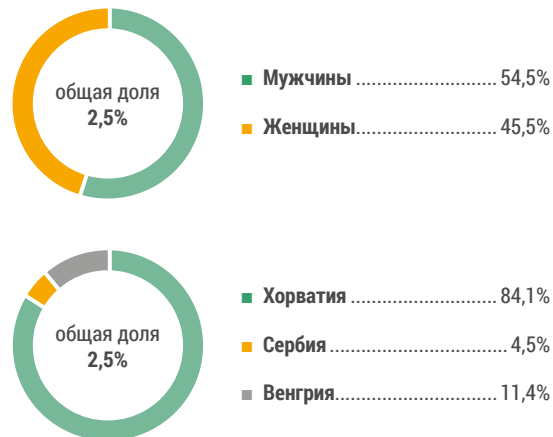
С целью дальнейшего повышения инклюзивности регулярно проводятся опросы среди сотрудников, а также выявляются вызовы и возможности, связанные с равноправием на рабочем месте. Посредством проактивного подхода компания стремится к постоянному улучшению условий профессионального развития всех сотрудников, обеспечивая равный доступ к возможностям вне зависимости от пола, возраста, инвалидности или других факторов.

Дополнительная информация о разнообразии в составе менеджмента представлена на [стр. 68](#), при этом под высшими органами управления понимаются Правление и Совет директоров, а к высшему менеджменту относятся Правление, исполнительные директора и директора.

ЛИЦА С ИНВАЛИДНОСТЬЮ

Сравнительный период не указан, поскольку это первый случай, когда данные сообщаются таким образом.

	Сотрудники	ЛСИ тужчины	ЛСИ женщины	Доля
Хорватия	1.123	1,8%	1,5%	3,3%
Венгрия	278	0,4%	0,4%	0,7%
Сербия	172	1,7%	1,2%	2,9%
Россия	210	-	-	-
Всего	1.783	1,3%	1,1%	2,5%



Доля лиц с инвалидностью в общей численности сотрудников, на которых распространяются ограничения по сбору данных.

Данные собираются на основании действительных документов, выданных компетентными органами, которыми лица с инвалидностью подтверждают свой статус. Это включает в себя решения пенсионного страхования, заключения бюро

медико-социальной экспертизы, профессиональной реабилитации и трудоустройства лиц с инвалидностью, а также другие акты в соответствии с законодательством стран, в которых компания осуществляет деятельность.



ГЕНДЕРНОЕ РАВЕНСТВО И РАВНАЯ ОПЛАТА ТРУДА

Гендерное равенство и обеспечение равной оплаты за труд равной ценности являются основой динамичной и справедливой рабочей среды. Регулярный мониторинг гендерной структуры среди сотрудников и руководства способствует поддержанию баланса и равноправного представительства, что позволяет учитывать различные точки зрения, улучшает рабочую атмосферу и стимулирует инновации внутри организации.

Компания проводит анализ гендерных различий в оплате труда и применяет меры для их сокращения, обеспечивая равную оплату за равный труд как для женщин, так и для мужчин. В соответствии со стратегией устойчивого развития разрабатываются инициативы, направленные на повышение представленности женщин в ключевых ролях, что укрепляет их позиции на руководящих должностях и способствует созданию более инклюзивной и поддерживающей рабочей среды.

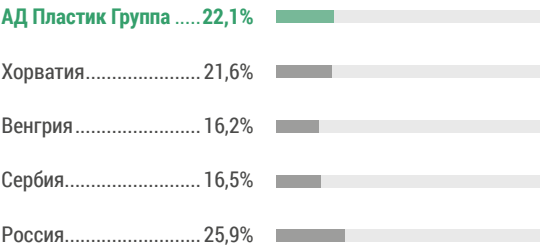
СПРАВЕДЛИВАЯ И ДОСТОЙНАЯ ОПЛАТА ТРУДА

Все сотрудники АД Пластик Группы получают соответствующую оплату труда в соответствии с применимыми референтными значениями. Работа над улучшением системы вознаграждения ведется на постоянной основе с целью обеспечения справедливости и конкурентоспособности заработной платы в соответствии с отраслевыми и рыночными стандартами.

РАЗЛИЧИЕ В ОПЛАТЕ ТРУДА ПО ПРИЗНАКУ ПОЛА

В предыдущие годы различия в оплате труда рассчитывались по иным методологиям, в связи с чем в прежних отчетах указывалось, что различий в оплате не существует. Однако применение новых методологических требований в соответствии со стандартами ESRS показало, что различие в оплате труда между полами все же присутствует, хотя его можно частично объяснить структурой занятости на разных уровнях ответственности и сложности выполняемой работы. Поскольку предыдущие данные не сопоставимы с новыми методами расчета, на данный момент невозможно отразить тренды за прошлые годы, однако последующие отчеты будут отслеживать развитие этих показателей.

Текущие различия в оплате труда по признаку пола составляют:



Цель заключается в сокращении различий и повышении прозрачности системы вознаграждения в рамках долгосрочной стратегии устойчивого развития.

Соотношение между вознаграждением самого высокооплачиваемого сотрудника и медианным уровнем вознаграждения сотрудников составляет 17,4.

РАЗВИТИЕ ТАЛАНТОВ И ЛИДЕРСТВА

Одной из значимых возможностей для повышения равноправия является наставничество и развитие лидерских навыков у женщин, подготавливая их к управленческим ролям и укрепляя их видимость в секторе, где традиционно преобладает мужская рабочая сила. Вызовом по-прежнему остается восприятие автомобильной промышленности как сектора с преобладанием мужчин, что может снижать интерес женщин к занятию руководящих должностей.

В целях укрепления гендерного равенства проводятся регулярные анализы различий в оплате труда и разрабатываются инициативы по увеличению количества женщин на ключевых позициях. Особое внимание уделяется стратегическим целям устойчивого развития, которые включают повышение представленности женщин на руководящих должностях.

Позитивное влияние этих мер отражается не только на улучшении рабочей культуры и уровня доверия среди сотрудников, но и на формировании более инновационной, динамичной и устойчивой организации.

ОБУЧЕНИЕ И РАЗВИТИЕ НАВЫКОВ

Постоянные инвестиции в знания и компетенции сотрудников обеспечивают их адаптивность к динамичным изменениям в отрасли и способствуют инновациям и совершенствованию бизнес-процессов. Отслеживание количества часов обучения по полу и категориям сотрудников позволяет обеспечить равномерное распределение обучения, тем самым предоставляя равные возможности для профессионального развития. Одновременно разнообразные образовательные программы адаптированы к специфическим требованиям различных рабочих направлений, обеспечивая целенаправленное развитие ключевых компетенций.

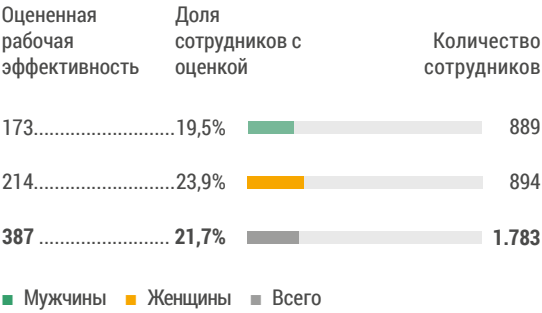
Посредством системных оценок эффективности сотрудников выявляются области, требующие улучшения, что позволяет адаптировать программы развития к индивидуальным потребностям. Годовые планы обучения структурированы таким образом, чтобы предоставлять четкий путь профессионального роста, способствуя долгосрочному развитию и укреплению профессиональной экспертизы.

Особый потенциал заключается в увеличении инвестиций в образование и внедрении гибридных моделей обучения, которые обеспечивают более гибкий подход к освоению знаний. Сочетание традиционного и цифрового обучения адаптируется к потребностям сотрудников, что дополнительно улучшает опыт обучения. Благодаря постоянному развитию навыков сотрудники становятся более готовыми к решению профессиональных задач, одновременно повышая общий уровень качества работы. Стратегические инвестиции в образование не только укрепляют внутреннюю экспертизу, но и повышают конкурентоспособность компании на рынке, а также укрепляют доверие со стороны деловых партнеров.

ОБУЧЕНИЕ

		Общее количество часов обучения	Количество сотрудников	Часы обучения на одного сотрудника
Прямые работники	Мужчины	34.570	330	104,8
	Женщины	23.377	551	42,4
Косвенные работники	Мужчины	11.797	559	21,1
	Женщины	9.638	343	28,1
ВСЕГО	Мужчины	46.367	889	52,2
	Женщины	33.015	894	36,9
ОБЩЕЕ		79.382	1.783	44,5

РАЗВИТИЕ НАВЫКОВ



Пол указан самими сотрудниками, другие категории не применимы и поэтому не указаны.



ЧАСЫ ОБУЧЕНИЯ НА ОДНОГО СОТРУДНИКА



Сопоставимые данные с предыдущими годами недоступны, поскольку методология отчетности была изменена.

ЗДОРОВЬЕ И БЕЗОПАСНОСТЬ

Безопасная рабочая среда, охрана здоровья и социальная защита сотрудников являются стратегическим приоритетом АД Пластик Группы. Стабильные условия труда и всесторонняя социальная защита имеют ключевое значение для долгосрочной устойчивости бизнеса, удовлетворенности сотрудников, а также их продуктивности и мотивации. Поэтому ведется постоянная работа по выявлению и устранению потенциальных

рисков, обеспечивая безопасность сотрудников на рабочем месте. Специфические группы сотрудников, которые были бы подвержены повышенному риску негативных последствий, не были выявлены, поскольку все процессы осуществляются в контролируемых условиях труда с применением единых стандартов охраны труда, безопасности и профессионального развития для всех сотрудников.

Страна		Хорватия			Венгрия			Сербия			Россия			Всего
Тип сотрудника		Постоянная занятость Временные сотрудники Работники, не являющиеся сотрудниками компании			Постоянная занятость Временные сотрудники Работники, не являющиеся сотрудниками компании			Постоянная занятость Временные сотрудники Работники, не являющиеся сотрудниками компании			Постоянная занятость Временные сотрудники Работники, не являющиеся сотрудниками компании			
2023 г.	Сотрудники	996	124	56	304	3	3	165	37	4	229	-	22	1.943
	Безработица	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.858
	Отпуск по болезни	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.858
	Декрет (по беременности и родам)	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.858
	Несчастные случаи на работе	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.858
	Пособие по инвалидности	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.858
	Пенсионное обеспечение	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.858
2024 г.	Сотрудники	931	192	6	276	2	-	160	12	-	210	-	40	1.829
	Безработица	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.783
	Отпуск по болезни	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.783
	Декрет (по беременности и родам)	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.783
	Несчастные случаи на работе	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.783
	Пособие по инвалидности	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.783
	Пенсионное обеспечение	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	✓	✓	x	1.783

Все сотрудники пользуются социальной защитой в соответствии с действующим законодательством, включая права в случае болезни, безработицы, производственных травм, приобретенной инвалидности, родительского отпуска и выхода на

пенсию. Работники, не находящиеся в прямом трудовом отношении с компанией, такие как агентские сотрудники, реализуют свои права через агентства, которые их нанимают.

ТРАВМЫ НА РАБОТЕ

	2023 г.	2024 г.	Δ
Солин	6	4	-33,3%
Загреб	11	13	+18,2%
Тисауйварош	21	8	-61,9%
Младеновац	8	10	+25,0%
Винтай	-	-	-
ВСЕГО	46	35	-23,9%

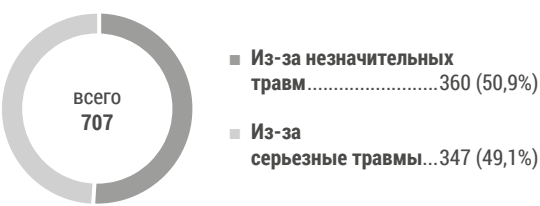
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ЗАБОЛЕВАНИЯ

	2023 г.	2024 г.	Δ
Солин	-	1	-
Загреб	-	-	-
Тисауйварош	-	-	-
Младеновац	-	-	-
Винтай	-	-	-
ВСЕГО	-	1	-

ПОТЕРЯННЫЕ ДНИ

	2023 г.	2024 г.	Δ
Солин	346	254	-26,6%
Загреб	233	146	-37,3%
Тисауйварош	55	147	+167,3%
Младеновац	70	160	+128,6%
Винтай	-	-	-
ВСЕГО	704	707	+0,4%

ПОТЕРЯННЫЕ РАБОЧИЕ ДНИ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ТЯЖЕСТИ ТРАВМЫ

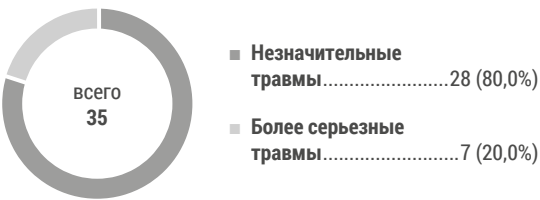


На производственных площадках не было зарегистрировано травм среди работников, не являющихся сотрудниками компании.

УРОВЕНЬ ТРАВМАТИЗМА (Количество травмированных работников / общее количество часов, отработанных работниками x 1 000 000)

	2023 г.	2024 г.	Δ
Солин	6,0	4,4	-25,9%
Загреб	10,6	11,0	+4,0%
Тисауйварош	41,4	17,3	-58,1%
Младеновац	22,1	31,6	+43,0%
Винтай	-	-	-
ВСЕГО	13,9	10,8	-22,3%

ТРАВМЫ ПО СТЕПЕНИ ТЯЖЕСТИ



Все сотрудники охвачены высшими стандартами охраны труда, которые соответствуют применимому законодательству в каждой стране, где осуществляется деятельность. При приеме на работу они обязаны пройти базовое обучение по мерам безопасности и правилам работы, а дальнейшее обучение и повышение квалификации проводятся на постоянной основе, с целью обеспечения высокого уровня осведомленности по вопросам безопасности и снижения рисков производственного травматизма. Уполномоченные комитеты и службы охраны труда регулярно контролируют и совершенствуют реализацию защитных мер.

Особое внимание уделяется профилактике травм и снижению рисков для здоровья, а также обеспечению социальных льгот и поддержки сотрудников в различных жизненных ситуациях. Цель — создать рабочую среду без травм и рисков, особенно в производственных процессах, посредством постоянных инвестиций, обучающих программ и совершенствования стандартов безопасности.

В Хорватии и в Младеновце внедрена сертифицированная система управления охраной здоровья и безопасности труда в

ЦЕЛЬ

БЕЗ ТРАВМ

2030 г.

соответствии со стандартом ISO 45001, что обеспечивает системное управление рисками и непрерывное улучшение условий труда. Система проходит регулярные внутренние аудиты и внешнюю сертификацию, что подтверждает ее соответствие высшим стандартам охраны здоровья и безопасности сотрудников.

СМЕРТЕЛЬНЫЕ СЛУЧАИ

В АД Пластик Группе в 2024 году не было зарегистрировано ни одного смертельного случая.

СОГЛАСОВАНИЕ ЛИЧНОЙ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ЖИЗНИ

Предоставляя поддержку в согласовании профессиональных и семейных обязанностей своим сотрудникам, компания обеспечивает им право на семейный отпуск в соответствии с национальным законодательством и коллективными договорами. Доступны различные формы семейного отпуска, включая отпуск по беременности и родам, отцовский отпуск, родительский отпуск, а также отпуск по уходу (опекуны).

Отпуск по беременности и родам предоставляет женщинам защиту рабочего места в период непосредственно до и после родов. Отцовский отпуск дает право отцам или другим эквивалентным родителям отсутствовать на работе по случаю рождения или усыновления ребенка с целью ухода. Родительский отпуск обеспечивает дополнительную возможность ухода за ребенком после окончания отпуска по беременности и родам, в соответствии с нормативами отдельных стран.

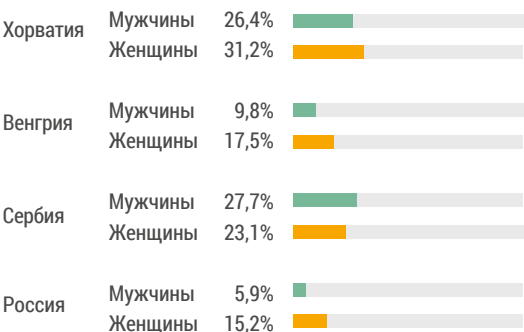
Отпуск по уходу позволяет сотрудникам взять отгул для личного ухода за членом семьи или человеком из того же домохозяйства, которому требуется значительная поддержка по причине серьезных проблем со здоровьем.

Все сотрудники имеют право на указанные формы отпуска, при этом продолжительность отпуска варьируется в зависимости от законодательства страны, где осуществляется деятельность, и может составлять от одного до трех лет. Особое внимание уделяется поощрению отцов к использованию родительского отпуска, что способствует более равномерному распределению семейных обязанностей. Активная реализация этих мер позволяет компании формировать стабильную и поддерживающую рабочую среду, обеспечивая сотрудникам гибкость и уверенность в согласовании своих обязательств.

СЕМЕЙНЫЙ ОТПУСК

Данные за 2023 год не подлежат сравнению из-за различий в методах отчетности.

■ Мужчины ■ Женщины ■ Всего	Хорватия		Венгрия		Сербия		Россия		АД Пластик Группа		Σ
Общее количество сотрудников	598	525	112	166	94	78	85	125	889	894	1.783
Отцовский отпуск	14	-	2	-	-	-	-	-	16	-	16
Отпуск по беременности и родам и по уходу за ребенком	18	45	-	11	2	-	-	12	20	68	88
Уход за членом семьи	19	46	-	1	2	5	-	-	21	52	73
Заключение брака	12	2	-	-	-	-	-	1	12	3	15
Рождение ребенка	10	-	-	-	2	-	-	-	12	-	12
Первый день в школе	12	5	-	-	-	-	-	-	12	5	17
Смерть близкого члена семьи	33	46	9	16	5	2	3	4	50	68	118
Переезд	6	10	-	-	-	-	-	-	6	10	16
Стихийное бедствие	1	-	-	-	-	-	-	-	1	-	1
Добровольное донорство крови	33	9	-	1	15	11	-	-	48	21	69
Благотворительные, культурные или спортивные мероприятия	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Профессиональное повышение квалификации	-	1	-	-	-	-	2	2	2	3	5
Доля использования семейного отпуска	26,4%	31,2%	9,8%	17,5%	27,7%	23,1%	5,9%	15,2%	22,5%	25,7%	24,1%



ДОЛЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СЕМЕЙНОГО ОТПУСКА



100% сотрудников имеют право на отпуск по семейным обстоятельствам





S2

ЦЕПОЧКА СОЗДАНИЯ СТОИМОСТИ

Стратегические закупки через действующие политики последовательно стимулируют поставщиков соблюдать права человека, права работников и уязвимых групп, обеспечивать равные возможности и придерживаться других трудовых прав. Обновлением **Политики устойчивого управления поставщиками** в отчетном периоде дополнительно усовершенствован подход к сбору и мониторингу существенных тем устойчивого развития в цепочке поставок, включая трудовые права и защиту работников. Установлены четкие ориентиры для устойчивого управления цепочкой поставок с целью минимизации негативного воздействия на окружающую среду, продвижения социальной ответственности и обеспечения экономической устойчивости через подробный анализ тем, соответствующих требованиям ESRS.

Хотя тема «Работники в цепочке создания стоимости» не была признана существенной — ни по мнению стейкхолдеров, ни по внутренней оценке компании — признана важность систематического сбора данных и установления четких стандартов в цепочке поставок.

В процессе оценки существенности были выделены такие существенные факторы, как безопасность рабочих мест, рабочее время, соответствующая заработная плата,

свобода объединения, здоровье и безопасность, меры против насилия, разнообразие и защита персональных данных. Несмотря на осознание своей ответственности в области управления потенциальными рисками и воздействиями на работников в цепочке создания стоимости, компания в настоящее время не располагает прямыми данными из этой цепочки. С целью обеспечения прозрачности и ответственного ведения бизнеса ведется активная работа по улучшению доступа к данным, с использованием возможности исключения, предусмотренной стандартами ESRS.

Положительные эффекты обусловлены тем, что большинство поставщиков находится на территории Европейского союза, где действуют строгие законодательные требования, что в значительной степени обеспечивает их надежность и соответствие стандартам устойчивого развития. С внедрением обновленной **Анкеты по устойчивости поставщиков** собираются данные о сертификатах и стандартах, которыми располагают поставщики (IATF 16949, ISO 14001, ISO 9001, ISO 27001 и другие), что позволяет более объективно их ранжировать по критериям устойчивости. Через этот процесс дополнительно усиливается прозрачность в оценке поставщиков и обеспечивается соответствие установленным политикам устойчивого ведения бизнеса. ►

- С другой стороны, основными вызовами являются возрастающая потребность в анализе данных на всех уровнях цепочки создания стоимости и ограниченная возможность получения информации о поставщиках более низких уровней, что затрудняет полное отслеживание их практик. Несмотря на то что с помощью обновленной системы мониторинга уже проводятся опросы среди поставщиков первого уровня и собираются общедоступные данные по более высоким уровням цепочки создания стоимости, трудности в обеспечении полного обзора всех сегментов цепочки поставок по-прежнему сохраняются.

Конфиденциальность договоров между предприятием и его деловыми партнерами дополнительно ограничивает прозрачность и возможность проверки данных о трудовых условиях. Отсутствие доступных данных затрудняет мониторинг ключевых аспектов, таких как безопасность рабочих мест, рабочее время, соответствующая заработная плата и, в целом, условия труда на более глубоких уровнях цепочки создания стоимости. Кроме того, ограниченное количество поставщиков, подключенных к Порталу поставщиков, затрудняет всестороннюю оценку свободы объединения и других трудовых прав. Тем не менее, планируемое расширение Портала на всю цепочку поставок позволит вовлечь большее количество поставщиков и улучшить прозрачность данных в этой области.

В отчетном периоде сто процентов поставщиков, зарегистрированных на Портале поставщиков, подтвердили, что поддерживают свободу объединения и права работников. Также 96 процентов зарегистрированных поставщиков дали положительный ответ по вопросу внедрения мер против насилия и домогательств на рабочем месте, и тот же процент поставщиков продвигает принципы разнообразия и реализует политики поддержки инклюзии.

Управление потенциальными рисками, такими как несоблюдение прав человека на более низких уровнях цепочки поставок или отсутствие мер против насилия и домогательств на

рабочем месте, осуществляется через Базу поставщиков и обязательное принятие опубликованных политик компании всеми поставщиками. Однако в текущем году предприятию не удалось собрать подробные данные по всем аспектам условий труда в цепочке создания стоимости, что затрудняет формулирование выводов о степени соответствия в рамках этой цепочки.

В 2024 году были обновлены **Кодекс делового поведения и политики компании**, при этом через **Политику устойчивого управления поставщиками** были дополнительно уточнены ожидания в отношении охраны окружающей среды, соблюдения прав человека и трудовых прав, а также этического поведения. Все поставщики были приглашены к сотрудничеству и соблюдению данных стандартов, а при внесении в Базу поставщиков они напрямую знакомятся с политиками устойчивого развития.

С помощью обновленной **Анкеты по устойчивости поставщиков** собираются данные о доступных каналах для выражения обеспокоенности со стороны сотрудников, что позволит лучше понять их права и условия труда. Учитывая, что первые значимые аналитические данные ожидаются в среднесрочной перспективе, конкретные показатели и целевые значения еще предстоит определить, однако заложены прочные основы для системного мониторинга и дальнейшей оптимизации цепочки поставок.

Поскольку тема «Работники в цепочке создания стоимости» не была признана существенной, компания не обязана отчитываться по специальным политикам, процедурам взаимодействия, механизмам устранения последствий или целевым значениям, связанным с данной темой. Тем не менее, компания продолжит отслеживать соответствующие аспекты своей деятельности, особенно в контексте расширения доступности данных о цепочке создания стоимости и повышения прозрачности взаимодействия с поставщиками.

ОЦЕНКА ПОСТАВЩИКОВ ПО СТОИМОСТИ ЗАКУПКИ (к€)

	2023 г.		2024 г.	
	доля оцененных	стоимость закупки	доля оцененных	стоимость закупки
Хорватия	95,3%	77.544	88,7%	87.427
Венгрия	79,9%	8.198	79,7%	10.287
Сербия	90,3%	9.518	72,5%	13.125
Россия	64,3%	5.679	33,3%	17.077
Группа AD Plastik	91,7%	100.939	78,9%	127.916

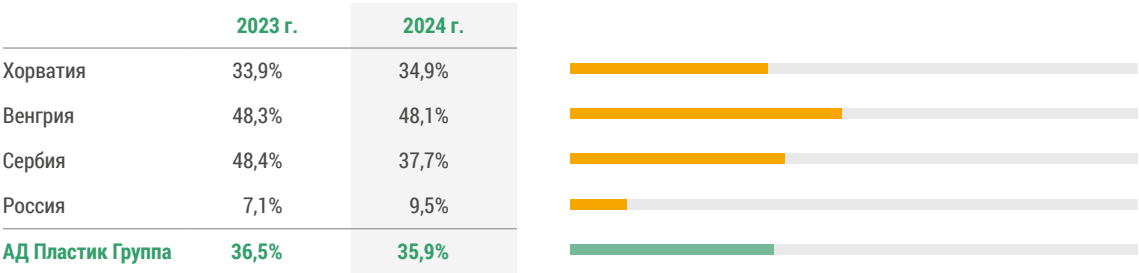
ЦЕЛЬ

МЕСТНЫЕ ПОСТАВЩИКИ

+10% к 2030 г.

(2023: 36% доля в стоимости покупки в тыс. евро)

ДОЛЯ ОЦЕНЕННЫХ ПОСТАВЩИКОВ ПО СТАНДАРТУ ISO 14001



UDIO LOKALNIH DOBAVLJAČA PO VRIJEDNOSTI I LOKACIJAMA (k€)



ПРОЧИЕ ЦЕЛИ

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ СЛЕД
ЦЕПОЧКИ ПОСТАВОК

20% к 2040 г

75%

УСТОЙЧИВЫЕ ПОСТАВЩИКИ ПО СТОИМОСТИ ЗАКУПКИ

к 2030 г

85%

2040 г

100%

2050 г





S3

ЗАТРОНУТЫЕ СООБЩЕСТВА

АД Пластик Группа осознает свою ответственность перед сообществами, которые прямо или косвенно затронуты ее операционной деятельностью. Производственные площадки и бизнес-процессы могут оказывать экологическое, экономическое и социальное воздействие на местные сообщества, включая жителей, местные органы власти, неправительственные организации и других стейкхолдеров, особенно в аспектах занятости и развития трудовых ресурсов. Помимо непосредственного окружения производственных цехов, компания осознает свое влияние на сообщества в рамках цепочки создания стоимости, включая поставщиков и субподрядчиков, чья деятельность адаптируется к растущим требованиям устойчивого развития. Учитывая эти факторы, компания отслеживает влияние своей деятельности и посредством диалога с ключевыми стейкхолдерами выявляет и снижает потенциально негативные последствия, способствуя долгосрочному развитию сообществ, в которых она ведет деятельность.

Тема затронутых сообществ не была признана существенной в рамках анализа двойной существенности, как по внутренним оценкам, так и по мнению стейкхолдеров. Хотя были отмечены определенные положительные эффекты от деятельности компании на местные сообщества, они не были признаны материальными в контексте отчетности, а выявленные риски и возможности не оказывают существенного финансового влияния на бизнес.

В области экономических, социальных и культурных прав сообществ были зафиксированы определенные положительные воздействия, включая повышение качества жизни через сотрудничество с местными сообществами и трудоустройство местного населения, обеспечение продовольствием посредством местных поставщиков, ответственное использование водных ресурсов и минимизацию преобразования земель, поскольку бизнес-операции в основном осуществляются на промышленных и уже развитых территориях. Кроме того, обучение сотрудников протоколам безопасности и управление рисками способствуют повышению безопасности и укреплению доверия внутри сообществ.

Обеспечение водоснабжения и водоотведения было признано существенной темой, и в этой области были выявлены определенные возможности, такие как восстановление местных водных систем и повторное использование очищенной воды в санитарных целях, что способствует сокращению потребления природных ресурсов. В то же время затраты на инвестиции в оборудование для очистки воды и обновление канализационных и ливневых систем представляют собой умеренную финансовую нагрузку, но не считаются финансово существенными. Поскольку эти вопросы подробно рассмотрены в разделе [Управление водными ресурсами](#), они не анализируются в рамках данного раздела.



- Аналогичным образом, влияние, связанное с безопасностью сотрудников и управлением рисками в чрезвычайных ситуациях, было оценено как положительное для местных сообществ, поскольку регулярная оценка и управление рисками, а также обучение сотрудников способствуют укреплению доверия сообщества и повышению уровня безопасности. Хотя данный фактор признан существенным, он не рассматривается дополнительно в рамках этого стандарта, так как безопасность сотрудников раскрыта в разделе **Сотрудники — движущая сила успеха**.

Затронутые сообщества частично охвачены в разделе **Деловое поведение**, в котором рассматриваются аспекты ответственного ведения бизнеса по отношению к сообществу, включая этические стандарты, сотрудничество с местными стейкхолдерами и вклад в развитие сообществ, в которых работает компания.

Гражданские и политические права сообществ, включая свободу выражения мнений, собраний и влияние на правозащитников, не являются предметом оценки, поскольку деятельность осуществляется в регионах с развитой правовой системой, где эти права защищены и регулируются на законодательном уровне, а деятельность предприятия не оказывает на них прямого или существенного воздействия.

Кроме того, компания не ведет деятельность в районах проживания коренных народов, и в цепочке создания стоимости нет никаких указаний на деятельность в таких районах, поэтому оценка тем, связанных с их правами, не проводилась.

В своей **Политике защиты прав человека и этического набора персонала** АД Пластик Группа стремится соблюдать международные стандарты, уделяя особое внимание защите прав человека затронутых сообществ посредством запрета всех форм торговли людьми и принудительного труда, сохранения прав местных сообществ на землю, леса и воду, уважения культурной самобытности и ресурсов коренных народов и меньшинств, а также обеспечения доступных и безопасных механизмов сообщения о нарушениях прав, тем самым укрепляя прозрачность, подотчетность и правовую защиту в соответствии с Принципами ООН в сфере бизнеса и прав человека.

Формальной процедуры сотрудничества со затронутыми сообществами не существует, но это сотрудничество осуществляется посредством существующих бизнес-процессов и инициатив, адаптируемых к конкретным потребностям и обстоятельствам каждого сообщества.

В соответствии со стандартами, а также поскольку тема затронутых сообществ не определена как существенная, компания не обязана сообщать о конкретных политиках, процедурах сотрудничества, механизмах восстановления или целях, связанных с этой темой. Учитывая результаты оценки, компания не признает необходимости в дополнительном раскрытии информации или подходах к управлению, но продолжит отслеживать соответствующие аспекты бизнеса и их потенциальное влияние в соответствии со стратегиями бизнеса и нормативными требованиями.



S4

ПОТРЕБИТЕЛИ И КОНЕЧНЫЕ ПОЛЬЗОВАТЕЛИ

АД Пластик Группа, как ведущий поставщик пластиковых компонентов для автомобильной промышленности, привержена разработке и производству инновационных решений, которые способствуют безопасности, устойчивости и качеству транспортных средств, используемых ежедневно миллионами конечных пользователей.

Хотя компания не имеет прямого взаимодействия с конечными потребителями, через цепочку создания стоимости и сотрудничество с автопроизводителями осуществляется значительное влияние на пользовательский опыт и безопасность продукции. Потребности и ожидания конечных пользователей отслеживаются в сотрудничестве с производителями автомобилей, регуляторными органами и отраслевыми ассоциациями.

Постоянно ведется работа по улучшению воздействия продукции на конечных пользователей за счет устойчивых решений, инновационных материалов и производственных процессов, которые способствуют более безопасной и экологичной мобильности. Важную роль в этом играют применение высоких стандартов качества и международно сертифицированные

системы управления, которые снижают затраты на обслуживание и повышают надежность автомобилей.

Разработка легких и пригодных для переработки материалов активно способствует снижению углеродного следа автомобильной промышленности, обеспечивая тем самым меньший расход энергии и более высокую эффективность транспортных средств. Компания поддерживает прозрачное и ответственное управление цепочкой поставок, обеспечивая соответствие нормативным требованиям и этическим принципам ведения бизнеса.

Также распознаются и анализируются потенциальные риски, связанные с использованием пластика в автомобилях, и значительные ресурсы инвестируются в инновации, поддерживающие циркулярную экономику и более экологичные решения. Тема потребителей и конечных пользователей была признана исключительно существенной как с точки зрения существенности воздействия, так и финансовой существенности, при этом здоровье и безопасность конечных пользователей оценены как крайне важные как внутри компании, так и со стороны стейкхолдеров. ►



- Осознавая потенциальные риски, связанные с конфиденциальностью данных, внутри Группы применяется ряд мер для обеспечения защиты чувствительной информации. Путем заключения соглашений о неразглашении (NDA) с клиентами и соблюдения Кодекса делового поведения обеспечивается безопасность данных. Кроме того, часть предложений отправляется через цифровые платформы, такие как GST и CAYOR, которые позволяют безопасно обмениваться информацией. В качестве дополнительной меры используется Портал клиентов, через который отправляются все предложения, с целью обеспечения контролируемого и защищенного обмена данными. Тем не менее, передача информации на более низких уровнях цепочки создания стоимости, где компания не имеет прямого контроля, остается вызовом и потенциальным риском.

Через Портал клиентов поступает обратная связь о продукции и услугах, способствуя прозрачности и двусторонней коммуникации, чему дополнительно способствует регулярное заполнение ESG-анкет. Однако ограниченный доступ к конечным пользователям автомобилей снижает возможность сбора их отзывов о степени удовлетворенности продукцией, что признается как потенциальный риск.

Сложность нормативных требований и требований клиентов, а также их постоянные изменения могут замедлять адаптацию и обновление информации, что представляет собой вызов в поддержании актуальности и соответствия продукции рыночным стандартам. В то же время уже на этапе коммерческого предложения обеспечивается детализированное представление информации, включая сведения о материалах, процессах, оснастке и упаковке, что позволяет клиентам принимать обоснованные решения. Расчет углеродного следа на единицу продукции, который становится все более важным показателем устойчивости, в настоящее время проводится только для ограниченного количества изделий, однако в среднесрочной перспективе планируется его внедрение для всей продукции.

Здоровье и безопасность конечных пользователей особенно важны для всей цепочки создания стоимости. Соблюдение регламентов ЕС при проектировании продукции обеспечивает высокий уровень безопасности в случае столкновений, а контроль химического состава продукции снижает риски воздействия вредных веществ. Регулярные испытания на ударопрочность и тестирование материалов дополнительно гарантируют качество и безопасность продукции. В среднесрочном периоде

также планируется усовершенствование анализа DFMEA для дальнейшего повышения этих показателей.

АД Пластик Группа не производит компоненты, которые напрямую влияют на безопасность пассажиров в транспортных средствах, за исключением случаев, когда речь идет о качестве и безопасности материалов, разработанных в соответствии со спецификациями клиентов. Также компания не выпускает продукцию, предназначенную для детей или специально разработанную для обеспечения их безопасности, поэтому влияние на защиту детей не рассматривается как релевантное в контексте операционной деятельности. Аналогично, продукция компании не оказывает влияния на дискриминацию конечных пользователей, поскольку изделия технически стандартизированы согласно требованиям клиентов. Техническое качество продукции гарантирует безопасность, однако компания не оказывает прямого влияния на конечную доступность продукции для пользователей.

Ответственная маркетинговая практика обеспечивается через Кодекс рекламы и рыночных коммуникаций, а также Кодекс делового поведения, что устанавливает высокие стандарты этического взаимодействия. Продвижение бизнеса и продукции осуществляется через ответственные каналы, без использования вводящих в заблуждение сообщений. Прозрачность информации обеспечивается через IMDS, что позволяет отслеживать и документировать данные о химическом составе, переработанных материалах и устойчивости продукции.

Все указанные меры и инициативы обеспечивают высокий уровень соответствия стандартам и подтверждают приверженность компании ответственному ведению бизнеса и защите интересов потребителей и конечных пользователей. Цели в области устойчивого развития, такие как снижение углеродного следа и разработка устойчивых материалов, сформированы в соответствии с отраслевыми стандартами и требованиями производителей, которые интегрируют обратную связь от конечных пользователей. Хотя конечные пользователи не участвуют напрямую в установлении целей, их ожидания учитываются через рыночные требования и нормативные рамки. Мониторинг показателей осуществляется через системы управления качеством и окружающей средой, а обратная связь от производителей используется для последующего улучшения. Таким образом, обеспечивается соответствие устойчивых решений потребностям конечных пользователей, даже если они не участвуют напрямую в процессе принятия решений.

G1



ДЕЛОВОЕ ПОВЕДЕНИЕ

Деловое поведение оказалось чрезвычайно важной темой согласно внутренним оценкам и мнению стейкхолдеров в ходе анализа двойной существенности, при этом особенно высоко была оценена корпоративная культура. Усиление корпоративной культуры, основанной на этических принципах и устойчивом развитии, было определено как ключевое воздействие, поскольку оно способствует укреплению доверия стейкхолдеров и сотрудников, улучшает сотрудничество с партнерами и поддерживает долгосрочный финансовый рост организации.

Несмотря на положительное влияние, были выявлены определенные риски, которые могут повлиять на бизнес, такие как недостаточная защита информаторов, что может привести к потере доверия со стороны сотрудников, снижению количества сообщений о нарушениях, ущербу для репутации и потенциальным юридическим последствиям. В области управления отношениями с поставщиками несвоевременные платежи могут вызвать перебои в поставках, нарушить доверие и привести к увеличению операционных затрат из-за срочных замен. Также, в контексте предотвращения и выявления коррупции и взяточничества, недостаточное понимание антикоррупционных практик среди сотрудников увеличивает риск нарушений, что может привести к юридическим санкциям, потере контрактов и ущербу для репутации.

В то же время были выявлены возможности, которые могут улучшить бизнес и снизить вышеуказанные риски. Дальнейшее укрепление корпоративной культуры, основанной на этических принципах и устойчивом развитии, дополнительно увеличивает доверие стейкхолдеров и сотрудников, улучшает сотрудничество с партнерами и способствует долгосрочному финансовому росту. Заключение долгосрочных контрактов с поставщиками увеличивает стабильность, снижает риск колебания цен и обеспечивает надежные поставки. ►

Роль Правления и Совета директоров подробно описана в разделе [Корпоративное управление](#).



Your needs. Our drive.

УПРАВЛЕНИЕ

- Такой подход обеспечивает систематическое управление деловым поведением с целью использования возможностей, снижения рисков и дальнейшего укрепления положительного влияния на бизнес. В оценке не были выявлены существенные риски или возможности в области политической активности и лоббирования, а также инцидентов, связанных с деловым поведением.

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА

АД Пластик Группа основывает свою деятельность на высоких стандартах корпоративного управления, этики и устойчивого развития, обеспечивая долгосрочный рост и развитие в интересах своих стейкхолдеров. **Кодекс делового поведения и корпоративные политики** определяют основные ценности и принципы ответственного ведения бизнеса, а их применение охватывает сотрудников и деловых партнеров, включая поставщиков.

В отчетном году компания обновила ключевые корпоративные политики и Кодекс делового поведения для обеспечения соответствия нормативным требованиям, отраслевым стандартам и лучшим практикам. Кодекс и политики опубликованы и доступны на веб-сайте и интрасети Группы, а также были предоставлены всем сотрудникам и вовлеченным деловым партнерам для обеспечения прозрачности и понимания обязательств.

Управление корпоративной культурой

АД Пластик Группа развивает корпоративную культуру, основанную на честности, этике и ответственности, обеспечивая высокий стандарт профессионального поведения. В целях мониторинга и совершенствования корпоративной культуры осуществляются следующие меры:

- включение этических стандартов в процессы управления персоналом, найма и продвижения по службе
- обеспечение независимого мониторинга и отчетности по этическим вопросам через соответствующие внутренние органы

Обновленные политики:

- Антикоррупционная политика
- Антимонопольная политика
- Политика управления энергией
- Политика устойчивого управления поставщиками
- Политика качества
- Политика охраны окружающей среды
- Политика охраны здоровья и безопасности сотрудников
- Политика защиты прав человека и этического набора персонала
- Политика корпоративной безопасности

- Политика разнообразия и равных возможностей
- Кодекс рекламы и рыночных коммуникаций

Вышеуказанные политики представляют собой четкую приверженность компании, и их реализация будет включена в бизнес-процессы, внутренние правила и системы управления. Постоянные улучшения в различных областях управления реализуются посредством внутренних аудитов и контроля за соблюдением международных стандартов.

Благополучие животных не признано существенной темой для деятельности компании, но оно по-прежнему включено в политику по защите окружающей среды и устойчивому управлению поставщиками посредством соблюдения отраслевых стандартов, этических принципов и передовой практики гуманного обращения с животными.

МЕХАНИЗМЫ ДЛЯ СООБЩЕНИЯ О БЕСПОКОЙСТВАХ И НАРУШЕНИЯХ

Создана всесторонняя система сообщения о нарушениях для обеспечения прозрачности, подотчетности и защиты всех заявителей. Механизмы сообщений определены в Кодексе делового поведения, который применяется во всей группе, и дополнительно изложены в **Положении о защите информаторов**, обеспечивающем безопасный и конфиденциальный канал для подачи сообщений о нарушениях. Механизмы включают прямые обращения к вышестоящим лицам или в юридический отдел, сообщения по электронной почте, а также анонимные обращения через внутреннюю систему и физические почтовые ящики, доступные на всех площадках.

Система подачи сообщений доступна не только для сотрудников, но и для поставщиков, клиентов и других деловых партнеров через общедоступный электронный адрес для подачи сообщений о нарушениях.

Заявителям гарантируется полная защита от любых форм репрессий в соответствии с действующим законодательством и лучшими практиками. Сообщения обрабатываются конфиденциально в соответствии с четко определенными внутренними процедурами, а эффективность механизмов контролируется путем анализа полученных и решенных случаев, а также посредством регулярного социального диалога с сотрудниками и их представителями.

Эффективность этих каналов постоянно оценивается посредством пересмотра процедур, обеспечивая их доступность, надежность и своевременное разрешение всех под-
нятых вопросов. ►

- В отчетный период не было зафиксировано нарушений прав человека и не было получено ни одного сообщения беспокойства и нарушениях через указанные каналы, что свидетельствует о стабильной и этичной деловой среде.

ЗАЩИТА ИНФОРМАТОРОВ

- Внутренние каналы для сообщения о нарушениях
- Все сотрудники имеют доступ к информации о правах информаторов
- Рабочий совет назначил лиц, ответственных за прием и обработку сообщений, с поддержкой профильных служб, что обеспечивает объективное и беспристрастное расследование
- Предпринимаются меры по защите заявителей от репрессий

В отчетный период не было получено ни одного сообщения.

Применяется **Положение о защите информаторов** в соответствии с национальным законодательством Республики Хорватия, которым внедряется директива ЕС. В Венгрии также действуют правовые нормы, вытекающие из внедрения этой директивы в национальное законодательство. В то же время в России и Сербии отсутствуют эквивалентные правовые нормы. Тем не менее, компания продолжит отслеживать изменения в регулировании и обеспечивать применение лучших практик по защите информаторов во всех бизнес-подразделениях.

ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ КОРРУПЦИИ

АД Пластик Группа последовательно придерживается политики нулевой толерантности к любым формам коррупции, взяточничества и неэтичного ведения бизнеса. Постоянно укрепляется осведомленность сотрудников и деловых партнеров о важности этичного поведения, доступности механизмов для подачи сообщений, а также процедурах по предотвращению рисков, связанных с коррупцией и взяточничеством.

Существующие меры и практики

- Антикоррупционная политика — обязательный документ для всех сотрудников
- Регламент о внутреннем порядке предусматривает, что использование внутренних связей в личных целях является нарушением трудовых обязанностей сотрудника
- Механизмы подачи сообщений о нарушениях, созданные через конфиденциальные каналы, доступны как сотрудникам, так и внешним стейкхолдерам

Подозрения в нарушении Кодекса или политик компании могут быть поданы устно, письменно или анонимно. Устные сообщения можно направлять напрямую руководителям или в юридическую службу, письменные — по электронной почте на адрес adpkodeks@adplastik.hr, анонимные — через АДП Ящик. Ответственные лица за расследование инцидентов, связанных с предотвращением и выявлением коррупции и взяточничества, не определены.



Процедура информирования управляющих органов о результатах, обеспечивающая своевременную и прозрачную коммуникацию соответствующих выводов, заключений и рекомендаций, не была установлена.

Мероприятия по реализации и планируемые меры

С целью дальнейшего усиления системы предотвращения и выявления коррупции компания определила следующие мероприятия:

- Проведение нового цикла внутренних обучающих программ на всех уровнях по рискам, связанным с взяточничеством и коррупцией, нормативно-правовой базой и санкциям, а также механизмам предотвращения, выявления и сообщения о коррупционных рисках
- Анализ наиболее рискованных функций в компании с точки зрения коррупции и взяточничества – разработка модели системной проверки функций

Компания остается приверженной постоянному укреплению внутренних контрольных механизмов, обеспечивая прозрачность ведения бизнеса, предотвращение рисков и защиту целостности бизнес-процессов.

В течение 2024 года не проводились программы по обучению в области предотвращения коррупции и взяточничества, и в них не были охвачены ни рискованные функции, ни члены административных, управляющих и надзорных органов.

Также не было получено ни одного сообщения, связанного с коррупцией или взяточничеством.

ПОЛИТИЧЕСКАЯ АКТИВНОСТЬ И ЛОББИРОВАНИЕ

АД Пластик Группа не оказывает материальной или финансовой поддержки политическим партиям, но активно участвует в прозрачной публичной адвокации интересов отрасли, экономики и устойчивого развития. Это осуществляется через деловые и отраслевые объединения, посредством которых компания продвигает диалог и конструктивные отношения с ключевыми общественными акторами.

В течение отчетного периода представители компании принимали участие в соответствующих конференциях, инициативах и в деятельности ассоциаций, членом которых является компания, внося тем самым вклад в формирование отраслевых стандартов и политик развития.

Нарушений законодательства и нормативных актов зафиксировано не было, так же как и несоответствий, связанных с применением Кодекса и политик компании, вследствие чего не было наложено никаких финансовых или иных санкций.

ЧЛЕНСТВА В АССОЦИАЦИЯХ

- Хозяйственная палата Хорватии – обязательный член и подписант Кодекса этики
- HRPSOR - Хорватский деловой совет по устойчивому развитию
 - Маринко Дошен, председатель Собрания
- Глобальный договор ООН Хорватия
 - Маринко Дошен, член Управляющего комитета
- Собрание Хозяйственной палаты Хорватии
 - Маринко Дошен, член Собрания
- Экономический совет Хозяйственной палаты Хорватии, Жупанийской палаты Сплит
 - Младен Перош, заместитель председателя
- Хорватские экспортеры
 - Маринко Дошен, вице-президент
- Ассоциация производителей пластмасс и резины
 - Младен Перош, член Совета, Игор Лончар (замена)
- Профессиональная группа производителей пластмасс и резины Жупанийской палаты Сплит
 - Йосип Сузан, председатель
- Профессиональная группа по охране окружающей среды в экономике Хозяйственной палаты Хорватии Жупанийской палаты Сплит
 - Ядранка Конта, член
- CIPD (Chartered Institute of Personnel and Development) – ассоциация специалистов по управлению человеческим потенциалом
 - Крешимир Микуландра
- Ассоциация по охране труда
 - Бернарда Хуич
- Ассоциация металлообрабатывающей промышленности Хозяйственной палаты Хорватии
- Ассоциация по охране окружающей среды в экономике Хозяйственной палаты Хорватии
- Клуб экспортеров Lider
- Кластер автомобильной промышленности Россия
- Автомобильный кластер Сербии
- Хозяйственная палата Сербии
- Хозяйственный клуб Младеновац
- Государственная ассоциация предпринимателей и работодателей Венгрии
- Венгерская ассоциация переработчиков пластмасс
- Венгерская государственная ассоциация производителей автомобильных компонентов
- Торгово-промышленная палата Венгрии

УЧАСТИЕ В КОНФЕРЕНЦИЯХ И ДЕЛОВЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ

- Конференция **Learning by Doing**, Истра
 - панель: Кто бьёт пенальти в ESG?, участник: Маринко Дошен
- **Женщины в бизнесе**, круглый стол, Хорватская ассоциация работодателей, Загреб, участник: Маринко Дошен
- **19-ое собрание Хорватских экспортеров и присуждение наград «Золотой ключ»**, Mozaik Event Centar, Загреб
 - панель: Экспорт в условиях геополитических рисков, участник: Маринко Дошен
- **11-я конференция по экспорту «Умные знают, зачем нужен экспорт»**, Kraš Auditorium, Загреб
 - панель: В начале или в конце цепочки поставок, участница: Лидия Шкарица
- **21-я международная конференция Хорватского банка реконструкции и развития по поддержке экспорта**, Задар
 - панель: Деглобализация в действии: как фрагментация международной торговли влияет на хорватский экспорт, участник: Маринко Дошен
- **Хозяйственная палата Хорватии – Промышленная конференция: Время для промышленности**, Загреб
 - панель: Перспективы укрепления хорватской промышленности, участник: Маринко Дошен
- Конференция «День больших планов», Отель Westin Загреб
- Золотая куница, Хорватский национальный театр Загреб
- Конференция «Вызов перемен», отель Lone, Ровинь
- 16-я Конференция по устойчивому развитию, Загреб
- 20-летие Хорватских экспортёров и вручение награды «Платиновый ключ», Загреб
- Корпоративное управление: стандарты, формирующие будущее, HANFA, Загреб
- Вручение наград Загребской фондовой биржи, Загреб

ПЛАТЕЖИ ПОСТАВЩИКАМ

АД Пластик Группа осуществляет свои платежи малым и средним предприятиям в соответствии с договорными и законодательными сроками. Из общего числа отечественных поставщиков материнской компании из группы МСП для 37 процентов согласованный срок оплаты составляет до 30 дней с даты выставления счета, а еще для 37 процентов этот срок составляет от 31 до 60 дней. Остальные поставщики согласовали сроки оплаты более 60 дней. Средневзвешенный срок, необходимый для оплаты МСП в материнской компании, составляет 68 дней с даты выставления счета, при этом 27 процентов обязательств погашаются в течение 30 дней, 28 процентов – в период от 31 до 60 дней, а оставшаяся часть – по истечении 60 дней.

Средняя задержка платежа от установленной договором или законом даты составляет 22 дня, на что чаще всего влияют позднее получение и выставление счетов-фактур, отсутствие подтверждающей документации, возможные рекламации, а также изменения в плане движения денежных средств.

В субсидиарных компаниях большинство поставщиков из числа МСП получали оплату в течение 30 дней с момента выставления счета. Платежи производятся еженедельно в соответствии с определенным планом движения денежных средств, чтобы все обязательства были погашены в течение месяца наступления срока платежа. По состоянию на отчетную дату у АД Пластик Группы нет текущих судебных разбирательств, связанных с просроченными платежами поставщикам.



ПОЖЕРТВОВАНИЯ И СПОНСОРСТВА

ПОЖЕРТВОВАНИЯ

- Клуб любителей бочче «Сучидар»
- Caspera – ассоциация женщин, страдающих злокачественными заболеваниями
- Центр трудовой терапии и реабилитации
- Факультет электротехники, машиностроения и судостроения Университета в Сплите
- Хорватский Футбольный клуб Слога Мравинце
- Хорватские экспортеры
- Химико-технологический факультет – помощь студентам для учебной поездки
- Футбольный клуб Солин
- Молодежный клуб водного поло Сплит
- Ассоциация хорватских военных ветеранов Каштела
- Ассоциация лиц с церебральным параличом и полиомиелитом Риека
- Андрей Гал – развитие в шахматах
- Пожертвование списанных компьютеров – Caritas, Центр для аутистов, детский сад Врбик, начальная школа Йосип Вергилий Перич, параспортивный союз города Сплит, гандбольный клуб Petason, тамбурашский ансамбль Супетар, теннисный клуб Dalmacijacement, ассоциация Мгновение времени

СПОНСОРСТВА

- Экономический факультет, Сплит
 - Международная летняя школа 2024
- Факультет машиностроения и судостроения, Загреб
 - Дни карьеры
- Хозяйственная палата Хорватии
 - Промышленная конференция
- ООО «Penta»
 - Вызов перемен
- ООО «Scool»
 - Kwizard
- Ассоциация лодочников св. Илья Меткович

ПОВТОРНЫЕ И СКОРРЕКТИРОВАННЫЕ РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ

- В отчете обозначены и объяснены таблицы, для которых отсутствует сопоставимый период, вследствие изменений в методах расчета или сбора данных
- **Энергетика** – с текущего года расчеты производятся в МВт ч, тогда как в предыдущие годы использовались ГДж, поэтому данные за 2023 год были скорректированы для обеспечения лучшей сопоставимости
- **Выбросы, Охват 1 (Score 1)** – в 2023 году произошли изменения, поскольку использовались новые эмиссионные коэффициенты (DEFRA 2023), а также часть служебных поездок, ранее учитывавшихся по расходу топлива, была перенесена из Охвата 3 в Охват 1
- **Выбросы, Охват 2 (Score 2)** – изменения в расчетах выбросов в 2023 году проведены в соответствии со стандартами ESRS с использованием других эмиссионных коэффициентов (DEFRA 2023), с целью повышения точности и сопоставимости данных
- **Выбросы, Охват 3 (Score 3)** – более подробно описано в разделе, посвященном Охвату 3, однако часть расчетов была пересмотрена с использованием новых эмиссионных коэффициентов (DEFRA 2023), а также дополнен расчет ранее неучитывавшихся выбросов
- **Отходы** – цифры и показатели за 2023 год не изменены, однако по сравнению с предыдущим годом отходы, перенаправленные от утилизации, были направлены на утилизацию
- **Доля женщин на руководящих позициях** – в 2023 году была допущена ошибка в расчете, которая впоследствии исправлена: вместо ранее опубликованных 40,4 процента фактический показатель составил 37,8 процента
- Методология отчетности по **обучению и развитию навыков** была изменена, поэтому невозможно сопоставить данные с предыдущим периодом
- Метод подачи отчетности по **семейным отпускам** был адаптирован в соответствии со стандартами ESRS, что исключает возможность сравнения с предыдущими периодами
- Изменен и приведен в соответствие со стандартами ESRS способ отчетности по **работникам, не входящим в собственную рабочую силу**, поэтому данные не сопоставимы с предыдущим периодом
- Незначительно изменены доли **оцененных поставщиков по объему закупок** за 2023 год, исключительно в отношении России, вследствие позднего получения соответствующих данных
- Данные по **потреблению воды, воды, используемой в технологических процессах и сбросу сточных вод** за 2023 год в Хорватии были откорректированы в связи с выявленной ошибкой в расчетах.

Изменения и дополнения данных за 2023 год внесены с целью приведения в соответствие с требованиями ESRS и не подлежат аудиту со стороны компании KPMG.

СПИСОК ДАННЫХ В МЕЖСЕКТОРАЛЬНЫХ И ТЕМАТИЧЕСКИХ СТАНДАРТАХ, ВЫТЕКАЮЩИЕ ИЗ ДРУГИХ НОРМАТИВНЫХ АКТОВ ЕС

Требование к раскрытию информации	Описание	Точка данных	Регламент о раскрытии информации в области устойчивого финансирования	Третий столп	Положения о референтных показателях	Европейский закон о климате	Страница / существенность
ESRS 2 GOV-1	Гендерное разнообразие в составе Правления	21 (d)	Индикатор №13 из таблицы 1 Приложения I		Делегированный регламент Комиссии (ЕС) 2020/1816, Приложение II		68
ESRS 2 GOV-1	Процент членов Правления, являющихся независимыми	21 (c)			Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Приложение II		64
ESRS 2 GOV-4	Заявление о должной осмотрительности	30	Индикатор №10 из таблицы 3 Приложения I				77
ESRS 2 SBM-1	Участие в деятельности, связанной с ископаемыми видами топлива и энергетикой	40 (d) i	Индикатор №4 из таблицы 1 Приложения I	Регламент (ЕС) № 575/2013, статья 449а Исполнительный регламент Комиссии (ЕС) 2022/2453, таблица 1: Качественная информация об экологических рисках и таблица 2: Качественная информация о социальных рисках	Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Приложение II		не существенны
ESRS 2 SBM-1	Участие в деятельности, связанной с производством химических веществ	40 (d) ii	Индикатор №9 из таблицы 2 Приложения I		Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Приложение II		не существенны
ESRS 2 SBM-1	Участие в деятельности, связанной с противоречивыми видами оружия	40 (d) iii	Индикатор №14 из таблицы 1 Приложения I				не существенны
ESRS E1-1	Переходный план по достижению климатической нейтральности к 2050 году	14				Регламент (ЕС) 2021/1119, статья 2, часть 1	не существенны
ESRS E1-1	Компании, не включенные в эталонные показатели, соответствующие Парижскому соглашению	16 (g)		Статья 449а Регламент (ЕС) № 575/2013; Исполнительный регламент Комиссии (ЕС) 2022/2453, форма 1: Книга позиций – Переходный климатический риск: Кредитное качество подверженностей по секторам, выбросам и оставшемуся сроку погашения	Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, статья 12, часть 1, пункты от (d) до (g), и статья 12, часть 2		не существенны
ESRS E1-4	Цели по снижению выбросов парниковых газов	34	Индикатор №4 из таблицы 2 Приложения I	Статья 449а Регламента (ЕС) № 575/2013	Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, статья 6		93
ESRS E1-5	Потребление энергии из ископаемых источников с разбивкой по видам источников	38	Индикатор №5 из таблицы 1 и индикатор №5 из таблицы 2 Приложения I				91
ESRS E1-5	Энергетическая интенсивность, связанная с деятельностью в секторах, оказывающих значительное влияние на климат	40-43	Индикатор №6 из таблицы 1 Приложения I				91
ESRS E1-6	Валовые выбросы парниковых газов по Охватам 1, 2 и 3, а также совокупные выбросы	44	Индикаторы №1 и 2 из таблицы 1 Приложения I	Статья 449а Регламента (ЕС) № 575/2013; Исполнительный регламент Комиссии (ЕС) 2022/2453, форма 1: Книга позиций – Переходный климатический риск: Кредитное качество подверженностей по секторам, выбросам и оставшемуся сроку погашения	Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, статья 5, часть 1; статья 6; и статья 8, часть 1		93-96

Требование к раскрытию информации	Описание	Точка данных	Регламент о раскрытии информации в области устойчивого финансирования	Третий столп	Положения о референтных показателях	Европейский закон о климате	Страница / существенность
ESRS E1-6	Интенсивность валовых выбросов парниковых газов	53-55	Индикатор №3 из таблицы 1 Приложения I	Регламент (ЕС) № 575/2013; Исполнительный регламент Комиссии (ЕС) 2022/2453, форма 3. Книга позиций – Переходный климатический риск: Индикаторы соответствия	Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, статья 8, часть 1		93
ESRS E1-7	Удаление парниковых газов и углеродные кредиты	56				Регламент (ЕС) 2021/1119, статья 2, часть 1	не существенны
ESRS E1-9	Подверженность эталонного портфеля физическим рискам, связанным с изменением климата	66			Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Приложение II		не существенны
ESRS E1-9	Детализация денежных сумм по острому и хроническому физическому риску	66 (a)		Регламент (ЕС) № 575/2013, статья 449а; Исполнительный регламент Комиссии (ЕС) 2022/2453, пункты 46 и 47; Форма 5: Книга позиций – Физический риск, связанный с изменением климата: Экспозиции, подверженные физическому риску			не существенны
ESRS E1-9	Местоположение значительных активов, подверженных существенному физическому риску	66 (c)		Регламент (ЕС) № 575/2013, статья 449а; Исполнительный регламент Комиссии (ЕС) 2022/2453, пункты 46 и 47; Форма 5: Книга позиций – Физический риск, связанный с изменением климата: Экспозиции, подверженные физическому риску			не существенны
ESRS E1-9	Детализация балансовой стоимости недвижимости компании по классам энергетической эффективности	67 (c)		Регламент (ЕС) № 575/2013, статья 449а; Исполнительный регламент Комиссии (ЕС) 2022/2453, пункт 34; форма 2: Книга позиций – Переходный климатический риск: Кредиты с недвижимостью в качестве залога – Энергоэффективность залога			не существенны
ESRS E1-9	Степень подверженности портфеля возможностям, связанным с изменением климата	69			Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, Приложение II		не существенны
ESRS E2-4	Количество каждого загрязняющего вещества, указанного в Приложении II к Регламенту E-PRTR (Европейский реестр выбросов и переноса загрязняющих веществ), выброшенного в воздух, воду и почву	28	Приложение I, индикатор №8, таблица 1; Приложение I, индикатор №2, таблица 2; Приложение I, индикатор №1, таблица 2; Приложение I, индикатор №3, таблица 2				101
ESRS E3-1	Водные и морские ресурсы	9	Индикатор №7 из таблицы 2 Приложения I				не существенны
ESRS E3-1	Специальная политика	13	Индикатор №8 из таблицы 2 Приложения I				не существенны
ESRS E3-1	Устойчивые океаны и моря	14	Индикатор №12 из таблицы 2 Приложения I				не существенны
ESRS E3-4	Общий объем переработанной и повторно использованной воды	28 (c)	Индикатор №6.2. из таблицы 2 Приложения I				не существенны
ESRS E3-4	Общее потребление воды (в м³) на чистые доходы от основной деятельности	29	Индикатор №6.1. из таблицы 2 Приложения I				105
ESRS 2-IRO 1	E4	16 (a) i	Индикатор №7 из таблицы 1 Приложения I				не существенны
ESRS 2-IRO 1	E4	16 (b)	Индикатор №10 из таблицы 2 Приложения I				не существенны

Требование к раскрытию информации	Описание	Точка данных	Регламент о раскрытии информации в области устойчивого финансирования	Третий столп	Положения о референтных показателях	Европейский закон о климате	Страница / существенность
ESRS 2-IRO 1	E4	16 (c)	Индикатор №14 из таблицы 2 Приложения I				не существенны
ESRS E4-2	Устойчивые земельные / сельскохозяйственные практики или политики	24 (b)	Индикатор №11 из таблицы 2 Приложения I				не существенны
ESRS E4-2	Устойчивые практики или политики в отношении океанов / морей	24 (c)	Индикатор №12 из таблицы 2 Приложения I				не существенны
ESRS E4-2	Политики по решению проблемы вырубки лесов	24 (d)	Индикатор №15 из таблицы 2 Приложения I				не существенны
ESRS E5-5	Опасные отходы и радиоактивные отходы	39	Индикатор №9 из таблицы 1 Приложения I				114
ESRS 2-SBM3-S1	Риск принудительного труда	14 (f)	Индикатор №13 из таблицы 3 Приложения I				не существенны
ESRS 2-SBM3-S1	Риск детского труда	14 (g)	Индикатор №12 из таблицы 3 Приложения I				не существенны
ESRS S1-1	Обязательства в области политики в сфере прав человека	20	Индикатор №9 из таблицы 3 и индикатор №11 из таблицы 1 Приложения I				131
ESRS S1-1	Политики должной осмотрительности по вопросам, охватываемым основными конвенциями № 1–8 Международной организации труда	21			Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Приложение II		131
ESRS S1-1	Процедуры и меры по предотвращению торговли людьми	22	Индикатор №11 из таблицы 3 Приложения I				130
ESRS S1-1	Политика предотвращения несчастных случаев на работе или система управления	23	Индикатор №1 из таблицы 3 Приложения I				144-146
ESRS S1-3	Механизм рассмотрения жалоб	32 (c)	Индикатор №5 из таблицы 3 Приложения I				131, 140
ESRS S1-14	Количество смертельных случаев, а также количество и уровень несчастных случаев на работе	88 (b) и (c)	Индикатор №2 из таблицы 3 Приложения I		Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Приложение II		145, 146
ESRS S1-14	Количество дней, потерянных из-за травм, несчастных случаев, смертей или заболеваний	88 (e)	Индикатор №3 из таблицы 3 Приложения I				145
ESRS S1-16	Несбалансированная разница в оплате труда по признаку пола	97 (a)	Индикатор №12 из таблицы 1 Приложения I		Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Приложение II		142
ESRS S1-16	Чрезмерная разница в оплате труда между директором и сотрудниками	97 (b)	Индикатор №8 из таблицы 3 Приложения I				142
ESRS S1-17	Случаи дискриминации	103 (a)	Индикатор №7 из таблицы 3 Приложения I				140
ESRS S1-17	Несоблюдение Руководящих принципов ООН по предпринимательской деятельности и правам человека и рекомендаций ОЭСР	104 (a)	Индикатор №10 из таблицы 1 и индикатор №14 из таблицы 3 Приложения I		Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, Приложение II статья 12, часть 1		157
ESRS 2-SBM3-S2	Высокий риск детского труда или принудительного труда в цепочке создания стоимости	11 (b)	Индикаторы №12 и 13 из таблицы 3 Приложения I				не существенны
ESRS S2-1	Обязательства в области политики в сфере прав человека	17	Индикатор №9 из таблицы 3 и индикатор №11 из таблицы 1 Приложения I				149

Требование к раскрытию информации	Описание	Точка данных	Регламент о раскрытии информации в области устойчивого финансирования	Третий столп	Положения о референтных показателях	Европейский закон о климате	Страница / существенность
ESRS S2-1	Политики, касающиеся работников в цепочке создания стоимости	18	Индикаторы №11 и 4 из таблицы 3 Приложения I				149
ESRS S2-1	Несоблюдение Руководящих принципов ООН по предпринимательской деятельности и правам человека и рекомендаций ОЭСР	19	Индикатор №10 из таблицы 1 Приложения I		Делегированный регламент (EU) 2020/1816, Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, Приложение II статья 12, часть 1		не существенны
ESRS S2-1	Политики должной осмотрительности по вопросам, охватываемым основными конвенциями № 1–8 Международной организации труда	19			Делегированный регламент (ЕС) 2020/1816, Приложение II		не существенны
ESRS S2-4	Вопросы прав человека и инциденты, связанные с высшими и низшими уровнями цепочки создания стоимости	36	Индикатор №14 из таблицы 3 Приложения I				не существенны
ESRS S3-1	Обязательства в области политики по защите прав человека	16	Индикатор №9 из таблицы 3 Приложения I и индикатор №11 из таблицы 1 Приложения I				152
ESRS S3-1	Несоблюдение Руководящих принципов ООН по предпринимательской деятельности и правам человека, принципов МОТ и рекомендаций ОЭСР	17	Индикатор №10 из таблицы 1 Приложения I		Делегированный регламент (EU) 2020/1816, Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, Приложение II статья 12, часть 1		152
ESRS S3-4	Вопросы и инциденты, связанные с правами человека	36	Индикатор №14 из таблицы 3 Приложения I				не существенны
ESRS S4-1	Политики, касающиеся потребителей и конечных пользователей	16	Индикатор №9 из таблицы 3 и индикатор №11 из таблицы 1 Приложения I				не существенны
ESRS S4-1	Несоблюдение Руководящих принципов ООН по предпринимательской деятельности и правам человека и рекомендаций ОЭСР	17	Индикатор №10 из таблицы 1 Приложения I		Делегированный регламент (EU) 2020/1816, Делегированный регламент (ЕС) 2020/1818, Приложение II статья 12, часть 1		не существенны
ESRS S4-4	Вопросы и инциденты, связанные с правами человека	35	Индикатор №14 из таблицы 3 Приложения I				не существенны
ESRS G1-1	Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции	10 (b)	Индикатор №15 из таблицы 3 Приложения I				157
ESRS G1-1	Защита информаторов	10 (d)	Индикатор №6 из таблицы 3 Приложения I				157
ESRS G1-4	Штрафы за нарушение законодательства о борьбе с коррупцией и взяточничеством	24 (a)	Индикатор №17 из таблицы 3 Приложения I		Делегированный регламент Комиссии (ЕС) 2020/1816, Приложение II		158
ESRS G1-4	Стандарты по борьбе с коррупцией и взяточничеством	24 (b)	Индикатор №16 из таблицы 3 Приложения I				157

ИНДЕКС И МНЕНИЕ



С

Содержание ESRS	167
Показатели ESG	170
Отчет независимого аудитора с ограниченной уверенностью	176
Заявление о применении Кодекса корпоративного управления	180

СОДЕРЖАНИЕ ESRS

ТРЕБОВАНИЕ К РАСКРЫТИЮ ИНФОРМАЦИИ		Страница
Общие объявления		
Основа		
BP-1	Общая основа для составления отчета об устойчивом развитии	16, 17, 148
BP-2	Объявления в особых обстоятельствах	16, 17, 24, 25, 55, 148, 161
Управление		
GOV-1	Роль административных, управленческих и надзорных органов	62-75, 155
GOV-2	Информация, предоставляемая административным, управленческим и надзорным органам компаний, а также факторы устойчивого развития, рассматриваемые этими органами	70-73, 77
GOV-3	Включение результатов, связанных с устойчивым развитием, в программы стимулирования	69, 72
GOV-4	Заявление о должной осмотрительности	77
GOV-5	Управление рисками и внутренний контроль отчетности по устойчивому развитию	71-78
Стратегия		
SBM-1	Стратегия, бизнес-модель и цепочка создания стоимости	12, 18- 33, 56-61, 71-77, 148-150
SBM-2	Интересы и мнения стейкхолдеров	29, 59-61, 76, 148, 149
SBM-3	Существенные воздействия, риски и возможности и их взаимодействие со стратегией и бизнес-моделью	41, 72, 77-86, 89, 107, 129, 130, 148, 151-155
Управление воздействием, рисками и возможностями		
IRO-1	Описание процесса выявления и оценки существенных воздействий, рисков и возможностей	71-76
IRO-2	Требования к раскрытию информации ESRS, охватываемые отчетом компании об устойчивом развитии	74, 75, 76, 77, 87, 162-165
Информация об окружающей среде		
E1 Изменение климата		
E1-1	План перехода к смягчению последствий изменения климата	89
E1-2	Политика, связанная со смягчением последствий изменения климата и адаптацией к ним	90
E1-3	Меры и ресурсы, связанные с политикой в области климата	89
E1-4	Целевые значения, связанные со смягчением последствий изменения климата и адаптацией к ним	56, 93
E1-5	Потребление энергии и сочетание источников энергии	91, 92
E1-6	Валовые выбросы парниковых газов в Охватах 1, 2, 3 и общие выбросы парниковых газов	93-99
E1-7	Проекты по удалению и смягчению последствий выбросов парниковых газов, финансируемые за счет углеродных кредитов	90
E1-8	Внутреннее ценообразование на углерод	99
E1-9	Ожидаемые финансовые последствия значительных физических и переходных рисков и потенциальных возможностей, связанных с климатом	99
E2 Окружающая среда		
E2-1	Политика, связанная с загрязнением	100
E2-2	Меры и ресурсы, связанные с загрязнением	100
E2-3	Целевые значения, связанные с загрязнением	101
E2-4	Загрязнение воздуха, воды и почвы	101
E2-5	Вещества, вызывающие обеспокоенность, и вещества, вызывающие особую обеспокоенность	102
E2-6	Ожидаемые финансовые последствия воздействий, рисков и возможностей, связанных с загрязнением	102

ТРЕБОВАНИЕ К РАСКРЫТИЮ ИНФОРМАЦИИ		Страница
E3 Водные и морские ресурсы		
E3-1	Политика в области водных и морских ресурсов	104
E3-2	Меры и ресурсы, связанные с водными и морскими ресурсами	106
E3-3	Целевые значения, связанные с водными и морскими ресурсами	104
E3-4	Потребление воды	105, 106
E3-5	Ожидаемые финансовые последствия воздействий, рисков и возможностей, связанных с водными и морскими ресурсами	106
E4 Биоразнообразие и экосистемы		
E4-1	План перехода, вопросы биоразнообразия и экосистем в стратегии и бизнес-модели	89, 107
E4-2	Политики в области биоразнообразия и экосистем	108
E4-3	Меры и ресурсы для биоразнообразия и экосистем	108
E4-4	Целевые значения, связанные с биоразнообразием и экосистемами	108
E4-5	Индикаторы воздействия, связанные с биоразнообразием и изменением экосистемы	107
E4-6	Ожидаемые финансовые последствия рисков и возможностей, связанных с биоразнообразием и экосистемами	108
E5 Использование ресурсов и циркулярная экономика		
E5-1	Политика, связанная с использованием ресурсов и циркулярной экономикой	109
E5-2	Меры и ресурсы, связанные с использованием ресурсов и циркулярной экономикой	110
E5-3	Целевые значения, связанные с использованием ресурсов и циркулярной экономикой	110
E5-4	Приток ресурсов	110, 111
E5-5	Утечка ресурсов	112
E5-6	Ожидаемые финансовые последствия воздействий, рисков и возможностей, связанных с использованием ресурсов и циркулярной экономикой	119
Информация по социальным вопросам		
S1 Собственная рабочая сила		
S1-1	Политики, касающиеся собственной рабочей силы	130
S1-2	Процедуры сотрудничества с собственными работниками и представителями работников относительно воздействий	131
S1-3	Процедуры устранения негативных последствий и каналы, через которые сотрудники могут выразить обеспокоенность	156, 157
S1-4	Принятие мер по существенному воздействию на собственную рабочую силу, подходы к смягчению существенных рисков и использованию существенных возможностей, связанных с собственной рабочей силой, а также эффективность этих мер	130, 131
S1-5	Целевые значения для управления существенными негативными воздействиями, поощрения позитивных воздействий и управления существенными рисками и возможностями	132, 139, 146
S1-6	Характеристики сотрудников компании	133-137
S1-7	Характеристики работников компании, которые не трудоустроены	138
S1-8	Охват коллективных переговоров и социальный диалог	138
S1-9	Показатели разнообразия	139, 140
S1-10	Соответствующие зарплаты	142
S1-11	Социальная защита	144
S1-12	Лица с инвалидностью	141
S1-13	Показатели обучения и развития навыков	143
S1-14	Показатели охраны труда и техники безопасности	145, 146
S1-15	Показатели баланса между работой и личной жизнью	146, 147
S1-16	Показатели вознаграждения (разница в оплате труда и общее вознаграждение)	142
S1-17	Дела, жалобы и серьезные нарушения прав человека	140, 157

ТРЕБОВАНИЕ К РАСКРЫТИЮ ИНФОРМАЦИИ		Страница
S2 Работники в цепочке создания стоимости		
S2-1	Политика, касающаяся работников в цепочке создания стоимости	148, 149
S2-2	Процедуры взаимодействия с работниками в цепочке создания стоимости по вопросам воздействия	149
S2-3	Процедуры устранения негативных последствий и каналы, через которые работники в цепочке создания стоимости могут выразить обеспокоенность	156
S2-4	Принятие мер по существенному воздействию на работников в цепочке создания стоимости, подходы к управлению существенными рисками и реализации существенных возможностей, связанных с работниками в цепочке создания стоимости, а также эффективность этих мер	149
S2-5	Целевые значения для управления существенными негативными воздействиями, поощрения позитивных воздействий и управления существенными рисками и возможностями	149, 150
S3 Затронутые сообщества		
S3-1	Политики в отношении затронутых сообществ	152
S3-2	Процедуры взаимодействия с затронутыми сообществами по вопросам воздействия	152
S3-3	Процедуры устранения неблагоприятных последствий и каналы, через которые затронутые сообщества могут выразить обеспокоенность	152, 156
S3-4	Принятие мер в случае существенного воздействия на затронутые сообщества, подходы к управлению существенными рисками и реализации существенных возможностей, связанных с затронутыми сообществами, а также эффективность этих мер	151
S3-5	Целевые значения для управления существенными негативными воздействиями, поощрения позитивных воздействий и управления существенными рисками и возможностями	151
S4 Потребители и конечные пользователи		
S4-1	Политика в отношении потребителей и конечных пользователей	154
S4-2	Процедуры взаимодействия с потребителями и конечными пользователями по вопросам воздействия	153, 154
S4-3	Процедуры устранения неблагоприятных последствий и каналы, через которые потребители и конечные пользователи могут выразить обеспокоенность	156
S4-4	Принятие мер по существенному влиянию на потребителей и конечных пользователей, подходы к управлению существенными рисками и реализации существенных возможностей, связанных с потребителями и конечными пользователями, а также эффективность этих мер	153, 154
S4-5	Целевые значения для управления существенными негативными воздействиями, поощрения позитивных воздействий и управления существенными рисками и возможностями	153, 154
Управленческая информация		
G1 Деловое поведение		
G1-1	Политика делового поведения и корпоративная культура	156
G1-2	Управление взаимоотношениями с поставщиками	148, 149, 155, 156
G1-3	Предотвращение и выявление коррупции и взяточничества	157, 158
G1-4	Подтвержденные случаи коррупции или взяточничества	158
G1-5	Политическое влияние и лоббирование	158
G1-6	Практика оплаты	159

ПОКАЗАТЕЛИ ESG

Экологические критерии	Единица	2023 г.	2024 г.
Выбросы парниковых газов - Сфера охвата 1 и 2 по производственным площадкам	тыс. метрических тонн CO ₂ e	9,74	10,39
Выбросы парниковых газов - Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн CO ₂ e	1,79	2,02
Выбросы парниковых газов - Сфера охвата 2 по производственным площадкам	тыс. метрических тонн CO ₂ e	7,95	8,37
Выбросы парниковых газов - Сфера охвата 3	тыс. метрических тонн CO ₂ e	59,43	76,03
Сфера охвата 3 Выбросы от деловых поездок	тыс. метрических тонн	0,16	0,09
Сфера охвата 3 Выбросы от поездок сотрудников на работу	тыс. метрических тонн CO ₂ e	0,38	0,36
Сфера охвата 3 Выбросы от транспортировки и распределения конечной продукции клиентам	тыс. метрических тонн CO ₂ e	2,49	1,31
Сфера охвата 3 Прочие выбросы	тыс. метрических тонн CO ₂ e	51,31	69,12
CO ₂ Сфера охвата 1 и 2 по производственным площадкам	тыс. метрических тонн	9,74	10,39
CO ₂ Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн	1,79	2,02
CO ₂ Сфера охвата 2 по производственным площадкам	тыс. метрических тонн	7,95	8,37
Углерод на единицу продукции	метрических тонн / единица продукции	1	1
Метан (CH ₄) Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн CO ₂ e	0	0
Выбросы, влияющие на озоновый слой	тыс. метрических тонн	0	0
Оксид азота (N ₂ O) Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн	0	0
Гексафторид серы (SF ₆) Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн	0	0
Выбросы метана (CH ₄) в CO ₂ -эквиваленте Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн CO ₂ e	0	0
Выбросы диоксида азота (N ₂ O) в CO ₂ -эквиваленте Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн CO ₂ e	0	0
Выбросы фторированных углеводородов (HFC) в CO ₂ -эквиваленте Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн CO ₂ e	0	0
Выбросы перфторуглеродов (PFC) в CO ₂ -эквиваленте Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн CO ₂ e	0	0
Выбросы гексафторида серы (SF ₆) в CO ₂ -эквиваленте Сфера охвата 1	тыс. метрических тонн CO ₂ e	0	0
Инициативы по сокращению выбросов	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика в области изменения климата (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Дебаты о рисках изменения климата	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Общее потребление энергии	тыс. МВт ч	37,83	37,05
Использование возобновляемых источников энергии	тыс. МВт ч	0	0
Политика энергоэффективности (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Потребленная электроэнергия	тыс. МВт ч	29,92	28,16
Использованное топливо - уголь/лигнит	тыс. метрических тонн	0	0
Использованное топливо - Природный газ	тыс. м ³	709,47	742,54
Использованное топливо - сырая нефть/дизель	тыс. м ³	0,12	0,14
Самогенерируемая возобновляемая электроэнергия	тыс. МВт ч	0	0
Энергия на единицу продукции	МВт ч/единица продукции	0	0
Доля электроэнергии в общем энергопотреблении	процент	79,00	76,00
Производственные площадки, сертифицированные по ISO 14001	кол-во	4	5
Политика управления качеством окружающей среды (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Инвестиции в операционную устойчивость	млн EUR		
Соответствие стандартам GRI/ESRS	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Тип проверки	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Количество производственных площадок	кол-во	8	8
Доля сертифицированных производственных площадок	процент	85,71	100,00
Выбросы оксида азота	тыс. метрических тонн	0	0
Выбросы диоксида серы	тыс. метрических тонн	0	0
Выбросы ЛОС	тыс. метрических тонн	0,01	0,01

Экологические критерии	Единица	2023 г.	2024 г.
Выбросы монооксида углерода	тыс. метрических тонн	0	0
Выбросы твердых частиц	тыс. метрических тонн	0	0
Выбросы оксида серы	тыс. метрических тонн	0	0
Общее потребление воды	тыс. м³	44	41
Выбросы в воду	тыс. метрических тонн	24,10	23,97
Опасные отходы	тыс. метрических тонн	0,82	0,67
Общее количество отходов	тыс. метрических тонн	1,75	2,26
Переработанные отходы	тыс. метрических тонн	0,79	1,59
Потребление бумаги	тыс. метрических тонн	0,01458	0,01470
Потребленное сырье	тыс. метрических тонн	11,05	9,81
Экологические штрафы	кол-во	0	0
Размер экологических штрафов	млн EUR	0	0
Политика сокращения отходов (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Общий объем сброшенной воды	тыс. м³	24,10	23,97
Вода на единицу продукции	литров/единица продукции	4,06	4,10
Экологические затраты	млн EUR		
Политика биоразнообразия (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Отходы, отправленные на свалки	тыс. метрических тонн	0,32	0,19
Технологическая вода	тыс. м³	11,74	11,74
Забор подземных вод	тыс. м³	4,81	3,63
Муниципальная вода	тыс. м³	39,34	37,29
Химическое потребление кислорода в сбросах	метрические тонны	0	0
Биологическое потребление кислорода в сбросах	метрические тонны	0	0
Приток охлаждающей воды	тыс. м³	11,74	11,74
Водная политика (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Общий забор воды	тыс. м³	44,15	40,92
Процент подверженности водному стрессу	процент	0	0
Процент опасных отходов	процент	46,95	29,75
Экологические инциденты	кол-во	0	0
Переработанные опасные отходы	тыс. метрических тонн	0,33	0,26
Процент переработанных опасных отходов	процент	18,70	11,60
Процент переработанных отходов	процент	45,10	70,65
Политика управления опасными отходами (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика управления сточными водами(1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Количество сжигаемых отходов	тыс. метрических тонн	0	0
Отходы, используемые для производства энергии	тыс. метрических тонн	0,03	0,00
Значительные разливы	кол-во	0	0
Значительные экологические штрафы	кол-во	0	0
Размер значительных экологических штрафов	млн EUR	0	0
Потребление воды	тыс. м³	44,15	40,92
Доля переработанного материала	процент	15,87%	23,18%
Экологическое управление цепочкой поставок (2)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Устойчивая упаковка	ДА/НЕТ	ДА	ДА

Социальные критерии	Единица	2023 г.	2024 г.
Политические пожертвования	млн EUR	0	0
Политика деловой этики (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика противодействия взяточничеству (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика защиты прав интеллектуальной собственности (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Правовые споры, связанные с коррупцией	кол-во	0	0
Размер штрафов за несоблюдение рыночной конкуренции	млн EUR	0	0
Политика политической активности (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Штрафы за несоблюдение рыночной конкуренции	кол-во	0	0
Антимонопольная политика (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Штрафы за взяточничество и коррупцию	кол-во	0	0
Размер штрафов за взяточничество и коррупцию	млн EUR	0	0
Доля несоответствия производственных площадок	процент	0	0
Управление рисками кибербезопасности	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Штрафы за маркетинг и маркировку	кол-во	0	0
Размер штрафов за маркетинг и маркировку	млн EUR	0	0
Расходы на сообщество	млн EUR	0,21	0,19
Политика в области прав человека (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика гарантии качества и отзыва (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика защиты данных потребителей (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика критических материалов (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика безопасности данных о продукции (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Рассмотрение рисков безопасности данных	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Начальник, отвечающий за безопасность данных	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Процесс восстановления прав человека	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Проведенная анкета удовлетворенности клиентов	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Подписант Глобального договора ООН	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Количество сотрудников - КСО	кол-во	1.860	1.783
Текущая численность кадров	процент	25,50	21,76
Доля сотрудников, охваченных коллективными договорами	процент	87,70	100,00
Доля женщин на руководящих должностях	процент	40,38	38,00
Общее количество трудоустроенных женщин	процент	52,63	50,14
Несчастные случаи на рабочем месте	кол-во	46	35
Рабочее время, потерянное в результате несчастных случаев	часы	5.632,00	5.656,00
Смертельные случаи - подрядчики	кол-во	0	0
Смертельные случаи - сотрудники	кол-во	0	0
Смертельные случаи - итого	кол-во	0	0
Политика здоровья и безопасности (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика равных возможностей (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Политика обучения (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Средний возраст сотрудников	годы	44	45
Доля людей с инвалидностью	процент	2,20	2,47
Коэффициент происшествий с потерей рабочего времени сотрудников	несчастные случаи с потерей рабочего времени / 200.000 рабочих часов или 100 штатных сотрудников	2,78	2,16
Обучение сотрудников о КСО	ДА/НЕТ	ДА	ДА

Социальные критерии	Единица	2023 г.	2024 г.
Стоимость обучения сотрудников	млн EUR	0,10	0,10
Смертельные случаи - третья сторона	кол-во	0	0
Общий коэффициент регистрируемых происшествий - сотрудники	зарегистрированные несчастные случаи /200.000 рабочих часов или 100 штатных сотрудников	2,78	2,16
Политика защиты сотрудников / осведомителей (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Общее количество часов обучения сотрудников	часы	47.261	79.382
Сотрудники с договором на неполный рабочий день	кол-во	5	4
Сотрудники с договором на определенный срок	кол-во	164	206
Подрядчики	кол-во	85	46
Итого несчастные случаи - подрядчики	кол-во	0	0
Коэффициент происшествий с потерей рабочего времени - подрядчики	несчастные случаи с потерей рабочего времени подрядчиков / 200.000 рабочих часов или 100 подрядчиков	0	0
Общий коэффициент регистрируемых происшествий - подрядчики	зарегистрированные несчастные случаи подрядчиков / 200.000 рабочих часов или 100 подрядчиков	0	0
Политика против детского труда (1)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Коэффициент добровольной текучести персонала	процент	17,10	16,17
Коэффициент вынужденной текучести персонала	процент	6,40	5,58
Доля женщин в среднем и других видах руководства	процент	44,93	45,45
Среднее количество часов обучения на одного сотрудника	часы	25,10	44,50
Доля подрядчиков в общей численности персонала	процент	85	46
Общая рабочая сила	кол-во	1.945	1.829
Общий коэффициент регистрируемых происшествий - рабочая сила	зарегистрированные несчастные случаи/200.000 рабочих часов или 100 штатных сотрудников и подрядчиков	2,53	1,98
Коэффициент происшествий с потерей рабочего времени - рабочая сила	несчастные случаи с потерей рабочего времени/ 200.000 рабочих часов или штатные сотрудники и подрядчики	2,78	2,16
Целевые показатели разнообразия компании	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Аудированные поставщики	кол-во	682,00	713,00
Проведенные аудиты поставщиков	кол-во	682,00	713,00
Социальное управление цепочкой поставок (2)	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Аудированные производственные площадки поставщиков	кол-во	4	3
Руководящие принципы по устойчивости для поставщиков, охватывающие ESG сферы	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Процент поставщиков, не соблюдающих требования	процент	0	0
Процент аудированных поставщиков	процент	25,96	32,00
Поставщики, не соблюдающие требования	кол-во	0	0
Поставщики	кол-во	2.627	2.228
Критичные поставщики	кол-во	0	0

Управленческие критерии	Единица	2023 г.	2024 г.
Утверждение аудитора	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Продолжительность работы аудитора	годы	4	5
Утверждение аудитора - голоса ЗА	млн голосов	2,60	2,60
Утверждение аудитора - голоса ПРОТИВ	млн голосов	0	0
Уровень поддержки утверждения аудитора	процент	100	100
Численность Совета директоров	кол-во	7	7
Независимые члены Совета директоров	кол-во	3	3
Процент независимых членов Совета директоров	процент	42,85	42,85
Срок полномочий Совета директоров	годы	4	4
Ежегодные заседания Совета директоров	кол-во	4	4
Присутствие на заседаниях Совета директоров	процент	100,00	96,43
Доля женщин в Совете директоров	процент	42,86	57,00
Средний возраст членов Совета директоров	годы	62	62
Возрастное ограничение для членов Совета директоров	годы	НЕТ	НЕТ
Двойственность главного исполнительного директора	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Заседания Ревизионной комиссии	кол-во	4	4
Классифицированная система управления	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Монистическая или дуалистическая система управления	номинально (1-2)	2	2
Количество членов Правления	кол-во	4	3
Бывший председатель Правления в Совете директоров	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Женщины-председатели или подобное	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Неисполнительные члены Совета директоров	кол-во	7	7
Доля неисполнительных членов Совета директоров	процент	100,00	100,00
Срок полномочий членов Правления	годы	5	5
Члены, присутствующие на менее чем 75% заседаний Совета директоров	кол-во	0	0
Женщины в Совете директоров	кол-во	3	4
Представитель сотрудников в Совете директоров	кол-во	1	1
Возраст самого младшего члена Совета директоров	годы	34	35
Возраст самого старшего члена Совета директоров	годы	72	73
Возрастной диапазон членов Совета директоров	годы	38	38
Средний возраст членов Правления	годы	50	51
Присутствие независимых членов на заседаниях Совета директоров	процент	100,00	100,00
Численность Ревизионной комиссии	кол-во	4	4
Независимые члены Ревизионной комиссии	кол-во	2	2
Доля независимых членов в Ревизионной комиссии	процент	50,00	50,00
Независимый председатель Ревизионной комиссии	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Члены Совета директоров в Ревизионной комиссии	кол-во	4	4
Доля присутствия на заседаниях Ревизионной комиссии	процент	100,00	100,00
Численность Комиссии по вознаграждениям	кол-во	3	3
Независимые члены в Комиссии по вознаграждениям	кол-во	1	1
Доля независимых членов в Комиссии по вознаграждениям	процент	33,33	33,33
Независимый председатель Комиссии по вознаграждениям	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Члены Совета директоров в Комиссии по вознаграждениям	кол-во	2	2
Заседания Комиссии по вознаграждениям	кол-во	2	1

Управленческие критерии	Единица	2023 г.	2024 г.
Присутствие на заседаниях Комиссии по вознаграждениям	процент	100,00	100,00
Численность Комиссии по назначениям	кол-во	3	3
Независимые члены Комиссии по назначениям	кол-во	1	1
Доля независимых членов в Комиссии по назначениям	процент	33,33	33,33
Независимый председатель Комиссии по назначениям	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Члены Совета директоров в Комиссии по назначениям	кол-во	2	2
Заседания Комиссии по назначениям	кол-во	1	1
Процент присутствия на заседаниях Комиссии по назначениям	процент	100,00	100,00
Исполнительный директор, ответственный за КСО	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Финансовый специалист по аудиту	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Компания оценивает Совет директоров	ДА/НЕТ	ДА	НЕТ
Вознаграждение Правления, связанное с показателями ESG	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Положение о голосовании по вопросу зарплат руководства	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Частота голосования по вопросу зарплат руководства	годы	4	4
Возмещения за изменение контроля/ Золотой парашют	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Голосование по вопросу зарплат руководства - количество голов за	кол-во	2,58	2,60
Голосование по вопросу зарплат руководства - количество голов против	кол-во	0,03	0,00
Уровень поддержки голосования по вопросу зарплат руководства	процент	99,02	100,00
У компании есть руководство по приобретению акций компании членами Правления	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Руководство по приобретению акций компании членами Совета директоров	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Компания публикует данные о заработной плате председателя Правления или эквивалентном коэффициенте заработной платы	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Отношение заработной платы председателя Правления к средней заработной плате сотрудников	EUR	14,08	17,40
Председатель Правления или аналогично, назначенный внутри компании	ДА/НЕТ	ДА	ДА
Женщины члены Правления или подобное	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Женщины члены Правления	кол-во	0	0
Неравные права голоса	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Выпущенные акции с неравным правом голоса	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ
Контролируемая компания	ДА/НЕТ	НЕТ	НЕТ

(1) Политики доступны по следующей ссылке:

<https://e87qx58u4hr.exactdn.com/wp-content/uploads/2025/02/ADP-Kodeks-RU-web.pdf>

(2) Подробную информацию можно узнать по следующей ссылке:

<https://www.adplastik.hr/ru/o-нас/закупки>



Отчет независимого аудитора с обеспечением ограниченной уверенности в отношении Отчета об устойчивом развитии

Акционерам АО АД Пластик

Заключение в отношении ограниченной уверенности

Мы провели задание, обеспечивающее ограниченную уверенность, в отношении того, соответствует ли консолидированный Отчет об устойчивом развитии АО АД Пластик (далее – «Общество») и его субсидиарных обществ (вместе – «Группа»), включенный в раздел «Отчет об устойчивом развитии», являющийся неотъемлемой частью Отчета руководства Группы по состоянию на 31 декабря 2024 года и за год, закончившийся этой датой (далее – «Отчет об устойчивом развитии»), требованиям Закона о бухгалтерском учете Хорватии (Народне новине 85/24, 145/24) (далее – «Закон о бухгалтерском учете»).

На основании проведенных процедур и собранных доказательств мы не выявили ничего, что могло бы вызвать у нас сомнения в том, что Отчет об устойчивом развитии Группы по состоянию на 31 декабря 2024 года и за год, закончившийся этой датой, не был подготовлен, во всех существенных аспектах, в соответствии с Законом о бухгалтерском учете, включая следующее:

- соответствие Европейским стандартам отчетности об устойчивом развитии (ESRS), включая подтверждение того, что процесс, проведенный Группой для определения информации, раскрытой в Отчете об устойчивом развитии (далее – «Процесс»), соответствует описанию, приведенному в разделе «Анализ двойной существенности»; и
- соответствие раскрытий в разделе «Таксономия ЕС» Отчета об устойчивом развитии требованиям отчетности, установленным в статье 8 Регламента (ЕС) 2020/852 Европейского парламента (далее – «Регламент о таксономии»).

Наше заключение по Отчету об устойчивом развитии не распространяется на любую другую информацию, сопровождающую или содержащую Отчет об устойчивом развитии и наше заключение в отношении ограниченной уверенности по нему, а также на любую иную информацию, включенную в Отчет об устойчивом развитии, но не входящую в объем нашего задания, обеспечивающего уверенность. В рамках данного задания мы не проводили никаких процедур по обеспечению уверенности в отношении такой другой информации. Тем не менее, мы провели аудит неконсолидированной финансовой отчетности Общества и консолидированной финансовой отчетности Группы по состоянию на 31 декабря 2024 года и за год, закончившийся этой датой, подготовленных в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в ЕС. Эти отчеты входят в состав прочей информации, и наши аудиторские заключения по ним также включены в указанную прочую информацию.

Основание для заключения

Мы выполнили задание в соответствии с Международным стандартом заданий, обеспечивающих уверенность (МСЗУ) 3000 (пересмотренным), «Задания, обеспечивающие уверенность, отличные от аудита и обзорной проверки финансовой информации прошедших периодов», выпущенным Советом по международным стандартам аудита и заданий, обеспечивающих уверенность (далее – «Совет»). Наши обязанности в соответствии с этим стандартом более подробно описаны в разделе настоящего отчета «Наша ответственность».

Мы соблюдаем требования независимости и иные этические нормы, предусмотренные Кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включая Международные стандарты независимости), выпущенным Советом по международным стандартам этики для бухгалтеров, а также иные применимые к нашему заданию требования этического характера, действующие в Республике Хорватии в отношении заданий, обеспечивающих уверенность, в отношении Отчета об устойчивом развитии.

Мы применяем Международный стандарт контроля качества 1 (МСКК 1) — «Управление качеством в аудиторских организациях, проводящих аудит или обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, или задания по оказанию сопутствующих услуг», выпущенный Советом. Данный стандарт требует от компании разработать, внедрить и поддерживать систему управления качеством, включая политики и процедуры, направленные на соблюдение этических требований, профессиональных стандартов, а также применимых законодательных и нормативных требований.

Мы считаем, что полученные доказательства являются достаточными и надлежащими и составляют соответствующее основание для выражения нашего заключения.

Прочие вопросы – Сравнительная информация

Наше задание, обеспечивающее ограниченную уверенность, не распространяется на информацию за предыдущие отчетные периоды. Наше заключение не было модифицировано по данному основанию.



Отчет независимого аудитора с обеспечением ограниченной уверенности в отношении Отчета об устойчивом развитии (продолжение)

Ответственность за Отчет об устойчивом развитии

Правление Общества несет ответственность за разработку, внедрение и поддержание процесса идентификации информации, раскрытой в Отчете об устойчивом развитии в соответствии со стандартами ESRS, а также за раскрытие этого Процесса в разделе «Анализ двойной существенности» Отчета об устойчивом развитии. Эта ответственность включает в себя:

- понимание контекста, в котором осуществляются деятельность и деловые отношения Группы, а также понимание затронутых стейкхолдеров Группы;
- идентификацию фактических и потенциальных (отрицательных и положительных) воздействий, связанных с вопросами устойчивого развития, а также рисков и возможностей, которые оказывают или могут разумно ожидаться как оказывающие влияние на финансовое положение Группы, финансовые результаты, денежные потоки, доступ к финансированию или стоимость капитала в краткосрочной, среднесрочной или долгосрочной перспективе;
- оценку существенности выявленных воздействий, рисков и возможностей, связанных с вопросами устойчивого развития, путем выбора и применения соответствующих порогов существенности; и
- разработку методологий и формирование предположений, обоснованных в конкретных обстоятельствах.

Правление Общества также несет ответственность за подготовку Отчета об устойчивом развитии в соответствии с Законом о бухгалтерском учете, включая:

- соблюдение стандартов ESRS;
- подготовку раскрытий в разделе «Таксономия ЕС» Отчета об устойчивом развитии в соответствии с требованиями к отчетности, установленными статьей 8 Регламента о таксономии;
- разработку, внедрение и поддержание системы внутреннего контроля, которую Правление Общества считает необходимой для обеспечения подготовки Отчета об устойчивом развитии без существенных искажений, будь то вследствие мошенничества или ошибки; и
- выбор и применение соответствующих методов, связанных с отчетностью по вопросам устойчивого развития, а также формирование обоснованных в конкретных обстоятельствах оценок и суждений в отношении отдельных раскрытий по устойчивому развитию.

Лица, ответственные за надзор, несут ответственность за контроль над процессом подготовки Отчета об устойчивом развитии Группы.

Внутренне присущие ограничения при подготовке Отчета об устойчивом развитии

Существует ряд внутренне присущих ограничений, связанных с измерением или оценкой аспектов устойчивого развития, представленных в Отчете об устойчивом развитии, который является предметом задания, обеспечивающего ограниченную уверенность. Ниже приведены основные из них:

- Как указано в разделе «Об интегрированном отчете», количественная оценка выбросов парниковых газов подвержена внутренне присущей неопределенности, обусловленной как научной неопределенностью, так и оценочными допущениями.
- При раскрытии прогнозной информации в соответствии со стандартами ESRS, Правление обязано готовить такую информацию, основываясь на публично раскрытых предположениях о будущих событиях и возможных будущих действиях Группы. Фактические результаты, скорее всего, будут отличаться, поскольку прогнозируемые события часто не происходят так, как предполагалось.
- При определении раскрытий в Отчете об устойчивом развитии Правление должно трактовать неопределенные правовые и иные понятия. Такие понятия могут интерпретироваться по-разному, включая с точки зрения их соответствия нормативным требованиям, и, следовательно, подвержены неопределенности.



Отчет независимого аудитора с обеспечением ограниченной уверенности в отношении Отчета об устойчивом развитии (продолжение)

Наша ответственность

Наша ответственность заключается в планировании и выполнении задания с целью обеспечения ограниченной уверенности в том, содержит ли Отчет об устойчивом развитии существенные искажения вследствие мошенничества или ошибки, а также в выражении заключения в форме независимого отчета с обеспечением ограниченной уверенности для акционеров Общества. Искажения могут возникать как в результате мошенничества, так и в результате ошибки и считаются существенными, если можно разумно ожидать, что они, по отдельности или в совокупности, повлияют на решения пользователей, принимаемые на основании Отчета об устойчивом развитии в целом.

Наша ответственность в отношении Процесса подготовки Отчета об устойчивом развитии включает:

- получение понимания Процесса, но не с целью выражения заключения о его эффективности, включая результаты Процесса; и
- разработку и выполнение процедур для оценки того, соответствует ли Процесс описанию, представленному Группой в разделе «Анализ двойной существенности».

Наши прочие обязанности в отношении Отчета об устойчивом развитии включают:

- получение понимания контрольной среды, процессов и информационных систем Группы, относящихся к подготовке Отчета об устойчивом развитии, но не проведение оценки проектирования конкретных контрольных мероприятий, не получение доказательств их выполнения и не тестирование их операционной эффективности;
- определение раскрытий, в отношении которых существует вероятность наличия существенных искажений, вызванных как мошенничеством, так и ошибкой; и
- разработку и выполнение процедур, направленных на проверку раскрытий в Отчете об устойчивом развитии, где существует высокая вероятность наличия существенных искажений. Риск невыявления существенного искажения, связанного с мошенничеством, выше, чем риск, связанный с ошибкой, поскольку мошенничество может включать сговор, подделку, преднамеренное упущение, искажение фактов или обход внутреннего контроля.

Резюме нашей работы, являющейся основанием для нашего заключения

Задание, обеспечивающее ограниченную уверенность, включает проведение процедур по получению доказательств в отношении Отчета об устойчивом развитии. Мы разработали и выполнили наши процедуры таким образом, чтобы получить доказательства в отношении Отчета об устойчивом развитии, которые являются достаточными и надлежащими для формирования основы нашего заключения.

Характер, сроки и объем наших процедур зависели от нашего понимания Отчета об устойчивом развитии и других обстоятельств задания, включая выявление раскрытий, в отношении которых существует вероятность наличия существенных искажений, вызванных как мошенничеством, так и ошибкой в Отчете об устойчивом развитии. В ходе выполнения задания мы применяли профессиональное суждение и сохраняли профессиональный скептицизм.

В рамках нашего задания, обеспечивающего ограниченную уверенность, в отношении Процесса, проведенные нами процедуры включали:

- получение понимания Процесса, в частности:
 - проведение запросов с целью понимания источников информации, используемой Правлением (вовлеченность стейкхолдеров, бизнес-планы и стратегические документы); и
 - анализ внутренней документации Группы, связанной с Процессом.
- оценку того, соответствуют ли полученные нами доказательства о Процессе описанию Процесса, представленному в разделе «Анализ двойной существенности».



Отчет независимого аудитора с обеспечением ограниченной уверенности в отношении Отчета об устойчивом развитии (продолжение)
Резюме нашей работы, являющейся основанием для нашего заключения (продолжение)

В рамках выполнения нашего задания, обеспечивающего ограниченную уверенность, в отношении Отчета об устойчивом развитии, проведенные нами процедуры включали:

- получение понимания процессов отчетности Группы, имеющих отношение к подготовке Отчета об устойчивом развитии, посредством опроса соответствующих сотрудников, участвующих в подготовке Отчета об устойчивом развитии, относительно процесса составления и связанных внутренних контролей;
- оценку того, включена ли в Отчет об устойчивом развитии существенная информация, определенная в ходе Процесса;
- оценку того, соответствует ли структура и форма представления Отчета об устойчивом развитии требованиям ESRS;
- проведение опросов соответствующих сотрудников и аналитических процедур по выбранным раскрытиям, представленным в Отчете об устойчивом развитии;
- выполнение содержательных процедур для получения уверенности в отношении выборки раскрытий, содержащихся в Отчете об устойчивом развитии;
- сбор доказательств в отношении методов, предпосылок и данных, использованных при формировании существенных оценок и прогнозной информации, а также анализ того, как эти методы были применены;
- получение понимания процесса идентификации таксономически приемлемых и таксономически соответствующих видов экономической деятельности, а также связанных с ними раскрытий в Отчете об устойчивом развитии;
- оценку корректности применения стандартных форм отчетности, предусмотренных Регламентом о таксономии, для представления ключевых показателей эффективности;
- оценку соответствия раскрытий по таксономии, где это применимо, консолидированной финансовой отчетности Группы; и
- выполнение содержательных процедур для получения уверенности в отношении отдельных раскрытий, связанных с таксономией.

Процедуры, выполненные в рамках задания, обеспечивающего ограниченную уверенность, по своей природе, срокам и объему отличаются от заданий, обеспечивающих разумную уверенность. Соответственно, уровень уверенности, достигаемый в задании, обеспечивающем ограниченную уверенность, значительно ниже уровня, который достигается при задании, обеспечивающем разумную уверенность.

ООО «KPMG Croatia» для аудита

24 апреля 2025 г.

Хорватские сертифицированные аудиторы
Eurotower, 17 этаж

ул. Ивана Лучича, д. 2а

10000 Загреб
Хорватия

Домагой Хркак

Член Правления, Сертифицированный аудитор Хорватии

ЗАЯВЛЕНИЕ О ПРИМЕНЕНИИ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

В соответствии с правилами Загребской фондовой биржи Правление АД Пластик Группы заявляет, что применяет Кодекс корпоративного управления, опубликованный на официальном сайте Загребской фондовой биржи (www.zse.hr).

Компания действует в соответствии с передовой практикой корпоративного управления и большей частью в соответствии с рекомендациями Кодекса. Незначительные отклонения, пояснения и дополнительные меры по приведению в соответствие изложены в Годовой анкете соответствия за 2024 год, которая публикуется на веб-сайтах Загребской фондовой биржи и компании одновременно с Интегрированным годовым отчетом.

Внутренний контроль осуществляется службами контроллинга и внутреннего аудита, а о проведенном контроле Служба контроллинга информирует Правление, а Служба внутреннего аудита – Ревизионную комиссию и Правление.

Внутренний аудит – независимая функция, поддерживающая руководство в достижении целей компании, благодаря системному и профессиональному подходу к надзору и оценке эффективности управления рисками, системой контроля и корпоративного управления. Выводы и рекомендации внутреннего аудита направлены на то, чтобы предоставить руководству возможность улучшить процессы, действовать активно в отношении рисков или снизить их до приемлемого уровня.

Десять значительных прямых и косвенных держателей акций указаны в списке на странице 19 настоящего отчета. Компания не имеет держателей ценных бумаг с особыми правами контроля, а также держателей ценных бумаг с ограничением права голоса определенным процентом или числом голосов. Также, не имеются особые правила о назначении и отзыве назначенных членов Правления, а также особых правил об их полномочиях. Уставом предусмотрено, что два члена Совета директоров назначаются акционерным обществом «Холдинг «Автокомпоненты», Санкт-Петербург, Россия.

Общее собрание 14 июля 2022 г. предоставило Правлению полномочия на приобретение собственных акций от имени компании в течение пятилетнего периода. По состоянию на 31 декабря 2024 г. количество собственных акций компании составляло 35.008.

Акционеры осуществляют свои права на заседаниях Общего собрания, которое компетентно принимать решения по следующим вопросам:

- выбор и освобождение с должности членов Совета директоров
- распределение прибыли
- одобрение работы членов Правления
- назначение аудитора
- изменение Устава
- увеличение и уменьшение уставного капитала и
- другие вопросы, входящие в его компетенцию в соответствии с законодательством.

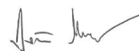
Порядок работы Общего собрания акционеров регулируется Законом о торговых обществах и Регламентом работы Общего собрания акционеров, который опубликован на веб-сайте компании.

Информация о членах Правления и Совета директоров указана на страницах 66 и 67 настоящего отчета. В соответствии с Законом о торговых обществах и Уставом, Правление принимает решения на заседаниях Правления. В 2024 году было проведено 43 заседания Правления в соответствии с передовой корпоративной практикой. В соответствии с законом и Регламентом работы Совета директоров, компания имеет три комиссии, которые помогают работе Совета директоров путем подготовки решений и контроля за их выполнением – Ревизионная комиссия, Комиссия по вознаграждениям и Комиссия по назначениям.

Политика разнообразия АД Пластик Группы применяется к органам управления компании и обеспечивает разнообразие состава Правления и Совета директоров, при этом особое внимание уделяется профессиональной компетентности, навыкам, возрасту, полу и образованию, что способствует принятию более качественных решений. Более подробная информация представлена на страницах 63, 64 и 68 настоящего отчета.

Средний возраст членов Совета директоров составляет 63 года, а диапазон их возраста от 35 лет до 73 лет.

Маринко Дошен
Председатель
Правления



Младен Перош
член
Правления



Йосип Дивич
член
Правления



АУДИТОРСКИЙ ОТЧЕТ И ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Совет директоров еще не рассматривал и не утверждал финансовую отчетность, но будет принимать решение по ней на заседании, запланированном на май 2025 года.

Консолидированная финансовая Отчетность АД Пластик Группы	182
--	-----

Финансовая отчетность АО АД Пластик	240
-------------------------------------	-----



АО АД ПЛАСТИК, СОЛИН И СУБСИДИАРНЫЕ КОМПАНИИ

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ГОДО- ВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА ГОД, КОТОРЫЙ ЗАКОНЧИЛСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 Г.

Ответственность Правления за консолидированную годовую отчетность	184
Отчет независимого аудитора	185
Консолидированный отчет о совокупной прибыли	194
Консолидированный отчет о финансовом положении	196
Консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале	198
Консолидированный отчет о денежных потоках	200
Примечания к консолидированной финансовой отчетности	202



ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПРАВЛЕНИЯ ЗА КОНСОЛИДИРОВАННУЮ ГОДОВУЮ ОТЧЕТНОСТЬ

В соответствии с Законом о бухгалтерском учете Республики Хорватия, Правление должно позаботиться о том, чтобы за каждый финансовый год была составлена консолидированная финансовая отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), которые утверждены в Европейском союзе, и которая представляет правдивую и объективную картину финансового состояния и результатов деятельности АО АД Пластик, Солин и субсидиарных компаний («Группа»), в указанном периоде.

После проведенных исследований, Правление разумно ожидает, что Группа располагает соответствующими средствами для продолжения деятельности в обозримом будущем. Поэтому, Правление и в будущем будет применять принцип продолжения деятельности при составлении консолидированной финансовой отчетности.

Ответственность Правления при составлении консолидированной финансовой отчетности включает следующее:

- выбор и последовательное применение соответствующих учетных политик
- осторожные и разумные суждения и оценки
- применение действующих стандартов бухгалтерского учета, вместе с раскрытием и объяснением всех существенных отклонений в консолидированной финансовой отчетности
- составление консолидированной финансовой отчетности в соответствии с принципом продолжения деятельности, за исключением случаев, когда предпосылка того, что Группа продолжит свою деятельность, не является адекватной

Правление несет ответственность за ведение соответствующих бухгалтерских учетов, которые в любой момент с оправданной точностью показывают финансовое положение Группы, а также отвечает за соответствие хорватскому Закону о бухгалтерском учете. Вышеупомянутое включает в себя и ответственность за отчет руководства, который является неотъемлемой частью Годовой консолидированной отчетности, и представление финансовой отчетности в едином XBRL формате электронной отчетности (ESEF), предусмотренном нормативными техническими стандартами, которые разрабатываются ESMA (Европейское управление по ценным бумагам и рынкам капитала) и утверждаются Европейской комиссией. Правление также отвечает за сохранность имущества Группы и предпринятие оправданных действий по предотвращению и обнаружению недобросовестных действий и прочих неправильностей.

От имени АО АД Пластик Солин
подписали члены Правления:

Маринко Дошен
председатель Правления



Младен Перош
член Правления



Йосип Дивич
член Правления



АО АД Пластик
ул. Матошева, д. 8, 21210 Солин
Республика Хорватия

24 апреля 2025 года



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик

Отчет об аудите финансовой отчетности

Мнение

Нами проведен аудит консолидированной финансовой отчетности общества АО АД Пластик («Общество») и его субсидиарных компаний («Группа»), которая состоит из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2024 г., консолидированной отчетности о совокупной прибыли, об изменениях в собственном капитале и о денежных потоках за год, который тогда закончился, а также из примечаний, содержащих существенные учетные политики и прочие пояснения (далее «финансовая отчетность»).

По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность отражает достоверно и справедливо консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2024 г., ее консолидированные финансовые результаты и ее консолидированные денежные потоки за год, который тогда закончился, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в Европейском Союзе («ЕС МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны более подробно в нашем отчете независимого аудитора в разделе Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности. Мы являемся независимыми по отношению к Группе в соответствии с этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Хорватии, и мы выполнили другие наши этические обязанности в соответствии с этими требованиями. Мы уверены в том, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, и что служат соответствующим основанием для выражения нашего мнения.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ключевые вопросы аудита

Ключевыми вопросами аудита являются те вопросы, которые, по нашему профессиональному суждению, имели первостепенное значение для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период. Мы занимались этими вопросами в контексте нашего аудита финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения о ней, и мы не даем отдельного мнения по этим вопросам.

ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ

Доходы от продаж в 2024 году: 147.967 тыс. EUR (2023 г.: 123.832 тыс. EUR). По состоянию на 31 декабря 2024. года: дебиторская задолженность покупателей: 25.045 тыс. EUR; начисленные доходы: 432 тыс. EUR (31 декабря 2023 года: дебиторская задолженность покупателей: 21.534 тыс. EUR; начисленные доходы: 403 тыс. EUR).

См. Примечание 2.4 «Признание доходов» в рамках Важнейших учетных политик и Примечание 4 «Сегментная информация» в финансовой отчетности.

Ключевой вопрос аудита

Доходы - важный показатель, используемый для оценки деятельности Группы. В течение года, закончившегося 31 декабря 2024 года, основными источниками доходов Группы были продажа автозапчастей и нестандартной оснастки, разработанной самой Группой. Как поясняется в Примечании 2.4, доходы от продаж признаются в момент перехода контроля за товарами к клиенту.

Применение принципа признания доходов применяемого стандарта отчетности, МСФО 15 «Выручка по договорам с клиентами» («Стандарт») является сложным и требует принятия существенных предположений и суждений. В случае Группы, сложность проявляется в следующих аспектах:

- Определение, существует ли договор с клиентом, требует от Группы оценки того, создают ли один или несколько документов, включая общие положения и условия деятельности, номинационную заявку, соглашение с клиентом и заказ на поставку, подлежащие исполнению права и обязанности сторон соглашения.
- Товары с разными схемами признания доходов, такие как автозапчасти и оснастка, могут продаваться как часть одного или нескольких договоров, которые рассматриваются как единое соглашение. Группа применяет значительные суждения при определении договоров, которые необходимо объединить и рассматривать как единое соглашение, включая определение обязанностей к исполнению.

Наш подход к этому вопросу

Наши аудиторские процедуры в этой области включали, среди прочего:

- Оценку политики признания доходов и ее соответствия требованиям Стандартов;
- Получение понимания и оценки процесса признания доходов Группы и изучение дизайна и внедрения связанных средств внутреннего контроля за процессом продаж и процессом бухгалтерского учета признания доходов;
- На выборке сделок продаж, действующих в течение года, который является предметом аудита, путем изучения соответствующих положений договоров и интервью с соответствующими сотрудниками в области продаж и финансов, мы проверяли:
 - Наличие договоров с клиентом, ссылаясь на соответствующий критерий Стандарта, включая, среди прочего, те, которые касаются приверженности сторон своим обязанностям и вероятности взыскания просроченного вознаграждения;
 - Определение договоров, которые должны рассматриваться на комбинированной основе, и обязанностей к исполнению по данным договорам. Процедуры включали, среди прочего, оценку того, были ли какие-либо последующие изменения цен, указанные в договорах, которые происходят из кривой обучения, что приводит к снижению цены, представляющей отдельную цену автозапчастей;
 - Имеется ли элемент аренды, включенный в договоры на продажу оснастки, в основном посредством оценки прав собственности, стороны договора, которая определяет использование оснастки, и оценки того, существует ли отдельная обязанность к исполнению в отношении продаж автозапчастей.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ключевые вопросы аудита (продолжение)

ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ (продолжение)

Ключевой вопрос аудита (продолжение)

- Многие договоры с клиентами позволяют клиентам снижать цены после определенного периода получения заказов от клиентов (в результате ожидаемого снижения затрат Группы в соответствии с ее кривой обучения). Суждение необходимо, чтобы определить, создает ли такая «экономия за счет эффективности» материальные права для клиента, которые рассматриваются как отдельное подлежащее исполнению право.
- Сделки, связанные с оснасткой, обычно представляют собой договоры или рамочные соглашения между Группой и клиентом по продаже оснастки, используемой для производства нестандартных автозапчастей для определенного клиента. Поскольку такая оснастка может отличаться в отношении передачи деятельности по разработке и прав собственности, необходима тщательная оценка того, является ли, среди прочего, такая сделка продажей, арендой или разработкой собственного оборудования, содержит ли сделка договор аренды и является ли она отдельной обязанностью к исполнению по продаже автозапчастей.

Учитывая вышеуказанные факторы, мы сочли, что признание доходов связано с существенным риском искажения консолидированной финансовой отчетности. Таким образом, эта область потребовала от нас большего внимания в ходе аудита и была определена как ключевой вопрос аудита.

Наш подход к этому вопросу (продолжение)

- На выборке сделок купли-продажи, определение момента перехода контроля, сопроводительной формы признания доходов и суммы доходов, отгрузочной документации и документации по транспортировке, согласия клиентов на исполнение и других соответствующих документов.
- Получение подтверждений по состоянию на отчетную дату на выборке счетов-фактур и выявление существенных различий между подтвержденными суммами и суммами в бухгалтерских книгах Группы путем изучения сопроводительной документации, такой как договоры, счета-фактуры, документация по транспортировке, согласия клиентов на исполнение и платежи клиентов;
- Тестирование проводок по счетам доходов с целью выявления необычных или нерегулярных статей;
- Проверка того, указывают ли соответствующим образом объявления Группы в консолидированной финансовой отчетности, касающиеся признания доходов, на соответствующие качественные и количественные требования, предусмотренные концепцией подготовки финансовой отчетности.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ключевые вопросы аудита (продолжение)

НЕПРЕРЫВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

См. Примечание 2.2 «Основы составления» и Примечание 3 «Ключевые учетные суждения и основные источники неопределенности оценок», раздел «Предпосылка непрерывности деятельности».

Ключевой вопрос аудита	Наш подход к этому вопросу
Финансовая отчетность подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности. На отчетную дату у Группы отрицательный чистый оборотный капитал. Оценка непрерывности деятельности основана на прогнозах денежных потоков, которые, по оценке Правления, подтверждают, что Группа будет располагать достаточными средствами для продолжения своей деятельности в течение как минимум 12 месяцев с отчетной даты. При составлении этих прогнозов были использованы ряд допущений и существенных профессиональных суждений. Правление пришло к выводу, что диапазон возможных исходов, рассмотренных в рамках процедуры оценки, не приводит к существенной неопределенности в отношении событий или обстоятельств, которые могли бы вызвать значительные сомнения в способности Группы продолжать деятельность на основе принципа непрерывности. Использование предпосылки непрерывности деятельности является ключевым вопросом аудита из-за связанной с ним неопределенности, а также высокого уровня суждения, необходимого для оценки планов Группы на будущее и их финансового влияния.	Наши аудиторские процедуры в этой области включали, среди прочего: — анализ протоколов заседаний Правления и Совета директоров с целью выявления мер, которые Правление намерено предпринять для обеспечения достаточного объема средств на текущую деятельность; — обсуждение с Правлением планов на будущее в контексте предпосылки непрерывности деятельности, вероятности того, что реализация этих планов улучшит положение, а также осуществимости таких планов Правления в текущих условиях; — анализ позиции чистого оборотного капитала Группы по состоянию на 31 декабря 2024 года с целью оценки доступности ликвидных средств для погашения краткосрочных финансовых обязательств; — оценку достоверности предыдущих прогнозов бюджета, подготовленных руководством, путем сравнения исторических прогнозов денежных потоков с фактическими результатами, а также анализ чувствительности планов к изменениям ключевых допущений с учетом того, указывают ли уровни этих ключевых допущений на возможную предвзятость со стороны руководства; — учет того, стали ли доступны дополнительные факты или информация после даты, на которую Группа осуществила соответствующую оценку; — оценка доступности финансовых ресурсов и договорных соглашений, включая анализ дополнений к договорам, предусматривающих продление сроков оплаты; — оценка того, предоставляют ли финансовые отчеты, с учетом требований применимой рамки консолидированной финансовой отчетности, надлежащие раскрытия информации о событиях или обстоятельствах, которые могут вызывать существенные сомнения в способности Группы продолжать деятельность на основе принципа непрерывности.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Прочая информация

Правление несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает Отчет руководства (который включает Отчет об устойчивом развитии в качестве отдельной части Отчета руководства) и Отчет о применении кодекса корпоративного управления, являющиеся неотъемлемой частью Годового отчета Группы, но не включает финансовую отчетность и наш отчет об аудите финансовой отчетности.

Наше мнение о финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию.

В связи с проведением нами аудита финансовой отчетности, наша ответственность заключается в ознакомлении с прочей информацией и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иные признаки существенных искажений.

Касательно Отчета руководства и Отчета о применении кодекса корпоративного управления, мы также выполнили процедуры, предусмотренные действующими законодательными требованиями, и сообщаем следующее:

- Сведения, содержащиеся в Отчете руководства и в Отчете о применении кодекса корпоративного управления за финансовый год, за который подготовлена финансовая отчетность, во всех существенных аспектах согласуются с финансовой отчетностью;
- Отчет руководства, за исключением Отчета об устойчивом развитии (который является отдельной частью Отчета руководства), и Отчет о применении кодекса корпоративного управления во всех существенных аспектах подготовлены в соответствии с применимыми законодательными требованиями;
- В отношении Отчета об устойчивом развитии (включенного в состав прочей информации и являющегося отдельной частью Отчета руководства) мы провели процедуры для обеспечения ограниченной уверенности, результаты которых представлены в виде отдельного отчета об ограниченной уверенности с немодифицированным заключением.

Если в результате выполнения вышеуказанных процедур мы приходим к выводу о наличии существенного искажения, мы обязаны сообщить об этом. В данном случае нам нечего сообщить.

Ответственность Правления и лиц, отвечающих за управление, за финансовую отчетность

Правление несет ответственность за подготовку финансовой отчетности, которая дает достоверное и справедливое представление в соответствии с ЕС МСФО, а также за те системы внутреннего контроля, которые Правление считает необходимыми для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности Правление несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности и использованию основы бухгалтерского учета, основанной на непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда Правление намеревается ликвидировать Группу или прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за управление, несут ответственность за осуществление надзора за процессом составления финансовой отчетности, созданного Группой.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, содержит ли финансовая отчетность как одно целое существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении отчета независимого аудитора, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявит существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что, в отдельности или в совокупности, они могут оказывать влияние на экономические решения пользователей финансовой отчетности, принятые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональные суждения и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски и получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход систем внутреннего контроля.
- получаем понимание систем внутреннего контроля, имеющих значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих данным обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности систем внутреннего контроля Группы.
- оцениваем надлежащий характер применяемых учетных политик и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного Правлением.
- делаем вывод о правомерности применяемого Правлением допущения о непрерывности деятельности, и на основании полученных аудиторских доказательств - вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или обстоятельствами, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем отчете независимого аудитора к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты раскрытия нашего отчета независимого аудитора. Однако, будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность.
- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности (продолжение)

- планируем и проводим групповой аудит с целью получения достаточных надлежащих аудиторских доказательств в отношении финансовой информации субъектов или бизнес-единиц внутри группы в качестве основы для формирования мнения о групповой финансовой отчетности. Мы несем ответственность за направление, надзор и проверку работы аудиторов для целей группового аудита. Мы несем исключительную ответственность за наше аудиторское заключение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за управление, относительно, помимо прочего, информации о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках систем внутреннего контроля, которые мы выявили в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за управление, заявление о том, что мы соблюдали соответствующие этические требования в отношении независимости и что будем информировать этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на нашу независимость, а в необходимых случаях - о принятых мерах по устранению угроз или применяемых мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за управление, мы определяем те вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем отчете независимого аудитора, за исключением случаев, когда закон или нормативные акты запрещают раскрытие этих вопросов или, когда мы решаем, в исключительно редких обстоятельствах, что эти вопросы не должны сообщаться в нашем отчете независимого аудитора, поскольку обоснованно можно ожидать, что негативные последствия их раскрытия перевесили бы выгоду от общественных интересов.

Отчет о прочих юридических и нормативных обязательствах

Мы были назначены аудиторами лицами, отвечающими за управление, 18 июля 2024 года для проведения аудита консолидированной финансовой отчетности АО АД Пластик за год, закончившийся 31 декабря 2024 года. Общий непрерывный период нашей работы составляет пять лет и относится к периодам с 31 декабря 2020 года по 31 декабря 2024 года.

Подтверждаем следующее:

- наше аудиторское заключение соответствует дополнительному отчету, выданному Ревизионной комиссии Общества 24 апреля 2025 года;
- в течение периода, охватываемого нашим аудитом обязательной финансовой отчетности, нами не оказывались неразрешенные неаудиторские услуги, указанные в статье 44 Закона об аудиторской деятельности. Мы также сохранили независимость от аудируемого субъекта во время проведения аудита.

Партнер, ответственный за проведение аудита, на основе которого составлен данный отчет независимого аудитора – Домагой Храчак.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет о соответствии Положению о ESEF

В соответствии с требованиями части 5 статьи 462 Закона о рынке капитала, мы обязаны выразить мнение о соответствии консолидированной финансовой отчетности Группы за год, закончившийся 31 декабря 2024 года, содержащейся в прилагаемом электронном файле adplastik-grupa-2024-12-31-0-en.zip, требованиям Делегированного положения Комиссии (ЕС) 2019/ 815 от 17 декабря 2018 г. о внесении дополнений в Директиву 2004/109/EZ Европейского парламента и Совета в отношении нормативных технических стандартов для спецификации единого формата электронной отчетности (далее «Положение о ESEF»).

Ответственность Правления и лиц, отвечающих за управление

Правление несет ответственность за подготовку консолидированной финансовой отчетности в электронной форме в соответствии с Положением о ESEF. В ответственность Правления входят:

- подготовка консолидированной финансовой отчетности в действующем формате XHTML и ее публикация;
- выбор и внедрение соответствующих ссылок iXBRL, на основе проведенных оценок, где это необходимо;
- обеспечение согласованности между оцифрованной информацией и консолидированной финансовой отчетностью, представленной в удобном для восприятия человеком формате; и
- разработка, внедрение и поддержание механизмов внутреннего контроля, связанных с применением Положения о ESEF.

Лица, отвечающие за управление, несут ответственность за осуществление надзора за отчетностью ESEF, в качестве части процесса представления финансовой отчетности Группы.

Ответственность аудитора

Мы несем ответственность за выражение мнения о том, соответствует ли консолидированная финансовая отчетность во всех существенных аспектах Положению о ESEF, на основе собранных аудиторских доказательств. Мы выполнили это задание, обеспечивающее разумную уверенность, в соответствии с Международным стандартом заданий, обеспечивающих уверенность 3000 (пересмотренный) «Задания, обеспечивающие уверенность, отличные от аудита и обзорной проверки финансовой информации прошедших периодов» (МСЗОУ 3000), изданным Международным советом по стандартам аудита и стандартам выражения уверенности.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет о соответствии Положению о ESEF (продолжение)

Ответственность аудитора (продолжение)

Задание, обеспечивающее разумную уверенность в соответствии с МСЗОУ 3000, включает проведение процедур для получения доказательств о соответствии Положению о ESEF. Характер, сроки и объем выбранных процедур зависят от суждения аудитора, включая оценку риска существенных отклонений от требований, изложенных в Положении о ESEF, будь то из-за мошенничества или ошибки. Разумная уверенность представляет собой высокий уровень уверенности, но не является гарантией того, что объем тестирования выявит каждое существенное несоответствие Положению о ESEF.

Наши процедуры, среди прочего, включали:

- получение представления о процессе разметки;
- оценку дизайна и внедрения соответствующих механизмов контроля над процессом разметки;
- сравнение отмеченных данных с консолидированной финансовой отчетностью Группы, представленной в удобном для восприятия человеком формате;
- оценку полноты разметки консолидированной финансовой отчетности Группы;
- оценку пригодности использования меток iXBRL, выбранных из используемой таксономии ESEF, и создание дополнительных меток (расширений), если в таксономии ESEF не была выявлена соответствующая метка;
- оценку адекватности привязки относительно дополнительных таксономических меток; и
- оценку пригодности формата консолидированной финансовой отчетности.

Мы уверены в том, что полученные нами доказательства являются достаточными и надлежащими, и что служат соответствующим основанием для выражения нашего мнения.

Заключение

По нашему мнению, на основании проведенных процедур и полученных доказательств, консолидированная финансовая отчетность Группы по состоянию на 31 декабря 2024 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2024 г., представленная в формате ESEF и содержащаяся в вышеупомянутом электронном файле, была составлена во всех существенных аспектах в соответствии с требованиями Положения о ESEF.

Наше заключение не представляет собой мнение о достоверности и справедливом представлении финансовой отчетности, которое включено в наш Отчет об аудите финансовой отчетности. Кроме того, мы не выражаем никакого отношения к другой информации, опубликованной в документах формата ESEF.

ООО «KPMG Croatia» для аудита

Хорватские сертифицированные аудиторы
Eurotower, 17 этаж
ул. Ивана Лучича, д. 2а
10000 Загреб
Хорватия

24 апреля 2025 года

Домагой Хркач
Директор, Сертифицированный аудитор Хорватии

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОЙ ПРИБЫЛИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

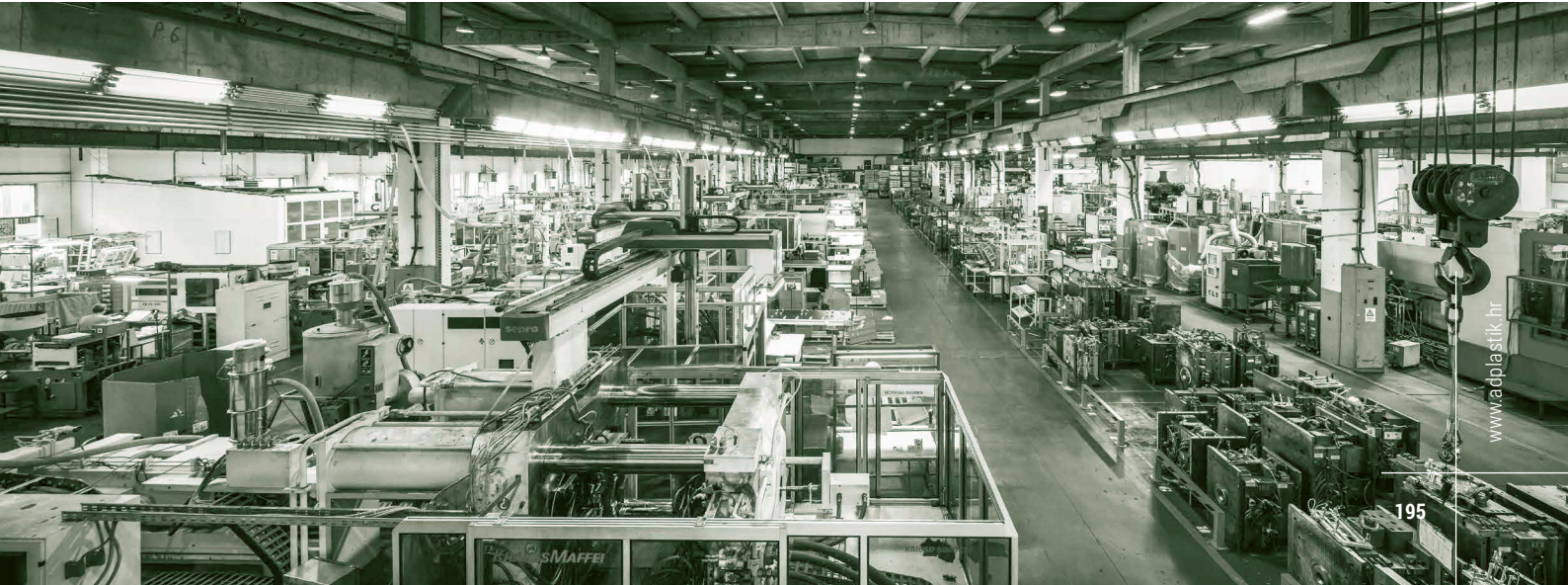
	Примечание	2024 г.	2023 г.
Доходы от продаж	4	147.967	123.832
Прочие доходы	5	4.476	5.476
Общие доходы		152.443	129.308
Увеличение/(уменьшение) стоимости запасов незавершенного производства и готовой продукции	23	418	(227)
Затраты на сырье и материалы	6	(64.871)	(66.677)
Затраты на реализованную продукцию	7	(24.229)	(7.223)
Затраты на услуги	8	(11.726)	(12.122)
Затраты на персонал	9	(34.638)	(31.980)
Амортизация	10	(10.811)	(10.273)
Прочие операционные затраты	11	(3.960)	(3.767)
Резервы на покрытие рисков и затрат, нетто	12	(1)	136
(Уменьшение)/освобождение обесценения дебиторской задолженности покупателей		(23)	(238)
Общие операционные затраты		(149.841)	(132.371)
Операционная прибыль/(убыток)		2.601	(3.063)
Финансовые доходы	13	271	199
Финансовые расходы	14	(2.917)	(2.349)
(Убыток) от финансовой деятельности		(2.646)	(2.150)
Доходы от доли в прибыли от инвестирования в аффилированные компании	22	3.091	4.359
(Убыток)/Прибыль до налогообложения		3.046	(854)
Налог на прибыль	15	(914)	(419)
(Убыток)/Прибыль текущего года		2.132	(1.273)

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОЙ ПРИБЫЛИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

СТАТЬИ, КОТОРЫЕ ВКЛЮЧАЮТСЯ ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНО В ПРИБЫЛЬ И УБЫТОК	Примечание	2024 г.	2023 г.
Курсовые разницы от пересчета зарубежных операций	16	(1.099)	(1.476)
Разграничение курсовых разниц текущего года, нетто	16	(621)	(2.743)
Итого прочая совокупная прибыль, после вычета налогов		(1.720)	(4.219)
Итого совокупный (убыток)/прибыль текущего года		412	(5.492)
(Убыток)/Прибыль приписывается:			
Собственникам Общества		2.132	(1.273)
Неконтролирующие доли		-	-
Общий совокупный (убыток)/прибыль приписывается:			
Собственникам Общества		412	(5.492)
Неконтролирующие доли		-	-
Базовый и разводненный (убыток)/прибыль на акцию (в евро и центах)	17	0,51	(0,31)

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.



КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

АКТИВЫ	Примечание	31.12.2024	31.12.2023
Долгосрочные активы			
Нематериальные активы	18	9.540	9.572
<i>Goodwill</i>	36	2.391	2.391
Недвижимое имущество, станки и оборудование	19	92.183	91.507
Активы в форме права пользования	20	2.478	2.483
Инвестиции в недвижимое имущество	21	3.217	3.256
Инвестиции в аффилированные компании	22	10.812	11.872
Отложенные налоговые активы	15	3.300	3.036
Итого долгосрочные активы		123.921	124.117
Краткосрочные активы			
Запасы	23	23.464	32.288
Дебиторская задолженность покупателей	24	25.045	21.534
Прочая дебиторская задолженность	25	3.126	6.092
Денежные средства и их эквиваленты	26	4.262	4.042
Оплаченные расходы будущих периодов		629	660
Начисленные доходы		432	403
Итого краткосрочные активы		56.958	65.019
ИТОГО АКТИВЫ		180.879	189.136

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

	Примечание	31.12.2024	31.12.2023
Капитал и резервы			
Уставный капитал	27	54.595	54.595
Капитальные и прочие резервы		24.119	25.201
Нераспределенная прибыль		20.194	18.668
Итого собственный капитал		98.908	98.464
Долгосрочные резервы	28	466	461
Долгосрочные кредиты	29	17.850	30.566
Отложенные доходы	30	1	37
Обязательства по аренде	31	1.380	1.581
Отложенные налоговые обязательства	15	940	856
Итого долгосрочная кредиторская задолженность		20.637	33.501
Авансы полученные	32	5.938	10.339
Кредиторская задолженность перед поставщиками	33	22.471	20.977
Краткосрочные кредиты	34	26.756	19.359
Прочая краткосрочная кредиторская задолженность	35	3.948	4.570
Обязательства по аренде	31	1.146	936
Краткосрочные резервы	28	1.075	990
Итого краткосрочная кредиторская задолженность		61.334	57.171
Итого кредиторская задолженность		81.971	90.672
ИТОГО СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		180.879	189.136

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

	Уставный капитал	Капитальные резервы	Обязательные, уставные и общие резервы	Резервы разграничений курсовых разниц – операции с субсидиарными компаниями	Резервы по собственным акциям	Собственные акции	Нераспределенная прибыль	Курсовые разницы от пересчета зарубежных операций	Итого капитал, принадлежащий собственникам капитала материнской компании	Неконтролируемые доли	Итого
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	54.595	25.938	7.783	(3.795)	2.772	(871)	18.668	(6.627)	98.464	-	98.464
Прибыль текущего года	-	-	-	-	-	-	2.132	-	2.132	-	2.132
Прочая совокупная прибыль текущего года	-	-	-	(621)	-	-	(1)	(1.099)	(1.720)	-	(1.720)
Общая совокупная прибыль текущего года	-	-	-	(621)	-	-	2.131	(1.099)	412	-	412
Освобождение резервов для выкупа собственных акций	-	-	-	-	(1.979)	-	1.979	-	-	-	-
Выбытие собственных акций	-	(45)	-	-	-	78	-	-	33	-	33
Операции с собственниками, признанные непосредственно в уставном капитале	-	(45)	-	-	(1.979)	78	1.979	-	33	-	33
Реализация разграниченных курсовых разниц	-	-	-	355	-	-	(355)	-	-	-	-
Резервы на неписанные затраты на разработку	-	-	2.229	-	-	-	(2.229)	-	-	-	-
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	54.595	25.893	10.012	(4.061)	793	(793)	20.194	(7.726)	98.908	-	98.908

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

	Уставный капитал	Капитальные резервы	Обязательные, уставные и общие резервы	Резервы разграничений курсовых разниц – операции с субсидиарными компаниями	Резервы по собственным акциям	Собственные акции	Нераспределенная прибыль	Курсовые разницы от пересчета зарубежных операций	Итого капитал, принадлежащий собственникам капитала материнской компании	Неконтролируемые доли	Итого
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	55.738	25.456	7.783	(1.103)	2.772	(921)	19.231	(5.159)	103.798	-	103.798
Убыток текущего года	-	-	-	-	-	-	(1.273)	-	(1.273)	-	(1.273)
Прочий совокупный убыток текущего года	-	-	-	(2.743)	-	-	(8)	(1.469)	(4.219)	-	(4.219)
Общий совокупный убыток текущего года	-	-	-	(2.743)	-	-	(1.281)	(1.469)	(5.492)	-	(5.492)
Выбытие собственных акций	-	(20)	-	-	-	50	-	-	30	-	30
Операции с собственниками, признанные непосредственно в уставном капитале	-	(20)	-	-	-	50	-	-	30	-	30
Реализация разграниченных курсовых разниц	-	-	-	51	-	-	(51)	1	1	-	1
Покрытие убытка предыдущего года	-	(642)	-	-	-	-	642	-	-	-	-
Уменьшение уставного капитала в связи с конвертацией в EUR	(1.143)	1.143	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Отмена обязательства по выплате дивидендов в АД Пластик Тиса	-	-	-	-	-	-	125	-	125	-	125
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	54.595	25.938	7.783	(3.795)	2.772	(871)	18.668	(6.627)	98.464	-	98.464

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Примечание	2024 г.	2023 г.
Прибыль/(убыток) текущего года		2.132	(1.273)
Корректировка по основе:			
Расход по налогу на прибыль	15	914	419
Амортизация	10	10.811	10.273
Списание недвижимого имущества, станков и оборудования	11	154	146
Списание нематериальных активов	11	277	45
Процентные расходы и курсовые разницы, признанные в составе прибыли или убытка		1.850	795
Доля в прибыли в аффилированных компаниях	22	(3.091)	(4.359)
Поступления от продажи недвижимого имущества, станков и оборудования и нематериальных активов	5	(1.273)	(2.819)
Доходы от процентов	13	(271)	(199)
Увеличение/(уменьшение) долгосрочных и краткосрочных резервов, (нетто)		89	(159)
Уменьшение корректировки стоимости инвестиций в недвижимое имущество	5	-	(329)
Обесценение дебиторской задолженности покупателей, (нетто)		23	205
Обесценение и списание запасов	6	182	2.658
Операционная прибыль до изменений в оборотном капитале		11.797	5.403
Уменьшение/Увеличение запасов	23	8.642	(6.397)
(Увеличение)/уменьшение дебиторской задолженности покупателей		(767)	(6.299)
Увеличение прочей дебиторской задолженности	25	2.947	(1.990)
Увеличение кредиторской задолженности перед поставщиками		1.540	3.311
(Уменьшение)/увеличение обязательств по полученным авансам	32	(4.401)	(169)
Увеличение/(уменьшение) прочей краткосрочной кредиторской задолженности		(940)	823
(Увеличение)/уменьшение начисленных доходов и оплаченных расходов будущих периодов		2	351
Проценты оплаченные		(1.621)	(827)
Оплаченный налог на прибыль		(743)	(33)
Чистый денежный поток от операционной деятельности		16.456	(5.827)

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Примечание	2024 г.	2023 г.
Проценты полученные		288	179
Приобретение недвижимого имущества, станков и оборудования	19	(9.894)	(5.437)
Приобретение нематериальных активов	18	(3.013)	(3.423)
Поступления от продажи недвижимого имущества, станков и оборудования и нематериальных активов		2.319	3.380
Поступления от дивидендов		618	4.341
Чистые денежные оттоки от инвестиционной деятельности		(9.683)	(960)

ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Примечание	2024 г.	2023 г.
Полученные кредиты	34	21.398	35.308
Погашение кредитов	34	(27.221)	(28.175)
Погашение обязательств по аренде	32	(1.144)	(1.150)
Чистые денежные поступления/(оттоки) от финансовой деятельности		(6.967)	5.983
Нереализованные курсовые разницы по денежным средствам и их эквивалентам		(11)	5
Чистое (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов		(205)	(799)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	26	3.249	4.048
Денежные средства и их эквиваленты на конец текущего года	26	3.044	3.249

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 Г.

1. НОВЫЕ СТАНДАРТЫ И ИЗМЕНЕНИЯ СУЩЕСТВУЮЩИХ СТАНДАРТОВ, ЕЩЕ НЕ ВСТУПИВШИЕ В СИЛУ

Следующие новые стандарты, разъяснения, а также изменения и дополнения к действующим стандартам обязательны для применения в периодах, начинающихся с 1 января 2024 г.:

- Поправки к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности»: Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных, Долгосрочные обязательства при соглашениях
- Поправки к МСФО (IFRS) 16 «Аренда»: Обязательство по аренде в операции продажи с обратной арендой
- Поправки к МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» и МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: Раскрытие информации»: Соглашения о финансировании поставок»

Применение этих стандартов не оказало существенного влияния на суммы, признанные в отчете о финансовом положении или в отчете о совокупной прибыли, а также на опубликованную учетную политику.

Следующие новые стандарты, разъяснения и изменения существующих стандартов, опубликованные Советом по МСФО и одобренные ЕС, еще не вступили в силу или пока не одобрены ЕС. В случае применимости Группа планирует применять эти стандарты с даты их вступления в силу.

- Поправки к МСФО (IAS) 21 «Влияние изменений валютных курсов»: Отсутствие возможности обмена валют
- Поправки к Классификации и оценке финансовых инструментов (IFRS 7 и IFRS 9): Классификация финансовых активов, Расчеты через электронные платежи
- МСФО 1, МСФО 7, МСФО 9, МСФО 10, МСФО (IAS) 7 – Ежегодные улучшения, Том 11: Разъяснения, упрощения, исправления и изменения, направленные на повышение согласованности данных стандартов МСФО
- МСФО (IFRS) 18 «Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности»: Новый стандарт
- МСФО (IFRS) 19 «Дочерние организации без публичной подотчетности – Раскрытие информации»: Новый стандарт

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

Краткое изложение важнейших принципов учетной политики, которые последовательно применяются в текущем и прошлом годах, приводится ниже.

2.1 ДЕКЛАРАЦИЯ СООТВЕТСТВИЯ

Финансовая отчетность составлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), утвержденными в ЕС.

2.2 ОСНОВЫ СОСТАВЛЕНИЯ

Группа ведет бухгалтерский учет на хорватском языке, в евро и в соответствии с хорватскими законными нормативами и принципами бухгалтерского учета, которых придерживаются компании в Хорватии. Все компоненты Группы ведут бухгалтерский учет в своих функциональных валютах.

Составление консолидированной финансовой отчетности требует от Правления предоставления оценок и предположений, которые влияют на выраженные суммы активов и обязательств, доходы и расходы в течение отчетного периода, а также на раскрытие информации об непредвиденных активах и обязательствах на дату составления финансовой отчетности.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.2 ОСНОВЫ СОСТАВЛЕНИЯ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Оценки основываются на информации, которая была доступна на дату составления консолидированной финансовой отчетности, так что фактические суммы могут отличаться от прогнозируемых сумм.

Консолидированная финансовая отчетность Группы представляет собой итоговые суммы активов, обязательств, капитала и резервов Группы по состоянию на 31 декабря 2024 г. и результаты деятельности за год, который тогда закончился.

Консолидированная финансовая отчетность представлена в евро (EUR). Все суммы, указанные в финансовой отчетности, выражены в тысячах евро, если не указано иное. Возможны отклонения в итоговых суммах на единицу из-за округления.

2.3 ОСНОВА КОНСОЛИДАЦИИ

Прилагаемая консолидированная финансовая отчетность включает финансовую отчетность Общества и субъектов под его контролем, а контроль достигнут, если Общество:

- имеет контролирующий пакет акций (долей) в субъекте
- подвержено переменной доходности или имеет права на основании своего участия в субъекте
- способно повлиять на доходность своим преобладанием в субъекте

Общество переоценивает наличие своего контроля, когда факты и обстоятельства указывают на то, что произошло изменение одного или более трех из вышеперечисленных элементов контроля.

Goodwill, возникающий при объединении бизнеса, отражается по стоимости, установленной на дату присоединения, то есть приобретения субъекта, за вычетом возможных убытков от обесценения.

В отчетный период АД Пластик Группа состояла из компаний:

- АО АД Пластик, Хорватия
- ООО АД Пластик Тиса, Венгрия
- ООО АДП, Сербия
- АО АД Пластик Тольятти, Россия
- ЗАО АД Пластик Калуга, Россия
- ООО АД Пластик, Словения

2.4 ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ

Доходы измеряются на основе компенсации, которую Группа ожидает в соответствии с положениями договора с клиентами.

Для того, чтобы договор с клиентом считался имеющим юридическую силу, т. е. чтобы договор с клиентом считался существующим, в совокупности должны быть соблюдены следующие критерии:

- договор должен быть заключен, и стороны должны взять на себя обязанности по выполнению договорных обязательств
- права на поставку товаров и услуг, а также условия оплаты должны быть идентифицируемыми
- договор должен иметь коммерческое содержание
- должен быть вероятен приток компенсаций

Договором, в соответствии с вышеизложенным, считается комбинация следующей документации: Общие положения и условия от Клиента, Номинационная заявка, Договор купли-продажи и Заказ на поставку.

Группа имеет заключенные договоры напрямую с клиентами (OEM) в качестве поставщика 1 уровня (Tier 1), с поставщиками клиентов в качестве поставщика 2 уровня (Tier 2), а также с ассоциированными и аффилированными компаниями. Договоры Группы заключены на следующие поставки товаров и услуг:

- поставки продукции
- поставки оснастки
- разработка предпроизводственных мероприятий
- роялти сборы
- оказание технических и инженерных услуг.

Договоры с клиентами не обязывают клиентов к определенному количеству продукции, но от Группы ожидается, что она будет выполнять заказы клиентов в течение производственного цикла каждого отдельного транспортного средства. Договоры в принципе не содержат обязанности к исполнению до тех пор, пока Группа не получит от клиента заказ на поставку определенного изделия по заданной цене. Договорные отношения с клиентами по конкретному изделию обычно заключаются на срок от пяти до семи лет, и клиенты имеют право расторгнуть указанный договор, но на практике такие расторжения редки.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.4 ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Клиенты оплачивают продукцию в соответствии с согласованными условиями оплаты, привычными для автомобильной промышленности, в среднем 60–120 дней со дня поставки. Договоры Группы с клиентами не содержат значительного компонента финансирования.

Договоры с клиентами на оснастку и продукцию могут быть охвачены одним или несколькими отдельными договорами, заключенными в одно и то же или в разное время. В любом случае обязательство возникает во время оформления заказа на поставку для каждой отдельной оснастки или изделия. Доходы от продукции и оснастки признаются в определенный момент (at point in time), когда происходит передача контроля клиенту.

Группа определила, что обязанности по исполнению на основе технических и инженерных услуг, оснастки и поставок продукции являются индивидуальными и отдельными обязательствами, поэтому они представляют собой отдельные обязанности к исполнению во время перехода права собственности и в соответствии с положениями МСФО-15.

Цены, определенные в договорах для каждой отдельной обязанности, считаются отдельными ценами и как таковые используются для признания доходов.

При заключении договоров с переменным вознаграждением Группа рассматривает вероятность возникновения обязательства по возврату вознаграждения клиенту и включает переменную часть вознаграждения только в том случае, если существует высокая степень уверенности в том, что не произойдет существенного уменьшения общей суммы признанной выручки после последующего разрешения неопределенности, связанной с переменным вознаграждением.

Группа рассматривает изменение договора как факт, имеющий место при изменении сферы применения или цены договора, либо того и другого, при условии, что такое изменение одобрено сторонами договора. Группа считает, что изменение договора имеет место, если стороны одобрили поправку, в результате которой устанавливаются новые исполнимые права и обязанности к исполнению либо изменяются существующие. Группа признает изменение договора как отдельный договор, если сфера применения договора увеличивается за счет добавления обещанных товаров или услуг, отличающихся от ранее предусмотренных, и если цена договора увеличивается на сумму вознаграждения, отражающую цены продажи добавленных обещанных товаров или услуг с учетом всех соответствующих корректировок,

учитывающих условия данного договора. Группа признает изменение договора как часть существующего договора, если оставшиеся товары или услуги не отличаются от ранее предусмотренных и, следовательно, составляют часть одной обязанности к исполнению, которая на дату изменения договора уже частично выполнена.

Доходы от продажи продукции

Доходы от продажи продукции признаются тогда, когда Группа осуществит поставку продукции клиенту и в момент перехода к клиенту контроля над продукцией. Доходы от продажи продукции клиенту, с которым установлен процесс самофактурирования, признаются на основании подтверждения приема поставки клиентом или в момент перехода контроля к клиенту. Каждая отдельная поставка продукции рассматривается как обязанность к исполнению, которая выполняется в определенный момент времени. Некоторые договоры с клиентами содержат переменное возмещение в виде ежегодного снижения цены в зависимости от производительности. Однако, Группа считает, что такое снижение цены не представляет собой наличие существенного права клиента, поскольку данные снижения цен соответствуют практике ценообразования в автомобильной промышленности, где учитывается эффект кривой обучения.

Некоторые договоры с клиентами содержат положения о гарантиях на устранение дефектов в течение гарантийного срока на протяжении более длительного периода времени и касаются соответствия продукции согласованным спецификациям. Эти гарантии, выданные Группой, признаются в соответствии с МСФО 37, поскольку в большинстве случаев они касаются обеспечения соответствия продукции согласованным спецификациям на момент перехода контроля к клиенту.

Доходы от изготовления оснастки

Доходы от оснастки связаны с договорами, которые являются специально заключенными договорами на изготовление определенного актива или группы активов, которые тесно взаимосвязаны или взаимозависимы от чертежа, технологии и функции, окончательного назначения или использования. По оценкам Группы, переход контроля над оснасткой, контрольными калибрами и приспособлениями удовлетворен в момент SOP (Start Of Production), т.е. начала серийного производства продукции по ним. В этот момент Группа признает доходы от продажи оснастки. Затраты на модификацию, доработку и похожие затраты на оснастку Группа признает в качестве увеличения стоимости запасов в процессе расчета запасов.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.4 ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Доходы от лицензий и технических услуг

Группа получает доходы от лицензий путем заключения договоров с взаимосвязанными компаниями, которым она продает право на использование интеллектуальной собственности, рассчитанной на основе количества продукции, произведенной упомянутыми взаимосвязанными компаниями, в отношении которой Группа вела деятельность по разработке.

Доходы от лицензий признаются в момент исполнения в соответствии с количеством продукции, проданной клиенту.

Группа получает доходы от технических услуг на основании договоров с взаимосвязанными компаниями, которым она предоставляет услуги технического консалтинга для нужд разработок и индустриализации.

Доходы от лицензий признаются в момент исполнения на основе доходов, полученных клиентами, в то время как доходы от предоставления технической поддержки и консультационных услуг признаются в течение времени по мере исполнения обязательств по оказанию услуг.

2.5 ЗАТРАТЫ ПО ЗАЙМАМ

Затраты по займам, которые могут быть непосредственно связаны с приобретением, строительством или изготовлением квалифицируемого актива, подготовка которого к использованию по назначению или продаже требует значительного периода времени, добавляются к покупной стоимости этого актива до тех пор, пока актив практически готов к использованию по назначению или продаже.

Затраты по займам, которые не могут быть непосредственно связаны с приобретением, строительством или изготовлением квалифицируемого актива, капитализируются путем применения ставки капитализации к расходам на этот актив. Ставка капитализации представляет собой средневзвешенное значение затрат по займам, относящихся ко всем непогашенным займам общества, за исключением тех, связанных с займами, которые могут быть непосредственно связаны с приобретением квалифицируемого актива, до тех пор, пока в значительной степени не будут выполнены все действия, необходимые для подготовки активов по их использованию по назначению или продаже.

Инвестиционные доходы, полученные временными инвестициями конкретных кредитных средств, вычитаются из затрат по займам, чья капитализация является приемлемой, до начала их расходования на квалифицируемый актив.

Все другие затраты по займам включаются в прибыль или убыток периода, в котором возникли.

2.6 ОПЕРАЦИИ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ

Операции в иностранной валюте выражаются в функциональной валюте с использованием обменных курсов, действующих на дату операции.

Презентационной валютой Группы является евро. Функциональные валюты компаний, входящих в Группу, следующие:

- АО АД Пластик, Хорватия евро
- ООО АД Пластик Тиса, Венгрия венгерский форинт
- ООО АДП, Сербия сербский динар
- АО АД Пластик Тольятти, Россия российский рубль
- ЗАО АД Пластик Калуга, Россия российский рубль
- ООО АД Пластик, Словения евро

Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, переводятся в функциональную валюту по обменному курсу, действовавшему на отчетную дату. Прибыль или убыток от курсовых разниц, возникающие при расчетах по таким операциям и при пересчете монетарных активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, признаются в составе прибыли или убытка.

Немонетарные активы и статьи, которые оцениваются по исторической стоимости в иностранной валюте, не пересчитываются по новому обменному курсу.

Немонетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте и отраженные по исторической стоимости, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу на дату операции.

2.7 ОПЕРАЦИИ И ОСТАТКИ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ

Активы и обязательства от зарубежных операций, включая goodwill и корректировки справедливой стоимости, возникающие при приобретении, переводятся в евро по обменному курсу на отчетную дату. Доходы и расходы от зарубежных операций переводятся в евро по обменным курсам на день совершения операции.

Когда зарубежная деятельность продается полностью или частично или иным образом отчуждается, что приводит к потере контроля, совокупная соответствующая сумма резерва

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.7 ОПЕРАЦИИ И ОСТАТКИ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

от пересчета иностранных валют реклассифицируется в прибыль и убыток как часть прибыли или убытка от продажи или любой другой формы отчуждения. Если Группа продает или иным образом отчуждает только часть своей доли в субсидиарной компании, сохраняя при этом контроль, то соответствующая часть совокупной суммы относится на неконтролирующую долю. Если Группа продает или иным образом отчуждает только часть доли в аффилированной компании или совместном предприятии, сохраняя при этом значительное влияние или совместный контроль, соответствующая часть совокупной суммы резерва по пересчету иностранной валюты реклассифицируется в состав прибыли и убытка.

Группа может иметь монетарную статью, подлежащую получению от иностранной компании или выплате иностранной компании. Статья, погашение которой не планируется и по крайней мере не будет оплачена в ближайшем будущем, по сути, является частью чистых инвестиций компании в зарубежную деятельность и должна учитываться в соответствии с МСФО 21. Курсовые разницы, вытекающие из монетарных статей и являющиеся частью чистых инвестиций в зарубежную деятельность, Группа первоначально признает в рамках прочей совокупной прибыли и они накапливаются в отдельной статье капитала – «Резервы разграничений курсовых разниц – операции с субсидиарными компаниями».

При продаже или реализации чистых инвестиций в зарубежную деятельность, общая сумма курсовых разниц переносится из капитала в прибыль или убыток.

2.8 НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Текущие налоги

Расходы по налогу на прибыль основываются на налогооблагаемой прибыли за год и состоят из текущего налога и отложенного налога. Налог на прибыль включается в отчет о совокупной прибыли, за исключением статей, которые напрямую включены в капитал и резервы, при этом налог тоже засчитывается в капитал и резервы. Текущий налог представляет собой ожидаемую сумму налога, выплачиваемого на налогооблагаемую сумму прибыли за хозяйственный год, в соответствии с налоговыми ставками, действующими на дату отчета о финансовом положении, и всеми корректировками сумм налоговых обязательств за предыдущие периоды. На основании хорватских налоговых норм, группы субсидиарных компаний не подвергаются налогообложению на

консолидированном основании и налоговые убытки не могут быть перенесены между членами группы. Субсидиарные компании подчиняются налоговым нормам тех государств, в которых они зарегистрированы.

Отложенные налоги

Сумма отложенного налога рассчитывается по методу балансовых обязательств, при чем учитываются временные разницы между балансовыми стоимостями активов и обязательств, которые используются для финансовой отчетности и суммами, которые используются для расчета налога. Сумма отложенных налоговых активов или обязательств признается, используя налоговую ставку, применение которой ожидается на налогооблагаемой прибыли в период, в котором ожидается реализация или урегулирование балансовой стоимости активов и обязательств, а на основании налоговых ставок, действующих на дату отчета о финансовом положении.

Оценка отложенных налоговых обязательств и активов выражает налоговые последствия, вытекающие из того, каким образом Группа планирует на дату отчета о финансовом положении возместить или погасить чистую балансовую стоимость активов и обязательств.

Отложенные налоговые активы и обязательства не дисконтируются, а классифицируются как долгосрочные активы и/или обязательства в отчете о финансовом положении. Отложенные налоговые активы признаются исключительно в объеме, в котором вероятно могут быть использованы в качестве налоговых льгот. На каждую дату отчета о финансовом положении Группа вновь проводит оценку непризнанных потенциально отложенных налоговых активов и балансовой стоимости признанных отложенных налоговых активов.

2.9 НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО, СТАНКИ, ОБОРУДОВАНИЕ И НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

Недвижимое имущество, станки, оборудование и нематериальные активы изначально учитываются по покупной стоимости, а затем уменьшаются на сумму накопленной амортизации. Нематериальные активы представляют собой капитализированные затраты на разработку всех проектов Группы. Нематериальные активы Группы - Проекты (в основном это модели, дизайн и прототипы автокомпонентов, разрабатываемые Обществом) амортизируются в соответствии с ожидаемым сроком полезного использования, который варьируется от трех до семи лет. Покупная стоимость включает в себя закупочную стоимость, импортные пошлины и невозмещаемые налоги на покупку (материальные активы), а также любые затраты на приведение актива в рабочее состояние для использования по

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.9 НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО, СТАНКИ, ОБОРУДОВАНИЕ И НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

назначению, такие как: затраты на компенсационные выплаты сотрудникам, профессиональные компенсации, непосредственно связанные с приведением актива в рабочее состояние, затраты на испытания (нематериальные активы), а также все другие затраты, непосредственно связанные с приведением актива в рабочее состояние для его использования по назначению. Затраты на текущее обслуживание и ремонт, замену и инвестиционное обслуживание малого объема, считаются расходом в момент их возникновения. В ситуациях, где ясно видно, что затраты привели к увеличению будущих ожидаемых экономических выгод, которые должны быть осуществлены использованием недвижимого имущества, станков, оборудования и нематериальных активов, превышая их изначально оцененные

возможности, они капитализируются или включаются в балансовую стоимость того актива. Прибыль и убыток от расходов или выбытия недвижимого имущества, станков, оборудования и нематериальных активов выражаются в отчете о совокупной прибыли за период, в котором они возникли. Амортизация начисляется по вводу актива в эксплуатацию. Группа в конце каждого года пересматривает предполагаемый срок полезного использования активов. Амортизация начисляется таким образом, что покупная стоимость или оцененная стоимость активов, кроме земельных участков, недвижимого имущества, станков, оборудования и незавершенных нематериальных активов, списываются в течение прогнозируемого срока использования актива линейным способом, как указано ниже:

	Ставки амортизации 2024 г. (%)	Ставки амортизации 2023 г. (%)
Объекты строительства	1,50	1,50
Станки	7,00 - 10,00	7,00 - 10,00
Оснастка, мебель, офисное и лабораторное оборудование и измерительные и контрольные приборы	7,00 – 50,00	7,00 – 50,00
Транспортные средства	20,00	20,00
ИТ-оборудование	10,00 - 20,00	10,00 - 20,00
Прочее	10,00	10,00
Нематериальные активы - Проекты	14,29 – 50,00	14,29 – 33,33
Программное обеспечение	20,00 – 50,00	20,00 – 50,00

Нематериальные активы, основанные на договорах с клиентами, возникли при распределении покупной цены путем приобретения общества ООО АД Пластик Тиса в Венгрии, и эти нематериальные активы амортизируются по ставкам от 16,67 до 25,00 процента.



2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.10 GOODWILL

Goodwill представляет собой разницу между покупной стоимостью и справедливой стоимостью доли Группы в чистых идентифицируемых активах приобретенной субсидиарной компании на дату приобретения. Goodwill, возникающий при приобретении субсидиарной компании, отражается в составе нематериальных активов.

Goodwill проверяется на предмет обесценения ежегодно или чаще, если события и обстоятельства указывают на потенциальное обесценение и отражается по покупной стоимости за вычетом накопленных убытков от обесценения. Убытки от обесценения goodwill не отменяются. Прибыли и убытки от продажи субъекта хозяйственной деятельности включают в себя балансовую стоимость goodwill, которая относится к проданному субъекту.

Goodwill распределяется между единицами, генерирующими денежные средства, для целей тестирования на предмет обесценения. Распределение осуществляется между теми единицами, генерирующими денежные средства, по поводу которых ожидается, что получают выгоды от синергии объединения бизнеса, в котором возник goodwill.

2.11 ОБЕСЦЕНЕНИЕ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

На каждую отчетную дату Группа проверяет балансовые суммы своего недвижимого имущества, станков, оборудования и нематериальных активов для утверждения существования факта возникновения убытков вследствие обесценения. Если существуют такие признаки, оценивается возмещаемая стоимость актива для определения возможных убытков, возникших по причине обесценения. Если возмещаемую стоимость определенного актива невозможно оценить, Группа оценивает возмещаемую стоимость единицы, генерирующей денежные средства, к которой относится этот актив. Если существует возможность определить реальную и последовательную основу для распределения, активы Группы также распределяются на некоторые единицы, генерирующие денежные средства или, если это невозможно, на самую малую группу единиц, генерирующих денежные средства, для которой возможно определить реальную и последовательную основу распределения.

2.12 ИНВЕСТИЦИИ В АФФИЛИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ

Аффилированная компания - субъект, в котором Группа имеет существенное влияние, но не имеет контроля. Существенное влияние – это владение правом участия в принятии решений о финансовой и деловой политике общества, объекта инвестирования, но не представляет собой контроль или совместный контроль над теми политиками.

В данной финансовой отчетности результаты деятельности аффилированных компаний выражены по методу долевого участия. По данному методу доля Группы в прибыли или убытках аффилированных компаний признается в составе прибыли и убытка от даты, когда осуществлено существенное влияние до даты утери существенного влияния.

Инвестиции первоначально оцениваются по себестоимости, и корректируются на изменение в доле, которую инвестор имеет в чистой прибыли субъекта его инвестиций. В случае, когда доля Группы в убытках аффилированной компании равна или превышает сумму инвестиций, Группа не признает дальнейшие убытки, кроме в случае принятия обязательства или выплаты от имени аффилированной компании.

2.13 ЗАПАСЫ

Запасы сырья и запасных частей представляются по покупной стоимости или чистой стоимости реализации, в зависимости от того, какая из них меньше. Группа использует метод средневзвешенной цены для определения затрат на запасы. Чистая стоимость реализации представляет собой оценку цены продажи в ходе обычной деятельности за вычетом переменных затрат на продажу.

Малоценный инвентарь полностью списывается в момент ввода в эксплуатацию.

Затраты на запасы продукции или себестоимость продукции основаны на прямом материале, затраты на который рассчитываются методом средневзвешенной цены, прямых затратах труда, фиксированных накладных расходах производства, которые находятся на фактическом уровне производства, которое приблизительно равны нормальной мощности, а также на общих переменных затратах на производство, которые основываются на фактическом использовании производственных мощностей.

Запасы товаров учитываются по стоимости приобретения, которая включает покупную цену, ввозные пошлины и другие возмещаемые налоги, затраты на транспортировку и другие расходы, которые могут быть напрямую отнесены к приобретению готовой продукции или материалов.

2.14 ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ И ВЫДАННЫЕ АВАНСЫ

Прочая дебиторская задолженность и дебиторская задолженность по выданным авансам относятся к дебиторской задолженности, не являющейся финансовым инструментом, и отражаются по номинальной стоимости, уменьшенной на соответствующую сумму обесценения по оцененным безвозвратным суммам.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.14 ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ И ВЫДАННЫЕ АВАНСЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Группа осуществляет обесценение дебиторской задолженности таким же образом, как и обесценение финансовых активов.

2.15 ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

Денежные средства состоят из сальдо на счетах в банках и денег в кассе, а также депозита, конвертируемых в деньги по предъявлении или в срок не более трех месяцев.

2.16 РЕЗЕРВЫ

Резервы признаются, когда Группа имеет текущее обязательство (законное или конструктивное), появившееся в результате прошлых событий, если вероятно, что Группе будет необходимо погасить данное обязательство и если сумма обязательства может быть надежно оценена.

Резервы проверяются на дату отчета о финансовом положении, и они приводятся в соответствие с оценкой, которая опирается на лучшие текущие сведения. В случае значительного уменьшения стоимости денег сумма резервов равна текущей стоимости затрат, появление которых ожидается, чтобы погасить обязательство, утвержденное использованием оцененной процентной ставки, специфической для обязательства в качестве ставки дисконтирования. При использовании дисконтирования, каждый год влияние дисконтирования отражается в качестве финансовых затрат, а отраженная стоимость резервов увеличена за прошедшее время.

Сумма, признанная в качестве резерва — это лучшая оценка компенсации, которая будет необходима для погашения текущего обязательства на дату отчета о финансовом положении, учитывая риски и неизвестности, связанные с обязательством. Если резерв измеряется путем оценки денежных потоков, необходимых для погашения текущего обязательства, тогда балансовая стоимость обязательства — это текущая стоимость этих денежных потоков.

Резервы по судебным разбирательствам представляют собой резервы, связанные с судебными исками против Группы, возникающими в ходе обычной коммерческой деятельности, а также с исками бывших сотрудников.

Резервы на неиспользованные дни ежегодного отпуска отражают резервы по неиспользованным дням отпуска, рассчитанные на основе оставшегося количества дней отпуска, заработанных сотрудниками в текущем году, умноженного на дневную ставку заработной платы по системе «брутто 2».

Резервы на награды сотрудникам представляют собой премии, запланированные к выплате в следующем году на основании результатов текущего года.

2.17 ВЫХОДНЫЕ ПОСОБИЯ И ЮБИЛЕЙНЫЕ НАГРАДЫ, И ПРОЧИЕ ВЫПЛАТЫ СОТРУДНИКАМ

(a) Обязательства по пенсиям

В ходе обычной деятельности при выплате заработной платы Группа от имени своих сотрудников, которые являются членами обязательных пенсионных фондов, осуществляет регулярные выплаты взносов в соответствии с законом. Обязательные пенсионные выплаты в фонды отражаются как часть затрат по заработным платам при их расчете. У Группы нет дополнительного пенсионного плана и поэтому нет никаких других обязательств, связанных с пенсиями сотрудников. Кроме того, у Группы нет обязательства обеспечить какие-либо другие выплаты сотрудникам после их выхода на пенсию.

(b) Долгосрочные вознаграждения сотрудникам

Долгосрочные вознаграждения сотрудникам относятся к юбилейным наградам и выходным пособиям при очередном выходе на пенсию сотрудников. Выходные пособия при очередном выходе на пенсию сотрудников, срок выплаты которых наступает более чем через 12 месяцев после отчетной даты, дисконтируются до их текущей стоимости. Юбилейные награды выплачиваются с периодичностью в течение времени, проведенного сотрудником в Группе.

Затраты по вознаграждениям утверждаются методом проективной кредитной единицы на основании актуарной оценки, которая проводится на каждую отчетную дату. Прибыль и убыток в результате актуарной оценки признаются в том периоде, в котором они произошли.

Затраты на выплату надбавки за выслугу лет признаются безотлагательно в мере, в которой права на выплаты уже получены. В противном, амортизируются относительно в течение определенного периода до момента получения права на выплаты.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.18 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Финансовые активы

Дебиторская задолженность покупателей первоначально признается по мере возникновения. Все прочие финансовые активы первоначально признаются, когда Группа становится стороной договорных условий финансового инструмента.

Финансовые активы, за исключением дебиторской задолженности покупателей без значительного компонента финансирования, первоначально измеряется по справедливой стоимости, увеличенной на затраты по сделке, которые непосредственно связаны с приобретением или выпуском рассматриваемого инструмента. Дебиторская задолженность покупателей, без значительного компонента финансирования, первоначально оценивается по цене сделки.

При первоначальном признании, финансовые активы классифицируются как те, оцениваемые по амортизированной стоимости.

Финансовые активы не реклассифицируются после первоначального признания, за исключением случаев, когда Группа меняет свою бизнес-модель управления финансовыми активами, и в этом случае финансовые активы реклассифицируются с первого дня первого отчетного периода, следующего за изменением бизнес-модели.

Финансовые активы оцениваются по амортизированной стоимости, если они не классифицируются как измеряемые по справедливой стоимости через отчет о прибылях и убытках и если соответствуют следующим условиям:

- ведутся как часть бизнес-модели, целью которой является взыскание предусмотренных договором денежных потоков
- договорные условия этого инструмента на определенные даты приводят к притоку денежных средств, которые представляют собой только выплату основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы

Оценка бизнес-модели

Группа оценивает цель бизнес-модели, в которой удерживаются определенные финансовые активы на уровне портфеля, поскольку это наилучшим образом отражает способ управления бизнесом и информацию, имеющуюся у руководства. Рассматриваемая при этом информация включает следующее:

- какие политики и цели были приняты в отношении портфеля и как эти политики работают на практике. Сюда входят соображения, сосредоточена ли стратегия руководства на:

реализации установленного в договоре процентного дохода; поддержании определенного профиля относительно процентных ставок; согласовании срока погашения финансовых активов со сроком погашения любого связанного обязательства или ожидаемого оттока денежных средств; получении притоков денежных средств от продажи активов

- как эффективность портфеля оценивается и об этом сообщается руководству Группы
- какие риски влияют на эффективность бизнес-модели (и финансовых активов, удерживаемых в рамках этой бизнес-модели) и как этими рисками управляют
- как определяется вознаграждение руководства и/или лиц, управляющих портфелем - например, основано ли вознаграждение на справедливой стоимости активов под управлением или на денежных поступлениях от предусмотренных договором денежных потоков
- частота, количество и момент продажи финансовых активов в предыдущие периоды, причины продажи и будущие ожидания продажной деятельности. Дебиторская задолженность покупателей удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание для взыскания.

Оценка того, представляют ли предусмотренные договором денежные потоки исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов

Для целей данной оценки, которая важна для целей классификации финансовых активов по амортизированной стоимости, «основная сумма долга» определяется как справедливая стоимость финансовых активов при первоначальном признании. «Проценты» определяются как возмещение за временную стоимость денег, кредитный риск, связанный с периодом, в котором погашается оставшаяся основная сумма, и другие базовые риски и затраты по кредиту (например, риск ликвидности и административные расходы), а также за маржу прибыли.

При оценке основного критерия, то есть того, представляют ли предусмотренные договором денежные потоки исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов, Группа учитывает предусмотренные договором условия инструмента. Это включает в себя оценку того, содержат ли финансовые активы предусмотренное договором условие, которое могло бы изменить сроки реализации или сумму предусмотренных договором денежных потоков таким образом, что базовый критерий не будет соблюден.

Структура финансовых активов Группы проста и в первую очередь относится к дебиторской задолженности покупателей без значительного компонента финансирования.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.18 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Последующее измерение и признание прибыли и убытков

После первоначального признания финансовые активы измеряются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Амортизированная стоимость уменьшается на убытки от обесценения. Процентные доходы, положительные и отрицательные курсовые разницы и убытки от обесценения признаются в составе прибыли или убытка. Прибыль или убыток при прекращении признания признаются в составе прибыли или убытка.

Финансовые обязательства

Выпущенные долговые ценные бумаги первоначально признаются в момент их создания. Все прочие финансовые обязательства первоначально признаются, когда Группа становится стороной договорных положений по финансовому инструменту.

Финансовое обязательство первоначально оценивается по справедливой стоимости, увеличенной на сумму затрат по сделке, непосредственно связанных с приобретением или выпуском рассматриваемого инструмента, в случае инструмента, оцениваемого не по справедливой стоимости через прибыль и убыток.

Финансовые обязательства измеряются по амортизированной стоимости. Финансовое обязательство классифицируется как измеряемое по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Процентные расходы и курсовые разницы признаются в составе прибыли или убытка. Любая прибыль или убыток при прекращении признания также признается в составе прибыли или убытка.

Группа прекращает признание финансового обязательства, когда предусмотренные договором обязательства погашены, отменены или истекли. Группа также прекращает признание финансового обязательства, когда в договорные положения вносятся поправки и денежный поток по модифицированному обязательству значительно отличается от первоначального, при чем новое финансовое обязательство, основанное на правленными условиях, признается по справедливой стоимости.

При прекращении признания финансового обязательства разницы между балансовой стоимостью и уплаченным вознаграждением, включая любые переданные неденежные активы или принятые обязательства, признаются в отчете о прибылях и убытках.

Обесценение финансовых активов

Группа признает резервы под ожидаемые кредитные убытки (Expected credit loss - ECL) по финансовым активам, измеряемым по амортизированной стоимости.

Резервы по ECL по дебиторской задолженности покупателей, всегда измеряются в общей сумме ECL в течение срока действия этого актива.

При определении того, значительно ли увеличился кредитный риск финансовых активов с момента первоначального признания, и при оценке ECL, Группа рассматривает обоснованную и фактическую информацию, которая является важной и доступной без дополнительных затрат или усилий. Это включает количественную и качественную информацию и анализы, основанные на историческом опыте Группы и обоснованной оценке кредитоспособности, а также включает информацию о будущем.

Группа считает, что кредитный риск финансовых активов существенно увеличился, если индикаторы раннего предупреждения активируются, в соответствии с политикой Группы или договорными условиями инструмента.

Группа считает, что финансовые активы не подлежат возмещению частично или полностью, если:

- маловероятно, что должник погасит свои обязательства перед Группой без инициирования Группой таких действий, как использование страховых средств (при их наличии)
- финансовые активы остаются непогашенными более 360 дней с даты погашения на основании исторического опыта среднего участника рынка.

Общий ECL, ожидаемый в течение срока действия актива, представляет собой ECL, который возникает в результате всех возможных непредвиденных обстоятельств в течение ожидаемого срока действия финансового инструмента.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.18 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Двенадцатимесячный ECL является частью ECL, возникающего в результате случаев неуплаты, которые возможны в течение 12 месяцев после отчетной даты (или в течение более короткого периода, если ожидаемый срок действия инструмента составляет менее 12 месяцев).

Максимальный период, который учитывается при оценке ECL, - это максимальный предусмотренный договором период, в течение которого Группа подвергается кредитному риску.

Измерение ожидаемых кредитных убытков

Активы, измеряемые по амортизированной стоимости в соответствии с МСФО 9, должны иметь указанный соответствующий ожидаемый кредитный убыток (ECL - Expected credit loss). Ожидаемые кредитные убытки рассчитываются следующим образом:

Вероятность дефолта (PD – Probability of Default) x Уровень возможного убытка (LGD – Loss given default) x Величина, подверженная риску в случае дефолта (EAD – Exposure at default).

Метод эффективной процентной ставки

Метод эффективной процентной ставки – метод, по которому рассчитывается амортизированная стоимость на финансовые активы или обязательства, а доходы или расходы от процентов распределяются в течение соответствующего периода. Эффективная процентная ставка – ставка, по которой оцененные будущие денежные притоки дисконтируются в течение ожидаемого срока действия финансового актива или обязательства или в более короткий период, если это применимо.

Обесценение финансовых активов

Показатели обесценения финансовых активов оцениваются в день составления каждого отчета о финансовом положении. Обесценение финансовых активов проводится всегда, когда есть объективные доказательства того, что одно или несколько событий, после первоначальной проводки финансовых активов, приведет к изменению ожидаемого будущего денежного потока инвестиций. Для финансовых активов, отражаемых по амортизированной стоимости, сумма обесценения представляет собой разницу между балансовой стоимостью и ожидаемыми кредитными убытками.

Балансовая стоимость финансовых активов уменьшается на убыток в результате обесценения посредством счета

обесценения. Когда дебиторская задолженность покупателя не может быть взыскана, она списывается, и в случае взыскания ранее списанной дебиторской задолженности, она зачисляется в доход периода.

Прекращение признания финансовых активов

Группа прекращает признавать финансовый актив только тогда, когда истекли договорные права на потоки денежных средств от актива, если передает финансовый актив и если все риски и выгоды, связанные с собственностью на данный актив, большей частью переходят на другой субъект. Если Группа не передает и не сохраняет практически все риски и выгоды, связанные с собственностью, и если продолжает контролировать переданный актив, признает свою удержанную долю в активе и связанное обязательство в суммах, которые возможно должна оплатить. Если Группа сохранит большую часть всех рисков и выгод, связанных с собственностью на переданный финансовый актив, данный актив продолжает признаваться вместе с признанием займа, предоставленного под залог, и полученного в обмен на доходы, которые получила Группа.

Классификация в качестве финансовых обязательств или собственного капитала

Выданные долговые и долевыми инструменты классифицируются или как финансовые обязательства или как собственный капитал, в соответствии с сутью договорного соглашения.

Доходы от процентов

Доходы от процентов признаются с использованием метода эффективной процентной ставки. Проценты, полученные от размещения средств в коммерческих банках (депозиты до востребования и срочные депозиты), отражаются в составе доходов текущего периода после их начисления. Проценты, полученные в связи с дебиторской задолженностью покупателей, отражаются в составе доходов по мере начисления.

2.19 УСЛОВНЫЕ АКТИВЫ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Условные обязательства не отражаются в консолидированной финансовой отчетности. Они раскрываются только тогда, когда известна возможность выбытия ресурсов, имеющих экономические выгоды. Условные активы не отражаются в финансовой отчетности, но раскрываются, когда вероятен приток экономических выгод.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.20 СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ДАТЫ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

События после даты отчета о финансовом положении, которые предоставляют дополнительные сведения о положении Группы на дату отчета о финансовом положении (события, которые resultируют корректировкой) раскрываются в финансовой отчетности. Те события, которые не влекут за собой корректировки, раскрываются в примечаниях к консолидированной финансовой отчетности, если они признаются существенными.

2.21 СЕГМЕНТНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает доходы от продаж, сгруппированные по странам. При оценке результатов бизнеса и принятии решений о распределении ресурсов в соответствии с МСФО 8, Правление Группы использует разделение на два бизнес-сегмента: ЕС, Великобританию и Сербию, и Россию. В консолидированной финансовой отчетности раскрыты результаты деятельности, активы и обязательства Группы по этим двум бизнес-сегментам. Разделение на сегменты основано на присутствии Группы на разных рынках.

Операции между сегментами связаны с продажей материалов, доходами от технических услуг и доходами от лицензионных сборов.

2.22 АРЕНДА

При заключении договора Группа оценивает, является ли он договором аренды или договор содержит аренду. Это договор аренды или договор, который содержит аренду, если по договору передается право контролировать пользование идентифицированным активом в течение определенного периода времени в обмен на компенсацию. Чтобы оценить, содержит ли договор передачу права контролировать идентифицированный актив, Группа использует определения аренды, приведенные в МСФО 16.

Аренда первоначально признается по текущей стоимости арендных платежей и отражается либо в качестве активов в форме права пользования, либо вместе с основными средствами. Группа также признает финансовое обязательство, представляющее уплату будущих арендных платежей. Группа отдельно раскрывает затраты на уплату процентов по арендному платежу и стоимость амортизации Активов в форме права пользования.

Арендаторы также обязаны перемерять обязательства по аренде в связи с определенными событиями (напр.: изменение условий аренды, изменения будущих арендных платежей, изменения дисконтной ставки). Стандарт признает два исключения в отношении арендаторов: «аренда активов с низкой стоимостью» (напр.: персональные компьютеры) и «краткосрочная аренда» (аренда, срок которой составляет менее 12 месяцев). Аренда активов с низкой стоимостью подразумевает аренду активов, стоимость которых менее 4.000 EUR.

Активы в форме права пользования и обязательства по аренде отражаются отдельно в отчете о финансовом положении. Группа использует предлагаемое по МСФО 16 стандарту исключение в отношении аренды активов с низкой стоимостью (напр.: принтер) и краткосрочной аренды (напр.: аренда определенных квартир). Более подробные движения активов в форме права пользования указаны в Примечании 20, а движения обязательства по аренде в Примечании 31.

2.23 ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СУБСИДИИ

Группа признает государственные субсидии в составе прибыли или убытка на систематической основе в течение периода, в котором признает их в качестве расходов, т. е. затрат, для покрытия которых предназначены субсидии. Дебиторская задолженность по государственным субсидиям для возмещения уже понесенных расходов признается в составе прибыли или убытка за период, в котором возникла дебиторская задолженность.

Субсидии, связанные с прибылью, отражаются Группой в составе прибыли или убытка таким образом, что субсидии учитываются в отчетности о соответствующих расходах.

2.24 ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО

Инвестиции в недвижимое имущество включают в себя вложения Группы в недвижимое имущество с целью получения дохода от аренды и/или увеличения рыночной стоимости, но не те инвестиции, предназначенные для продажи в рамках обычной деятельности или в административных целях.

Инвестиции в недвижимое имущество первоначально отражаются по покупной стоимости, включая затраты по сделке. После первоначального признания инвестиции в недвижимое имущество учитываются по покупной стоимости за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения.

Инвестиции в недвижимое имущество амортизируются линейным способом по ставке 1,5 процента.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.24 ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Признание инвестиций в недвижимое имущество прекращается при выбытии или окончательном выводе из эксплуатации инвестиций в недвижимое имущество или когда от выбытия не ожидается никаких будущих экономических выгод.

Прибыли и убытки от изъятия или выбытия инвестиций в недвижимое имущество признаются в отчете о прибылях и убытках в периоде изъятия или выбытия.

3. КЛЮЧЕВЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ОЦЕНОК

При применении учетных политик Группы, которые описаны в Примечании 2, Правление должно давать суждения, оценки и предположения о балансовой стоимости активов и обязательств, которые не могут быть очевидны из других источников. Оценки и связанные с ними предположения основаны на опыте из предыдущих периодов и других соответствующих факторах. Фактические результаты могут отличаться от оценок. Оценки и предположения, на основании которых проводятся оценки, постоянно пересматриваются. Изменения в бухгалтерских оценках признаются в период пересмотра оценки, если изменение затрагивает только этот период или в период пересмотра оценки и в будущих периодах, если изменение влияет на текущий и будущие периоды. В продолжении приведено описание ключевых суждений Правления, в процессе применения учетных политик Группы, которые имеют наибольшее влияние на суммы, признанные в консолидированной финансовой отчетности.

Доходы от продажи оснастки

Оснастка изготавливается согласно специальному заказу клиента и не может быть использована для других целей. Согласно практике в автомобильной промышленности, эти договоры могут отличаться в отношении обработки клиентом мероприятий по разработке и вопроса права собственности над оснасткой, при чем Группа определяет, являются ли договоры с клиентами, связанные с оснасткой, договорами продаж, аренды или разработки собственного оборудования и существуют ли отдельные обязанности к исполнению в отношении продаж автозапчастей.

Группа оценила, что продажа автозапчастей является обязанностью к исполнению, отдельной от продажи оснастки, поскольку клиент имеет контроль над использованием оснастки, и безусловное право на взыскание возникает при передаче контроля над оснасткой клиенту. Кроме того, разработка оснастки не

интегрирована с производством автозапчастей для производства комбинированной продукции, и эти два понятия не взаимосвязаны, поскольку оснастка может быть продана без влияния на продажи автозапчастей. Договор на продажу оснастки и договор на продажу автозапчастей являются отдельными договорами, которые не следует объединять, поскольку существуют две различных обязанностей к исполнению. Это также подтверждается тем фактом, что цены на оснастку не связаны с условиями договора на продажу автозапчастей.

Кроме того, хотя Группа может продолжать использовать оснастку, проданную клиентам, во время производства автозапчастей, Группа пришла к выводу, что эти соглашения не содержат арендную плату, потому что клиенты контролируют использование оснастки.

Определение справедливой стоимости

Определенная учетная политика и раскрытие информации Группы требуют оценки справедливой стоимости нефинансовых активов.

Кроме того, Группа имеет установленную систему контроля в рамках оценки справедливой стоимости, которая включает в себя общую ответственность Правления и финансовой службы, связанную с надзором за всеми существенными оценками справедливой стоимости и консультациями с внешними экспертами.

Справедливая стоимость оценивается в отношении информации, полученной от третьих сторон, и в этом случае Правление и финансовая служба оценивают, обеспечивают ли доказательства, полученные от третьих сторон, соответствие заявленным оценкам справедливой стоимости требованиям МСФО, включая и уровень из иерархии справедливой стоимости, в который эти оценки должны быть классифицированы.

3. КЛЮЧЕВЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ОЦЕНОК (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Справедливая стоимость подразделяется на разные уровни в иерархии справедливой стоимости на основе входных переменных, используемых в методах оценки, следующим образом:

- Уровень 1 – котируемые цены (нескорректированные) на активных рынках для идентичных активов или обязательств
- Уровень 2 – входные переменные, которые не представляют собой котируемые цены, включенные в уровень 1, и являются входными переменными для активов или обязательств, которые видны либо напрямую (например, цены), либо косвенно (например, производные от цен)
- Уровень 3 – входные переменные для активов или обязательств, которые не основаны на видимых рыночных данных (входные переменные, которые не видны).

Справедливая стоимость финансовых инструментов, обращающихся на активных рынках, основана на котируемых рыночных ценах на отчетную дату. Рынок считается активным, если котируемые цены известны на основе фондовой биржи, деятельности брокера, отраслевой группы или регулирующего агентства, и эти цены представляют собой фактические и регулярные рыночные операции в нормальных торговых условиях.

Справедливая стоимость финансовых инструментов, не обращающихся на активном рынке (например, внебиржевые деривативы), определяется с использованием методов оценки. Они требуют максимального использования видимых рыночных данных, где это возможно, и как можно меньше полагаются на оценки, характерные для определенной компании. Если все значимые входные переменные, необходимые для справедливой оценки, видны, оценка справедливой стоимости классифицируется как уровень 2.

Если одна или несколько значимых входных переменных не основаны на наблюдаемых рыночных данных, оценка справедливой стоимости классифицируется как уровень 3.

Предпосылка непрерывности деятельности

Группа представила чистую прибыль за год, закончившийся 31 декабря 2024 г., в размере 2.132 тыс. EUR (в 2023 г.: убыток в размере 1.273 тыс. EUR). По состоянию на 31 декабря 2024 г. краткосрочные обязательства Группы превышали ее краткосрочные активы на 4.376 тыс. EUR (на 31 декабря 2023 г.: краткосрочные активы превышали краткосрочные обязательства на 7.848 тыс. EUR). В соответствии с Примечанием 34, в течение 2025 года подлежит погашению сумма в размере 17.851 тыс. EUR по долгосрочным кредитам, и, в связи с этим Группа уже

в 2024 году начала переговоры с банками с целью реструктуризации сроков погашения краткосрочных кредитных обязательств.

В феврале 2025 года Группа успешно достигла и реализовала соглашение с основными кредиторами по реструктуризации сроков погашения краткосрочных кредитных обязательств на общую сумму 9.390 тыс. EUR, подлежащих погашению в срок более одного года.

Оставшаяся сумма краткосрочных обязательств по долгосрочным кредитам подлежит погашению в 2025 году в соответствии с графиками погашения, в то время как краткосрочные кредиты (револьверные кредитные линии и овердрафты) в размере 8.418 тыс. EUR, согласно устоявшейся практике, будут пролонгированы еще на один год.

Предпосылка непрерывности деятельности Группы основана на оценке Правления о том, что будущие денежные потоки, которые Группа будет генерировать, будут достаточными для погашения ее обязательств. При проведении оценки Правление Группы учло различные диапазоны возможных результатов и пришло к выводу, что использование разумных оценок не ставит под сомнение принцип непрерывности деятельности. Учитывая достигнутое соглашение с основными кредиторами Группы, более 370 млн EUR стоимости новых сделок, заключенных за последние три года, ожидаемый рост рентабельности, а также незначительные инвестиции в материальные активы в предстоящие периоды, Правление Группы считает, что данная консолидированная консолидированная финансовая отчетность подготовлена надлежащим образом на основе предпосылки непрерывности деятельности.

Риск ведения деятельности в России

Группа контролирует движение денежных средств своих субсидиарных компаний в России. В настоящее время действует ограничение на взыскание дебиторской задолженности по кредитам в размере 10.000 тыс. RUB в месяц по каждой субсидиарной компании. По остальной дебиторской задолженности, связанной с поставками товаров, оказанием услуг и начислением процентов, ограничений по сумме взыскания не установлено. Компания ЗАО АД Пластик Калуга осуществляет деятельность в «холодном режиме» в связи с уходом всех европейских клиентов с российского рынка, с которыми ранее велась коммерческая деятельность до начала российско-украинского кризиса. Компания АО АД Пластик Тольятти продолжает сотрудничество с основным клиентом — компанией АвтоВАЗ, осуществляя производство ряда моделей комплектующих для автомобилей марки Лада.

4. СЕГМЕНТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

МСФО 8 требует, чтобы операционные сегменты определялись на основе внутренних отчетов по компонентам Группы, которые регулярно проверяются главным лицом, принимающим

операционные решения, с целью распределения ресурсов по сегментам и оценки их эффективности.

Год, закончившийся 31 декабря 2024 г.

	Рынок ЕС, Велико- британии и Сербии	Российский рынок	Итого
Доходы от внеш- них клиентов	130.928	21.515	152.443
Внутрисегмент- ные доходы	4.022	-	4.022
Операционные доходы	134.950	21.515	156.465
EBITDA	8.376	5.037	13.413
Прибыль/(убыток)	402	1.731	2.132

	Рынок ЕС, Великобри- тании и Сер- бии	Российский рынок	Эффекты внутри сегментов	Итого
Итого активы	178.379	25.044	(22.544)	180.879
Капитал и резервы	104.645	3.034	(8.771)	98.908
Обязатель- ства	73.734	22.010	(13.773)	81.971
Итого соб- ственный капитал и обязатель- ства	178.379	25.044	(22.544)	180.879

Год, закончившийся 31 декабря 2023 г.

	Рынок ЕС, Велико- британии и Сербии	Российский рынок	Итого
Доходы от внеш- них клиентов	114.173	15.135	129.308
Внутрисегмент- ные доходы	1.037	-	1.037
Операционные доходы	115.210	15.135	130.345
EBITDA	4.730	2.480	7.210
Чистый убыток	99	(1.372)	(1.273)

	Рынок ЕС, Великобри- тании и Сер- бии	Российский рынок	Эффекты внутри сегментов	Итого
Итого активы	185.106	26.291	(22.261)	189.136
Капитал и резервы	105.192	2.147	(8.875)	98.464
Обязатель- ства	79.914	24.144	(13.386)	90.672
Итого соб- ственный капитал и обязатель- ства	185.106	26.291	(22.261)	189.136



4. СЕГМЕНТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

EBITDA представляет собой прибыль до налогообложения, финансовых доходов и расходов, а также амортизации.

Сегментация доходов от продаж по странам:

	2024 г.	2023 г.
Словения	29.560	20.845
Румыния	26.391	18.723
Россия	20.194	14.271
Венгрия	16.652	15.875
Франция	10.843	18.243
Польша	9.912	5.645
Словакия	7.032	2.425
Италия	5.276	7.193
Соединенное Королевство	4.952	5.502
Сербия	4.755	61
Испания	4.408	4.845
Германия	3.977	6.213
Чехия	1.228	1.118
Хорватия	868	1.358
Прочие страны	1.919	1.515
	147.967	123.832

Сегментация доходов по видам показана ниже:

	2024 г.	2023 г.
Продажа автозапчастей	115.701	112.760
Оснастка	23.319	4.952
Коммерческие товары	6.061	4.886
Лицензионные сборы	1.560	234
Технические услуги	1.056	1.000
Услуги по разработке продукции	270	-
	147.967	123.832

Наибольший доход от продаж, полученный от компаний в рамках той же группы, составляющий более 15 процентов доходов от продажи в 2024 году, составил 37.181 тыс. EUR (в 2023 г.: 28.630 тыс. EUR). Балансовая стоимость дебиторской задолженности по данной группе на 31.12.2024 составила 6.670 тыс. EUR (31.12.2023 – 5.251 тыс. EUR).

Второй по величине доход от продаж, полученный от компаний в рамках той же группы и составляющий более 15 процентов доходов от продаж в 2024 году, составил 28.625 тыс. EUR (в 2023 г.: 16.074 тыс. EUR). Балансовая стоимость дебиторской задолженности по этой группе на 31.12.2024 составила 375 тыс. EUR (31.12.2023 – 2.860 тыс. EUR).



5. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ

	2024 г.	2023 г.
Доход от компенсации за отмененные проекты	1.590	-
Поступления от продаж недвижимого имущества, станков и оборудования и нематериальных активов	1.273	2.818
Доходы от капитализированных затрат на производство за счет собственных средств	398	78
Доходы от аренды и услуг арендаторам	371	581
Доходы от реализации регенерированного и вторичного сырья	191	372
Доходы от возмещения убытков и страховых выплат	55	78
Доходы от услуг по валидации и лабораторным испытаниям	11	72
Прочие операционные доходы	587	1.477
	4.476	5.476

Поступления от продаж недвижимого имущества, станков и оборудования и нематериальных активов в 2024 году, включают прибыль от продажи нематериальных активов в размере 978 тыс. EUR и материальных активов в размере 295 тыс. EUR (в 2023 г.: продажи нематериальных активов — 1.957 тыс. EUR, материальных активов — 861 тыс. EUR).

6. ЗАТРАТЫ НА СЫРЬЕ И МАТЕРИАЛЫ

	2024 г.	2023 г.
Затраты на материалы	57.995	55.513
Затраты на электроэнергию	3.818	4.748
Прочие затраты на сырье и материалы	2.877	3.758
Недостача запасов и корректировка стоимости запасов	182	2.658
	64.872	66.677

7. ЗАТРАТЫ НА РЕАЛИЗОВАННУЮ ПРОДУКЦИЮ

	2024 г.	2023 г.
Закупочная стоимость реализованной оснастки	19.179	4.142
Закупочная стоимость реализованных коммерческих товаров	5.049	3.081
	24.229	7.223

8. ЗАТРАТЫ НА УСЛУГИ

	2024 г.	2023 г.
Затраты на транспортировку	3.969	4.755
Затраты на интеллектуальные услуги	1.723	1.856
Затраты на обслуживание	1.604	1.631
Лицензии на программное обеспечение	1.091	1.038
Охранные и пожарные услуги	653	538
Логистические услуги на распределительных складах	548	477
Затраты на коммунальные платежи	497	424
Затраты на аренду	412	359
Затраты на маркетинг	160	157
Затраты на телефонную связь, мобильную связь и интернет	128	122
Затраты на воду	116	120
Затраты на экспедирование	22	26
Затраты на лицензии	16	36
Прочие затраты на услуги	787	583
	11.726	12.122

В течение 2024 г. аудиторы Группы предоставили Группе услуги, связанные с затратами на обязательный аудит консолидированной и неконсолидированной отчетности Общества, а также прочие процедуры проверки, касающиеся отчетности по устойчивому развитию и отчетности о вознаграждениях Правления и Совета директоров, на общую сумму 220 тыс. EUR (в 2023 г.: 145 тыс. EUR), а также разрешенные неаудиторские услуги, связанные с финансовым анализом, на сумму 28 тыс. EUR (в 2023 г.: 51 тыс. EUR).

9. ЗАТРАТЫ НА ПЕРСОНАЛ

	2024 г.	2023 г.
Чистая заработная плата	19.570	18.201
Затраты на налог и выплаты из зарплаты	11.504	10.884
Прочие затраты на персонал	3.564	2.895
	34.638	31.980

Прочие затраты на персонал включают в себя юбилейные награды, бонусы, выходные пособия, затраты на транспорт до места работы и обратно, затраты на питание, затраты на студенческие услуги, и прочие выплаты для бизнес-целей. Группа отразила отмену резервов по неиспользованным отпускам в размере 24 тыс. EUR как уменьшение затрат по статье «Прочие затраты на персонал». Также в статье «Прочие затраты на персонал» отражены затраты на создание резерва по выходным пособиям в размере 125 тыс. EUR.

В предыдущем периоде отмена резерва на юбилейные награды в размере 22 тыс. EUR была отражена как уменьшение затрат по статье «Прочие затраты на персонал». Также в статье «Прочие затраты на персонал» показаны и затраты на резервы по неиспользованным отпускам в размере 176 тыс. EUR и затраты на резервы по выходным пособиям в размере 21 тыс. EUR.

10. АМОРТИЗАЦИЯ

	2024 г.	2023 г.
Амортизация недвижимого имущества, станков и оборудования (Примечание 19)	7.752	7.361
Амортизация нематериальных активов (Примечание 18)	1.858	1.726
Амортизация активов в форме права пользования (Примечание 20)	1.162	1.153
Амортизация инвестиций в недвижимое имущество (Примечание 21)	39	33
	10.811	10.273

11. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ЗАТРАТЫ

	2024 г.	2023 г.
Командировки	575	451
Затраты на страховые премии	509	439
Затраты на налог, удерживаемый у источника выплаты и налог на имущество	505	635
Затраты на членские взносы, вклады в лесное хозяйство и коммунальные платежи	364	345
Обесценение капитализированных затрат на разработку	277	43
Затраты на производство собственными силами и безвозмездную продукцию	251	372
Представительские расходы	249	177
Банковские расходы и платежные расходы	236	118
Подарки, пожертвования и спонсорство	191	214
Затраты на претензии клиентов	181	172
Списание недвижимости, сооружений и оборудования	155	145
Затраты на профессиональное образование	103	104
Услуги по охране труда	80	81
Вознаграждения Совету директоров	52	89
Прочие затраты	232	382
	3.960	3.767

12. РЕЗЕРВЫ НА ПОКРЫТИЕ РИСКОВ И ЗАТРАТ

	2024 г.	2023 г.
Резервы по судебным разбирательствам, нетто (Примечание 28)	1	(4)
Резервы по рискам в течение гарантийного срока, нетто (Примечание 28)	-	(132)
	1	(136)

13. ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ

	2024 г.	2023 г.
Доходы от процентов	271	199
	271	199

14. ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ

	2024 г.	2023 г.
Расходы в виде процентов	1.536	859
Отрицательные курсовые разницы, нетто	1.323	1.451
Процентные расходы по обязательствам по аренде	59	39
	2.917	2.349

15. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Налог на прибыль состоит из:

	2024 г.	2023 г.
Текущий налог	(1.070)	(591)
Отложенный налог	156	172
	(914)	(419)

Отложенный налог выражен в Отчете о финансовом положении, как указано ниже:

Отношение между балансовым и налоговым результатом выражено, как указано ниже:

	2024 г.	2023 г.
Бухгалтерская прибыль/убыток до налогообложения	3.046	(853)
Налог на прибыль, начисленный с применением обязательной ставки налога на прибыль в Республике Хорватия в размере 18%	548	(153)
Эффект от применения разных налоговых ставок в других странах	121	120
Корректировка на налоговые эффекты		
Доля в прибыли по участию в капитале	(556)	(785)
Налогонепризнаваемые расходы	519	967
Доход, не облагаемый налогом	(60)	(400)
Налоговые убытки, по которым отложенные налоговые активы не признаются	394	76
Изменения в оценках за предыдущие годы	(52)	594
Налог на прибыль	914	419
Эффективная налоговая ставка	30,01%	(49,12%)

	2024 г.		2023 г.	
	Отложенные налоговые активы	Отложенные налоговые обязательства	Отложенные налоговые активы	Отложенные налоговые обязательства
Сальдо на 1 января	3.036	856	2.321	377
Увеличение	560	94	1.368	497
Использование	16	-	(59)	-
Освобождение	(312)	(10)	(594)	(18)
Сальдо на 31 декабря	3.300	940	3.036	856

15. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Отложенные налоговые активы состоят из:

2024 г.	Исходное сальдо	В пользу прибыли и убытка	В пользу отчета о прочей совокупной прибыли	Окончательное сальдо
Временные разницы:				
Резерв по юбилейным наградам и выходным пособиям	86	16	-	102
Корректировка стоимости устаревших запасов	66	34	-	100
Обесценение дебиторской задолженности/кредитов МСФО 9	66	55	-	121
Отложенные налоговые активы от перенесенных налоговых убытков	2.070	144	(6)	2.208
Обесценение инвестиций в недвижимое имущество	329	-	-	329
Отложенные налоги от распределения цены покупки на справедливую стоимость общества ООО Tisza Automotive	(29)	10	-	(19)
Разница в ставках амортизации согласно налоговому законодательству и учетной политике Группы	(414)	(111)	30	(495)
Обязательства по аренде	419	25	(3)	441
Активы в форме права пользования	(413)	(17)	3	(427)
Сальдо на 31 декабря	2.180	156	24	2.360

2023 г.	Исходное сальдо	В пользу прибыли и убытка	В пользу отчета о прочей совокупной прибыли	Окончательное сальдо
Временные разницы:				
Резерв по юбилейным наградам и выходным пособиям	86	-	-	86
Корректировка стоимости устаревших запасов	-	66	-	66
Обесценение дебиторской задолженности/кредитов МСФО 9	-	66	-	66
Отложенные налоговые активы от перенесенных налоговых убытков	1.848	217	6	2.070
Обесценение инвестиций в недвижимое имущество	387	(59)	-	329
Отложенные налоги от распределения цены покупки на справедливую стоимость общества ООО Tisza Automotive	(47)	18	-	(29)
Разница в ставках амортизации согласно налоговому законодательству и учетной политике Группы	(330)	(142)	58	(414)
Обязательства по аренде	-	419	-	419
Активы в форме права пользования	-	(413)	-	(413)
Сальдо на 31 декабря	1.944	172	64	2.180

15. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Налоговые убытки, которые могут быть перенесены на следующие налоговые периоды, представлены следующим образом:

	2024 г.	2023 г.
Налоговые убытки за 2020 г.	1.744	1.805
Налоговые убытки за 2021 г.	230	241
Налоговые убытки за 2022 г.	15.184	15.472
Налоговые убытки за 2023 г.	4.813	4.905
Налоговые убытки за 2024 г.	5.166	-
	27.137	22.423

Группа планирует в будущем периоде с 2025 по 2029 год получать налогооблагаемую прибыль, за счет которой будет использован признанный отложенный налоговый актив по налоговым убыткам, за исключением суммы непризнанного отложенного налогового актива в размере 2.520 тыс. EUR, возникшего в субсидиарных компаниях в Сербии и России, поскольку на отчетную дату его использование не представляется вероятным.

16. КУРСОВЫЕ РАЗНИЦЫ ОТ ПЕРЕСЧЕТА ЗАРУБЕЖНЫХ ОПЕРАЦИЙ И РЕЗЕРВЫ РАЗГРАНИЧЕНИЙ КУРСОВЫХ РАЗНИЦ – ОПЕРАЦИИ С СУБСИДИАРНЫМИ КОМПАНИЯМИ

	Резервы разграничений курсовых разниц – операции с субсидиарными компаниями		Курсовые разницы от пересчета зарубежных операций	
	2024.	2023.	2024.	2023.
Сальдо на начало год	(3.795)	(1.103)	(6.627)	(5.159)
Курсовые разницы от пересчета зару- бежных операций	-	-	(1.099)	(1.469)
Разграничение курсовых разниц текущего года	(757)	(3.429)	-	-
Налог на прибыль	136	686	-	-
Курсовые разницы от пересчета зарубежных операций, нетто	(621)	(2.743)	(1.099)	(1.469)
Реализация курсовых разниц	355	51	-	1
Сальдо на конец года	(4.061)	(3.795)	(7.726)	(6.627)



17. ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ

Базовая прибыль на акцию рассчитывается таким образом, что чистая прибыль Группы делится на средневзвешенное количество обыкновенных акций, которые выпущены в течение года, которое не включает среднее количество обыкновенных акций, которые Группа приобрела и удерживает

как собственные акции. Базовая прибыль на акцию равна разводненной, поскольку на данный момент не имеются опционы на акции, которые потенциально увеличили бы количество выпущенных акций.

	2024 г.	2023 г.
Прибыль/(Убыток) текущего года в тыс. EUR	2.132	(1.273)
Средневзвешенное количество акций	4.161.277	4.159.022
Базовая и разводненная прибыль/(убыток) на акцию (в евро и центах)	0,51	(0,31)

	2024 г.	2023 г.
Обыкновенные акции, выпущенные по состоянию на 1 января	4.199.584	4.199.584
Влияние собственных акций	(35.008)	(38.428)
Влияние выбытия собственных акций	(3.299)	(2.134)
Средневзвешенное количество акций по состоянию на 31 декабря	4.161.277	4.159.022

18. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

Проекты относятся к инвестициям в разработку новой продукции, экономические выгоды от которой реализуются в будущие периоды. В соответствии с этим, произошедшие затраты амортизируются в течение периода реализации экономических выгод в пользу Группы.

Нематериальные незавершенные активы в основном связаны с капитализированными затратами на разработку новой продукции. В составе нематериальных активов в 2024 г. были капитализированы затраты на чистую заработную плату и оклады в размере 540 тыс. EUR, затраты на налоги и взносы, удерживаемые из заработной платы – 210 тыс. EUR, и взносы на заработную плату – 111 тыс. EUR. В 2023 г. капитализированные затраты на чистую заработную плату и оклады составили 366 тыс. EUR, затраты на налоги и взносы, удерживаемые из заработной платы – 151 тыс. EUR, и взносы на заработную плату в размере – 79 тыс. EUR.

В 2024 г. также были признаны капитализированные затраты на проценты в размере 20 тыс. EUR, относящиеся к нематериальным активам (в 2023 г.: 19 тыс. EUR).



18. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

	Лицензии и программное обеспечение	Проекты	Прочие нематериальные активы	Договоры с клиентами	Незавершенные нематериальные активы	Авансы по нематериальным активам	Итого
Закупочная стоимость							
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	2.310	19.011	833	1.357	3.393	-	26.904
Закупка	-	-	-	-	3.423	-	3.423
Ввод в эксплуатацию	8	1.060	3	-	(1.072)	-	-
Продажи	(1)	(1.113)	-	-	-	-	(1.114)
Списание и выбытие	(64)	(383)	-	-	-	-	(447)
Эффект курсовых разниц	5	(350)	(2)	-	-	-	(347)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	2.257	18.226	835	1.357	5.744	-	28.419
Закупка	-	-	-	-	3.013	-	3.013
Ввод в эксплуатацию	27	5.606	-	-	(5.633)	-	-
Продажи	-	(891)	-	-	-	-	(891)
Списание и выбытие	-	(1.065)	-	-	-	-	(1.065)
Эффект курсовых разниц	(18)	(114)	(4)	-	-	-	(136)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	2.265	21.763	831	1.357	3.124	-	29.340
Накопленная амортизация							
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	1.976	14.727	534	1.040	-	-	18.277
Амортизация за год (Примечание 10)	101	1.271	151	203	-	-	1.726
Продажи	-	(545)	-	-	-	-	(545)
Списание и выбытие	(64)	(338)	-	-	-	-	(402)
Эффект курсовых разниц	1	(208)	(2)	-	-	-	(209)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	2.014	14.907	683	1.243	-	-	18.847
Амортизация за год (Примечание 10)	83	1.599	62	114	-	-	1.858
Продажи	-	-	-	-	-	-	-
Списание и выбытие	-	(788)	-	-	-	-	(788)
Эффект курсовых разниц	(16)	(100)	(1)	-	-	-	(117)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	2.081	15.617	744	1.357	-	-	19.800
Чистая балансовая стоимость							
Сальдо на 31 декабря 2023 г	243	3.319	152	114	5.744	-	9.572
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	184	6.145	87	-	3.124	-	9.540

19. НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО, СТАНКИ И ОБОРУДОВАНИЕ

	Земельные участки	Здания	Станки и оборудова- ние	Прочие материаль- ные активы	Незавер- шенные активы	Авансы по материаль- ным активам	Итого
Закупочная стоимость							
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	18.376	51.788	113.362	399	5.825	343	190.093
Закупки	-	-	-	-	6.222	(89)	6.133
Перенос с незавершенных активов	5	1.979	2.930	16	(4.930)	-	-
Продажи	-	(48)	(3.622)	(5)	-	-	(3.675)
Списание и выбытие	-	(220)	(428)	(1)	-	-	(649)
Эффект курсовых разниц	(106)	(2.498)	(4.157)	(25)	(747)	(7)	(7.540)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	18.276	51.000	108.085	384	6.370	247	184.362
Закупки	-	-	-	-	10.108	(214)	9.894
Перенос с незавершенных активов	-	760	10.011	10	(10.768)	(14)	-
Продажи	-	(21)	(948)	(1)	-	-	(970)
Списание и выбытие	-	(213)	(1.007)	(33)	-	-	(1.253)
Эффект курсовых разниц	(33)	(841)	(1.441)	(20)	(199)	(1)	(2.535)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	18.243	50.685	114.701	339	5.511	19	189.498
Накопленная амортизация							
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	-	16.017	77.250	271	-	-	93.538
Амортизация (Примечание 10)	-	1.075	6.248	38	-	-	7.361
Продажи	-	(32)	(3.646)	(4)	-	-	(3.683)
Списание и выбытие	-	(82)	(420)	(1)	-	-	(503)
Эффект курсовых разниц	-	(936)	(2.916)	(5)	-	-	(3.857)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	-	16.041	76.516	299	-	-	92.855
Амортизация (Примечание 10)	-	1.115	6.611	26	-	-	7.752
Продажи	-	(15)	(799)	(1)	-	-	(815)
Списание и выбытие	-	(83)	(984)	(33)	-	-	(1.100)
Эффект курсовых разниц	-	(273)	(1.084)	(20)	-	-	(1.377)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	-	16.785	80.260	270	-	-	97.314
Чистая балансовая стоимость							
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	18.276	34.959	31.569	86	6.370	247	91.507
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	18.243	33.900	34.440	69	5.511	19	92.183

Из активов, раскрытых в Примечании 19 Недвижимое имущество, станки и оборудование и в Примечании 21 Инвестиции в недвижимое имущество, в залог полученных кредитов в качестве обеспечения платежей были переданы земельные участки с балансовой стоимостью в 15.272 тыс. EUR по состоянию на 31.12.2024 (31.12.2023: 13.390 тыс. EUR)

и здания в размере 20.261 тыс. EUR (31.12.2023: 19.648 тыс. EUR). Эти статьи также включают в себя инвестиции в земельные участки с чистой балансовой стоимостью в размере 1.479 тыс. EUR и здания с чистой балансовой стоимостью в размере 1.738 тыс. EUR.

20. АКТИВЫ В ФОРМЕ ПРАВА ПОЛЬЗОВАНИЯ

	Земельные участки	Здания	Станки и оборудова- ние	Итого
Закупочная стоимость				
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	36	3.609	1.860	5.505
Увеличения	2	-	74	76
Изменения контрактов, нетто	-	1.269	34	1.303
Эффект курсовых разниц	(9)	(14)	30	7
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	29	4.864	1.998	6.891
Увеличения	1	-	131	132
Изменения контрактов, нетто	-	11	1.035	1.046
Расторжение/истечение контракта	(5)	(45)	-	(50)
Эффект курсовых разниц	(1)	(2)	(53)	(56)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	24	4.828	3.111	7.963
Накопленная амортизация				
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	7	2.147	1.110	3.264
Амортизация за год (Примечание 10)	1	699	453	1.153
Изменения контрактов, нетто	-	-	(10)	(10)
Эффект курсовых разниц	(2)	(14)	17	1
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	6	2.832	1.570	4.408
Амортизация за год (Примечание 10)	1	717	444	1.162
Расторжение/истечение контракта	(5)	(45)	-	(50)
Эффект курсовых разниц	-	(2)	(33)	(35)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	2	3.502	1.981	5.485
Чистая балансовая стоимость				
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	23	2.032	428	2.483
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	22	1.326	1.130	2.478

Суммы, признанные в составе прибыли или убытков	2024 г.	2023 г.
Амортизация в форме права пользования	1.162	1.153
Стоимость аренды активов с низкой стоимостью	314	184
Стоимость краткосрочной аренды	64	67
Расходы в виде процентов	59	39
Переменные расходы, не включенные в расчет обязательства по аренде	34	109
	1.633	1.552

В соответствии с МСФО 16, Группа классифицировала заключенные договора аренды земельных участков, зданий, станков и оборудования как «Активы в форме права пользования». В категории «Здания» позиционирована аренда офисных зданий и складских помещений, используемых Группой в бизнесе, и квартир. В категорию «Станки и оборудование» входят заключенные договора аренды станков, автомобилей и вилочных погрузчиков.

21. ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО

	Земельные участки	Здания	Итого
Закупочная стоимость			
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	1.479	2.210	3.689
Освобождение обесценения недвижимого имущества	-	408	408
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	1.479	2.618	4.097
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	1.479	2.618	4.097
Накопленная амортизация			
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	-	728	728
Амортизация за год (Примечание 10)	-	33	33
Освобождение обесценения недвижимого имущества	-	79	79
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	-	840	840
Амортизация за год (Примечание 10)	-	39	39
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	-	879	879
Чистая балансовая стоимость			
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	1.479	1.778	3.257
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	1.479	1.739	3.218

Доходы от аренды здания в 2024 году составили 110 тыс. EUR (2023 г.: 266 тыс. EUR), а амортизация – 39 тыс. EUR (2023 г.: 33 тыс. EUR).

Балансовая стоимость инвестиций в недвижимое имущество по состоянию на 31.12.2024 приблизительно равна справедливой стоимости, определенной Группой с использованием доходного метода, основанного на чистом устойчивом годовом доходе, который недвижимое имущество получает и может продолжать получать в результате регулярной деятельности.

22. ИНВЕСТИЦИИ В АФФИЛИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ

Наименование аффилированной компании	Основная деятельность	Место учреждения и деятельности	Доля в собственности в %		Стоимость инвестиций в 000 EUR	
			2024 г.	2023 г.	2024 г.	2023 г.
EURO Auto Plastic System	Производство прочих запчастей и комплектующих для автомо- билей	Миовени, Румыния	50,00%	50,00%	10.813	11.872
					10.813	11.872

Наименование аффилированной компании	Стоимость инвестиций 31.12.2023	Доля в результате за 2024 г.	Утвержденный голосованием дивиденд	Курсовые разницы от трансляции	Стоимость инвестиций 31.12.2024
EURO Auto Plastic System	11.872	3.091	(3.470)	(680)	10.813
Итого	11.872	3.091	(3.470)	(680)	10.813

22. ИНВЕСТИЦИИ В АФФИЛИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Компания EURO Auto Plastic Systems s.r.l. считается аффилированной компанией, так как контроль управления над ней имеет партнер Faurecia Automotive Holdings s.a.s.

В продолжении приведена краткая финансовая информация, относящаяся к аффилированной компании:

	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочные активы	62.432	38.767
Долгосрочные активы	19.650	19.478
Итого активы	82.082	58.245
Краткосрочные обязательства	60.624	35.959
Долгосрочные обязательства и резервы	1.194	1.271
Итого обязательства	61.818	37.230
Чистые активы	20.264	21.015

23. ЗАПАСЫ

Общая сумма запасов, признанная в составе расходов в 2024 году, составила 118.863 тыс. EUR (2023 г. – 99.341 тыс. EUR). Сумма включает затраты на материалы, затраты на персонал, затраты на транспортировку, амортизацию и прочие косвенные расходы, связанные с производством запасов.

В 2024 году были списаны поврежденные и устаревшие запасы на общую сумму 182 тыс. EUR (2023 г. – 2.658 тыс. EUR).

	31.12.2024	31.12.2023
Сырье и материалы в запасах	11.380	9.990
Оснастка	5.609	11.700
Запасы готовой продукции	3.440	3.203
Текущее производство	1.779	1.836
Авансы на приобретение запасов	909	5.074
Запасы коммерческих товаров	347	485
	23.464	32.288

24. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПОКУПАТЕЛЕЙ

	31.12.2024	31.12.2023
Дебиторская задолженность несвязанных покупателей	21.278	21.396
Дивиденды к получению – аффилированные компании	3.470	619
Дебиторская задолженность аффилированных компаний	1.274	505
Ожидаемые кредитные убытки	(977)	(986)
	25.045	21.534

Средний срок оборачиваемости дебиторской задолженности составил 59 дней (2023 г.: 61 день).

Изменения обесценения дебиторской задолженности можно показать следующим образом:

	2024 г.	2023 г.
Сальдо на начало года	986	846
Движения на основании расчета МСФО 9 ожидаемых доходов/убытков на конец года	29	71
Взыскание ранее скорректированной дебиторской задолженности	(5)	(11)
Обесценение отдельной дебиторской задолженности	-	178
Списано в течение года	(13)	-
Курсовые разницы	(20)	(98)
Общие ожидаемые кредитные убытки	977	986

24. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПОКУПАТЕЛЕЙ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Анализ возрастной структуры просроченной дебиторской задолженности покупателей можно показать следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
0-90 дней	1.594	2.539
91-180 дней	663	168
181-365 дней	156	272
Свыше 365 дней	97	20
Непросроченная дебиторская задолженность	22.535	18.535
	25.045	21.534

25. ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	31.12.2024	31.12.2023
Дебиторская задолженность государства и государственных учреждений	2.720	4.811
Дебиторская задолженность по выданным авансам	373	1.165
Дебиторская задолженность персонала	26	110
Прочая дебиторская задолженность	6	6
	3.125	6.092

26. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

Сумма в размере 368 тыс. EUR (31.12.2023: 2.369 тыс. EUR), которая включена в депозиты до востребования, по состоянию на 31.12.2024 включает процентную ставку от 21 до 23,19 процента.

	31.12.2024	31.12.2023
Сальдо на жиро счетах	3.888	1.668
Депозиты до востребования	368	2.369
Деньги в кассе	6	5
Денежные средства и их эквиваленты в отчете о финансовом положении	4.262	4.042
Превышения по счетам	(1.218)	(793)
Денежные средства и их эквиваленты в отчете о финансовом положении	3.044	3.249

27. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Зарегистрированный уставный капитал составляет 54.595 тыс. EUR и состоит из 4.199.584 акций номинальной стоимостью в 13 EUR (в 2023 г.: 54.595 тыс. EUR, 4.199.584 акций номинальной стоимостью в 13 EUR). Все акции являются обыкновенными и предоставляют соответствующие права, за исключением собственных акций. Указанные права включают право голоса на Общем собрании акционеров, а также право на получение дивидендов.

Капитальные резервы – это разницы между номинальной стоимостью и стоимостью продажи акций.

Уставные и общие резервы состоят из обязательных и уставных резервов и резервов по несписанным затратам на разработку.

Резервы были созданы путем переноса из нераспределенной прибыли в статью Обязательных и общих резервов в капитале

Группы, в соответствии с местным законодательством. Перенос капитализированных затрат на разработку в нематериальные активы производится по чистой балансовой стоимости.

Статья собственных акций относится к казначейским акциям в количестве 35.008 по состоянию на 31.12.2024, в то время как Группа по состоянию на 31.12.2023 владела 38.428 собственными акциями.

Статья нераспределенной прибыли состоит из нераспределенной прибыли и чистой прибыли, а также всех переводов из нераспределенной прибыли (выплаты дивидендов, перевод в резервы).

На основе долгосрочных инвестиций Материнской компании в субсидиарные компании в отчете группы были сформированы резервы от разграничения курсовых разниц.

28. ДОЛГОСРОЧНЫЕ И КРАТКОСРОЧНЫЕ РЕЗЕРВЫ

	Краткосрочные		Долгосрочные	
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
Неиспользованные годовые отпуска	737	772	-	-
Выходные пособия	170	36	307	316
Судебные разбирательства	127	126	-	-
Юбилейные награды	27	41	159	144
Награды сотрудникам	14	16	-	-
	1.075	991	466	460

Движение резервов указано ниже:

	Юбилейные награды	Выходные пособия	Судебные разбирательства	Неиспользованные годовые отпуска	Награды сотрудникам	Риски в течение гарантийного срока	Итого
Сальдо на 1 января 2024 г.	185	352	126	772	16	-	1.451
Увеличение/(уменьшение) резервов нетто	-	125	1	(35)	(1)	-	90
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	185	477	127	737	15	-	1.541
Сальдо на 1 января 2023 г.	206	332	367	636	20	132	1.693
Увеличение/(уменьшение) резервов нетто	(21)	20	(241)	136	(4)	(132)	(242)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	185	352	126	772	16	-	1.451

Часть резервов, включенных в состав прочих затрат на персонал, указана в Примечании 9.

Все компании, входящие в Группу, при расчете резервов на юбилейные награды и выходные пособия используют ставку дисконтирования в диапазоне от 2,32 процента до 5,77 процента, коэффициент текучести в диапазоне от 11 процентов до 31,38 процента, а также данные по смертности, соответствующие стране штаб-квартиры компании (в 2023 г.: ставка дисконтирования — от 1,85 процента до 6,50 процента, коэффициент текучести — от 11 процентов до 15,50 процента).



29. ДОЛГОСРОЧНЫЕ КРЕДИТЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Кредиторская задолженность по долгосрочным кредитам	35.701	40.797
Кредиторская задолженность перед поставщиками по товарным кредитам	-	199
	35.701	40.996
Краткосрочная часть долгосрочных кредитов (Примечание 34)	(17.851)	(10.430)
Итого долгосрочные кредиты	17.850	30.566

По состоянию на 31.12.2024 Группа получила подтверждения от банков, в соответствии с которыми они отказываются от применения условий по поддержанию показателя DSCR и коэффициента чистого долга к EBITDA, в отношении долгосрочных кредитов. Чистая балансовая стоимость указанных кредитов составляет 10.959 тыс. EUR. В случае нарушения финансовых ковенантов банк имеет право расторгнуть кредитный договор и потребовать досрочного погашения.

Долгосрочные кредиты были использованы для финансирования капитальных вложений и проектов по разработкам. Выданными инструментами страхования для долгосрочных кредитов являются ипотеки на недвижимое имущество (Примечание 19), портфельные гарантии Хорватского банка реконструкции и развития и инструменты оплаты. Большая часть основных сумм долгосрочных кредитов подлежит погашению ежемесячно.

Средневзвешенная процентная ставка по долгосрочным кредитам в 2024 г. составила 2,60 процента (в 2023 г. – 1,45 процента).

30. ОТЛОЖЕННЫЕ ДОХОДЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Отложенные доходы	1	37
Итого отложенные доходы	1	37

Группа получила отложенные доходы за счет заимствования у финансового учреждения по процентной ставке ниже рыночной.

31. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО АРЕНДЕ

	2024 г.	2023 г.
Сальдо на 1 января	2.517	2.292
Увеличение	132	74
Изменения контрактов, нетто	1.045	1.293
Расходы в виде процентов	59	39
Оплаченная основная сумма	(1.144)	(1.150)
Оплаченные проценты	(59)	(39)
Эффект курсовых разниц	(24)	8
	2.526	2.517
Долгосрочная кредиторская задолженность	1.380	1.581
Краткосрочная кредиторская задолженность	1.146	936

32. АВАНСЫ ПОЛУЧЕННЫЕ

	31.12.2024	31.12.2023
От покупателей за пределами Хорватии	5.937	10.338
От покупателей в Хорватии	1	1
	5.938	10.339

Авансы, полученные от покупателей за рубежом, относятся к оплате оснастки.

33. КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПЕРЕД ПОСТАВЩИКАМИ

	31.12.2024	31.12.2023
Кредиторская задолженность перед поставщиками за пределами Хорватии	15.807	13.391
Кредиторская задолженность перед поставщиками в Хорватии	5.878	4.966
Отложенная оплата расходов	786	2.620
	22.471	20.977

Среднее количество дней оплаты кредиторской задолженности перед поставщиками в 2024 году составило 69 дней (2023 г.: 68 дней).

34. КРАТКОСРОЧНЫЕ КРЕДИТЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочная кредиторская задолженность по долгосрочным кредитам (Примечание 29)	17.851	10.430
Краткосрочные кредиты – основная сумма кредита	8.418	8.591
Краткосрочная кредиторская задолженность перед поставщиками по товарным кредитам	361	182
Краткосрочные кредиты - проценты	126	156
	26.756	19.359

Краткосрочные кредиты были использованы для финансирования проектов в области разработки и оборотного капитала. Выданными инструментами страхования для краткосрочных кредитов являются инструменты оплаты.

Средневзвешенная процентная ставка по краткосрочным кредитам в 2024 году составила 4,09 процента (в 2023 г.: 2,69 процента).

Общую динамику кредитов (краткосрочных и долгосрочных) в течение года можно представить следующим образом:

	2024 г.	2023 г.
Сальдо на 1 января	49.925	41.849
Новые кредиты	21.398	35.308
Изменения в банковских превышениях	440	793
Расходы по процентам	1.473	627
Курсовые разницы	(10)	(1)
Оплаченные проценты	(1.500)	(537)
Погашение основных сумм кредитов	(27.221)	(28.175)
Прочие изменения	101	61
Сальдо на 31 декабря	44.606	49.925

35. ПРОЧАЯ КРАТКОСРОЧНАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	31.12.2024	31.12.2023
Кредиторская задолженность перед государством и государственными учреждениями	2.111	2.771
Кредиторская задолженность перед сотрудниками	1.775	1.671
Отложенные доходы	36	101
Прочая краткосрочная кредиторская задолженность	27	27
	3.949	4.570

Кредиторскую задолженность по государственным субсидиям, отраженную в составе отложенных доходов, Группа реализовала путем заимствования у финансового учреждения по процентной ставке ниже рыночной.

36. GOODWILL

	31.12.2024	31.12.2023
Goodwill в результате приобретения компании ООО Tisza Automotive	2.391	2.391
	2.391	2.391

Признанный goodwill в размере 2.391 тыс. EUR относится к разнице между справедливой стоимостью чистых активов компании ООО Tisza Automotive и оплаченной стоимостью доли в компании ООО Tisza Automotive со стороны компании АО АД Пластик, Солин.

В 2023 и 2024 годах Группа тестировала goodwill, образовавшийся при приобретении общества ООО Tisza Automotive, на предмет обесценения. Было определено, что компания АД Пластик Тиса представляет собой единую генерирующую денежные средства единицу. В 2024 году возмещаемая стоимость единицы, генерирующей денежные средства, была определена на основе применения метода стоимости в использовании. Оценка проводилась на основе прогноза будущих денежных потоков, основанного на трехлетних бизнес-планах, после чего потоки были экстраполированы с использованием оценочных темпов роста, определенных для генерирующей денежные средства единицы.

Значения, присвоенные ключевым предположениям, представляют собой оценку руководством будущих тенденций в отрасли и учитывают как внутренние, так и внешние исторические данные.

36. GOODWILL (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Прогнозы денежных потоков включали специфические оценки на трехлетний период с учетом ставки дисконтирования WACC в размере 9,36 процента (в 2023 г. — 9,77 процента) и терминального темпа роста после этого периода. Прогнозируемый рост операционных денежных потоков за трехлетний период составил 12,24 процента. Терминальный темп роста был определен в соответствии с рыночными предпосылками и оценен Группой на уровне 3 процентов.

Планируемая EBITDA рассчитана на основе исторического опыта с поправкой на:

- новые сделки с клиентами, заключенные, объявленные клиентом или являющиеся предметом переговоров с клиентами.

Проведенными тестами на предмет обесценения, Группа продемонстрировала отсутствие необходимости в обесценении goodwill, образовавшегося при приобретении общества ООО Tisza Automotive в 2024 г. и 2023 г.

37. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Операции со связанными сторонами показаны ниже:

Дебиторская и кредиторская задолженность по товарам и услугам	Дебиторская задолженность		Кредиторская задолженность	
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
EURO Auto Plastic Systems, Румыния	1.277	507	13	5
	1.277	507	13	5

Операционные и финансовые доходы и расходы	Доходы		Закупки	
	2024 г.	2023 г.	2024 г.	2023 г.
EURO Auto Plastic Systems, Румыния	2.616	1.518	13	5
Санкт-Петербургская инвестиционная компания	-	-	27	30
	2.616	1.518	40	35

Дебиторская и кредиторская задолженность по займам и процентам	Дебиторская задолженность		Кредиторская задолженность	
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
Санкт-Петербургская инвестиционная компания	-	-	1.906	2.508
	-	-	1.906	2.508

Дебиторская задолженность по дивидендам	Дебиторская задолженность	
	31.12.2024	31.12.2023
EURO Auto Plastic Systems, Румыния	3.470	619
	3.470	619

Общество «Санкт-Петербургская инвестиционная компания» является членом группы, членом которой является и АО «Холдинг «Автокомпоненты», являющееся собственником 30 процентов акций АО АД Пластик.

Общие вознаграждения, начисленные для членов Совета директоров АО АД Пластик и субсидиарных компаний, председателя и членов Правления, помощников Правления и генеральных директоров субсидиарных компаний, в 2024 году составили 1.628 тыс. EUR (2023 г.: 1.749 тыс. EUR).

38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

38.1 КОЭФФИЦИЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Коэффициент финансирования Группы, который определяется отношением чистого долга к собственному капиталу, может быть представлен следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
Кредиторская задолженность по долгосрочным кредитам (Примечание 29)	17.850	30.566
Кредиторская задолженность по краткосрочным кредитам (Примечание 34)	26.756	19.359
Денежные средства и их эквиваленты (Примечание 26)	(4.262)	(4.042)
Чистый долг	40.344	45.883
Собственный капитал	98.908	98.464
Отношение долга к собственному капиталу	40,79%	46,60%

Кредиторская задолженность по товарным кредитам по состоянию на 31.12.2024 составила 361 тыс. EUR (31.12.2023: 381 тыс. EUR - Примечания 29 и 34). Эти суммы включены в чистый долг Группы.

Собственный капитал состоит из уставного капитала, резервов, резервов по собственным акциям, собственных акций, нераспределенной прибыли и прибыли/убытка текущего года.

Группа стремится иметь отношение долга к собственному капиталу менее 50 процентов.

38.2 КАТЕГОРИИ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

	31.12.2024	31.12.2023
Финансовые активы	29.770	26.094
Дебиторская задолженность покупателей (Примечание 24)	25.045	21.534
Денежные средства и их эквиваленты, депозиты (Примечание 26)	4.262	4.042
Начисленные доходы и прочая дебиторская задолженность	463	518
Финансовые обязательства	71.333	75.031
Полученные кредиты (Примечание 29, 34)	44.607	49.925
Кредиторская задолженность перед поставщиками и прочая кредиторская задолженность	24.200	22.589
Обязательства по аренде (Примечание 31)	2.526	2.517

Начисленные доходы и прочая дебиторская задолженность включают в себя сальдо из отчета о финансовом положении, начисленные доходы и прочую дебиторскую задолженность за минусом дебиторской задолженности государства и выданных авансов.

Кредиторская задолженность перед поставщиками и прочая кредиторская задолженность включают в себя сальдо из отчета о финансовом положении: кредиторскую задолженность перед поставщиками и прочую краткосрочную кредиторскую задолженность за минусом кредиторской задолженности перед государством и субсидий.

Информация о концентрации кредитного риска представлена в Примечании 24 Дебиторская задолженность покупателей. Более подробная информация об управлении кредитным риском представлена в разделе «Риски и возможности» внутри этого Интегрированного годового отчета, неотъемлемой частью которого является настоящая финансовая отчетность.



38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

38.3 РИСК ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОДНОГО КЛИЕНТА

Историческая зависимость от одного клиента была снижена за счет диверсификации портфеля клиентов. Тем не менее, консолидация автопроизводителей ограничивает возможности дальнейшей диверсификации. Управление риском осуществляется посредством заключения сделок с новыми клиентами и клиентами с меньшей долей в доходах Группы, а также развитием долгосрочных партнерских отношений с несколькими контрагентами с целью обеспечения стабильности доходов.

38.4. РЫНОЧНЫЙ РИСК

Колебания спроса и изменение тенденций в автомобильной промышленности, таких как переход на электрокары и гибридные модели, могут повлиять на деятельность. Переход к экологически чистым технологиям требует адаптации стратегий в отношении продукции и услуг. Кроме того, инфляция и рост цен на ключевое сырье могут дополнительно поставить под угрозу рентабельность, а появление китайских производителей с низкими ценами на европейском рынке усиливает давление на маржу, но также открывает новые возможности. Данным риском Группа управляет за счет фокусирования на диверсификации продуктового портфеля, мониторинга глобальных и региональных тенденций, включая выход новых производителей на рынок ЕС, а также тесного сотрудничества с клиентами по согласованию цен в соответствии с изменениями рыночной конъюнктуры.

38.5. ПРОЦЕНТНЫЙ РИСК

Рост процентных ставок может увеличить затраты на финансирование, что снижает рентабельность и ограничивает доступность капитала для инвестиций. Хотя в 2024 году процентные ставки начали снижаться после погашения старых кредитов с низкими (фиксированными) процентными ставками и новых заимствований с более высокими процентными ставками, затраты на финансирование увеличились. Процентным риском управляют посредством переговоров о более выгодных условиях заимствования, включая применение переменной процентной ставки в условиях высоких процентных ставок и фиксированной — в условиях низких ставок, а также путем рефинансирования существующих кредитных обязательств в соответствии с рыночными условиями с целью оптимизации затрат на финансирование. Кроме того, часть инвестиций

в долгосрочные проектные активы перекладывается на клиента.

Процентные займы заключаются с переменными и фиксированными процентными ставками. Займы с переменными процентными ставками подвергают Группу риску процентной ставки по денежным потокам. По состоянию на 31 декабря 2024 года сумма кредитов, предоставленных с переменными процентными ставками, составила 18.843 тыс. EUR (2023 г.: 19.625 тыс. EUR). Процентные ставки по банковским кредитам привязаны к месячному и трехмесячному EURIBOR.

Если бы процентные ставки по кредитам с переменной процентной ставкой на 31 декабря 2024 г. были на 1 процентный пункт ниже/выше, при условии, что остальные переменные остаются без изменений, чистая прибыль Группы была бы на 201 тыс. EUR ниже/выше (в 2023 г.: 105 тыс. EUR).

38.6. КРЕДИТНЫЙ РИСК

Риск неплатежей со стороны клиентов может привести к проблемам с денежными потоками и снижению ликвидности компании. АД Пластик Группа сотрудничает с надежными клиентами, являющимися финансово стабильными компаниями, что минимизирует риск взимания платы и гарантирует погашение дебиторской задолженности в согласованные сроки.

Данным риском Группа управляет путем заключения сделок с клиентами, обладающими высоким кредитным рейтингом, а также посредством мониторинга сроков погашения дебиторской задолженности и своевременных действий в случае просрочек.

38.7 УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМ РИСКОМ

Группа проводит определенные операции в иностранной валюте, и касательно данного вопроса подвергнута рискам изменения валютных курсов. В следующей таблице представлены балансовые стоимости монетарных активов и монетарных обязательств Группы в иностранной валюте по состоянию на отчетную дату.



38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

38.7 УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМ РИСКОМ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Сальдо на 31 декабря	Активы		Обязательства		Нетто валютная позиция	
	2024 г.	2023 г.	2024 г.	2023 г.	2024 г.	2023 г.
EUR	4.644	4.811	34.637	34.229	(29.993)	(29.418)
RON	3.468	618	-	-	3.468	618
USD	3	5	-	2	3	3
GBP	2	4	-	6	2	(2)
CNY	-	-	-	24	-	(24)
	8.117	5.438	34.637	34.261	(26.520)	(28.823)

В активы субсидиарных компаний в евро на сумму 4.644 тыс. EUR и обязательства субсидиарных компаний в евро на сумму 34.637 тыс. EUR (2023 г.: 4.811 тыс. EUR активы Группы в евро и 34.229 тыс. EUR обязательства Группы в евро), была включена валютная незащищенность в евро по внутригрупповой дебиторской задолженности покупателей и по выданным займам на сумму 1.626 тыс. EUR, или 27.221 тыс. EUR (2023 г.: 28.455 тыс. EUR). Кроме того, остаток в 50.501 тыс. EUR активов в евро и 65.580 тыс. EUR обязательств в евро по состоянию на 31.12.2024 (31.12.2023.: 49.111 тыс. EUR активов в евро и 69.364 тыс. EUR обязательств в евро) относится к незащищенности в местных валютах.

Анализ чувствительности к курсовому риску

Представление управления валютным риском включает в себя валютную незащищенность монетарных статей всех компаний Группы, которая приводит к возникновению курсовых разниц в отдельной финансовой отчетности компаний Группы.

Если бы RUB ослабил/укрепился на один процент по отношению к EUR на 31.12.2024 и при условии, что все остальные переменные останутся без изменений, то чистая прибыль Группы за 2024 год была бы на 65 тыс. EUR ниже/выше (2023 г.: на 53 тыс. EUR ниже/выше) в связи с отрицательными/положительными курсовыми разницами, возникшими в результате пересчета дебиторской задолженности, денежных средств, кредиторской задолженности и полученных займов, выраженных в EUR.

38.8 УПРАВЛЕНИЕ РИСКОМ ЛИКВИДНОСТИ

Данный риск представляет собой угрозу того, что компания не сможет в кратчайшие сроки конвертировать активы в ликвидные средства, что может привести к невозможности исполнения своих обязательств перед кредиторами. Поэтому АД Пластик Группа поддерживает оптимальные суммы денежных средств на счете наряду с обеспеченными свободными кредитными линиями.

Управление денежными потоками является ключом к управлению риском ликвидности. Каждая компания группы планирует свои будущие финансовые потребности на ежемесячном, ежеквартальном и годовом уровне, принимая во внимание операционные бизнес-планы, финансовые обязательства и инвестиционные потребности. Отдел финансов материнской компании на основе этих данных готовит консолидированный план движения денежных средств группы и принимает решения о своевременном привлечении кредитных линий для капитальных вложений и проектного финансирования, а также о размещении свободных средств в депозиты или покрытие недостатка средств из краткосрочных источников финансирования.

В 2024 году Материнская компания предоставила корпоративные гарантии субсидиарным компаниям на следующие суммы: 7.700 тыс. EUR банкам, 1.044 тыс. EUR поставщикам (в 2023 г.: 7.700 тыс. EUR банкам и 1.377 тыс. EUR поставщикам и 3.000 тыс. EUR клиентам).

В таблице ниже приведен анализ оставшегося периода до выставления к оплате непроемких финансовых активов и обязательств Группы. Таблица составлена на основании недисконтированных денежных притоков и оттоков по финансовым активам и обязательствам на самую раннюю дату, в которую Группа может потребовать оплату или быть призвана к оплате.

38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

38.8 УПРАВЛЕНИЕ РИСКОМ ЛИКВИДНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2024 г.	Средневзвешенная процентная ставка	До 1 мес	От 1 до 3 мес.	От 3 мес. до 1 г.	От 1 г. до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого	Балансовая стоимость
Активы								
Беспроцент	-	15.309	10.900	3.150	-	43	29.402	29.402
Прин. процент	16,65%	375	-	-	-	-	375	369
		15.684	10.900	3.150	-	43	29.777	29.771
Обязательства								
Беспроцент	-	14.117	7.207	985	153	744	23.206	23.206
Прин. процент	2,88%	1.818	8.337	18.470	18.765	-	47.390	45.600
Обязательства по аренде	2,13%	113	195	877	1.419	-	2.604	2.526
		16.048	15.739	20.332	20.337	744	73.200	71.332
2023 г.								
	Средневзвешенная процентная ставка	До 1 мес	От 1 до 3 мес.	От 3 мес. до 1 г.	От 1 г. до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого	Балансовая стоимость
Активы								
Беспроцент	-	10.973	10.312	2.440	-	-	23.725	23.725
Прин. процент	11,31%	2.392	-	-	-	-	2.392	2.369
		13.365	10.312	2.440	-	-	26.117	26.094
Обязательства								
Беспроцент	-	12.081	8.164	2.344	-	-	22.589	22.589
Прин. процент	1,67%	1.241	1.910	17.523	31.664	771	53.109	49.925
Обязательства по аренде	2,13%	117	174	685	1.627	-	2.603	2.517
		13.439	10.248	20.552	33.291	771	78.301	75.031

Итого 45.600 тыс. EUR процентных обязательств Группы по состоянию на 31.12.2024 относятся к обязательствам в евро (31.12.2023: 49.925 тыс. EUR обязательств в евро).

38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

38.9. СПРАВЕДЛИВАЯ СТОИМОСТЬ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Финансовые инструменты, которые удерживаются до погашения в ходе обычной деятельности, учитываются по покупной стоимости или нетто сумме за вычетом погашенной части, в зависимости от того, что меньше. Справедливая стоимость - цена, которая была бы получена при продаже определенной статьи актива или уплачена при передаче обязательства в рамках обычной сделки между участниками рынка на дату оценки, независимо от того, является ли такая цена непосредственно наблюдаемой или рассчитывается с использованием другого метода оценки. По состоянию на 31 декабря 2024 г. показанные суммы денег, дебиторской задолженности, краткосрочной кредиторской задолженности, начисленных затрат, краткосрочных займов и прочих финансовых инструментов примерно соответствуют их рыночной стоимости.

39. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА

После 31 декабря 2024 года не произошло событий, которые оказали бы существенное влияние на финансовую отчетность за 2024 год, то есть они не имеют такого значения для деятельности Группы, чтобы требовать публикации в примечаниях к финансовой отчетности. Информация о реструктуризации кредитных обязательств Группы в 2025 году представлена в Примечании 3 «Ключевые учетные суждения и основные источники неопределенности оценок». Руководство Группы рассмотрело влияние введения американских пошлин на европейских производителей автомобилей и не ожидает, что они окажут существенное влияние на деятельность. Основная причина заключается в том, что прямая экспозиция на рынке США для Группы не существенна, тогда как большинство автомобилей, для которых компания осуществляет поставки, преимущественно предназначены для европейского рынка. Такая же ситуация наблюдается и с недавно полученными важными номинациями.

40. НЕПРЕДВИДЕННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Согласно оценке Правления, по состоянию на 31 декабря 2024 года, у Группы не было существенных непредвиденных обязательств, которые требовали бы раскрытия информации в примечаниях к консолидированной финансовой отчетности. Группа не имеет существенных договорных обязательств в отношении капитальных инвестиций, которые требовали бы раскрытия информации в примечаниях к финансовой отчетности. По состоянию на 31 декабря 2024 года и 2023 года против Группы не проводилось никакое существенное судебное разбирательство, по которому ожидается неуспеха, а которое не отражено в консолидированной финансовой отчетности.

41. УТВЕРЖДЕНИЕ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Правление АО АД Пластик приняло консолидированную финансовую отчетность и утвердило ее публикацию 24 апреля 2025 года.

От имени АО АД Пластик Солин:

Маринко Дошен
Председатель Правления



Младен Перош
Член Правления



Йосип Дивич
Член Правления



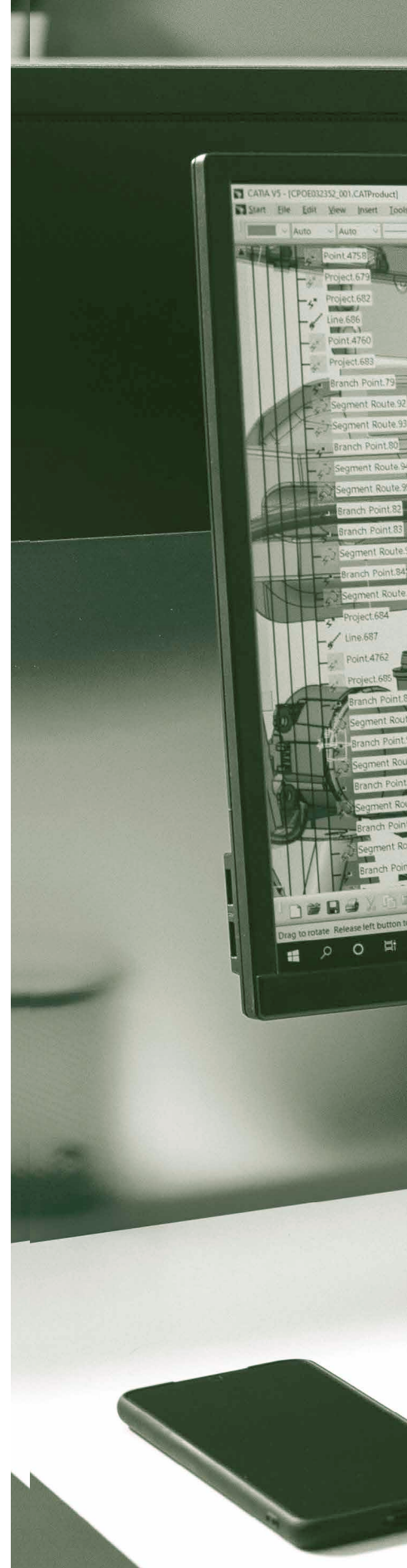
24 апреля 2025 года



АО АД ПЛАСТИК, СОЛИН

ОТДЕЛЬНАЯ ГODOVAYA ОТЧЕТНОСТЬ ЗА ГОД, КОТОРЫЙ ЗАКОНЧИЛСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

Ответственность Правления за отдельную годовую отчетность	242
Отчет независимого аудитора	243
Неконсолидированный отчет о совокупной прибыли	253
Неконсолидированный отчет о финансовом положении	254
Неконсолидированный отчет об изменениях в собственном капитале	256
Неконсолидированный отчет о денежных потоках	257
Примечания к неконсолидированной финансовой отчетности	259





ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПРАВЛЕНИЯ ЗА ОТДЕЛЬНУЮ ГОДОВУЮ ОТЧЕТНОСТЬ

В соответствии с Законом о бухгалтерском учете Республики Хорватии, Правление обязано обеспечить подготовку отдельной финансовой отчетности за каждый финансовый год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), которые утверждены в Европейском союзе, и которая представляет правдивую и объективную картину финансового состояния и результатов деятельности АО АД Пластик, Солин («Общество»), в указанном периоде.

После проведенных исследований, Правление разумно ожидает, что Общество располагает соответствующими средствами для продолжения деятельности в обозримом будущем. Поэтому, Правление и в будущем будет применять принцип продолжения деятельности при составлении отдельной финансовой отчетности.

Ответственность Правления при составлении отдельной финансовой отчетности включает следующее:

- выбор и последовательное применение соответствующих учетных политик
- осторожные и разумные суждения и оценки
- применение действующих стандартов бухгалтерского учета, вместе с раскрытием и объяснением всех существенных отклонений в отдельной финансовой отчетности
- составление отдельной финансовой отчетности в соответствии с принципом продолжения деятельности, за исключением случаев, когда предпосылка того, что Общество продолжит свою деятельность, не является адекватной.

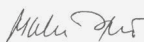
Правление несет ответственность за ведение соответствующих бухгалтерских учетов, которые в любой момент с оправданной точностью показывают неконсолидированное финансовое положение Общества, а также отвечает за соответствие хорватскому Закону о бухгалтерском учете. Вышеупомянутое включает в себя и ответственность за отчет руководства, который является неотъемлемой частью Годовой отдельной отчетности, и представление финансовой отчетности в едином XBRL формате электронной отчетности (ESEF), предусмотренном нормативными техническими стандартами, которые разрабатываются ESMA (Европейское управление по ценным бумагам и рынкам капитала) и утверждаются Европейской комиссией. Правление также отвечает за сохранность имущества Общества и предпринятие оправданных действий по предотвращению и обнаружению недобросовестных действий и прочих неправильностей.

От имени АО АД Пластик Солин
подписали члены Правления:

Маринко Дошен
председатель Правления



Младен Перош
член Правления



Йосип Дивич
член Правления



АО АД Пластик
ул. Матошева, д. 8, 21210 Солин,
Республика Хорватия

24 апреля 2025 г.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик

Отчет об аудите финансовой отчетности

Мнение

Нами проведен аудит неконсолидированной финансовой отчетности общества АО АД Пластик («Общество»), которая состоит из неконсолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2024 г., неконсолидированной отчетности о совокупной прибыли, об изменениях в собственном капитале и о денежных потоках за год, который тогда закончился, а также из примечаний, содержащих существенные учетные политики и прочие пояснения (далее «финансовая отчетность»).

По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность отражает достоверно и справедливо неконсолидированное финансовое положение Общества по состоянию на 31 декабря 2024 г., его неконсолидированные финансовые результаты и его неконсолидированные денежные потоки за год, который тогда закончился, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в Европейском Союзе («ЕС МСФО»).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности в соответствии с этими стандартами описаны более подробно в нашем отчете независимого аудитора в разделе *Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности*. Мы являемся независимыми по отношению к Обществу в соответствии с этическими требованиями, применимыми к нашему аудиту финансовой отчетности в Хорватии, и мы выполнили другие наши этические обязанности в соответствии с этими требованиями. Мы уверены в том, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, и что служат соответствующим основанием для выражения нашего мнения.

Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ключевые вопросы аудита

Ключевыми вопросами аудита являются те вопросы, которые, по нашему профессиональному суждению, имели первостепенное значение для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период. Мы занимались этими вопросами в контексте нашего аудита финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения о ней, и мы не даем отдельного мнения по этим вопросам.

ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ

Доходы от продаж в 2024 году: 111.152 тыс. EUR (2023 г.: 89.388 тыс. EUR). По состоянию на 31 декабря 2024 года: дебиторская задолженность покупателей: 21.916 тыс. EUR; начисленные доходы: 325 тыс. EUR (31 декабря 2023 г.: дебиторская задолженность покупателей: 17.029 тыс. EUR; начисленные доходы: 343 тыс. EUR).

См. Примечание 2.3 «Признание доходов» в рамках Важнейших учетных политик и Примечание 4 «Доходы от продаж» в рамках финансовой отчетности.

Ключевой вопрос аудита	Наш подход к этому вопросу
Доходы - важный показатель, используемый для оценки деятельности Общества. В течение года, закончившегося 31 декабря 2024 года, основными источниками доходов Общества были продажа автозапчастей и нестандартной оснастки, разработанной самим Обществом. Как поясняется в Примечании 2.3 «Признание доходов», доходы от продаж признаются в момент перехода контроля за товарами к клиенту. Применение принципа признания доходов применяемого стандарта отчетности, МСФО 15 на основании договоров с клиентами («Стандарт») является сложным и требует принятия существенных предположений и суждений. В случае Общества сложность проявляется в следующих аспектах: — Определение, существует ли договор с клиентом, требует от Общества оценки того, создают ли один или несколько документов, включая общие положения и условия деятельности, номинационную заявку, соглашение с клиентом и заказ на поставку, подлежащие исполнению права и обязанности сторон соглашения. — Товары с разными схемами признания доходов, такие как автозапчасти и оснастка, могут продаваться как часть одного или нескольких договоров, которые рассматриваются как единое соглашение. Общество применяет значительные суждения при определении договоров, которые необходимо объединить и рассматривать как единое соглашение, включая определение обязанностей к исполнению.	Наши аудиторские процедуры в этой области включали, среди прочего: — Оценку политики признания доходов и ее соответствия требованиям Стандартов; — Получение понимания и оценки процесса признания доходов Общества и изучение дизайна и внедрения связанных средств внутреннего контроля за процессом продаж и процессом бухгалтерского учета признания доходов; — На выборке сделок продаж, действующих в течение года, который является предметом аудита, путем изучения соответствующих положений договоров и интервью с соответствующими сотрудниками в области продаж и финансов, мы проверяли: ○ Наличие договоров с клиентом, ссылаясь на соответствующий критерий Стандарта, включая, среди прочего, те, которые касаются приверженности сторон своим обязанностям и вероятности взыскания просроченного вознаграждения; ○ Определение договоров, которые должны рассматриваться на комбинированной основе, и обязанностей к исполнению по данным договорам. Процедуры включали, среди прочего, оценку того, были ли какие-либо последующие изменения цен, указанные в договорах, которые происходят из кривой обучения, что приводит к снижению цены, представляющей отдельную цену автозапчастей;



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ключевые вопросы аудита (продолжение)

ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ (продолжение)

Ключевой вопрос аудита (продолжение)	Наш подход к этому вопросу (продолжение)
— Многие договоры с клиентами позволяют клиентам снижать цены после определенного периода получения заказов от клиентов (в результате ожидаемого снижения затрат Общества в соответствии с ее кривой обучения). Суждение необходимо, чтобы определить, создает ли такая «экономия за счет эффективности» материальные права для клиента, которые рассматриваются как отдельное подлежащее исполнению право. — Сделки, связанные с оснасткой, обычно представляют собой договоры или рамочные соглашения между Обществом и клиентом по продаже оснастки, используемой для производства нестандартных автозапчастей для определенного клиента. Поскольку такая оснастка может отличаться в отношении передачи деятельности по разработке и прав собственности, необходима тщательная оценка того, является ли, среди прочего, такая сделка продажей, арендой или разработкой собственного оборудования, содержит ли сделка договор аренды и является ли она отдельной обязанностью к исполнению по продаже автозапчастей. Учитывая вышеуказанные факторы, мы сочли, что признание доходов связано с существенным риском искажения неконсолидированной финансовой отчетности. Таким образом, эта область потребовала от нас большего внимания в ходе аудита и была определена как ключевой вопрос аудита.	— Имеется ли элемент аренды, включенный в договоры на продажу оснастки, в основном посредством оценки прав собственности, стороны договора, которая определяет использование оснастки, и оценки того, существует ли отдельная обязанность к исполнению в отношении продаж автозапчастей. — На выборке сделок купли-продажи, определение момента перехода контроля, сопроводительной формы признания доходов и суммы доходов, отгрузочной документации и документации по транспортировке, согласия клиентов на исполнение и других соответствующих документов. — Получение подтверждений по состоянию на отчетную дату на выборке счетов-фактур и выявление существенных различий между подтвержденными суммами и суммами в бухгалтерских книгах Общества путем изучения сопроводительной документации, такой как договоры, счета-фактуры, документация по транспортировке, согласия клиентов на исполнение и платежи клиентов; — Тестирование проводок по счетам доходов с целью выявления необычных или нерегулярных статей; — Проверка того, указывают ли соответствующим образом объявления Общества в неконсолидированной финансовой отчетности, касающиеся признания доходов, на соответствующие качественные и количественные требования, предусмотренные концепцией подготовки финансовой отчетности.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ключевые вопросы аудита (продолжение)

БАЛАНСОВАЯ СТОИМОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ В СУБСИДАРНЫЕ И АФФИЛИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ

По состоянию на 31 декабря 2024 года инвестиции в субсидиарные и аффилированные компании в неконсолидированной финансовой отчетности составили 12.987 тыс. EUR (31 декабря 2023 года: 14.980 тыс. EUR).

См. Примечание 2.9 «Инвестиции в субсидиарные и аффилированные компании» в разделе «Важнейшие принципы учетной политики», Примечание 20 «Инвестиции в субсидиарные и аффилированные компании», а также Примечание 3 «Ключевые учетные суждения и основные источники неопределенности оценок» в составе финансовой отчетности.

Ключевой вопрос аудита	Наш подход к этому вопросу
В соответствии с требованиями применимых стандартов бухгалтерского учета Общество обязано проводить тест на обесценение активов при наличии признаков обесценения. Ввиду существенности инвестиций в субсидиарные компании (а также общей величины экспозиции в отношении субсидиарных компаний, рассчитанной как сумма балансовой стоимости инвестиций и соответствующей дебиторской задолженности за вычетом соответствующих обязательств), наличие признаков обесценения в отношении любой из субсидиарных компаний на отчетную дату, а также применение соответствующего подхода к тестированию на обесценение требует существенного профессионального суждения со стороны руководства. Если по определенной экспозиции выявлен признак обесценения, Общество оценивает возможный убыток от обесценения путем сопоставления возмещаемой стоимости актива с его балансовой стоимостью. Возмещаемая стоимость, как правило, определяется, при необходимости с привлечением внешних и внутренних экспертов, как справедливая стоимость соответствующей субсидиарной компании, рассчитанная с применением соответствующих методов оценки, таких как модели дисконтированных денежных потоков субсидиарной компании или справедливая стоимость за вычетом затрат на продажу. Определение возмещаемой стоимости требует ряда допущений и суждений, особенно в отношении выбора и применения модели оценки, прогнозов будущих денежных потоков и предполагаемых затрат на продажу. Прогнозы будущих денежных потоков в значительной степени подвержены изменениям рыночных условий и внешней среды, в которой действует Общество. Ключевые допущения касаются применяемой ставки дисконтирования и темпа роста будущих денежных потоков в остаточном периоде. Незначительное изменение этих параметров может существенно повлиять на величину возмещаемой стоимости. В связи с этим мы рассмотрели данный вопрос как ключевой вопрос аудита, поскольку он требовал от нас применения значительных профессиональных суждений и повышенного внимания.	Наши аудиторские процедуры в этой области включали, среди прочего: - Оценку процесса выявления признаков обесценения руководством, на соответствие требованиям применимых стандартов финансовой отчетности, с учетом таких факторов, как: неблагоприятные тенденции в отрасли; отрицательная или недостаточная чистая стоимость активов; изменения в законодательстве и нормативных актах; ухудшение финансовых результатов по сравнению с доступными отраслевыми данными, включая соответствующие рыночные мультипликаторы (с привлечением наших экспертов по оценке стоимости); изменения в бизнес-моделях. При выявлении признаков обесценения: - мы оцениваем соответствие методов оценки стоимости, примененных для проведения теста на обесценение, требованиям применимых стандартов бухгалтерского учета. В рамках указанных процедур мы определяем используемые методы, допущения и источники данных, а также оцениваем их уместность в контексте вышеуказанных требований; - с привлечением наших внутренних экспертов по оценке стоимости, мы пересматриваем ключевые допущения, использованные руководством при проведении теста на обесценение, в частности в отношении: ○ оценки достоверности предыдущих прогнозов бюджета, подготовленных руководством, путем сравнения исторических прогнозов денежных потоков с фактическими результатами; ○ оценки обоснованности примененных ключевых допущений (таких как ставки дисконтирования и темпы роста) путем сопоставления с внешними источниками данных и историческими результатами деятельности; ○ анализа чувствительности результатов тестов на обесценение к изменениям ключевых допущений с учетом того, указывают ли уровни этих допущений на возможную предвзятость со стороны руководства; ○ сравнения справедливой стоимости активов с оценками внешних экспертов, привлеченных Обществом, профессиональная квалификация, компетентность и независимость которых были нами независимо оценены.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

НЕПРЕРЫВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

См. Примечание 2.2 «Основы составления» и Примечание 3 «Ключевые учетные суждения и основные источники неопределенности оценок», раздел «Предпосылка непрерывности деятельности».

Ключевой вопрос аудита	Наш подход к этому вопросу
Финансовая отчетность подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности. На отчетную дату у Общества отрицательный чистый оборотный капитал. Оценка непрерывности деятельности основана на прогнозах денежных потоков, которые, по оценке Правления, подтверждают, что Общество будет располагать достаточными средствами для продолжения своей деятельности в течение как минимум 12 месяцев с отчетной даты. При составлении этих прогнозов были использованы ряд допущений и существенных профессиональных суждений. Правление пришло к выводу, что диапазон возможных исходов, рассмотренных в рамках процедуры оценки, не приводит к существенной неопределенности в отношении событий или обстоятельств, которые могли бы вызвать значительные сомнения в способности Общества продолжать деятельность на основе принципа непрерывности. Использование предпосылки непрерывности деятельности является ключевым вопросом аудита из-за связанной с ним неопределенности, а также высокого уровня суждения, необходимого для оценки планов Общества на будущее и их финансового влияния.	Наши аудиторские процедуры в этой области включали, среди прочего: — анализ протоколов заседаний Правления и Совета директоров с целью выявления мер, которые Правление намерено предпринять для обеспечения достаточного объема средств на текущую деятельность; — обсуждение с Правлением планов на будущее в контексте предпосылки непрерывности деятельности, вероятности того, что реализация этих планов улучшит положение, а также осуществимости таких планов Правления в текущих условиях; — анализ позиции чистого оборотного капитала Общества по состоянию на 31 декабря 2024 года с целью оценки доступности ликвидных средств для погашения краткосрочных финансовых обязательств; — оценку достоверности предыдущих прогнозов бюджета, подготовленных руководством, путем сравнения исторических прогнозов денежных потоков с фактическими результатами, а также анализ чувствительности планов к изменениям ключевых допущений с учетом того, указывают ли уровни этих ключевых допущений на возможную предвзятость со стороны руководства; — учет того, стали ли доступны дополнительные факты или информация после даты, на которую Общество осуществило соответствующую оценку; — оценка доступности финансовых ресурсов и договорных соглашений, включая анализ дополнений к договорам, предусматривающих продление сроков оплаты; — оценка того, предоставляют ли неконсолидированные финансовые отчеты, с учетом требований применимой рамки финансовой отчетности, надлежащие раскрытия информации о событиях или обстоятельствах, которые могут вызывать существенные сомнения в способности Общества продолжать деятельность на основе принципа непрерывности.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Прочая информация

Правление несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает Отчет руководства (который включает Отчет об устойчивом развитии в качестве отдельной части Отчета руководства) и Отчет о применении кодекса корпоративного управления, являющиеся неотъемлемой частью Годового отчета Общества, но не включает финансовую отчетность и наш отчет об аудите финансовой отчетности.

Наше мнение о финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию.

В связи с проведением нами аудита финансовой отчетности, наша ответственность заключается в ознакомлении с прочей информацией и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иные признаки существенных искажений.

Касательно Отчета руководства и Отчета о применении кодекса корпоративного управления, мы также выполнили процедуры, предусмотренные действующими законодательными требованиями, и сообщаем следующее:

- Сведения, содержащиеся в Отчете руководства и в Отчете о применении кодекса корпоративного управления за финансовый год, за который подготовлена финансовая отчетность, во всех существенных аспектах согласуются с финансовой отчетностью;
- Отчет руководства, за исключением Отчета об устойчивом развитии (который является отдельной частью Отчета руководства), и Отчет о применении кодекса корпоративного управления во всех существенных аспектах подготовлены в соответствии с применимыми законодательными требованиями.
- В отношении Отчета об устойчивом развитии (включенного в состав прочей информации и являющегося отдельной частью Отчета руководства) мы провели процедуры для обеспечения ограниченной уверенности, результаты которых представлены в виде отдельного отчета об ограниченной уверенности с немодифицированным заключением.

Если в результате выполнения вышеуказанных процедур мы приходим к выводу о наличии существенного искажения, мы обязаны сообщить об этом. В данном случае нам нечего сообщить.

Ответственность Правления и лиц, отвечающих за управление, за финансовую отчетность

Правление несет ответственность за подготовку финансовой отчетности, которая дает достоверное и справедливое представление в соответствии с ЕС МСФО, а также за те системы внутреннего контроля, которые Правление считает необходимыми для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности Правление несет ответственность за оценку способности Общества продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности и использованию основы бухгалтерского учета, основанной на непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда Правление намеревается ликвидировать Общество или прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за управление, несут ответственность за осуществление надзора за процессом составления финансовой отчетности, созданного Обществом.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, содержит ли финансовая отчетность как одно целое существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении отчета независимого аудитора, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявит существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что, в отдельности или в совокупности, они могут оказывать влияние на экономические решения пользователей финансовой отчетности, принятые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональные суждения и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски и получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход систем внутреннего контроля.
- получаем понимание систем внутреннего контроля, имеющих значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих данным обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности систем внутреннего контроля Общества.
- оцениваем надлежащий характер применяемых учетных политик и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного Правлением.
- делаем вывод о правомерности применяемого Правлением допущения о непрерывности деятельности, и на основании полученных аудиторских доказательств - вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или обстоятельствами, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Общества продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем отчете независимого аудитора к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты раскрытия нашего отчета независимого аудитора. Однако, будущие события или условия могут привести к тому, что Общество утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность.
- проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет об аудите финансовой отчетности (продолжение)

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности (продолжение)

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за управление, относительно, помимо прочего, информации о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках систем внутреннего контроля, которые мы выявили в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за управление, заявление о том, что мы соблюдали соответствующие этические требования в отношении независимости и что будем информировать этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на нашу независимость, а в необходимых случаях - о принятых мерах по устранению угроз или применяемых мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за управление, мы определяем те вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем отчете независимого аудитора, за исключением случаев, когда закон или нормативные акты запрещают раскрытие этих вопросов или, когда мы решаем, в исключительно редких обстоятельствах, что эти вопросы не должны сообщаться в нашем отчете независимого аудитора, поскольку обоснованно можно ожидать, что негативные последствия их раскрытия перевесили бы выгоду от общественных интересов.

Отчет о прочих юридических и нормативных обязательствах

Мы были назначены аудиторами лицами, отвечающими за управление, 18 июля 2024 года для проведения аудита неконсолидированной финансовой отчетности АО АД Пластик за год, закончившийся 31 декабря 2024 года. Общий непрерывный период нашей работы составляет пять лет и относится к периодам с 31 декабря 2020 года по 31 декабря 2024 года.

Подтверждаем следующее:

- наше аудиторское заключение соответствует дополнительному отчету, представленному Ревизионной комиссии Общества 24 апреля 2025 года;
- в течение периода, охватываемого нашим аудитом обязательной финансовой отчетности, нами не оказывались неразрешенные неаудиторские услуги, указанные в статье 44 Закона об аудиторской деятельности. Мы также сохранили независимость от аудируемого субъекта во время проведения аудита.

Партнер, ответственный за проведение аудита, на основе которого составлен данный отчет независимого аудитора – Домагой Хркач.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет о соответствии Положению о ESEF

В соответствии с требованиями части 5 статьи 462 Закона о рынке капитала, мы обязаны выразить мнение о соответствии неконсолидированной финансовой отчетности Общества за год, закончившийся 31 декабря 2024 года, содержащейся в прилагаемом электронном файле adplastik-drustvo-2024-12-31-0-en.zip, требованиям Делегированного положения Комиссии (ЕС) 2019/ 815 от 17 декабря 2018 г. о внесении дополнений в Директиву 2004/109/EZ Европейского парламента и Совета в отношении нормативных технических стандартов для спецификации единого формата электронной отчетности (далее «Положение о ESEF»).

Ответственность Правления и лиц, отвечающих за управление

Правление несет ответственность за подготовку неконсолидированной финансовой отчетности в электронной форме в соответствии с Положением о ESEF. В ответственность Правления входят:

- подготовка неконсолидированной финансовой отчетности в действующем формате XHTML и ее публикация;
- выбор и внедрение соответствующих ссылок iXBRL, на основе проведенных оценок, где это необходимо;
- обеспечение согласованности между оцифрованной информацией и неконсолидированной финансовой отчетностью, представленной в удобном для восприятия человеком формате; и
- разработка, внедрение и поддержание механизмов внутреннего контроля, связанных с применением Положения о ESEF.

Лица, отвечающие за управление, несут ответственность за осуществление надзора за отчетностью ESEF, в качестве части процесса представления финансовой отчетности Общества.

Ответственность аудитора

Мы несем ответственность за выражение мнения о том, соответствует ли неконсолидированная финансовая отчетность во всех существенных аспектах Положению о ESEF, на основе собранных аудиторских доказательств. Мы выполнили это задание, обеспечивающее разумную уверенность, в соответствии с Международным стандартом заданий, обеспечивающих уверенность 3000 (пересмотренный) «Задания, обеспечивающие уверенность, отличные от аудита и обзорной проверки финансовой информации прошедших периодов» (МСЗОУ 3000), изданным Международным советом по стандартам аудита и стандартам выражения уверенности.



Отчет независимого аудитора акционерам общества АО АД Пластик (продолжение)

Отчет о соответствии Положению о ESEF (продолжение)

Ответственность аудитора (продолжение)

Задание, обеспечивающее разумную уверенность в соответствии с МСЗОУ 3000, предполагает проведение процедур для получения доказательств о соответствии Положению о ESEF. Характер, сроки и объем выбранных процедур зависят от суждения аудитора, включая оценку риска существенных отклонений от требований, изложенных в Положении о ESEF, будь то из-за мошенничества или ошибки. Разумная уверенность представляет собой высокий уровень уверенности, но не является гарантией того, что объем тестирования выявит каждое существенное несоответствие Положению о ESEF.

Наши процедуры включали, помимо прочего, следующее:

- получение представления о процессе разметки;
- оценку дизайна и внедрения соответствующих средств контроля за процессом разметки;
- сравнение отмеченных данных с неконсолидированной финансовой отчетностью Общества, представленной в удобном для восприятия человеком формате;
- оценку полноты разметки неконсолидированной финансовой отчетности Общества;
- оценку пригодности использования меток iXBRL, выбранных из используемой таксономии ESEF, и создание дополнительных меток (расширений), если в таксономии ESEF не была выявлена соответствующая метка;
- оценку адекватности привязки относительно дополнительных таксономических меток; и
- оценку пригодности формата неконсолидированной финансовой отчетности.

Мы уверены в том, что полученные нами доказательства являются достаточными и надлежащими, и что служат соответствующим основанием для выражения нашего заключения.

Заключение

По нашему мнению, на основании проведенных процедур и полученных доказательств, неконсолидированная финансовая отчетность Общества по состоянию на 31 декабря 2024 г. и за год, закончившийся тогда., представленная в формате ESEF и содержащаяся в вышеупомянутом прилагаемом электронном файле, была составлена во всех существенных аспектах в соответствии с требованиями Положения о ESEF.

Наше заключение не представляет собой мнение о достоверности и справедливом представлении финансовой отчетности, которое включено в наш Отчет об аудите финансовой отчетности. Кроме того, мы не выражаем никакого отношения к другой информации, опубликованной в документах формата ESEF.

ООО «KPMG Croatia» для аудита

Хорватские сертифицированные аудиторы
Eurotower, 17 этаж
ул. Ивана Лучича, д. 2а
10000 Загреб
Хорватия

24 апреля 2025 года

Домагой Хркак
Директор, Сертифицированный аудитор Хорватии

НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОЙ ПРИБЫЛИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

	Примечание	2024 г.	2023 г.
Доходы от продаж	4	111.152	89.388
Прочие доходы	5	4.877	5.060
Общие доходы		116.029	94.448
Увеличение/(уменьшение) стоимости запасов незавершенного производства и готовой продукции		41	(85)
Затраты на сырье и материалы	6	(45.904)	(45.059)
Затраты на реализованную продукцию	7	(27.850)	(11.922)
Затраты на услуги	8	(8.354)	(8.900)
Затраты на персонал	9	(24.175)	(22.708)
Амортизация	10	(8.290)	(7.293)
Прочие операционные затраты	11	(4.155)	(2.278)
Резервы по покрытию рисков и затрат, нетто	12	(1)	136
Обесценение кредитов и дебиторской задолженности покупателей		(240)	(192)
Общие операционные затраты		(118.928)	(98.301)
Операционный убыток		(2.899)	(3.853)
Финансовые доходы	13	4.065	5.337
Финансовые расходы	14	(1.323)	(672)
Прибыль от финансовой деятельности		2.742	4.665
(Убыток)/прибыль до налогообложения		(157)	812
Налог на прибыль	15	554	228
Прибыль текущего года		397	1.040
Прочая совокупная прибыль		-	-
Общая совокупная прибыль текущего года		397	1.040

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной отдельной финансовой отчетности.

НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

АКТИВЫ	Примечание	31.12.2024	31.12.2023
Долгосрочные активы			
Нематериальные активы	16	9.278	8.788
Недвижимое имущество, станки и оборудование	17	69.067	66.491
Активы в форме права пользования	18	2.146	2.113
Инвестиции в недвижимое имущество	19	3.217	3.256
Инвестиции в субсидиарные и аффилированные компании	20	12.987	14.980
Выданные долгосрочные кредиты	21	13.709	16.353
Долгосрочная дебиторская задолженность	22	2.222	2.318
Отложенные налоговые активы	15	2.777	2.223
Итого долгосрочные активы		115.403	116.522
Краткосрочные активы			
Запасы	23	11.294	21.660
Дебиторская задолженность покупателей	24	21.916	17.029
Прочая дебиторская задолженность	25	1.977	4.092
Выданные краткосрочные кредиты	26	3.267	2.354
Денежные средства и их эквиваленты	27	3.046	1.025
Оплаченные расходы будущих периодов		476	503
Начисленные доходы		325	343
Итого краткосрочные активы		42.301	47.006
ИТОГО АКТИВЫ		157.704	163.528

НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

	Примечание	31.12.2024	31.12.2023
Уставный капитал	28	54.595	54.595
Капитальные и прочие резервы		35.762	35.480
Нераспределенная прибыль/(перенесенный убыток)		1.188	1.040
Итого собственный капитал		91.545	91.115
Долгосрочные резервы	29	369	385
Долгосрочные кредиты	30	16.178	27.899
Отложенные доходы	31	1	38
Обязательства по аренде	32	1.200	1.346
Итого долгосрочная кредиторская задолженность		17.748	29.668
Авансы полученные	33	878	5.339
Кредиторская задолженность перед поставщиками	34	18.630	16.906
Краткосрочные кредиты	35	24.466	17.053
Прочая краткосрочная кредиторская задолженность	36	2.622	1.936
Обязательства по аренде	32	985	793
Краткосрочные резервы	29	830	718
Итого краткосрочная кредиторская задолженность		48.411	42.745
Итого кредиторская задолженность		66.159	72.413
ИТОГО СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ И КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ		157.704	163.528

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной отдельной финансовой отчетности.

НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОБСТВЕННОМ КАПИТАЛЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

	Уставный капитал	Капитальные резервы	Обязательные и общие резервы	Резервы по собственным акциям	Собственные акции	Нераспределенная прибыль/ (перенесенный убыток)	Итого
Сальдо на 31 декабря 2022 года	55.738	25.402	7.694	2.773	(921)	(642)	90.044
Прибыль текущего года	-	-	-	-	-	1.040	1.040
Общая совокупная прибыль текущего года	-	-	-	-	-	1.040	1.040
Покрытие убытка предыдущего года	-	(642)	-	-	-	642	-
Выбытие собственных акций	-	(19)	-	-	50	-	31
Уменьшение уставного капитала в связи с конвертацией в EUR	(1.143)	1.143	-	-	-	-	-
Операции с собственниками, признанные непосредственно в уставном капитале	(1.143)	482	-	-	50	642	31
Сальдо на 31 декабря 2023 года	54.595	25.884	7.694	2.773	(871)	1.040	91.115

	Уставный капитал	Капитальные резервы	Обязательные и общие резервы	Резервы по собственным акциям	Собственные акции	Нераспределенная прибыль	Итого
Сальдо на 31 декабря 2023 года	54.595	25.884	7.694	2.773	(871)	1.040	91.115
Прибыль текущего года	-	-	-	-	-	397	397
Общая совокупная прибыль текущего года	-	-	-	-	-	397	397
Освобождение резервов для выкупа собственных акций	-	-	-	(1.979)	-	1.979	-
Выбытие собственных акций	-	(45)	-	-	78	-	32
Операции с собственниками, признанные непосредственно в уставном капитале	-	(45)	-	(1.979)	78	1.979	32
Резервы на неписанные затраты на разработку	-	-	2.229	-	-	(2.229)	-
Сальдо на 31 декабря 2024 года	54.595	25.839	9.923	794	(794)	1.188	91.545

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной отдельной финансовой отчетности.

НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Примечание	2024 г.	2023 г.
Прибыль текущего года		397	1.040
Корректировка по основе:			
Доход по налогу на прибыль	15	(554)	(228)
Амортизация	10	8.290	7.293
Списание недвижимого имущества, станков и оборудования	17	151	138
Корректировка стоимости/списание нематериальных активов	16	-	43
Расходы по процентам и курсовые разницы, включенные в прибыль и убыток	14	1.322	652
Доходы от дивидендов	13	(3.470)	(4.960)
Поступления от продажи недвижимого имущества, станков и оборудования и нематериальных активов	5	(2.055)	(3.455)
Корректировка стоимости инвестиций в недвижимое имущество	5	-	(329)
Доходы от процентов	13	(595)	(377)
Уменьшение долгосрочных и краткосрочных резервов (нетто)		97	(201)
Обесценение дебиторской задолженности по выданным кредитам (нетто)		232	164
Обесценение дебиторской задолженности покупателей		8	27
Списание устаревших запасов	6	188	364
Обесценение инвестиций в субсидиарную компанию	11	1.993	-
Операционная прибыль до изменений в оборотном капитале		6.004	171
Уменьшение/(увеличение) запасов	23	10.178	(8.991)
(Увеличение) краткосрочной дебиторской задолженности покупателей		(1.093)	(5.549)
Уменьшение/(увеличение) прочей дебиторской задолженности	25	2.116	(2.090)
Увеличение кредиторской задолженности перед поставщиками		1.720	2.913
(Уменьшение)/увеличение кредиторской задолженности по полученным авансам	33	(4.461)	1.958
Увеличение прочей краткосрочной кредиторской задолженности		783	85
Уменьшение начисленных доходов и оплаченных расходов будущих периодов		46	213
Проценты уплаченные		(1.352)	(563)
Чистый денежный поток от операционной деятельности		13.942	(11.853)

НЕКОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКАХ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

(Все суммы выражены в тысячах EUR)

ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Примечание	2024 г.	2023 г.
Проценты полученные		-	121
Поступления от выплаченной основной суммы кредита		2.093	1.125
Приобретение недвижимого имущества, станков и оборудования	17	(8.359)	(3.937)
Приобретение нематериальных активов	16	(2.989)	(3.412)
Поступления от продажи недвижимого имущества, станков и оборудования и нематериальных активов		2.092	4.492
Поступления от дивидендов		618	4.341
Чистые денежные поступления/(оттоки) от инвестиционной деятельности		(6.545)	2.730

ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ОТ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Примечание	2024 г.	2023 г.
Полученные кредиты	35	21.398	34.051
Погашение кредитов	35	(26.172)	(25.874)
Погашение основной суммы по аренде	32	(995)	(1.015)
Чистые денежные поступления/(оттоки) от финансовой деятельности		(5.769)	7.162
Нереализованные курсовые разницы по денежным средствам и их эквивалентам	-	-	-
Чистое увеличение /(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	27	1.627	(1.961)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	27	418	2.378
Денежные средства и их эквиваленты на конец текущего года	27	2.045	418

Учетная политика и соответствующие примечания являются неотъемлемой частью данной отдельной финансовой отчетности.

ПРИМЕЧАНИЯ К НЕКОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2024 ГОДА

1. НОВЫЕ СТАНДАРТЫ И ИЗМЕНЕНИЯ СУЩЕСТВУЮЩИХ СТАНДАРТОВ, ЕЩЁ НЕ ВСТУПИВШИЕ В СИЛУ

Следующие новые стандарты, разъяснения, а также изменения и дополнения к действующим стандартам обязательны для применения в периодах, начинающихся с 1 января 2024 г.:

- Поправки к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности»: Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных, Долгосрочные обязательства при соглашениях
- Поправки к МСФО (IFRS) 16 «Аренда»: Обязательство по аренде в операции продажи с обратной арендой
- Поправки к МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств» и МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: Раскрытие информации»: Соглашения о финансировании поставок».

Применение этих стандартов не оказало существенного влияния на суммы, признанные в отчете о финансовом положении или в отчете о совокупной прибыли, а также на опубликованную учетную политику.

Следующие новые стандарты, разъяснения и изменения существующих стандартов, опубликованные Советом по МСФО и одобренные ЕС, еще не вступили в силу или пока не одобрены ЕС. В случае применимости Общество планирует применять эти стандарты с даты их вступления в силу:

- Поправки к МСФО (IAS) 21 «Влияние изменений валютных курсов»: Отсутствие возможности обмена валют
- Поправки к Классификации и оценке финансовых инструментов (IFRS 7 и IFRS 9): Классификация финансовых активов, Расчеты через электронные платежи
- МСФО 1, МСФО 7, МСФО 9, МСФО 10, МСФО (IAS) 7 – Ежегодные улучшения, Том 11: Разъяснения, упрощения, исправления и изменения, направленные на повышение согласованности данных стандартов МСФО
- МСФО (IFRS) 18 «Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности»: Новый стандарт
- МСФО (IFRS) 19 «Дочерние организации без публичной подотчетности – Раскрытия информации»: Новый стандарт

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

Краткое изложение важнейших принципов учетной политики, которые последовательно применяются в текущем и прошлом годах, приводится ниже.

2.1 ДЕКЛАРАЦИЯ СООТВЕТСТВИЯ

Неконсолидированная финансовая отчетность составлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), утвержденными в ЕС.

2.2 ОСНОВЫ СОСТАВЛЕНИЯ

Общество ведет бухгалтерский учет на хорватском языке, в евро и в соответствии с хорватскими законными нормативами и принципами бухгалтерского учета, которых придерживаются компании в Хорватии.

Составление неконсолидированной финансовой отчетности требует от Правления проведения оценок и предоставления предположений, которые влияют на отраженные суммы активов и обязательств, доходы и расходы в течение отчетного периода, а также на раскрытие информации об непредвиденных активах и обязательствах на дату составления финансовой отчетности.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.2 ОСНОВЫ СОСТАВЛЕНИЯ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Оценки основываются на информации, которая была доступна на дату составления неконсолидированной финансовой отчетности, так что фактические суммы могут отличаться от прогнозируемых сумм.

Неконсолидированная финансовая отчетность Общества представляет собой итоговые суммы активов, обязательств, капитала и резервов Общества по состоянию на 31 декабря 2024 года и результаты деятельности за год, который тогда закончился.

Общество также составляет консолидированную финансовую отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми Европейским союзом, которая включает финансовую отчетность Общества как материнской компании и субсидиарных предприятий (бизнес-субъектов), находящихся под его контролем. Инвестиции в бизнес-субъекты, над которыми Общество имеет контроль и значительный эффект, в указанной финансовой отчетности отражаются по инвестиционным затратам за вычетом накопленной амортизации, в случае необходимости. Для полного понимания финансового положения Общества и субсидиарных предприятий, но и их результатов деятельности и денежных потоков за год, необходимо прочесть консолидированную финансовую отчетность АД Пластик Группы. Подробности об инвестициях в субсидиарные и аффилированные компании приведены в Примечании 20.

Финансовая отчетность представлена в евро (EUR). Все суммы, указанные в финансовой отчетности, выражены в тысячах евро, если не указано иное. Возможные отклонения в итоговых суммах на единицу из-за округления.

2.3 ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ

Доходы измеряются на основе компенсации, которую Общество ожидает в соответствии с положениями договоров с клиентами.

Для того, чтобы договор с клиентом считался имеющим юридическую силу, т. е. чтобы договор с клиентом считался существующим, в совокупности должны быть соблюдены следующие критерии:

- договор должен быть заключен, и стороны должны взять на себя обязанности по выполнению договорных обязательств
- права на поставку товаров и услуг, а также условия оплаты должны быть идентифицируемыми
- договор должен иметь коммерческое содержание
- должно быть вероятным поступление компенсаций

Договором, в соответствии с вышеизложенным, считается комбинация следующей документации: Общие положения и условия от Клиента, Номинационная заявка, Договор купли-продажи и Заказ на поставку.

Общество имеет заключенные договоры напрямую с клиентами (OEM) в качестве поставщика 1 уровня (*Tier 1*), с поставщиками клиентов в качестве поставщика 2 уровня (*Tier 2*), а также с ассоциированными и аффилированными компаниями. Договоры Общества заключены на следующие поставки товаров и услуг:

- поставки продукции
- поставки оснастки
- разработка предпроизводственных мероприятий
- роялти сборы
- оказание технических и инженерных услуг.

Договоры с клиентами не обязывают клиентов к определенному количеству продукции, но от Общества ожидается, что оно будет выполнять заказы клиентов в течение производственного цикла каждого отдельного транспортного средства. Договоры в принципе не содержат обязанности к исполнению до тех пор, пока Общество не получит от клиента заказ на поставку определенного изделия по заданной цене. Договорные отношения с клиентами по конкретному изделию обычно заключаются на срок от пяти до семи лет, и клиенты имеют право расторгнуть указанный договор, но на практике такие расторжения редки.

Клиенты оплачивают продукцию в соответствии с согласованными условиями оплаты, привычными для автомобильной промышленности, в среднем 60–120 дней со дня поставки. Договоры Общества с клиентами не содержат значительного компонента финансирования.

Договоры с клиентами на оснастку и продукцию могут быть охвачены одним или несколькими отдельными договорами, заключенными в одно и то же или в разное время. В любом случае обязательство возникает во время оформления заказа на поставку для каждой отдельной оснастки или изделия. Доходы от продукции и оснастки признаются в определенный момент (*at point in time*), когда происходит передача контроля клиенту.

Общество определило, что обязанности к исполнению на основе технических и инженерных услуг, оснастки и поставок продукции являются индивидуальными и отдельными обязанностями, поэтому они представляют собой отдельные обязанности к исполнению во время перехода права собственности и в соответствии с положениями МСФО 15.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.3 ПРИЗНАНИЕ ДОХОДОВ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Цены, определенные в договорах для каждой отдельной обязанности, считаются отдельными ценами и как таковые используются для признания доходов.

При заключении договоров с переменным вознаграждением Общество рассматривает вероятность возникновения обязательства по возврату вознаграждения клиенту и включает переменную часть вознаграждения только в том случае, если существует высокая степень уверенности в том, что не произойдет существенного уменьшения общей суммы признанной выручки после последующего разрешения неопределенности, связанной с переменным вознаграждением.

Общество рассматривает изменение договора как факт, имеющий место при изменении сферы применения или цены договора, либо того и другого, при условии, что такое изменение одобрено сторонами договора. Общество считает, что изменение договора имеет место, если стороны одобрили поправку, в результате которой устанавливаются новые исполнимые права и обязанности к исполнению либо изменяются существующие. Общество признает изменение договора как отдельный договор, если сфера применения договора увеличивается за счет добавления обещанных товаров или услуг, отличающихся от ранее предусмотренных, и если цена договора увеличивается на сумму вознаграждения, отражающую цены продажи добавленных обещанных товаров или услуг с учетом всех соответствующих корректировок, учитывающих условия данного договора. Общество признает изменение договора как часть существующего договора, если оставшиеся товары или услуги не отличаются от ранее предусмотренных и, следовательно, составляют часть одной обязанности к исполнению, которая на дату изменения договора уже частично выполнена.

Доход от продажи продукции

Доходы от продажи продукции признаются тогда, когда Общество осуществит поставку продукции клиенту и в момент перехода к нему контроля над продукцией. Доходы от продажи продукции клиенту, с которым установлен процесс самофактурирования, признаются на основании подтверждения приема поставки клиентами или в момент перехода контроля к ним. Каждая отдельная поставка продукции рассматривается как обязанность к исполнению, которая выполняется в определенный момент времени. Некоторые договоры с клиентами содержат переменное возмещение в виде ежегодного снижения цены в зависимости от производительности. Однако Общество считает, что такое снижение цен не представляет собой наличие существенного права клиентов, поскольку данные снижения соответствуют практике ценообразования в автомобильной промышленности, где учитывается эффект кривой обучения.

Некоторые договоры с клиентами содержат положения о гарантиях на устранение дефектов в течение гарантийного срока на протяжении более длительного периода времени и касаются соответствия продукции согласованным спецификациям. Эти гарантии, выданные Обществом, признаются в соответствии с МСФО 37, поскольку в большинстве случаев они касаются обеспечения соответствия продукции согласованным спецификациям на момент перехода контроля к клиенту.

Доходы от изготовления оснастки

Доходы от оснастки связаны с договорами, которые являются специально заключенными договорами на изготовление определенного актива или группы активов, которая тесно взаимосвязана или взаимозависима от чертежа, технологии и функции, окончательного назначения или использования. По оценкам Общества, переход контроля над оснасткой, контрольными калибрами и приспособлениями удовлетворен в момент SOP (Start Of Production), т. е. начала серийного производства продукции по ним. В этот момент Общество признает доходы от продажи оснастки. Затраты на модификацию, доработку и похожие затраты на оснастку Общество признает в качестве увеличения стоимости запасов в процессе расчета запасов.

Доходы от лицензий и технических услуг

Общество получает доходы от лицензий путем заключения договоров с взаимосвязанными компаниями, которым оно продает право на использование интеллектуальной собственности, рассчитанной на основе количества продукции, произведенной упомянутыми взаимосвязанными компаниями, в отношении которой Общество вело деятельность по разработке.

Доходы от лицензий признаются в момент исполнения в соответствии с количеством продукции, проданной клиенту.

Общество получает доходы от технических услуг на основании договоров с взаимосвязанными компаниями, которым оно предоставляет услуги технического консалтинга для нужд разработок и индустриализации.

Доходы от лицензий признаются в момент исполнения на основе доходов, полученных клиентами, в то время как доходы от предоставления технической поддержки и консультационных услуг признаются в течение времени по мере исполнения обязательств по оказанию услуг.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.4 ЗАТРАТЫ ПО ЗАЙМАМ

Затраты по займам, которые могут быть непосредственно связаны с приобретением, строительством или изготовлением квалифицируемого актива, подготовка которого к использованию по назначению или продаже требует значительного периода времени, добавляются к покупной стоимости этого актива до тех пор, пока актив большей частью готов к использованию по назначению или продаже.

Затраты по займам, которые не могут быть непосредственно связаны с приобретением, строительством или изготовлением квалифицируемого актива, капитализируются путем применения ставки капитализации к расходам на этот актив. Ставка капитализации представляет собой средневзвешенное значение затрат по займам, относящихся ко всем непогашенным займам общества, за исключением тех, связанных с займами, которые могут быть непосредственно связаны с приобретением квалифицируемого актива, до тех пор, пока в значительной степени не будут выполнены все действия, необходимые для подготовки активов по их использованию по назначению или продаже.

Инвестиционные доходы, полученные временными инвестициями конкретных кредитных средств, вычитаются из затрат по займам, чья капитализация является приемлемой до начала их расходования на квалифицируемый актив.

Все другие затраты по займам включаются в прибыль или убыток периода, в котором возникли.

2.5 ОПЕРАЦИИ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ

Операции в иностранной валюте первоначально пересчитываются в евро по текущему курсу на дату операции. Денежные средства, дебиторская и кредиторская задолженности, выраженные в иностранной валюте, дополнительно пересчитываются по курсу на дату отчета о финансовом положении. Прибыль и убыток, появившиеся в результате пересчета, включаются в отчет о совокупной прибыли за текущий год.

2.6 НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Текущие налоги

Расходы по налогу на прибыль основываются на налогооблагаемой прибыли за год и состоят из текущего налога и отложенного налога. Налог на прибыль включается в отчет о совокупной прибыли, за исключением статей, которые напрямую включены в капитал и резервы, при этом налог тоже засчитывается в капитал и резервы. Текущий налог представляет собой ожидаемую сумму налога, выплачиваемого на налогооблагаемую сумму прибыли за хозяйственный год, в соответствии с налоговыми

ставками, действующими на дату отчета о финансовом положении, и всеми коррекциями сумм налоговых обязательств за предыдущие периоды. Ставка налога на прибыль за 2024 и 2023 годы составляет 18 процентов.

Отложенные налоги

Размер отложенного налога рассчитывается по методу балансовых обязательств, при чем учитываются временные различия между балансовыми стоимостями активов и обязательств, которые используются для финансовой отчетности и суммами, которые используются для расчета налога. Размер отложенных налоговых активов или обязательств признается, используя налоговую ставку, применение которой ожидается на налогооблагаемой прибыли в период, в котором ожидается реализация или урегулирование балансовой стоимости активов и обязательств, а на основании налоговых ставок, действующих на дату отчета о финансовом положении. Ставка налога на прибыль, которая применяется в отношении отложенных налоговых активов, составляет 18 процентов.

Оценка отложенных налоговых обязательств и активов выражает налоговые последствия, вытекающие из того, каким образом Общество планирует на дату отчета о финансовом положении возместить или погасить чистую балансовую стоимость активов и обязательств.

Отложенные налоговые активы и обязательства не дисконтируются, а классифицируются как долгосрочные активы и/или обязательства в отчете о финансовом положении. Отложенные налоговые активы признаются исключительно в объеме, в котором вероятно могут быть использованы в качестве налоговых льгот. На каждую дату отчета о финансовом положении Общество вновь проводит оценку непризнанных потенциально отложенных налоговых активов и балансовой стоимости признанных отложенных налоговых активов.

Отложенные налоговые активы и обязательства взаимозачитываются, когда имеется юридически закрепленное право на зачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств и когда это распространяется на налоговые доходы, утвержденные тем же налоговым управлением, а Общество имеет намерение уравнивать свои текущие налоговые активы с налоговыми обязательствами.

В случае объединения деятельности, налоги учитываются при расчете goodwill или установлении излишков долей клиентов в чистой справедливой стоимости идентифицируемых активов, обязательств и возможных обязательств клиентов по сравнению с затратами.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.7 НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО, СТАНКИ, ОБОРУДОВАНИЕ И НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

Недвижимое имущество, станки, оборудование и нематериальные активы изначально учитываются по покупной стоимости, а затем уменьшаются на сумму накопленной амортизации. Нематериальные активы представляют собой капитализированные затраты на разработку всех проектов Общества. Нематериальные активы Общества - проекты (в основном это модели, дизайн и прототипы автокомпонентов, разрабатываемые Обществом) амортизируются в соответствии с ожидаемым сроком полезного использования, который варьируется от двух до семи лет. Покупная стоимость включает в себя закупочную стоимость, импортные пошлины и невозмещаемые налоги на покупку (материальные активы), то есть любые затраты на приведение активов в рабочее состояние для использования по назначению, такие как: затраты на компенсационные выплаты сотрудникам, профессиональные компенсации, непосредственно связанные с приведением активов в рабочее состояние, затраты на испытания (нематериальные активы), а также все другие затраты, непосредственно связанные с приведением активов в рабочее состояние для их использования по назначению. Затраты на текущее обслуживание и ремонт, замену и инвестиционное обслуживание малого объема, считаются

расходом в момент их возникновения. В ситуациях, где ясно видно, что затраты привели к увеличению будущих ожидаемых экономических выгод, которые должны быть осуществлены использованием недвижимого имущества, станков, оборудования и нематериальных активов, превышая их изначально оцененные возможности, они капитализируются или включаются в балансовую стоимость того актива. Прибыль и убыток от расходования или выбытия недвижимого имущества, станков, оборудования и нематериальных активов выражаются в отчете о совокупной прибыли за период, в котором они возникли.

Начисление амортизации начинается с момента ввода актива в эксплуатацию. Общество в конце каждого года пересматривает предполагаемый срок полезного использования активов. Амортизация рассчитывается таким образом, чтобы покупная стоимость или оценочная стоимость актива, за исключением земли, объектов недвижимости, оборудования и незавершенных нематериальных активов, списывается в течение предполагаемого срока полезного использования актива с применением линейного метода, как указано ниже:

	Ставки амортизации 2024 (%)	Ставки амортизации 2023 (%)
Объекты строительства	1,50	1,50
Станки	7,00 – 10,00	7,00 – 10,00
Оснастка, мебель, офисное и лабораторное оборудование, измерительные и контрольные приборы	7,00 – 50,00	7,00 – 50,00
Транспортные средства	20,00	20,00
ИТ-оборудование	10,00 – 20,00	10,00 – 20,00
Прочее	10,00	10,00
Нематериальные активы - Проекты	14,29 – 50,00	14,29 – 33,33
Программное обеспечение	20,00 – 50,00	20,00 – 50,00



2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.8 ОБЕСЦЕНЕНИЕ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

На каждую отчетную дату Общество проверяет балансовые суммы нефинансовых активов (за исключением запасов и отложенного налогового актива) для утверждения существования факта возникновения убытков вследствие обесценения. Если существуют такие признаки, оценивается возмещаемая стоимость актива для определения возможных убытков, возникших по причине обесценения. Если возмещаемую стоимость актива невозможно оценить, Общество оценивает возмещаемую стоимость единицы, которая генерирует деньги и к которой относится этот актив. Если существует возможность определить реальную и последовательную основу для распределения, активы Общества также распределяются на некоторые единицы, которые генерируют деньги, или, если это невозможно, на самую малую группу единиц, которые генерируют деньги, для которой возможно определить реальную и последовательную основу распределения.

2.9 ИНВЕСТИЦИИ В СУБСИДИАРНЫЕ И АФФИЛИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ

Субсидиарная компания является субъектом, в котором Общество имеет доминирующее влияние на процесс принятия решений о финансовой и деловой политиках, а также и контроль над этими политиками. В данной неконсолидированной финансовой отчетности результаты, активы и обязательства субсидиарных компаний отражаются по затратному методу.

Аффилированная компания - субъект, в котором Общество имеет существенное влияние и долю в собственности в размере 20–50 процентов, но не имеет контроля. Существенное влияние – это владение правом участия в принятии решений о финансовой и деловой политиках общества, объекта инвестирования, но не представляет собой контроль или совместный контроль над этими политиками. В данной финансовой отчетности результаты деятельности аффилированных компаний отражаются по затратному методу.

2.10 ЗАПАСЫ

Запасы сырья и запасных частей представляются по покупной стоимости или чистой стоимости реализации, в зависимости от того, какая из них меньше. Общество использует метод средневзвешенной цены для определения затрат на запасы. Чистая стоимость реализации представляет собой оценку цены продажи в ходе обычной деятельности за вычетом переменных затрат на продажу.

Малоценный инвентарь полностью списывается в момент ввода в эксплуатацию. Затраты на запасы продукции, то есть

производственная себестоимость, основываются на прямом материале, затраты на который рассчитываются по методу средневзвешенной стоимости, прямых затратах на оплату труда, фиксированных накладных расходах производства, которые при фактическом уровне производства приближены к нормальной мощности, а также переменных накладных расходах производства, зависящих от фактического использования производственных мощностей. Запасы товаров учитываются по стоимости приобретения, которая включает покупную цену, ввозные пошлины и другие невозмещаемые налоги, затраты на транспортировку и другие расходы, которые могут быть напрямую отнесены к приобретению готовой продукции или материалов.

2.11 ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ И ВЫДАННЫЕ АВАНСЫ

Прочая дебиторская задолженность и дебиторская задолженность по выданным авансам относятся к дебиторской задолженности, не являющейся финансовым инструментом, и отражаются по номинальной стоимости, уменьшенной на соответствующую сумму обесценения по оцененным безвозвратным суммам.

Общество осуществляет обесценение дебиторской задолженности таким же образом, как и обесценение финансовых активов.

2.12 ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

Денежные средства состоят из сальдо на счетах в банках и денег в кассе, а также депозита, конвертируемых в деньги по предъявлении или в срок не более трех месяцев.

2.13 РЕЗЕРВЫ

Резервы признаются, когда Общество имеет текущее обязательство (законное или конструктивное), появившееся в результате прошлых событий, если вероятно, что Обществу будет необходимо погасить данное обязательство и сумма обязательства может быть надежно оценена.

Резервы проверяются на дату отчета о финансовом положении, и они приводятся в соответствие с оценкой, которая опирается на лучшие текущие сведения. В случае значительного уменьшения стоимости денег сумма резервов равна текущей стоимости затрат, появление которых ожидается, чтобы погасить обязательство, утвержденное использованием оцененной процентной ставки, специфической для обязательства в качестве ставки дисконтирования. При использовании дисконтирования, каждый год влияние дисконтирования отражается в качестве финансовых затрат, а отраженная стоимость резервов увеличена за прошедшее время.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.13 РЕЗЕРВЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Сумма, признанная в качестве резерва — это лучшая оценка компенсации, которая будет необходима для погашения текущего обязательства на дату отчета о финансовом положении, учитывающая риски и неизвестности, связанные с обязательством. Если резерв измеряется путем оценки денежных потоков, необходимых для погашения текущего обязательства, тогда балансовая стоимость обязательства — это текущая стоимость этих денежных потоков.

Резервы по судебным разбирательствам представляют собой резервы, связанные с судебными исками против Общества, возникающими в ходе обычной коммерческой деятельности, а также с исками бывших сотрудников.

Резервы на неиспользованные дни ежегодного отпуска отражают резервы по неиспользованным дням отпуска, рассчитанные на основе оставшегося количества дней отпуска, заработанных сотрудниками в текущем году, умноженного на сумму дневной заработной платы по ставке «брутто 2».

2.14 ВЫХОДНЫЕ ПОСОБИЯ И ЮБИЛЕЙНЫЕ НАГРАДЫ, И ПРОЧИЕ ВЫПЛАТЫ СОТРУДНИКАМ

(а) Обязательства по пенсиям

В ходе обычной деятельности Общество от имени своих сотрудников, которые являются членами обязательных пенсионных фондов, при выплате заработной платы осуществляет регулярные выплаты взносов в соответствии с законом. Обязательные пенсионные выплаты в фонды отражаются как часть затрат по заработным платам при их расчете. У Общества нет дополнительного пенсионного плана и поэтому нет никаких других обязательств, связанных с пенсиями сотрудников. Кроме того, у Общества нет обязательства обеспечить какие-либо другие выплаты сотрудникам после их выхода на пенсию.

(b) Долгосрочные вознаграждения сотрудникам

Долгосрочные вознаграждения сотрудникам относятся к юбилейным наградам и выходным пособиям при очередном выходе на пенсию сотрудников. Выходные пособия при очередном выходе на пенсию сотрудников, срок выплаты которых наступает более чем через 12 месяцев после отчетной даты, дисконтируются до их текущей стоимости. Юбилейные награды выплачиваются с периодичностью в течение времени, проведенного сотрудником в Обществе.

Затраты по вознаграждениям подтверждаются методом проецированной кредитной единицы на основании актуарной оценки, которая проводится на каждую отчетную дату. Прибыль и убыток в результате актуарной оценки признаются в том периоде, в котором они произошли.

Затраты на выплату надбавки за выслугу лет признаются безотлагательно в мере, в которой права на выплаты уже получены. В противном, амортизируются относительно в течение определенного периода до момента получения права на выплаты.

2.15 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Финансовые активы

Дебиторская задолженность покупателей первоначально признается по мере возникновения. Все прочие финансовые активы первоначально признаются, когда Общество станет стороной договорных условий финансового инструмента.

Финансовые активы, за исключением дебиторской задолженности покупателей без значительного компонента финансирования, первоначально оцениваются по справедливой стоимости, увеличенной на затраты по сделке, которые непосредственно связаны с приобретением или выпуском рассматриваемого инструмента. Дебиторская задолженность покупателей без значительного компонента финансирования, первоначально оценивается по цене сделки.

При первоначальном признании финансовые активы классифицируются как те, оцениваемые по амортизированной стоимости.

Финансовые активы не реклассифицируются после первоначального признания, за исключением случаев, когда Общество меняет свою бизнес-модель управления финансовыми активами, и в этом случае финансовые активы реклассифицируются с первого дня первого отчетного периода, следующего за изменением бизнес-модели.

Финансовые активы измеряются по амортизированной стоимости, если они не классифицируются как измеряемые по справедливой стоимости через отчет о прибылях и убытках и если соответствуют следующим условиям:

- ведутся как часть бизнес-модели, целью которой является взыскание предусмотренных договором денежных потоков
- договорные условия этого инструмента на определенные даты приводят к притоку денежных средств, которые представляют собой только выплату основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.15 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Оценка бизнес-модели

Общество оценивает цель бизнес-модели, в которой удерживаются определенные финансовые активы на уровне портфеля, поскольку это наилучшим образом отражает способ управления бизнесом и информацию, имеющуюся у руководства. Рассматриваемая при этом информация включает следующее:

- какие политики и цели были приняты в отношении портфеля и как эти политики работают на практике. Сюда входят соображения, сосредоточена ли стратегия руководства на: реализации установленного в договоре процентного дохода; поддержании определенного профиля относительно процентных ставок; согласовании срока погашения финансовых активов со сроком погашения любого связанного обязательства или ожидаемого оттока денежных средств; получении притоков денежных средств от продажи активов
- как эффективность портфеля оценивается и об этом сообщается руководству Общества
- какие риски влияют на эффективность бизнес-модели (и финансовых активов, удерживаемых в рамках этой бизнес-модели) и как этими рисками управляют
- как определяется вознаграждение руководства и/или лиц, управляющих портфелем - например, основано ли вознаграждение на справедливой стоимости активов под управлением или на притоках денежных средств от предусмотренных договором денежных потоков
- частоту, количество и момент продажи финансовых активов в предыдущие периоды, причины продажи и будущие ожидания торговой деятельности. Дебиторская задолженность покупателей удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание для взыскания

Оценка того, представляют ли предусмотренные договором денежные потоки исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов

Для целей данной оценки, которая важна для целей классификации финансовых активов по амортизированной стоимости, «основная сумма долга» определяется как справедливая стоимость финансовых активов при первоначальном признании. «Проценты» определяются как возмещение за временную стоимость денег, кредитный риск, связанный с периодом, в котором погашается оставшаяся основная сумма, и другие базовые риски и затраты по кредиту (например, риск ликвидности и административные расходы), а также за маржу прибыли.

При оценке основного критерия, то есть того, представляют ли предусмотренные договором денежные потоки исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов, Общество учитывает предусмотренные договором условия инструмента. Это включает в себя оценку того, содержат ли финансовые активы предусмотренное договором условие, которое могло бы изменить сроки реализации или сумму предусмотренных договором денежных потоков таким образом, что базовый критерий не будет соблюден.

Структура финансовых активов Общества проста и в первую очередь относится к дебиторской задолженности покупателей без значительного компонента финансирования и предоставленным займам.

Последующее измерение и признание прибыли и убытков

После первоначального признания финансовые активы измеряются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Амортизированная стоимость уменьшается на убытки от обесценения. Процентные доходы, положительные и отрицательные курсовые разницы и убытки от обесценения признаются в составе прибыли или убытка. Прибыль или убыток при прекращении признания признаются в составе прибыли или убытка.

Финансовые обязательства

Выпущенные долговые ценные бумаги первоначально признаются в момент их создания. Все прочие финансовые обязательства первоначально признаются, когда Общество становится стороной договорных положений по финансовому инструменту.

Финансовое обязательство первоначально оценивается по справедливой стоимости, увеличенной на сумму затрат по сделке, непосредственно связанных с приобретением или выпуском рассматриваемого инструмента, в случае инструмента, оцениваемого не по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые обязательства измеряются по амортизированной стоимости. Финансовое обязательство классифицируется как измеряемое по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Расходы в виде процентов и курсовые разницы признаются в составе прибыли или убытка. Любая прибыль или убыток при прекращении признания также признается в составе прибыли или убытка.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.15 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Общество прекращает признание финансового обязательства, когда предусмотренные договором обязательства погашены, отменены или истекли. Общество также прекращает признание финансового обязательства, когда в договорные положения вносятся поправки и денежный поток по модифицированному обязательству значительно отличается от первоначального, при чем новое финансовое обязательство, основанное на поправленных условиях, признается по справедливой стоимости.

При прекращении признания финансового обязательства разница между балансовой стоимостью и уплаченным вознаграждением, включая любые переданные неденежные активы или принятые обязательства, признается в отчете о прибылях и убытках.

Обесценение финансовых активов

Общество признает резервы под ожидаемые кредитные убытки (Expected credit loss - ECL) по финансовым активам, измеряемым по амортизированной стоимости.

Резервы по ECL по дебиторской задолженности покупателей всегда измеряются в общей сумме ECL в течение срока действия этого актива.

При определении того, значительно ли увеличился кредитный риск финансовых активов с момента первоначального признания, и при оценке ECL, Общество рассматривает обоснованную и фактическую информацию, которая является важной и доступной без дополнительных затрат или усилий. Это включает количественную и качественную информацию и анализы, основанные на историческом опыте Общества и обоснованной оценке кредитоспособности, а также включает информацию о будущем.

Общество считает, что кредитный риск финансовых активов значительно увеличился, если индикаторы раннего предупреждения активируются в соответствии с политикой Общества или договорными условиями инструмента.

Общество считает, что финансовые активы не подлежат возмещению частично или полностью, если:

- маловероятно, что должник погасит свои обязательства перед Обществом без инициирования Обществом таких действий, как использование страховых средств (при их наличии)
- финансовые активы остаются непогашенными более 360 дней с даты погашения на основании исторического опыта среднего участника рынка.

Общий ECL, ожидаемый в течение срока действия актива, представляет собой ECL, который возникает в результате всех возможных непредвиденных обстоятельств в течение ожидаемого срока действия финансового инструмента.

Двенадцатимесячный ECL является частью ECL, возникающего в результате случаев неуплаты, которые возможны в течение 12 месяцев после отчетной даты (или в течение более короткого периода, если ожидаемый срок действия инструмента составляет менее 12 месяцев).

Максимальный период, который учитывается при оценке ECL, — это максимальный предусмотренный договором период, в течение которого Общество подвергается кредитному риску.

Измерение ожидаемых кредитных потерь

Активы, измеряемые по амортизированной стоимости в соответствии с МСФО 9, должны иметь указанный соответствующий ожидаемый кредитный убыток (ECL - Expected credit loss). Ожидаемые кредитные убытки рассчитываются следующим образом:

Вероятность дефолта (PD – Probability of Default) x Уровень возможного убытка (LGD – Loss given default) x Величина, подверженная риску в случае дефолта (EAD – Exposure at default).

При расчете ожидаемых кредитных убытков Общество использует общедоступную информацию:

Вероятность дефолта (PD): Общество использует последнее доступное исследование «Moody's», (Annual Default Study), используя при этом предельную вероятность дефолта для автомобильной промышленности за каждый год.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.15 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Используемые вероятности дефолта показаны в таблице:

Годы	Суммарная вероятность дефолта	Предельная вероятность дефолта
1	2,3%	2,3%
2	4,5%	2,3%
3	6,7%	2,2%
4	8,7%	2,0%
5	10,6%	1,9%
6	12,4%	1,8%
7	13,9%	1,6%
8	15,5%	1,5%
9	16,9%	1,4%
10	17,9%	1,0%

Уровень возможного убытка (LGD): Общество использует последнее доступное исследование Moody's (Annual Default Study). Для расчета LGD был использован ожидаемый годовой возврат в случае непогашения (Loan Recovery). В 2024 году использованная сумма LGD составила 62,33 процента (в 2023 г.: 60,53 процента).

Величина, подверженная риску в случае дефолта (EAD): Общество рассчитало величину, подверженную риску в случае дефолта, в соответствии с годовыми планами погашения кредитов.

Метод эффективной процентной ставки

Метод эффективной процентной ставки – метод, по которому рассчитывается амортизированная стоимость на финансовые активы или обязательства, а доходы или расходы от процентов распределяются в течение соответствующего периода. Эффективная процентная ставка – ставка, по которой оцененные будущие денежные притоки дисконтируются в течение ожидаемого срока действия финансового актива или обязательства или в более короткий период, если это применимо.

Обесценение финансовых активов

Показатели обесценения финансовых активов оцениваются в день составления каждого отчета о финансовом положении. Обесценение финансовых активов проводится всегда,

когда есть объективные доказательства того, что одно или несколько событий, после первоначальной проводки финансовых активов, приведет к изменению ожидаемого будущего денежного потока инвестиций. Для финансовых активов, отражаемых по амортизированной стоимости, сумма обесценения представляет собой разницу между балансовой стоимостью и ожидаемыми кредитными убытками.

Балансовая стоимость финансовых активов уменьшается на убыток в результате обесценения посредством счета накопленной амортизации. Когда дебиторская задолженность покупателя не может быть взыскана, она списывается, и в случае взыскания ранее списанной дебиторской задолженности, она зачисляется в доход периода.

Прекращение признания финансовых активов

Общество прекращает признавать финансовый актив только тогда, когда истекли договорные права на потоки денежных средств от актива, если передает финансовый актив и если все риски и выгоды, связанные с собственностью на данный актив, большей частью переходят на другой субъект. Если Общество не передает и не сохраняет практически все риски и выгоды, связанные с собственностью, и если продолжает контролировать переданный актив, признает свою удержанную долю в активе и связанное обязательство в суммах, которые возможно должно оплатить. Если Общество сохранит большую часть всех рисков и выгод, связанных с собственностью на переданный финансовый актив, данный актив продолжает признаваться, вместе с признанием займа, предоставленного под залог, и полученного в обмен на доходы, которые получило Общество.

Классификация в качестве финансовых обязательств или собственного капитала

Выданные долговые и долевые инструменты классифицируются или как финансовые обязательства или как собственный капитал, в соответствии с сутью договорного соглашения.

Доходы от процентов

Доходы от процентов признаются с использованием метода эффективной процентной ставки. Проценты, полученные от размещения средств в коммерческих банках (депозиты до востребования и срочные депозиты), отражаются в составе доходов текущего периода после их начисления. Проценты, полученные в связи с дебиторской задолженностью покупателей, отражаются в составе доходов по мере начисления.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.16 УСЛОВНЫЕ АКТИВЫ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Условные обязательства не отражаются в неконсолидированной финансовой отчетности. Они раскрываются только тогда, когда существует возможность выбытия ресурсов, имеющих экономические выгоды. Условные активы не отражаются в финансовой отчетности, но раскрываются, когда вероятен приток экономических выгод.

2.17 СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ДАТЫ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

События после даты отчета о финансовом положении, которые предоставляют дополнительные сведения о положении Общества на дату отчета о финансовом положении (события, которые resultируют корректировкой), раскрываются в финансовой отчетности. Те события, которые не влекут за собой корректировки, если они существенны, раскрываются в примечаниях к неконсолидированной финансовой отчетности.

2.18 РАСКРЫТИЕ СЕГМЕНТНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Общество раскрывает доходы от продаж, сгруппированные по странам, в отдельной финансовой отчетности (Примечание 4). При оценке результатов деятельности и принятии решений о распределении ресурсов в соответствии с МСФО 8, Правление Общества использует разделение на два бизнес-сегмента: ЕС, Великобритания и Сербию и Россию. В консолидированной финансовой отчетности раскрыты результаты деятельности, активы и обязательства Общества по этим двум бизнес-сегментам.

2.19 АРЕНДА

При заключении договора Общество оценивает, является ли он договором аренды или договор содержит аренду. Это договор аренды или договор, который содержит аренду, если по договору передается право контролировать пользование идентифицированным активом в течение определенного периода времени в обмен на компенсацию. Чтобы оценить, содержит ли договор передачу права контролировать идентифицированный актив, Общество использует определения аренды, приведенные в МСФО 16.

Аренда первоначально признается по текущей стоимости арендных платежей и отражается либо в качестве активов в форме права пользования либо вместе с основными средствами. Общество также признает финансовое обязательство, представляющее уплату будущих арендных платежей. Общество отдельно раскрывает расходы по процентам по

обязательствам по аренде и стоимость амортизации активов в форме права пользования.

Арендаторы также обязаны перемерять обязательства по аренде в связи с определенными событиями (напр. изменение условий аренды, изменения будущих арендных платежей, изменения дисконтной ставки). Стандарт признает два исключения в отношении арендаторов: «аренда активов с низкой стоимостью» (напр. персональные компьютеры) и «краткосрочная аренда» (аренда, срок которой составляет менее 12 месяцев). Аренда активов с низкой стоимостью подразумевает аренду активов, стоимость которых менее 4.000 EUR.

Активы в форме права пользования и обязательства по аренде отражаются отдельно в отчете о финансовом положении. Общество использует предлагаемое по МСФО 16 стандарту исключение в отношении аренды активов с низкой стоимостью (напр. принтер) и краткосрочной аренды (напр. аренда определенных квартир). Более подробные движения активов в форме права пользования указаны в Примечании 18, а движения обязательств по аренде в Примечании 32.

2.20 ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СУБСИДИИ

Общество признает государственные субсидии в составе прибыли или убытка на систематической основе в течение периода, в котором признает их в качестве расходов, т. е. затрат, для покрытия которых предназначены субсидии. Дебиторская задолженность по государственным субсидиям для возмещения уже понесенных расходов признается в составе прибыли или убытка за период, в котором возникла дебиторская задолженность и субсидии отклонены в отчетности о соответствующих расходах.

2.21 ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО

Инвестиции в недвижимое имущество включают в себя вложения Общества в недвижимое имущество с целью получения дохода от аренды и/или увеличения рыночной стоимости, но не те инвестиции, предназначенные для продажи в рамках обычной деятельности или в административных целях.

Инвестиции в недвижимое имущество первоначально отражаются по покупной стоимости, включая затраты по сделке. После первоначального признания инвестиции в недвижимое имущество учитываются по покупной стоимости за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения.

Инвестиции в недвижимое имущество амортизируются линейным способом по ставке 1,5 процента.

2. КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ВАЖНЕЙШИХ ПРИНЦИПОВ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2.21 ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Признание инвестиций в недвижимое имущество прекращается при выбытии или окончательном выводе из эксплуатации инвестиций в недвижимое имущество или когда от выбытия не ожидается никаких будущих экономических выгод.

Прибыли и убытки от изъятия или выбытия инвестиций в недвижимое имущество признаются в отчете о прибылях и убытках в периоде изъятия или выбытия.

3. КЛЮЧЕВЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ОЦЕНОК

При применении учетной политики Общества, описанной в Примечании 2, Правление должно делать суждения, оценки и допущения в отношении учетных сумм активов и обязательств, которые не видны из других источников. Оценки, и связанные с ними допущения, основаны на прошлом опыте и других соответствующих факторах. Фактические результаты могут отличаться от оценок. Оценки и допущения, на основе которых они были получены, постоянно пересматриваются. Изменения в бухгалтерских оценках признаются в периоде пересмотра оценки, если изменение затрагивает только этот период, или в периоде пересмотра оценки и в будущих периодах, если изменение затрагивает текущий и будущие периоды. Ниже приводится описание основных суждений Правления в процессе применения учетной политики Общества, которая наиболее существенно повлияла на суммы, признанные в неконсолидированной финансовой отчетности.

Доходы от продажи оснастки

Оснастка изготавливается согласно специальному заказу клиента и не может быть использована для других целей. Согласно практике в автомобильной промышленности, эти договоры могут отличаться в отношении обработки клиентом мероприятий по разработке и вопроса права собственности над оснасткой, при чем Общество определяет, являются ли договоры с клиентами, связанные с оснасткой, договорами продаж, аренды или разработки собственного оборудования и существуют ли отдельные обязанности к исполнению в отношении продаж автозапчастей.

Общество оценило, что продажа автозапчастей является обязанностью к исполнению, отдельной от продажи оснастки, поскольку клиент имеет контроль над использованием оснастки, и безусловное право на взыскание возникает при передаче контроля над оснасткой клиенту. Кроме того, разработка оснастки не интегрирована с производством автозапчастей для производства комбинированной продукции, и эти два понятия не взаимосвязаны, поскольку оснастка

может быть продана без влияния на продажи автозапчастей. Договор на продажу оснастки и договор на продажу автокомпонентов являются отдельными договорами, которые не следует объединять, поскольку существуют две различных обязанностей к исполнению. Это также подтверждается тем фактом, что цены на оснастку не связаны с условиями договора на продажу автокомпонентов. Кроме того, несмотря на то, что в процессе производства автокомпонентов Общество может продолжать использовать оснастку, проданную клиентам, Общество пришло к выводу, что такие соглашения не содержат элемента аренды, поскольку клиенты контролируют использование данной оснастки.

Возмещаемая стоимость инвестиций в субсидиарные компании

В конце каждого отчетного периода Общество осуществляет процесс идентификации показателей, которые бы указывали на то, что стоимость инвестиций в субсидиарные и аффилированные компании, показанных в Примечании 20, потенциально обесценена. В случае выявления таких показателей Общество оценивает возмещаемую стоимость инвестиций посредством тестирования на обесценение.

При проведении процесса идентификации показателей обесценения, Общество учитывает ряд факторов. В зависимости от обстоятельств один фактор или несколько из них в сочетании могут привести к признаку обесценения. Неблагоприятные тенденции в отрасли, такие как пандемия или макроэкономические потрясения из-за войны в Украине, приведшие к вызовам в цепочках поставок и нехватке необходимых количеств полупроводников, как правило, приводят к проведению тестов на обесценение, если заметно их существенное влияние на результаты деятельности субсидиарных и аффилированных компаний. Помимо вышеперечисленного, Общество осуществляет мониторинг ключевых показателей деятельности субсидиарных компаний, важнейшими из которых являются реализованная операционная маржа и чистые активы субсидиарных компаний.

3. КЛЮЧЕВЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ОЦЕНОК (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Операционная маржа субсидиарных компаний ежегодно сравнивается с доступными рыночными коэффициентами оценки аналогичных компаний отрасли с целью определения их значительного отклонения, которое указывает на необходимость проведения детального теста на обесценение. Кроме того, отрицательные или недостаточные чистые активы субсидиарной компании обычно указывают на необходимость проведения теста на обесценение.

Когда Общество приходит к выводу, что в отношении конкретной инвестиции один или несколько факторов в совокупности приводят к признаку обесценения, подготавливается подробный тест на обесценение и оценка возмещаемой стоимости инвестиции. Для целей проведения теста Общество использует метод стоимости использования или справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу – в зависимости от того, какая из них выше. Метод дисконтированных денежных потоков (метод DCF) основан на предпосылке, что стоимость компании представляет собой текущую стоимость будущих чистых денежных потоков. При расчете возмещаемой стоимости Общество, как правило, применяет терминальные темпы роста денежных потоков после трехлетнего периода и дисконтирует такие денежные потоки с использованием ставки дисконтирования, которая отражает риск рассматриваемого актива и которая для целей теста на обесценение приблизительно определяется как средневзвешенная стоимость капитала (WACC), относящаяся к первичному рынку продаж отдельной субсидиарной компании и отрасли. Тесты на обесценение также проверяются на чувствительность к изменениям ключевых переменных, таких как ставка дисконтирования, темп роста и т. п.

В течение 2024 г. Общество выявило признаки обесценения, связанные с его инвестициями в субсидиарные компании ООО АДП, Младеновац и АД Пластик Тиса, и провело детальные тесты на обесценение инвестиций и выданных займов.

Прогнозы денежных потоков компании АД Пластик Тиса включали специфические оценки на трехлетний период, основанные на новых сделках с клиентами, которые уже заключены, находясь в стадии согласования или переговоров, с учетом планируемых капитальных инвестиций и необходимого оборотного капитала, а также терминального темпа роста после указанного

периода. Прогнозируемый рост операционных денежных потоков на трехлетний период составил 12,24 процента. Терминальный темп роста был определен в соответствии с рыночными предпосылками и оценен Обществом на уровне 3 процентов, а применяемая ставка дисконтирования составила 9,4 процента. Результаты теста на обесценение не указали на необходимость обесценения инвестиций.

В отношении чувствительности тестов на обесценение к изменениям ключевых переменных, анализ чувствительности показывает, что разумно ожидаемое изменение одной из ключевых переменных (терминальный темп роста и средневзвешенная стоимость капитала), при неизменности другой переменной, не приводит к обесценению инвестиций в субсидиарную компанию АД Пластик Тиса. Под разумно ожидаемым изменением ключевых переменных, по мнению руководства, подразумевается изменение на 50 базисных пунктов.

Повышение ставки дисконтирования, используемой в модели обесценения, более чем на 1,47 процентных пункта, при неизменности остальных переменных, приводит к необходимости обесценения инвестиций в компанию АД Пластик Тиса. Снижение терминального темпа роста на 1,36 процентных пункта при неизменности остальных переменных приводит к необходимости обесценения инвестиций в компанию АД Пластик Тиса.

Возмещаемая стоимость инвестиций и предоставленных займов в адрес ООО АДП, Младеновац приравнена к справедливой стоимости чистых активов за вычетом затрат на продажу, рассчитанной на основе рыночных и сопоставимых цен на активы (уровень 2 по иерархии справедливой стоимости). При определении справедливой стоимости использовались рыночные цены на сопоставимые активы, скорректированные с учетом состояния и местоположения активов, а также оценки Общества по совокупным затратам, необходимым для продажи оцениваемых активов. Оценка затрат на продажу, в зависимости от типа актива, проводилась Обществом на основе рыночных условий, исторического опыта и других релевантных факторов.

Совокупный эффект обесценения инвестиций и кредитов, выданных ООО АДП, Младеновац отражен в отчете о совокупной прибыли по следующим статьям:

Статья обесценения	Строка в отчете о совокупной прибыли	Сумма
Обесценение инвестиций в ООО АДП, Младеновац	Прочие операционные расходы – Примечание 11	1.993
Обесценение стоимости кредитов, выданных ООО АДП, Младеновац	Обесценение кредитов и дебиторской задолженности клиентов	292
		2.285

3. КЛЮЧЕВЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ОЦЕНОК (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Определение справедливой стоимости

Определенная учетная политика и раскрытие информации Общества требуют оценки справедливой стоимости нефинансовых активов.

Кроме того, Общество имеет установленную систему контроля в рамках оценки справедливой стоимости, которая включает в себя общую ответственность Правления и финансовой службы, связанную с надзором за всеми существенными оценками справедливой стоимости и консультациями с внешними экспертами. Справедливая стоимость оценивается в отношении информации, полученной от третьих сторон, и в этом случае Правление и финансовая служба оценивают, обеспечивают ли такие доказательства соответствие заявленных оценок справедливой стоимости требованиям МСФО, включая и уровень из иерархии справедливой стоимости, в который эти оценки должны быть классифицированы.

Справедливая стоимость подразделяется на разные уровни в иерархии справедливой стоимости на основе входных переменных, используемых в методах оценки, следующим образом:

- Уровень 1 – котируемые цены (нескорректированные) на активных рынках для идентичных активов или обязательств
- Уровень 2 - входные переменные, которые не представляют собой котируемые цены, включенные в уровень 1, и являются входными переменными для активов или обязательств, которые видны либо напрямую (например, цены), либо косвенно (например, производные от цен)
- Уровень 3 - входные переменные для активов или обязательств, которые не основаны на видимых рыночных данных (входные переменные, которые не видны).

Справедливая стоимость финансовых инструментов, обращающихся на активных рынках, основана на котируемых рыночных ценах на отчетную дату. Рынок считается активным, если котируемые цены известны на основе фондовой биржи, деятельности брокера, отраслевой группы или регулирующего агентства, и эти цены представляют собой фактические и регулярные рыночные операции в нормальных торговых условиях. Справедливая стоимость финансовых инструментов, не обращающихся на активном рынке (например, внебиржевые деривативы), определяется с использованием методов оценки. Они требуют максимального использования видимых рыночных данных, где это возможно, и как можно меньше полагаются на оценки, характерные для определенной компании. Если все значимые входные переменные, необходимые для справедливой оценки, видны, оценка справедливой стоимости классифицируется как уровень 2.

Если одна или несколько значимых входных переменных не основаны на наблюдаемых рыночных данных, оценка справедливой стоимости классифицируется как уровень 3.

Предпосылка непрерывности деятельности

Общество представило чистую прибыль за год, закончившийся 31 декабря 2024 г., в размере 397 тыс. EUR (в 2023 г.: прибыль в размере 1.040 тыс. EUR). По состоянию на 31 декабря 2024 г. краткосрочные обязательства Общества превышали его краткосрочные активы на 6.110 тыс. EUR (на 31 декабря 2023 г.: краткосрочные активы превышали краткосрочные обязательства на 4.261 тыс. EUR). В соответствии с Примечанием 35, в течение 2025 года подлежит погашению сумма в размере 17.056 тыс. EUR по долгосрочным кредитам, и, в связи с этим Общество уже в 2024 году начало переговоры с банками с целью реструктуризации сроков погашения краткосрочных кредитных обязательств. В феврале 2025 года Общество успешно достигло и реализовало соглашение с основными кредиторами по реструктуризации сроков погашения краткосрочных кредитных обязательств на общую сумму 9.390 тыс. EUR, подлежащих погашению в срок более одного года. Правление Общества продолжает переговоры с другими кредиторами по вопросу реструктуризации кредитных обязательств с целью дальнейшего снижения риска ликвидности в предстоящем периоде. В 2025 году планируется дополнительная реструктуризация краткосрочных кредитных линий на сумму 7.302 тыс. EUR. Оставшаяся сумма краткосрочных обязательств по долгосрочным кредитам подлежит погашению в 2025 году в соответствии с графиками погашения, в то время как краткосрочные кредиты (револьверные кредитные линии и овердрафты) в размере 7.302 тыс. EUR, согласно устоявшейся практике, будут пролонгированы еще на один год.

Предпосылка непрерывности деятельности Общества основана на оценке Правления о том, что будущие денежные потоки, которые Общество будет генерировать, будут достаточными для погашения его обязательств. При проведении оценки Правление Общества учло различные диапазоны возможных результатов и пришло к выводу, что использование разумных оценок не ставит под сомнение принцип непрерывности деятельности. Учитывая достигнутое соглашение с основными кредиторами Общества, более 370 млн EUR стоимости новых сделок, заключенных за последние три года, ожидаемый рост рентабельности, а также незначительные инвестиции в материальные активы в предстоящие периоды, Правление Общества считает, что данная финансовая отчетность подготовлена надлежащим образом на основе предпосылки непрерывности деятельности.

3. КЛЮЧЕВЫЕ УЧЕТНЫЕ СУЖДЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ ОЦЕНОК (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Риск ведения деятельности в России

Общество контролирует движение денежных средств своих субсидиарных компаний в России. В настоящее время действует ограничение на взыскание дебиторской задолженности по кредитам в размере 10.000 тыс. RUB в месяц по каждой субсидиарной компании. По остальной дебиторской задолженности, связанной с поставками товаров, оказанием услуг и начислением процентов, ограничений по сумме взыскания

не установлено. Компания ЗАО АД Пластик Калуга осуществляет деятельность в «холодном режиме» в связи с уходом всех европейских клиентов с российского рынка, с которыми ранее велась коммерческая деятельность до начала российско-украинского кризиса. Компания АО АД Пластик Тольятти продолжает сотрудничество с основным клиентом – компанией АвтоВАЗ, осуществляя производство ряда моделей комплектующих для автомобилей марки Lada.

4. ДОХОДЫ ОТ ПРОДАЖ

	2024 г.	2023 г.
Доходы от продаж за рубежом	110.284	88.213
Доходы от продаж в стране	868	1.175
	111.152	89.388

Сегментация доходов по видам:

	2024 г.	2023 г.
Продажа автозапчастей	73.985	73.191
Оснастка	20.042	1.908
Коммерческие товары	12.036	12.203
Технические услуги	2.930	1.314
Лицензионные сборы	1.889	773
Услуги по разработке продукции	270	-
	111.152	89.388

Сегментация доходов по странам:

	2024 г.	2023 г.
Словения	29.243	24.079
Румыния	26.391	18.704
Польша	8.661	5.062
Венгрия	7.998	5.776
Сербия	7.852	3.619
Франция	7.011	10.545
Словакия	6.020	1.792
Италия	5.208	7.193
Испания	3.491	3.962
Германия	2.526	4.635
Россия	1.667	298
Хорватия	868	1.175
Прочие страны	4.216	2.548
	111.152	89.388

Доходы от продажи коммерческих товаров состоят из доходов от продажи материалов и автозапчастей, не принадлежащих собственному производству. Наибольший доход от продаж, полученный от компаний в рамках той же группы, составляющий более 25 процентов общих доходов от продаж в 2024 году, составил 29.936 тыс. EUR (в 2023 г.: 22.681 тыс. EUR). Балансовая стоимость дебиторской задолженности по данной группе на 31.12.2024 составила 5.267 тыс. EUR (31.12.2023 – 3.717 тыс. EUR).

4. ДОХОДЫ ОТ ПРОДАЖ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Второй по величине доход от продаж, полученный от других компаний в рамках той же группы и составляющий более 25 процентов доходов от продаж в 2024 году, составил 28.327 тыс. EUR (в 2023 г.: 15.480 тыс. EUR). Балансовая стоимость дебиторской задолженности по этой группе на 31.12.2024 составила 367 тыс. EUR (31.12.2023 – 2.785 тыс. EUR).

5. ПРОЧИЕ ДОХОДЫ

	2024 г.	2023 г.
Поступления от продаж недвижимого имущества, станков и оборудования и нематериальных активов	2.055	3.455
Доход от компенсации за отмененные проекты	1.474	-
Доходы от капитализированных затрат на производство за счет собственных средств	383	23
Доходы от аренды и услуг арендаторам	277	559
Доходы от реализации регенерированного и вторичного сырья	116	344
Доходы от возмещения убытков и страховых выплат	49	40
Доходы от услуг по валидации и лабораторным испытаниям	15	72
Прочие операционные доходы	508	567
	4.877	5.060

Поступления от продаж недвижимого имущества, станков и оборудования и нематериальных активов в 2024 году, включая прибыль от продажи нематериальных активов, составили 2.055 тыс. EUR (2023 г.: 2.543 тыс. EUR).

6. ЗАТРАТЫ НА СЫРЬЕ И МАТЕРИАЛЫ

	2024 г.	2023 г.
Затраты на материалы	40.573	38.325
Затраты на электроэнергию	2.859	3.225
Прочие затраты на сырье и материалы	2.284	3.145
Недостача запасов и корректировка стоимости запасов	188	364
	45.904	45.059

7. ЗАТРАТЫ НА РЕАЛИЗОВАННУЮ ПРОДУКЦИЮ

	2024 г.	2023 г.
Закупочная стоимость проданной оснастки	16.755	1.524
Закупочная стоимость коммерческого товара	11.054	10.359
Прочие затраты на реализованную продукцию	41	39
	27.850	11.922

8. ЗАТРАТЫ НА УСЛУГИ

	2024 г.	2023 г.
Затраты на транспортировку	2.329	3.270
Затраты на интеллектуальные услуги	1.345	1.516
Затраты на обслуживание	1.059	983
Лицензии на программное обеспечение	993	949
Охранные и пожарные услуги	555	447
Затраты на коммунальные платежи	427	347
Логистические услуги на распределительных складах	273	164
Затраты на аренду	259	241
Затраты на маркетинг	156	157
Затраты на воду	108	109
Затраты на технические услуги	94	97
Затраты на телефон, мобильный телефон и интернет	82	79
Затраты на лицензии	14	32
Прочие затраты на услуги	660	509
	8.354	8.900

В течение 2024 г. аудиторы Общества предоставили Обществу услуги, связанные с затратами на обязательный аудит консолидированной и неконсолидированной отчетности Общества, а также прочие процедуры проверки, касающиеся отчетности по устойчивому развитию и отчетности о вознаграждениях Правления и Совета директоров, на общую сумму 143 тыс. EUR (в 2023 г.: 97 тыс. EUR), а также разрешенные неаудиторские услуги, связанные с финансовым анализом, на сумму 28 тыс. EUR (в 2023 г.: 51 тыс. EUR).

9. ЗАТРАТЫ НА ПЕРСОНАЛ

	2024 г.	2023 г.
Чистая заработная плата	13.300	12.544
Затраты на налог и выплаты из зарплаты	7.900	7.537
Прочие затраты на персонал	2.975	2.627
	24.175	22.708

Прочие затраты на персонал включают в себя юбилейные награды, бонусы, выходные пособия, затраты на транспорт до места работы и обратно, затраты на питание, затраты на студенческие услуги, и прочие выплаты для бизнес-целей. Общество отразило отмену резервов по выходным пособиям в размере 30 тыс. EUR, резервов на неиспользованные отпуска — в размере 4 тыс. EUR, а также резервов на юбилейные награды — в размере 3 тыс. EUR в качестве уменьшения затрат по статье «Прочие затраты на персонал». Также в составе «Прочих затрат на персонал» отражены затраты на создание резерва по выходным пособиям в размере 134 тыс. EUR.

В предыдущем периоде отмена резерва на юбилейные награды в размере 24 тыс. EUR также было отражено как уменьшение затрат по статье «Прочие затраты на персонал». Также в статье «Прочие затраты на персонал» показаны и затраты на резервы по неиспользованным отпускам в размере 142 тыс. EUR и затраты на резервы по выходным пособиям в размере 18 тыс. EUR.

10. АМОРТИЗАЦИЯ

	2024 г.	2023 г.
Амортизация недвижимого имущества, станков и оборудования (Примечание 17)	5.631	4.850
Амортизация нематериальных активов (Примечание 16)	1.608	1.393
Амортизация активов в форме права пользования (Примечание 18)	1.012	1.017
Амортизация инвестиций в недвижимое имущество (Примечание 29)	39	33
	8.290	7.293

11. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ЗАТРАТЫ

	2024 г.	2023 г.
Обесценение инвестиций в субсидиарную компанию	1.993	-
Командировки	413	357
Затраты на членские взносы, вклады в лесное хозяйство и коммунальные платежи	274	271
Затраты на изготовление собственными силами и безвозмездную продукцию	241	341
Затраты на претензии клиентов	170	144
Затраты на представительские цели	170	139
Затраты на налог, удерживаемый у источника выплаты	159	265
Затраты на страховые премии	156	169
Списание недвижимости, сооружений и оборудования	151	138
Подарки, пожертвования и спонсорство	73	110
Затраты на профессиональное образование	63	72
Вознаграждения Совету директоров	52	89
Услуги по охране труда	39	48
Прочие затраты	202	135
	4.155	2.278

12. РЕЗЕРВЫ НА ПОКРЫТИЕ РИСКОВ И ЗАТРАТ

	2024 г.	2023 г.
Резервы по начатым судебным разбирательствам, нетто (Примечание 29)	1	(4)
Резервы по затратам в гарантийный срок, нетто	-	(132)
	1	(136)

13. ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ

	2024 г.	2023 г.
Дивиденды согласно долевному участию аффилированной компании	3.470	4.960
Доходы от процентов	595	377
	4.065	5.337

14. ФИНАНСОВЫЕ РАСХОДЫ

	2024 г.	2023 г.
Расходы в виде процентов	1.271	623
Расходы по процентам по обязательствам по аренде	49	29
Отрицательные курсовые разницы, нетто	3	20
	1.323	672

15. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Налог на прибыль состоит из:

	2024 г.	2023 г.
Текущие налоги	-	-
Отложенные налоговые доходы	554	228
	554	228

Движение отложенных налоговых активов/(обязательств) показано в таблицах ниже:

Отложенный налог выражен в Отчете о финансовом положении, как указано ниже:

	2024 г.		2023 г.	
	Отложенные налоговые активы	Отложенные налоговые обязательства	Отложенные налоговые активы	Отложенные налоговые обязательства
Сальдо на 1 января	2.604	380	1.996	-
Увеличение	560	6	1.262	380
Использование	-	-	(60)	-
Освобождение	-	-	(594)	-
Сальдо на 31 декабря	3.164	386	2.604	380

2024 г.	Исходное сальдо	(За счет) / в пользу отчета о совокупной прибыли, нетто	Окончательное сальдо
Резерв по юбилейным наградам и выходным пособиям	83	18	101
Обесценение инвестиций в недвижимое имущество	329	-	329
Корректировка стоимости запасов	66	34	100
Обесценение дебиторской задолженности/кредитов	66	55	121
Признание налоговых убытков	1.675	445	2.120
Обязательства по аренде	385	8	393
Активы в форме права пользования	(380)	(6)	(386)
Сальдо на 31 декабря	2.224	554	2.778

15. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2023 г.	Исходное сальдо	(За счет) / в пользу отчета о совокупной прибыли, нетто	Окончательное сальдо
Резерв по юбилейным наградам и выходным пособиям	84	(1)	83
Обесценение инвестиций в недвижимое имущество	388	(59)	329
Обесценение дебиторской задолженности/кредитов	-	66	66
Признание налоговых убытков	1.524	151	1.675
Корректировка стоимости запасов	-	66	66
Обязательства по аренде	-	385	385
Активы в форме права пользования	-	(380)	(380)
Сальдо на 31 декабря	1.996	228	2.224

Отношение между балансовым и налоговым результатом выражено, как указано ниже:

	2024 г.	2023 г.
Бухгалтерская прибыль (убыток) до налогообложения	(156)	812
Налог на прибыль по ставке 18% (2023 г.: 18%)	(28)	146
Расходы, не учитываемые в целях налогообложения	441	96
Не облагаемые налогами доходы	(903)	(1.064)
Изменения в оценках предыдущих лет	(64)	594
Расход по налогу	(554)	(228)
Эффективная налоговая ставка	355,06%	(28,08%)

Действующая ставка налога на прибыль в Республике Хорватия в 2024 г. такая же, как и в 2023 г. и она составила 18 процентов.

Сумма в размере 445 тыс. EUR признана в качестве отложенного налогового актива по признанным налоговым убыткам за 2024 год. Общество планирует в будущем периоде с 2025 по 2029 год получать налогооблагаемую прибыль, в отношении которой указанный отложенный налоговый актив будет использован.

Налоговые убытки, которые можно перенести на последующие налоговые периоды, представлены следующим образом:

	2024 г.	2023 г.
Налоговые убытки 2022 года – истекают в 2027 году	8.348	8.348
Налоговые убытки 2023 года – истекают в 2028 году	4.142	4.142
Налоговые убытки 2024 года – истекают в 2029 году	2.473	-
	14.963	12.490

Общество не признало отложенный налоговый актив по перенесенным налоговым убыткам за 2022 год в размере 594 тыс. EUR, срок действия которых истекает в 2027 году.



16. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

	Программное обеспечение	Проекты	Прочие нема- териальные активы	Незавершенные нематериаль- ные активы	Итого
Закупочная стоимость					
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	1.852	14.472	752	3.416	20.492
Закупка	-	-	-	3.412	3.412
Перенос с незавершенных активов	4	1.058	3	(1.065)	-
Продажи	(1)	(1.113)	-	-	(1.114)
Выбытие/Списание	(28)	(303)	-	-	(331)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	1.826	14.114	756	5.763	22.459
Закупка	-	-	-	2.989	2.989
Перенос с незавершенных активов	19	5.609	-	(5.629)	-
Продажи	-	(891)	-	-	(891)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	1.846	18.833	756	3.124	24.558
Накопленная амортизация					
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	1.568	11.004	539	-	13.111
Амортизация за год	91	1.153	150	-	1.393
Списание	(28)	(260)	-	-	(287)
Продажи	(1)	(545)	-	-	(545)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	1.630	11.353	689	-	13.672
Амортизация за год	76	1.471	61	-	1.608
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	1.706	12.825	750	-	15.280
Чистая балансовая стоимость					
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	197	2.761	67	5.763	8.787
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	140	6.008	6	3.124	9.278

Проекты относятся к инвестициям в разработку новой продукции, экономические выгоды от которой реализуются в будущие периоды. В соответствии с этим, произошедшие затраты амортизируются в течение периода реализации экономических выгод в пользу Общества.

Нематериальные незавершенные активы в основном связаны с капитализированными затратами на разработку новой продукции. В составе нематериальных активов в 2024 г. были капитализированы затраты на чистую заработную плату и оклады

в размере 540 тыс. EUR, налоги и взносы, удерживаемые из заработной платы 210 тыс. EUR, и взносы на заработную плату в размере 111 тыс. EUR. В 2023 г. капитализированные затраты на чистую заработную плату и оклады составили 366 тыс. EUR, налоги и взносы, удерживаемые из заработной платы – 151 тыс. EUR, и взносы на заработную плату – 79 тыс. EUR.

В 2024 г. также были признаны капитализированные затраты на проценты в размере 20 тыс. EUR, относящиеся к нематериальным активам (в 2023 г.: 19 тыс. EUR).

17. НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО, СТАНКИ И ОБОРУДОВАНИЕ

	Земельные участки	Здания	Станки и оборудование	Незавершен- ные активы	Итого
Закупочная стоимость					
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	17.366	34.521	76.795	2.592	131.274
Закупка	-	-	-	4.635	4.635
Перенос с незавершенных активов	-	1.781	2.031	(3.812)	-
Продажи	-	-	(2.492)	-	(2.492)
Выбытие/списание	-	(215)	(284)	-	(500)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	17.366	36.087	76.049	3.415	132.916
Закупка	-	-	-	8.359	8.359
Перенос с незавершенных активов	-	271	8.991	(9.262)	-
Выбытие/списание	-	(215)	(845)	-	(1.061)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	17.366	36.142	84.195	2.511	140.214
Накопленная амортизация					
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	-	11.404	52.396	-	63.801
Амортизация за год (Примечание 10)	-	661	4.189	-	4.850
Продажи	-	-	(1.863)	-	(1.863)
Выбытие/списание	-	(78)	(284)	-	(361)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	-	11.988	54.437	-	66.425
Амортизация за год (Примечание 10)	-	687	4.944	-	5.631
Выбытие/списание	-	(81)	(828)	-	(909)
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	-	12.594	58.553	-	71.147
Чистая балансовая стоимость					
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	17.366	24.099	21.612	3.415	66.491
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	17.366	23.549	25.642	2.511	69.067

Из активов, раскрытых в Примечании 17 - Недвижимое имущество, станки и оборудование и в Примечании 19 - Инвестиции в недвижимое имущество, в залог полученных кредитов в качестве обеспечения платежа были переданы земельные участки с балансовой стоимостью в размере 15.405 тыс. EUR по состоянию на 31.12.2024 (31.12.2023 г.: 13.260 тыс. EUR)

и здания в размере 17.223 тыс. EUR (31.12.2023: 16.427 тыс. EUR). Эти статьи также включают в себя инвестиции в земельные участки с чистой балансовой стоимостью в размере 1.479 тыс. EUR и здания с чистой балансовой стоимостью в размере 1.738 тыс. EUR.

18. АКТИВЫ В ФОРМЕ ПРАВА ПОЛЬЗОВАНИЯ

	Здания	Станки и оборудо- вание	Итого
Закупочная стоимость			
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	3.549	1.029	4.578
Увеличения	-	-	-
Изменения контрактов, нетто	1.269	-	1.269
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	4.818	1.029	5.847
Увеличения	-	-	-
Изменения контрактов, нетто	11	1.035	1.046
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	4.829	2.064	6.893
Накопленная амортизация			
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	2.086	631	2.717
Амортизация за год (Примечание 10)	699	318	1.017
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	2.785	949	3.734
Амортизация за год (Примечание 10)	717	295	1.012
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	3.502	1.244	4.746
Чистая балансовая стоимость			
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	2.033	80	2.113
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	1.327	820	2.147

Суммы, признанные в составе прибылей или убытков	2024 г.	2023 г.
Амортизация на право пользования	1.012	1.017
Стоимость аренды активов с низкой стоимостью	175	99
Стоимость краткосрочной аренды	51	42
Расходы в виде процентов	49	29
Переменные расходы, не включенные в расчет обяза- тельства по аренде	34	100
	1.320	1.287

В соответствии с МСФО 16 Общество классифицировало заключенные договора аренды зданий, станков и оборудования как «Активы в форме права пользования». В категории «Здания» позиционирована аренда офисных зданий и складских помещений, используемых Обществом в бизнесе. В категорию «Станки и оборудование» входят заключенные договора аренды автомобилей и вилочных погрузчиков.

19. ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО

	Земельные участки	Здания	Итого
Закупочная стоимость			
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	1.479	2.210	3.689
Освобождение обесценения недвижимого имущества	-	408	408
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	1.479	2.618	4.097
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	1.479	2.618	4.097
Накопленная амортизация			
Сальдо на 31 декабря 2022 г.	-	728	728
Амортизация за год (Примечание 10)	-	33	33
Освобождение обесценения недвижимого имущества	-	79	79
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	-	840	840
Амортизация за год (Примечание 10)	-	39	39
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	-	879	879
Чистая балансовая стоимость			
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	1.479	1.778	3.257
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	1.479	1.739	3.218

Доходы от аренды здания в 2024 году составили 110 тыс. EUR (2023 г.: 266 тыс. EUR), а амортизация – 39 тыс. EUR (2023 г.: 33 тыс. EUR).

Балансовая стоимость инвестиций в недвижимое имущество по состоянию на 31.12.2024 приблизительно равна справедливой стоимости, определенной Обществом с использованием доходного метода, основанного на чистом устойчивом годовом доходе, который недвижимое имущество получает и может продолжать получать в результате регулярной деятельности.



20. ИНВЕСТИЦИИ В СУБСИДИАРНЫЕ И АФФИЛИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ

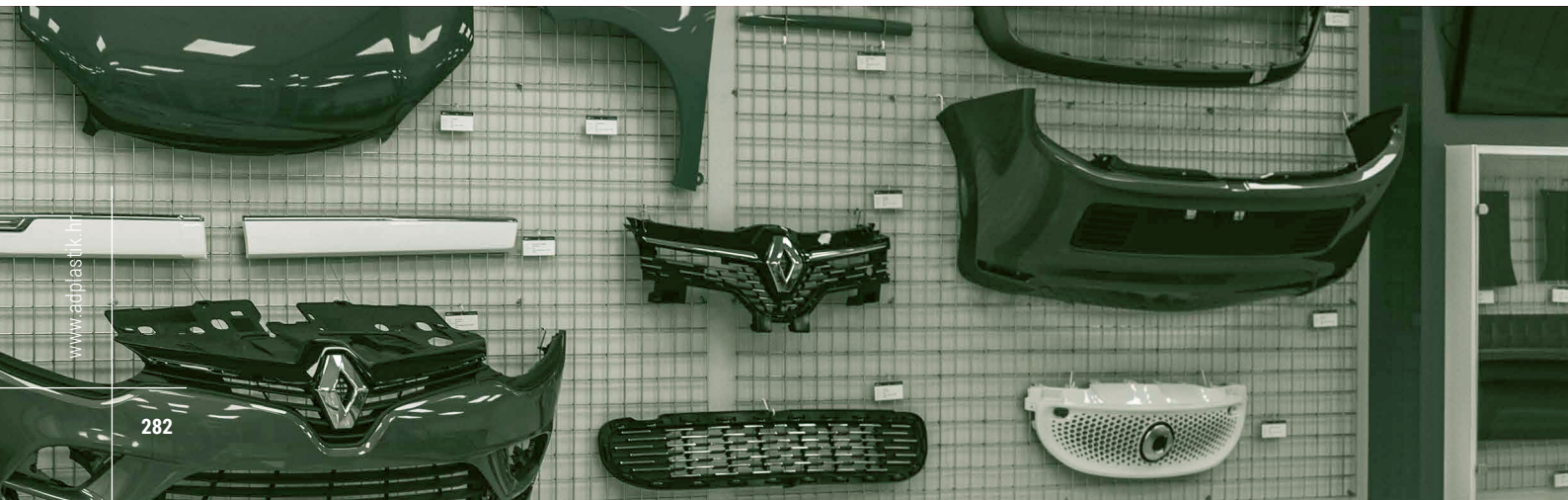
Ниже приведена основная информация о субсидиарных компаниях на конец отчетного периода:

Название субсидиарной компании	Место учреждения и деятельности	Доля в собственности в %		Стоимость вложений в 000 EUR	
		31.12. 2024	31.12. 2023	31.12. 2024	31.12. 2023
ООО АД Пластик Тиса	Тисауйварош, Венгрия	100%	100%	9.418	9.418
ООО АДП	Младеновац, Сербия	100%	100%	-	1.993
АО АД Пластик Тольятти	Самара, Российская Федерация	100%	100%	674	674
ООО АД Пластик	Ново Место, Словения	100%	100%	8	8
ЗАО АД Пластик Калуга	Калуга, Российская Федерация	100%	100%	-	-
				10.100	12.092

В настоящее время действует лимит на взыскание дебиторской задолженности по кредитам с российских субсидиарных компаний в размере 10.000 тыс. RUB ежемесячно на одну субсидиарную компанию.

Название субсидиарной компании	Место учреждения и деятельности	Доля в собственности в %		Стоимость вложений в 000 EUR	
		31.12. 2024	31.12. 2023	31.12. 2024	31.12. 2023
EURO Auto Plastic Systems	Миовени, Румыния	50%	50%	2.887	2.887
				2.887	2.887
Итого инвестиции в субсидиарные и аффилированные компании				12.987	14.980

Общество владеет 50%-ной долей в обществе EURO Auto Plastic Systems, но не имеет мажоритарных прав на управление компанией, так что она считается аффилированной компанией.



20. ИНВЕСТИЦИИ В СУБСИДИАРНЫЕ И АФФИЛИРОВАННЫЕ ОБЩЕСТВА (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

В продолжении приведена краткая финансовая информация, относящаяся к субсидиарным и аффилированным компаниям:

АО АД Пластик Тольятти, Самара, Российская Федерация	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочные активы	12.886	12.445
Долгосрочные активы	7.947	8.538
Итого активы	20.833	20.983
Краткосрочные обязательства	(10.784)	(12.027)
Долгосрочные обязательства и резервы	(457)	(1.932)
Итого обязательства	(11.241)	(13.959)
Чистые активы	9.592	7.024

ЗАО АД Пластик Калуга, Калуга, Российская Федерация	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочные активы	1.875	2.733
Долгосрочные активы	3.397	4.107
Итого активы	5.272	6.840
Краткосрочные обязательства	(2.864)	(1.747)
Долгосрочные обязательства и резервы	(8.960)	(9.967)
Итого обязательства	(11.824)	(11.714)
Чистые активы	(6.552)	(4.874)

ООО АД Пластик Тиса, Тисауйварош, Венгрия	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочные активы	5.037	4.823
Долгосрочные активы	5.992	6.692
Итого активы	11.029	11.515
Краткосрочные обязательства	(6.512)	(5.713)
Долгосрочные обязательства и резервы	(1.891)	(2.721)
Итого обязательства	(8.403)	(8.434)
Чистые активы	2.626	3.081

20. ИНВЕСТИЦИИ В СУБСИДИАРНЫЕ И АФФИЛИРОВАННЫЕ КОМПАНИИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

ООО АДП, Младеновац, Республика Сербия	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочные активы	4.936	5.684
Долгосрочные активы	6.673	7.343
Итого активы	11.609	13.027
Краткосрочные обязательства	(6.280)	(6.127)
Долгосрочные обязательства и резервы	(7.537)	(7.547)
Итого обязательства	(13.817)	(13.674)
Чистые активы	(2.208)	(647)

ООО АД Пластик, Ново Место, Республика Словения	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочные активы	483	480
Долгосрочные активы	-	-
Итого активы	483	480
Краткосрочные обязательства	(23)	(20)
Долгосрочные обязательства и резервы	-	-
Итого обязательства	(23)	(20)
Чистые активы	460	460

EURO Auto Plastic Systems	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочные активы	62.432	38.767
Долгосрочные активы	19.650	19.478
Итого активы	82.082	58.245
Краткосрочные обязательства	(60.624)	(35.959)
Долгосрочные обязательства и резервы	(1.193)	(1.271)
Итого обязательства	(61.817)	(37.230)
Чистые активы	20.265	21.015

21. ВЫДАННЫЕ ДОЛГОСРОЧНЫЕ КРЕДИТЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Долгосрочные кредиты, выданные субсидиарным компаниям	16.364	18.776
Долгосрочная дебиторская задолженность по процентам	729	729
Обесценение выданных кредитов	(3.384)	(3.152)
	13.709	16.353

Субсидиарным компаниям выданы долгосрочные кредиты для инвестирования со сроком погашения от одного года до десяти лет и процентной ставкой 3,25 процента в 2024 году. В течение 2023 года кредиты были выданы с процентной ставкой 2,40 процента.

22. ДОЛГОСРОЧНАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	31.12.2024	31.12.2023
ООО АДП, Младеновац, Сербия	2.222	2.318
	2.222	2.318

23. ЗАПАСЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Сырье и материалы в запасах	6.448	5.229
Запасы готовой продукции	1.818	1.870
Оснастка	1.103	9.337
Незавершенное производство	1.071	1.043
Авансы по оснастке	595	3.792
Запасы коммерческих товаров	259	389
	11.294	21.660

В 2024 г. общая сумма запасов, признанная в составе затрат, составила 96.344 тыс. EUR (в 2023 г.: 77.176 тыс. EUR). Указанная сумма включает затраты на материалы, затраты на персонал, затраты на транспортировку, амортизацию и прочие косвенные расходы, связанные с производством запасов.

В 2024 г. году были списаны устаревшие запасы на общую сумму 188 тыс. EUR (2023 г.: 364 тыс. EUR). Стоимость списания включена в Примечание 6 – Затраты на сырье и материалы, статья «Недостача запасов и корректировка стоимости запасов».



24. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПОКУПАТЕЛЕЙ

	31.12.2024	31.12.2023
Дебиторская задолженность несвязанных покупателей	12.952	13.586
Дебиторская задолженность субсидиарных компаний	4.599	2.692
Дивиденды к получению – аффилированные компании	3.470	619
Дебиторская задолженность аффилированных компаний	1.274	505
Ожидаемые кредитные убытки	(379)	(373)
	21.916	17.029

Анализ возрастной структуры просроченной неисправленной дебиторской задолженности покупателей можно показать следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
0 – 90 дней	968	1.884
91 – 180 дней	775	347
181 – 365 дней	1.200	694
Свыше 365 дней	983	987
Непросроченная дебиторская задолженность	17.990	13.117
	21.916	17.029

Средний срок кредитования продаж составляет 65 дней (в 2023 г.: 78 дней).

Изменения ожидаемых кредитных убытков могут быть представлены следующим образом:

	2024 г.	2023 г.
Сальдо на начало года	373	169
Движения на основании расчета МСФО 9 ожидаемых кредитных убытков	8	26
Обесценение дебиторской задолженности	-	178
Списано в течение года	(2)	-
Итого ожидаемые кредитные убытки	379	373

Большая часть дебиторской задолженности свыше 365 дней относится к дебиторской задолженности субсидиарных компаний.



25. ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	31.12.2024	31.12.2023
Дебиторская задолженность государства и государственных учреждений	1.645	2.881
Выданные авансы за рубежом	205	941
Выданные авансы в стране	117	184
Прочая дебиторская задолженность	10	86
	1.977	4.092

Дебиторская задолженность государства и государственных учреждений состоит из следующих статей:

	31.12.2024	31.12.2023
Дебиторская задолженность по НДС	1.560	2.810
Дебиторская задолженность Хорватской службы занятости -больничные	79	65
Прочая дебиторская задолженность государства	6	6
	1.645	2.881

26. КРАТКОСРОЧНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Дебиторская задолженность в виде процентов	2.348	1.754
Дебиторская задолженность по выданным краткосрочным кредитам	600	600
Дебиторская задолженность по краткосрочной части выданных долгосрочных кредитов	319	-
	3.267	2.354

Дебиторская задолженность в виде процентов относится к кредитам, выданным субсидиарным компаниям.

27. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Сальдо жиро счетов	3.039	1.013
Сальдо валютных счетов	5	9
Деньги в кассе	3	3
Денежные средства и их эквиваленты в отчете о финансовом положении	3.046	1.025
Превышения по счетам	(1.001)	(608)
Денежные средства и их эквиваленты в отчете о денежных потоках	2.045	417

28. КАПИТАЛ

Зарегистрированный уставный капитал составляет 54.595 тыс. EUR и состоит из 4.199.584 акций номинальной стоимостью в 13 EUR (в 2023 г.: 54.595 тыс. EUR, 4.199.584 акций номинальной стоимостью в 13 EUR). Все акции являются обыкновенными и предоставляют соответствующие права, за исключением собственных акций. Указанные права включают право голоса на Общем собрании акционеров Общества, а также право на получение дивидендов.

Капитальные резервы – это разницы между номинальной стоимостью и стоимостью продажи акций.

Уставные и общие резервы состоят из обязательных резервов в размере до пяти процентов от суммы уставного капитала (определенного Законом о торговых обществах) и несписанных затрат на разработку. В соответствии с частью 12 статьи 18 Закона о бухгалтерском учете, Общество создало резервы по несписанным затратам на разработку, указанные в активах. Резерв был создан путем переноса из нераспределенной прибыли в статью Обязательных и общих резервов в капитале Общества. Размер резервов определяется как минимум в размере капитализированных затрат на разработку в активах на конец прошлого года.

Статья собственных акций относится к казначейским акциям Общества. По состоянию на 31.12.2024 Общество владеет 35.008 собственными акциями, а по состоянию на 31.12.2023 Общество владело 38.428 собственными акциями.

29. ДОЛГОСРОЧНЫЕ И КРАТКОСРОЧНЫЕ РЕЗЕРВЫ

	Краткосрочные		Долгосрочные	
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
Неиспользованные годовые отпуска	513	517	-	-
Выходные пособия	168	36	216	246
Судебные разбирательства	127	126	-	-
Юбилейные награды	23	39	153	139
	831	718	369	385

Движение резервов указано ниже:

	Юбилейные награды	Выходные пособия	Судебные разбирательства	Неиспользованные годовые отпуска	Риски в течение гарантийного срока	Итого
Сальдо на 1 января 2024 г.	178	282	126	517	-	1.103
Увеличение/(уменьшение) резервов нетто	(3)	103	1	(4)	-	97
Сальдо на 31 декабря 2024 г.	175	385	127	513	-	1.200
Сальдо на 1 января 2023 г.	202	264	366	375	132	1.339
Увеличение/(уменьшение) резервов нетто	(24)	18	(240)	142	(132)	(236)
Сальдо на 31 декабря 2023 г.	178	282	126	517	-	1.103

Ключевые допущения, использованные при расчете резервов на выплату юбилейных наград и выходных пособий в 2024 г., включают дисконтную ставку в размере 2,32 процента и коэффициент текучести кадров в размере 16,59 процента. В 2023 г. для расчета указанных резервов использовалась

дисконтная ставка в размере 1,85 процента и коэффициент текучести – 15,41 процента. Коэффициент текучести определяется на основании средней текучести персонала за последние пять лет.



30. ДОЛГОСРОЧНЫЕ КРЕДИТЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Кредиторская задолженность по долгосрочным кредитам	33.234	37.307
	33.234	37.307
Краткосрочная часть долгосрочных кредитов (Примечание 35)	(17.056)	(9.408)
Итого долгосрочные кредиты	16.178	27.899

Долгосрочные кредиты были использованы для финансирования капитальных вложений и проектов по разработкам. Выданными инструментами страхования для долгосрочных кредитов являются ипотеки на недвижимое имущество и оборудование и инструменты оплаты. Большая часть основных сумм долгосрочных кредитов подлежит погашению ежемесячно.

По состоянию на 31.12.2024 Общество получило подтверждения от банков об отказе от применения условий по соблюдению коэффициента покрытия долга (DSCR) и соотношения чистого долга к показателю EBITDA, в отношении долгосрочных кредитов. Чистая балансовая стоимость указанных кредитов составляет 10.959 тыс. EUR. В случае нарушения финансовых ковенантов банк имеет право расторгнуть кредитный договор и объявить его досрочно подлежащим погашению.

Средневзвешенная процентная ставка по долгосрочным кредитам в 2024 г. составила 2,31 процента (в 2023 г. – 1,10 процента). Общество своевременно исполняет все обязательства по указанным кредитам и соблюдает все условия кредитных договоров.

31. ОТЛОЖЕННЫЕ ДОХОДЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Отложенные доходы	1	38
Итого отложенные доходы	1	38

Общество получило отложенные доходы за счет заимствования у финансового учреждения по процентной ставке ниже рыночной.

32. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО АРЕНДЕ – МСФО 16

	2024 г.	2023 г.
Сальдо на 1 января	2.139	1.905
Увеличение	-	-
Изменения контрактов, нетто	1.041	1.249
Расходы в виде процентов	49	29
Оплаченная основная сумма	(995)	(1.015)
Оплаченные проценты	(49)	(29)
	2.185	2.139
Долгосрочная кредиторская задолженность	1.200	1.346
Краткосрочная кредиторская задолженность	985	793

33. АВАНСЫ ПОЛУЧЕННЫЕ

	31.12.2024	31.12.2023
От покупателей за рубежом	877	5.338
От покупателей в стране	1	1
	878	5.339

34. КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПЕРЕД ПОСТАВЩИКАМИ

	31.12.2024	31.12.2023
Кредиторская задолженность перед поставщиками за рубежом	12.123	11.097
Кредиторская задолженность перед поставщиками в стране	5.878	4.966
Отложенные расходы	630	843
	18.631	16.906

Среднее количество дней оплаты поставщикам в 2024 г. составило 69 дней (2023 г.: 75 дней).

35. КРАТКОСРОЧНЫЕ КРЕДИТЫ

	31.12.2024	31.12.2023
Краткосрочная кредиторская задолженность по долгосрочным кредитам (Примечание 30)	17.056	9.408
Краткосрочные кредиты – основная сумма кредита	7.302	7.506
Краткосрочные кредиты - проценты	108	139
	24.466	17.053

Краткосрочные кредиты были использованы для финансирования проектов в области разработки и оборотного капитала. Выданными инструментами страхования для краткосрочных кредитов являются инструменты оплаты.

Средневзвешенная процентная ставка по краткосрочным кредитам в 2024 г. составила 3,91 в (в 2023 г. - 2,35 процента). Общество регулярно выполняет все обязательства по указанным кредитам.

Общие тенденции кредитов (краткосрочных и долгосрочных) в течение года можно представить следующим образом:

	2024 г.	2023 г.
Сальдо кредита на 1 января	44.952	36.000
Полученные кредиты	21.398	34.051
Изменения в банковских превышениях	396	606
Расходы по процентам	1.201	572
Оплаченные проценты	(1.233)	(463)
Погашение основных сумм кредитов	(26.172)	(25.874)
Прочие изменения	101	61
Сальдо кредита на 31 декабря	40.643	44.952

36. ПРОЧАЯ КРАТКОСРОЧНАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	31.12.2024	31.12.2023
Кредиторская задолженность перед сотрудниками	1.350	1.229
Кредиторская задолженность перед государством и государственными учреждениями	1.213	583
Отложенные доходы	36	101
Прочая краткосрочная кредиторская задолженность	22	22
	2.622	1.936

Кредиторскую задолженность по государственным субсидиям, представленную в рамках отложенных доходов, Общество реализовало путем заимствования у финансового учреждения по процентной ставке ниже рыночной.



37. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Операции со связанными сторонами указаны ниже:

Дебиторская и кредиторская задолженность по товарам и услугам	Дебиторская задолженность		Кредиторская задолженность	
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
ООО АДП Младеновац, Сербия	3.318	3.531	1.038	926
АО АД Пластик Тольятти, Россия	1.840	819	-	-
EURO Auto Plastic Systems, Румыния	1.277	507	13	5
АД Пластик Тиса, Венгрия	1.015	660	115	195
ЗАО АД Пластик Калуга, Россия	647	-	2	2
ООО АД Пластик, Ново Место, Словения	-	-	473	464
	8.098	5.517	1.640	1.593

Дебиторская и кредиторская задолженность по займам и процентам	Дебиторская задолженность		Кредиторская задолженность	
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
ЗАО АД Пластик Калуга, Россия	7.814	8.515	-	-
ООО АДП Младеновац, Сербия	7.762	7.814	-	-
АО АД Пластик Тольятти, Россия	768	1.766	-	-
АД Пластик Тиса, Венгрия	633	613	-	-
Санкт-Петербургская инвестиционная компания	-	-	1.906	2.508
	16.976	18.707	1.906	2.508

Дебиторская задолженность по дивидендам	Дебиторская задолженность		Кредиторская задолженность	
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
EURO Auto Plastic Systems, Румыния	3.470	619	-	-
	3.470	619	-	-

В течение 2024 года Общество признало в своей финансовой отчетности уменьшение дебиторской задолженности на основании ожидаемых кредитных убытков (обесценений выданных кредитов) в размере 232 тыс. EUR. В общей сложности обесценение дебиторской задолженности на основании ожидаемых кредитных убытков, по состоянию на 31.12.2024, составило 3.384 тыс. EUR и распределено между компаниями - ЗАО АД Пластик Калуга 2.703 тыс. EUR (в 2023 г. – 2.703 тыс. EUR) и ООО АДП, Младеновац 681 тыс. EUR (в 2023 году - 389 тыс. EUR). Дебиторская задолженность по выданным кредитам показана в чистой стоимости от

обесценения дебиторской задолженности на основе ожидаемых кредитных убытков. В своей финансовой отчетности Общество признало уменьшение долгосрочной дебиторской задолженности в размере 40 тыс. EUR в отношении ООО АДП, Младеновац (в 2023 г.: 40 тыс. EUR).

Общество «Санкт-Петербургская инвестиционная компания» является членом группы, членом которой является и АО «Холдинг «Автокомпоненты», являющееся собственником 30 процентов акций Общества АО АД Пластик.

37. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Сделки купли-продажи Операционные доходы и расходы	Доходы		Закупки	
	2024 г.	2023 г.	2024 г.	2023 г.
ООО АДП Младеновац, Сербия	3.148	3.934	5.486	6.336
EURO Auto Plastic Systems, Румыния	2.616	1.518	30	5
ЗАО АД Пластик Калуга, Россия	649	345	-	-
АО АД Пластик Тольятти, Россия	2.925	567	-	-
АД Пластик Тиса, Венгрия	359	137	101	249
ООО АД Пластик, Ново Место, Словения	-	-	94	97
	9.696	6.501	5.712	6.687

Из общей суммы операционных доходов в 2024 г. 1.878 тыс. EUR относится к прибыли от продажи нематериальных активов (ЗАО АД Пластик Калуга – 641 тыс. EUR; АО АД Пластик Тольятти – 1.236 тыс. EUR). Из общей суммы операционных доходов в 2023 г. 482 тыс. EUR относились к прибыли от продажи долгосрочных материальных активов (ООО АДП,

Младеновац – 243 тыс. EUR; ООО АД Пластик Тиса – 1 тыс. EUR; EURO Auto Plastic Systems – 238 тыс. EUR), а 586 тыс. EUR – к прибыли от продажи нематериальных активов (ЗАО АД Пластик Калуга – 334 тыс. EUR; АО АД Пластик Тольятти – 252 тыс. EUR).

Финансовые операции Финансовые доходы и расходы	Доходы		Закупки	
	2024 г.	2023 г.	2024 г.	2023 г.
EURO Auto Plastic Systems, Румыния	3.470	4.960	-	-
ЗАО АД Пластик Калуга, Россия	306	252	-	-
ООО АДП Младеновац, Сербия	241	70	-	-
АО АД Пластик Тольятти, Россия	28	40	-	-
АД Пластик Тиса, Венгрия	20	14	-	-
Санкт-Петербургская инвестиционная компания	-	-	27	30
	4.065	5.337	27	30

Общие начисленные вознаграждения членам Совета директоров, председателю и членам Правления, а также помощникам Правления в 2024 г. составили 636 тыс. EUR (в 2023 г. – 922 тыс. EUR).

38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

38.1 КОЭФФИЦИЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Коэффициент финансирования Общества, который определяется отношением чистого долга к собственному капиталу, может быть представлен следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
Кредиторская задолженность по долгосрочным кредитам (Примечание 30)	16.178	27.899
Кредиторская задолженность по краткосрочным кредитам (Примечание 35)	24.466	17.053
Денежные средства и их эквиваленты (Примечание 27)	(3.046)	(1.025)
Чистый долг	37.598	43.927
Собственный капитал	91.545	91.115
Отношение долга к собственному капиталу	41,07%	48,21%

Собственный капитал состоит из уставного капитала, резервов, резервов по собственным акциям, собственных акций, нераспределенной прибыли и прибыли/убытка текущего года.

38.2 КАТЕГОРИИ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

	31.12.2024	31.12.2023
Финансовые активы	44.494	39.509
Кредиты выданные и долгосрочные финансовые активы (Примечания 21, 26)	16.976	18.707
Дебиторская задолженность покупателей (Примечание 24)	21.916	17.029
Долгосрочная дебиторская задолженность покупателей (Примечание 22)	2.222	2.318
Денежные средства и их эквиваленты, депозиты (Примечание 27)	3.046	1.025
Начисленные доходы и прочая дебиторская задолженность	334	430
Финансовые обязательства	62.717	65.110
Полученные кредиты и депозиты (Примечания 30, 35)	40.644	44.952
Кредиторская задолженность перед поставщиками и прочая кредиторская задолженность	19.888	18.019
Обязательства по аренде (Примечание 32)	2.185	2.139

Начисленные доходы и прочая дебиторская задолженность включают в себя сальдо из отчета о финансовом положении: начисленные доходы и прочую дебиторскую задолженность за минусом дебиторской задолженности государства и выданных авансов.

Кредиторская задолженность перед поставщиками и прочая кредиторская задолженность включают в себя сальдо из отчета о финансовом положении: кредиторская задолженность перед поставщиками и прочая краткосрочная кредиторская задолженность за минусом начисленных затрат, кредиторской задолженности перед государством и субсидий.

Вероятность дефолта (PD): Общество использует последнее доступное исследование случаев дефолта «Moody's» (Annual Default Study), используя предельную вероятность убытков для автомобильной промышленности за каждый год. Оценка убытков основана на данных, опубликованных рейтинговым агентством «Moody's» для автомобильной промышленности.



38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

38.2 КАТЕГОРИИ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Для расчета LGD использовался ожидаемый годовой возврат в случае непогашения (Loan Recovery). В 2024 году использованная сумма LGD составила 62,33 процента (в 2023 г.: 60,53 процента). Подверженность кредитному риску по кредитам, выданным субсидиарным компаниям по амортизированной стоимости по состоянию на 31.12.2024 составила:

	31.12.2024	31.12.2023
ЗАО АД Пластик Калуга (Примечания 21, 26)	10.516	11.217
ООО АДП, Младеновац (Примечания 21, 26)	8.443	8.203
АО АД Пластик Тольятти (Примечания 21, 26)	768	1.826
ООО АД Пластик Тиса (Примечания 21, 26)	633	613
Итого	20.360	21.859

В кредиты, предоставленные субсидиарным компаниям, также включены проценты. Сумма предоставленных кредитов в данном представлении указана в валовой сумме без обесценения. Обесценение в размере 3.384 тыс. EUR (2023 г.: 3.152 тыс. EUR) было признано в отчете о финансовом положении. Инструментами обеспечения кредитов, предоставленных субсидиарным компаниям, являются векселя.

38.3 РИСК ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОДНОГО КЛИЕНТА

Историческая зависимость от одного клиента была снижена за счет диверсификации портфеля клиентов. Тем не менее, консолидация автопроизводителей ограничивает возможности дальнейшей диверсификации. Управление риском осуществляется посредством заключения сделок с новыми клиентами и клиентами с меньшей долей в доходах Общества, а также развитием долгосрочных партнерских отношений с несколькими контрагентами с целью обеспечения стабильности доходов.

38.4. РЫНОЧНЫЙ РИСК

Колебания спроса и изменение тенденций в автомобильной промышленности, таких как переход на электромобили и гибридные модели, могут повлиять на деятельность. Переход к экологически чистым технологиям требует адаптации стратегий в отношении продукции и услуг. Кроме того, инфляция и рост цен на ключевое сырье могут дополнительно поставить под угрозу рентабельность, а появление китайских производителей с низкими ценами на европейском рынке дополнительно усиливает давление на маржу, но также открывает новые возможности. Данным риском Общество управляет за счет фокусирования на диверсификации продуктового портфеля, мониторинга глобальных и региональных тенденций, включая выход новых производителей на рынок ЕС, а также тесного сотрудничества с клиентами по согласованию цен в соответствии с изменениями рыночной конъюнктуры.



38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

38.5. ПРОЦЕНТНЫЙ РИСК

Рост процентных ставок может увеличить затраты на финансирование, что снижает рентабельность и ограничивает доступность капитала для инвестиций. Хотя в 2024 году процентные ставки начали снижаться после погашения старых кредитов с низкими (фиксированными) процентными ставками и новых заимствований с более высокими процентными ставками, затраты на финансирование увеличились. Процентным риском управляют посредством переговоров о более выгодных условиях заимствования, включая применение переменной процентной ставки в условиях высоких процентных ставок и фиксированной — в условиях низких ставок, а также путем рефинансирования существующих кредитных обязательств в соответствии с рыночными условиями с целью оптимизации затрат на финансирование. Кроме того, часть инвестиций в долгосрочные проектные активы перекладывается на клиента.

Процентные займы заключаются с переменными и фиксированными процентными ставками. Займы с переменными процентными ставками подвергают Общество риску процентной ставки по денежным потокам. По состоянию на 31 декабря 2024 года сумма кредитов, предоставленных с переменными процентными ставками, составила 15.727 тыс. EUR (2023 год: 15.812 тыс. EUR). Процентные ставки по банковским кредитам привязаны к месячному и трехмесячному EURIBOR.

Если бы процентные ставки по кредитам с переменной процентной ставкой на 31 декабря 2024 г. были на 1 процентный пункт ниже/выше, при условии, что остальные переменные остаются без изменений, чистая прибыль Общества была бы на 166 тыс. EUR ниже/выше (в 2023 г.: 72 тыс. EUR).

38.6. КРЕДИТНЫЙ РИСК

Риск неплатежей со стороны клиентов может привести к проблемам с денежными потоками и снижению ликвидности компании. АД Пластик Группа сотрудничает с надежными клиентами, являющимися финансово стабильными компаниями, что минимизирует риск взимания платы и гарантирует погашение дебиторской задолженности в согласованные сроки. Кредитный риск, связанный с выданными займами, находится под контролем компании, поскольку это займы, выданные субсидиарным компаниям, в которых материнская компания является единственным владельцем.

Данным риском Общество управляет путем заключения сделок с клиентами, обладающими высоким кредитным рейтингом, а также посредством мониторинга сроков погашения дебиторской задолженности и своевременных действий в случае просрочек.

38.7. УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМ РИСКОМ

В связи с тем, что с 1 января 2023 г. евро стало официальной валютой расчетов в Хорватии, существенный валютный риск исчез. Наиболее существенная подверженность валютному риску по состоянию на 31.12.2024 связана с дебиторской задолженностью по дивидендам от аффилированной компании EAPS в размере 17.251 тыс. RON (3.470 тыс. EUR).

38.8. УПРАВЛЕНИЕ РИСКОМ ЛИКВИДНОСТИ

Данный риск представляет собой угрозу того, что компания не сможет в кратчайшие сроки конвертировать активы в ликвидные средства, что может привести к невозможности исполнения своих обязательств перед кредиторами. Поэтому Общество поддерживает оптимальные суммы денежных средств на счете наряду с обеспеченными свободными кредитными линиями.

Управление денежными потоками является ключом к управлению риском ликвидности. Общество планирует свои будущие финансовые потребности на ежемесячном, ежеквартальном и годовом уровне, принимая во внимание операционные бизнес-планы, финансовые обязательства и инвестиционные потребности. Отдел финансов материнской компании на основе этих данных готовит план движения денежных средств Общества и принимает решения о своевременном привлечении кредитных линий для капитальных вложений и проектного финансирования, а также о размещении свободных средств в депозиты или покрытие недостатка средств из краткосрочных источников финансирования.

Общество предоставило корпоративные гарантии субсидиарным компаниям на следующие суммы: 7.700 тыс. EUR банкам и 1.044 тыс. EUR поставщикам.

В таблице ниже приведен анализ оставшегося периода до выставления к оплате непроемких финансовых активов и обязательств Общества. Таблица составлена на основании недисконтированных денежных притоков и оттоков по финансовым активам и обязательствам на самую раннюю дату, в которую Общество может потребовать оплату или быть призвано к оплате.

38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

38.8. УПРАВЛЕНИЕ РИСКОМ ЛИКВИДНОСТИ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

2024 г.	Средневзвешенная процентная ставка	До 1 мес.	От 1 до 3 мес.	От 3 мес. до 1 г.	От 1 г. до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого	Балансовая стоимость
Активы								
Беспроцент.	-	10.103	9.023	6.171	-	-	25.297	25.296
Прин. процент	4,38%	158	329	3.531	7.294	12.716	24.028	19.198
		10.261	9.352	9.702	7.294	12.716	49.325	44.494
Обязательства								
Беспроцент.	-	12.988	5.304	603	-	-	18.895	18.895
Прин. процент	2,60%	1.185	8.138	16.874	16.937	-	43.134	41.637
Обязательства по аренде	2,00%	99	167	752	1.225	-	2.243	2.185
		14.272	13.609	18.229	18.162	-	64.272	62.717
2023 г.	Средневзвешенная процентная ставка	До 1 мес.	От 1 до 3 мес.	От 3 мес. до 1 г.	От 1 г. до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого	Балансовая стоимость
Активы								
Беспроцент.	-	7.345	7.560	3.578	-	-	18.483	18.483
Прин. процент	3,25%	52	100	2.832	9.877	12.008	24.869	21.026
		7.397	7.660	6.410	9.877	12.008	43.352	39.509
Обязательства								
Беспроцент.	-	10.714	6.612	693	-	-	18.019	18.019
Прин. процент	1,32%	898	1.676	15.544	28.688	771	47.577	44.952
Обязательства по аренде	2,00%	88	153	585	1.379	-	2.206	2.139
		11.700	8.441	16.822	30.067	771	67.801	65.110

По состоянию на 31.12.2024 Общество имеет в общей сложности 41.637 тыс. EUR процентных обязательств в евро и 18.895 тыс. EUR беспроцентных обязательств. По состоянию на 31.12.2023 Общество имело 44.952 тыс. EUR процентных

обязательств в евро и 18.019 тыс. EUR беспроцентных обязательств. В 2024 г. обязательства по аренде составили 2.185 тыс. EUR.

38. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

(ПРОДОЛЖЕНИЕ)

38.9 СПРАВЕДЛИВАЯ СТОИМОСТЬ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Финансовые инструменты, которые удерживаются до погашения в ходе обычной деятельности, учитываются по покупной стоимости или нетто сумме за вычетом погашенной части, в зависимости от того, что меньше. Справедливая стоимость - цена, которая была бы получена при продаже определенной статьи актива или уплачена при передаче обязательства в рамках обычной сделки между участниками рынка на дату оценки, независимо от того, является ли такая цена непосредственно наблюдаемой или рассчитывается с использованием другого метода оценки. По состоянию на 31 декабря 2024 г. показанные суммы денег, дебиторской задолженности, краткосрочной кредиторской задолженности, начисленных затрат, краткосрочных займов и прочих финансовых инструментов примерно соответствуют их рыночной стоимости.

39. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА

После 31 декабря 2024 года не произошло событий, которые оказали бы существенное влияние на финансовую отчетность за 2024 год, то есть они не имеют такого значения для деятельности Общества, чтобы требовать публикации в примечаниях к финансовой отчетности. Информация о реструктуризации кредитных обязательств Общества на 2025 год представлена в Примечании 3 «Ключевые учетные суждения и основные источники неопределенности оценок». Руководство Общества рассмотрело влияние введения американских пошлин на европейских производителей автомобилей и не ожидает, что они окажут существенное влияние на деятельность. Основная причина заключается в том, что прямая экспозиция на рынке США для Общества незначительна, тогда как большинство автомобилей, для которых компания осуществляет поставки, преимущественно предназначены для европейского рынка. Такая же ситуация наблюдается и с недавно полученными важными номинациями.

40. НЕПРЕДВИДЕННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Согласно оценке Правления Общества, по состоянию на 31 декабря 2024 года, у Общества не было существенных непредвиденных обязательств, которые требовали бы раскрытия информации в примечаниях к финансовой отчетности. Общество не имеет существенных договорных обязательств в отношении капитальных инвестиций, которые требовали бы раскрытия информации в примечаниях к финансовой отчетности. По состоянию на 31 декабря 2024 и 2023 года против Общества не проводилось никакого существенного судебного разбирательства, по которому ожидается неуспех, а которое не отражено в отдельной финансовой отчетности.

41. УТВЕРЖДЕНИЕ ОТДЕЛЬНОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Правление АО АД Пластик приняло отдельную финансовую отчетность и утвердило ее публикацию 24 апреля 2025 года.

От имени АО АД Пластик Солин:

Маринко Дошен
Председатель Правления



Младен Перош
Член Правления

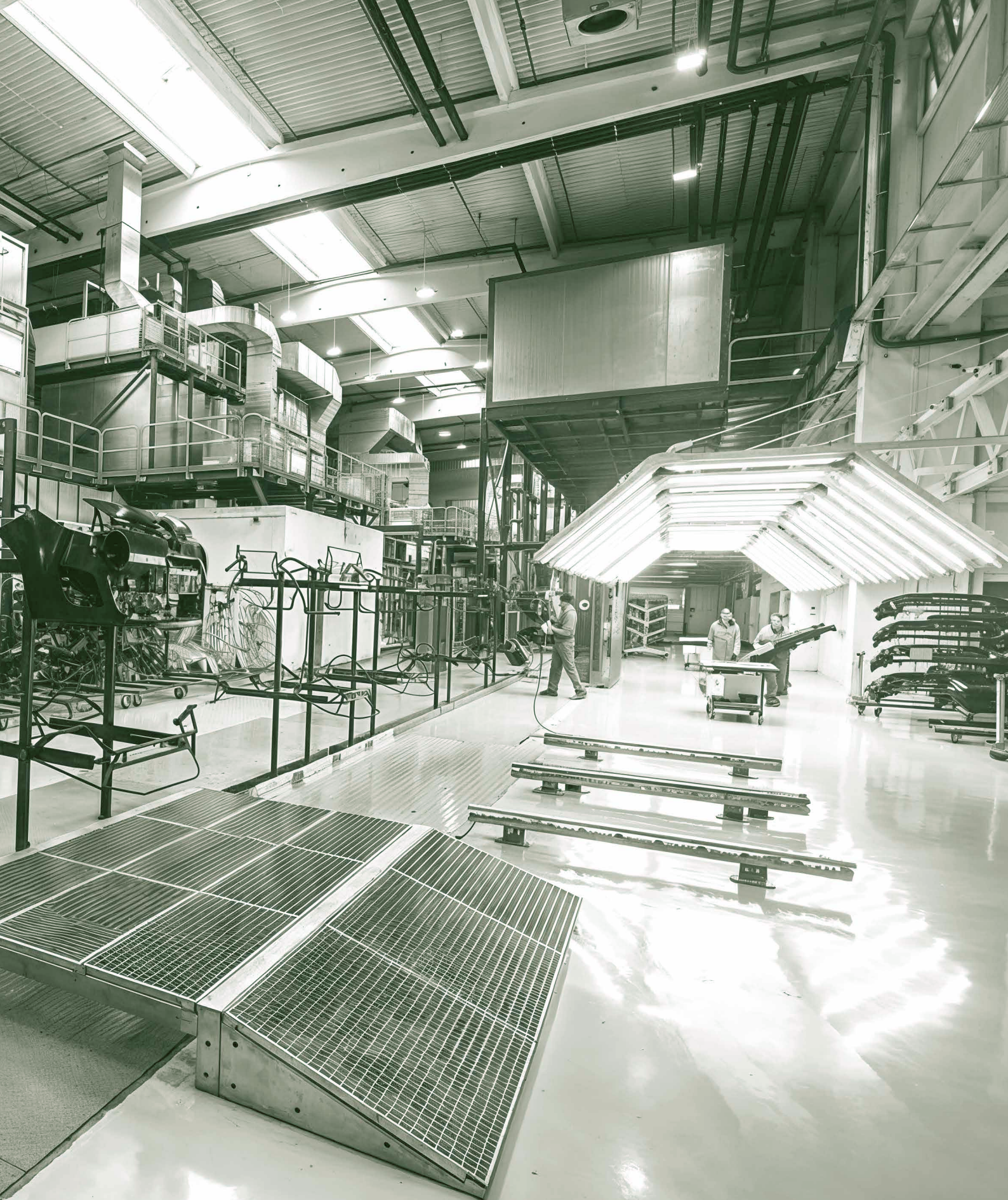


Йосип Дивич
Член Правления



24 апреля 2025 года







 **AD Plastik**